

ناترازی را نمی‌شود حفاری کرد

شورای سردبیری

رسیدن تولید فاز ۱۱ پارس جنوبی به بیش از ۲۸ میلیون مترمکعب در روز، از منظر امنیت انرژی خبر مهمی است. هر واحد ظرفیت تازه در میدان مشترک، هم ارزش اقتصادی دارد و هم از نظر حفظ سهم ایران در برداشت از مخزن اهمیت دارد. اما اگر این افزایش تولید را به‌عنوان نشانه‌ای از حل مسئله گاز کشور بخوانیم، احتمالاً دوباره همان خطای قدیمی را تکرار کرده‌ایم: تصور اینکه هر ناترازی را می‌توان فقط با تولید بیشتر جبران کرد.

مسئله انرژی ایران سال‌هاست از سمت عرضه دیده شده است. هر بار که مصرف بالا می‌رود، پاسخ طبیعی این است که میدان جدید توسعه یابد، چاه تازه حفاری شود، سکوی جدید ساخته شود و تولید بیشتر شود. این مسیر البته ضروری است؛ کشوری که ذخایر عظیم گاز دارد نمی‌تواند توسعه میادین خود را متوقف کند، به‌ویژه وقتی بخشی از این منابع در میدان‌های مشترک قرار دارند. اما مسئله از جایی پیچیده می‌شود که رشد عرضه دائماً توسط رشد مصرف بلعیده شود.

ادامه در همین صفحه

فرصت امروز

برای کسب و کار آفرینی

شرایط گمرکی واردات و صادرات طی ۳ ماه آینده اعلام شد

معاون گمرک ایران از تمدید بخشنامه تفویض اختیار به گمرکات اجرایی در شرایط خاص تا پایان آذر ماه سال جاری خبر داد. به گزارش ایسنا، دهقانیان اعلام کرد: این بخشنامه به ناظرین و مدیران گمرکات اجرایی سراسر کشور جهت اجرا ابلاغ شده است. به گفته وی، با توجه به باز خورد مطلوب از این تفویض اختیار و ضمن تشکر از تمامی همکاران در گمرکات سراسر...

اعتبار تجاری بنگاه‌ها از کاغذ جدا می‌شود

جدایی چک از کاغذ

فرصت امروز: یک تغییر آرام اما ساختاری در نظام پرداخت ایران سرعت گرفته است. تعداد چک‌های الکترونیکی صادرشده در شش‌ماهه نخست امسال از ۳ میلیون و ۸۴۹ هزار فقره عبور کرده؛ در حالی که در مدت مشابه سال گذشته حدود ۱.۲۲ میلیون فقره بود. یعنی استفاده از چک الکترونیکی در یک سال ۲۱۴ درصد رشد کرده است. تعداد دسته‌چک‌های الکترونیکی نیز به بیش از ۱.۲۳ میلیون فقره رسیده و سهم چک الکترونیک از کل چک‌های صادرشده که در سال ۱۴۰۳ حدود ۱۰ درصد بود، اکنون به حدود ۳۰ درصد رسیده است. این اعداد شاید در نگاه نخست صرفاً خبر بانکداری دیجیتال باشند، اما چک در اقتصاد ایران یکی از مهم‌ترین ابزارهای اعتبار تجاری میان بنگاه‌ها است. شرکت‌ها کالا را امروز تحویل می‌دهند و پول را یک، دو یا سه ماه بعد دریافت می‌کنند. چک در این فاصله نقش سند تعهد پرداخت را بازی می‌کند. وقتی این ابزار از کاغذ به زیرساخت دیجیتال...

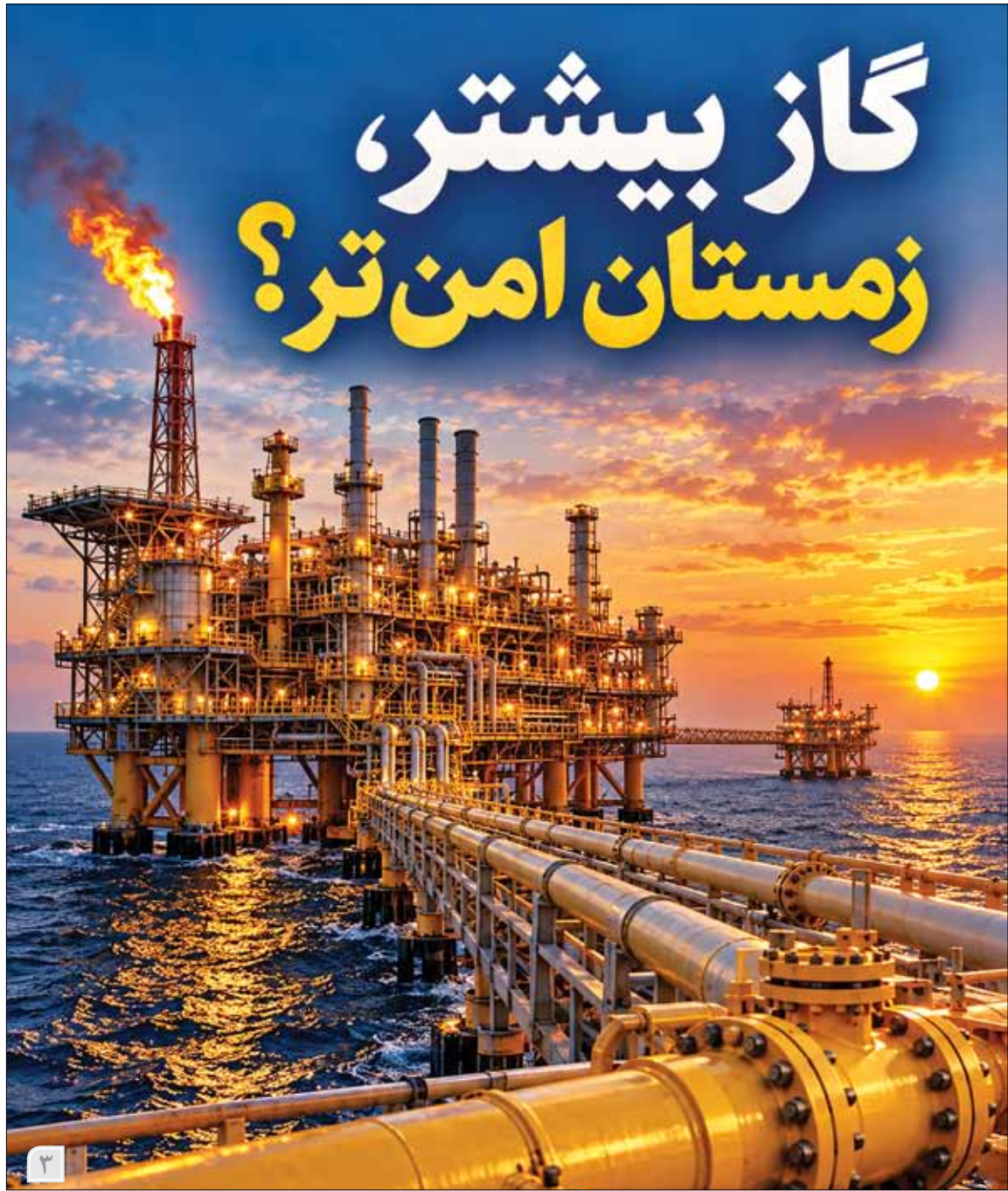
ثبت‌نام واگذاری زمین

در بیش از ۱۴۰۰ روستای کشور آغاز شد

مدیریت و کسب و کار

هنر ارتباطات فروش در دنیای دیجیتال

فعالیت کارآفرینان در دنیای کسب و کار اگر منتهی به فروش نشود، همیشه زیر سوال خواهد رفت. خوب کارآفرینان که عاشق چشم و ابروی مشتریان نیستند که همین طور بی‌خود و بی‌جهت سرمایه‌شان را دود هوا کنند. اگر دقت کرده باشید کارآفرینان حرفه‌ای و موفق همیشه الگویی برای فروش محصولات‌شان به مشتریان پس ذهن دارند. همین امر به تمام فعالیت‌های آنها در بازار نظم و جهت خاصی می‌دهد. ما در روزنامه فرصت امروز این نظم و جهت خاص را تحت عنوان هنر ارتباطات فروش می‌شناسیم. هنر ارتباطات فروش مفهومی دوجبهی است. از یک سو با عرصه ارتباطات پیوند می‌خورد و از سوی دیگر متر و معیار ارزیابی تمام فعالیت‌ها را میزان فروش در نظر می‌گیرد. این یعنی هر چقدر هم که کیفیت فعالیت ارتباطی برند بالا باشد، در صورتی که همراه با فروش مناسب نشود فایده‌ای نخواهد داشت. احتمالاً شما هم در طول دوران حرفه‌ای‌تان در بازار با فروشندگانی...



ناترازی را نمی‌شود حفاری کرد

این مسئله برای صنعت نیز اهمیت مستقیمی دارد. بخش تولید معمولاً نخستین جایی است که در زمستان آثار کمبود گاز را احساس می‌کند. مصرف خانگی در اولویت قرار می‌گیرد و صنایع ناچار به کاهش مصرف، تغییر سوخت یا حتی توقف بخشی از تولید می‌شوند. در این شرایط، مدیر صنعتی طبیعی است که از دولت انتظار گاز بیشتر داشته باشد. اما اگر بنگاه صرفاً به افزایش سهمیه فکر کند و مصرف انرژی به ازای هر واحد محصول را اندازه نگیرد، بخشی از مسئله را نادیده گرفته است.

بهره‌وری انرژی باید همان‌قدر برای مدیر مهم باشد که بهره‌وری نیروی انسانی یا سرمایه. کارخانه‌ای که برای تولید یک تن محصول ۲۰ درصد بیشتر از رقیب خود گاز مصرف می‌کند، فقط هزینه بالاتری ندارد؛ در دوره محدودیت انرژی نیز سریع‌تر آسیب می‌بیند. بنابراین شدت انرژی به یک متغیر رقابتی تبدیل شده است.

شرکتی که با سرمایه‌گذاری در کوره، بازیافت حرارت، عایق کاری، کنترل هوشمند یا اصلاح فرآیند بتواند مصرف خود را کاهش دهد، در زمستان فقط قبض کمتری پرداخت نمی‌کند. ریسک توقف کمتری هم دارد. این صرفه‌جویی در عمل نوعی ظرفیت تولید تازه

ایجاد می‌کند.

از همین زاویه، سیاست‌گذار نیز باید میان افزایش تولید و کاهش مصرف ناکارآمد تعادل برقرار کند. اگر تمام منابع سرمایه‌ای به توسعه بالادست اختصاص یابد و اصلاح مصرف در انتهای زنجیره جدی گرفته نشود، هزینه نهایی تأمین انرژی دائماً افزایش خواهد یافت. حل ناترازی نیازمند مجموعه‌ای از سیاست‌هاست: توسعه میادین، کاهش اتلاف شبکه، افزایش راندمان نیروگاه‌ها، اصلاح استاندارد ساختمان، نوسازی تجهیزات صنعتی، ایجاد بازار واقعی صرفه‌جویی و طراحی مشوق‌هایی که کاهش مصرف را برای بنگاه اقتصادی جذاب کند.

مسئله فقط این نیست که مصرف‌کننده را وادار کنیم کمتر مصرف کند. باید امکان اقتصادی مصرف کمتر نیز فراهم شود.

برای یک کارخانه، سرمایه‌گذاری چند ده یا چند صد میلیارد تومانی در بهینه‌سازی انرژی زمانی منطقی می‌شود که بازگشت سرمایه آن قابل محاسبه باشد. اگر گاز بسیار ارزان باشد اما قطع آن هزینه‌ای بسیار بزرگ ایجاد کند، مدل اقتصادی پروژه بهینه‌سازی باید هزینه «ریسک قطع» را هم در نظر بگیرد.

همین‌جا یک خطای دیگر نیز رخ می‌دهد. بسیاری از

پروژه‌های بهره‌وری فقط با قیمت رسمی انرژی سنجیده می‌شوند. در حالی که ارزش واقعی انرژی برای کارخانه در روزی که سهمیه کاهش می‌یابد، بسیار بیشتر از تعرفه‌ای است که در قبض می‌بینیم.

ارزش یک مترمکعب گاز برای کارخانه‌ای که بدون آن خط تولید متوقف می‌شود، معادل قیمت آن گاز نیست؛ معادل بخشی از ارزش تولید ازدست‌رفته است.

اگر این واقعیت وارد محاسبات شود، بسیاری از پروژه‌های صرفه‌جویی که امروز «غیراقتصادی» به نظر می‌رسند، ممکن است کاملاً توجیه‌پذیر شوند.

در سطح کلان نیز باید به مسئله میدان مشترک توجه کرد. توسعه فاز ۱۱ به‌درستی باید ادامه یابد، زیرا برداشت از منابع مشترک قابل تعویق نامحدود نیست. ایران باید سهم خود را از مخزن برداشت کند و هر تأخیر می‌تواند هزینه فرصت داشته باشد.

اما این واقعیت نباید بهانه‌ای شود برای نادیده‌گرفتن سمت تقاضا.

توسعه تولید و اصلاح مصرف دو سیاست جایگزین نیستند؛ مکمل یکدیگرند.

کشوری که فقط مصرف را محدود کند اما تولید را توسعه ندهد، ظرفیت اقتصادی خود را از دست می‌دهد. کشوری که فقط تولید را افزایش دهد اما مصرف را

ذخایر کالا پابرجاست، حالا نوبت حمایت از تولید است

سازمان یافته منتقل می‌شد، نیازهای داخلی تا حد زیادی تأمین شد و این موضوع مانع از شکل‌گیری قحطی شد. این کارشناس اقتصادی با بیان اینکه فشار اصلی بر دوش مردم بود، گفت: صبر و تحمل مردم یکی از عواملی بود که باعث شد اقتصاد بتواند این شرایط را پشت سر بگذارد. وقتی قیمت برخی کالاها ۲۰ درصد افزایش پیدا می‌کند، اما تورم برخی کالاهای اساسی بسیار بالا می‌رود، طبیعی است که فشار زیادی به مردم وارد شود؛ با این حال مردم این وضعیت را تحمل و همراهی کردند.

وی با اشاره به مذاکرات و تفاهم‌های صورت‌گرفته، اظهار کرد: با همین دانسته‌ها و محاسبات بود که تصمیمات مختلف گرفته شد و حتی اگر بخشی از تفاهم‌نامه اجرا می‌شد، باز هم می‌توانست برای ایران دستاوردهایی داشته باشد.

محمودی اصل با اشاره به وضعیت منابع مالی کشور گفت: ما چند عدد حیاتی داریم که باید به آنها توجه شود. یکی از این اعداد ۴۰ میلیارد دلار است که بودجه مصارف ماست، در حالی که منابع ما حدود ۲۰ میلیارد

اقتصاد ایران در حالی زیر فشار تحریم‌ها، محدودیت‌های تجاری و تبعات جنگ قرار دارد که ذخایر کالاهای اساسی تاکنون مانع از شکل‌گیری کمبود شده است، اما تداوم شرایط فعلی می‌تواند چالش اصلی را به بخش تولید منتقل کند. به گفته یک کارشناس اقتصادی، برای افزایش تاب‌آوری اقتصاد، تصمیمات باید سناریومحور باشد و حمایت از تولید در اولویت قرار گیرد.

حسین محمودی‌اصل در گفت‌وگو با ایسنا، با اشاره به اظهارنظر اخیر وزیر خزانهداری آمریکا درباره احتمال فروپاشی اقتصاد ایران طی دو هفته آینده، اظهار کرد: پیش از این نیز چنین اظهارنظرهایی از سوی مقامات مختلف آمریکایی مطرح شده بود، اما واقعیت این است که با وجود حدود ۹ ماه درگیری و فشار در حوزه‌های مختلف اقتصادی، تجاری و تولیدی، اقتصاد ایران با فروپاشی یا قحطی و کمبود گسترده کالا مواجه نشد. یکی از دلایل مهم این مسئله، توجه به کالاهای اساسی و ذخایر این کالاها بود. حتی در شرایطی که بخشی از کالاها به کشورهای همسایه نیز به شکل قاچاق و

اصلاح نکنند، دائماً سرمایه بیشتری صرف دودیدن دنبال تقاضا خواهد کرد.

هدف درست باید شکستن همین چرخه باشد. برای سال‌ها شاخص موفقیت سیاست انرژی بیشتر بر «چند میلیون مترمکعب به تولید اضافه شد» متمرکز بوده است. شاید زمان آن رسیده باشد شاخص دیگری نیز در همان سطح اهمیت قرار بگیرد: چند میلیون مترمکعب از مصرف ناکارآمد حذف شد؟

اگر این دو عدد کنار هم قرار بگیرند، تصویر واقعی‌تری از امنیت انرژی به دست می‌آید.

فاز ۱۱ خبر خوبی است. افزایش تولید آن برای اقتصاد، صنعت و امنیت انرژی اهمیت دارد. اما بهترین استفاده از این ظرفیت آن نیست که فقط فاصله چند ماهه‌ای تا بحران بعدی ایجاد کند.

ظرفیت تازه باید با اصلاح مصرف همراه شود تا تبدیل به حاشیه امنیت پایدار شود.

ناترازی گاز را باید با حفاری کمتر نکرد؛ باید همزمان با حفاری، بهره‌وری، قیمت‌گذاری، فناوری و مدیریت تقاضا را نیز اصلاح کرد.

در غیر این صورت، هر سکوی تازه‌ای که به دریا اضافه می‌کنیم، ممکن است چند سال بعد فقط نقطه شروع درخواست برای سکوی بعدی باشد.

قرار بگیرد. در چنین شرایطی رضایت مردم نیز بیشتر بود و فشار تحریم‌ها و محاصره اقتصادی می‌توانست اثر کمتری داشته باشد. اگر سال‌ها پیش با رانت و فساد برخورد جدی می‌شد، تحریم‌کنندگان نیز می‌دانستند که فشار اقتصادی آنها اثر حداقلی خواهد داشت.

تصمیمات اقتصادی باید همیشه سناریومحور باشد محمودی اصل درباره چشم‌انداز بخش تولید در صورت تداوم وضعیت نه جنگ، نه صلح در نیمه دوم سال نیز گفت: باید توجه کنیم که تولید حتی پیش از جنگ نیز وضعیت مناسبی نداشت و حاشیه سود تولید حدود ۱۲ تا ۱۶ درصد بود. بنابراین نمی‌توان انتظار داشت تولیدکننده‌ای که پیش از جنگ با مشکلات متعددی مواجه بوده، در شرایط جنگی بتواند به‌راحتی تاب‌آوری کند. اینکه بخش قابل توجهی از منابع به سمت دلالی و سوداگری رفته، یکی از دلایلش این است که با تولید به خوبی رفتار نکرده‌ایم. وضعیت تولید خوب نیست و برای افزایش تاب‌آوری اقتصاد باید تولید را تقویت کنیم. این کارشناس اقتصادی با اشاره به وابستگی بخشی از تولید به واردات مواد اولیه گفت: برخی مواد اولیه مورد

نیاز تولید از خارج وارد می‌شود و از سوی دیگر بسیاری از محصولات تولیدی نیز صادر می‌شوند. بنابراین ادامه شرایط فعلی می‌تواند به کمبود برخی کالاها، کاهش تولید و تعدیل نیروی کار منجر شود.

محمودی‌اصل با تأکید بر ضرورت اتخاذ تصمیمات سناریومحور گفت: من همیشه تأکید می‌کنم که کشور را نباید حماسی اداره کرد؛ حتی جنگ را هم نباید تصمیمات اقتصادی باید همیشه سناریومحور و منطقی باشد. در حوزه تولید باید تدابیر مناسب اندیشیده شود. تولیدکنندگان برای اینکه بتوانند فشارهای تورمی را تحمل کنند، بخشی از سرمایه در گردش خود را به خرید طلا و دلار اختصاص داده‌اند تا بخشی از آثار تورم را خنثی کنند. محمودی‌اصل در پایان گفت: وقتی تولیدکننده به جای سرمایه‌گذاری در تولید، ناچار می‌شود بخشی از منابع خود را برای حفظ ارزش دارایی‌اش به بازار طلا و ارز ببرد، این مسئله به معنای خروج منابع از چرخه تولید است و در نهایت می‌تواند توان تولید و تاب‌آوری اقتصاد را کاهش دهد.

مردم چقدر از چک الکترونیک استفاده می کنند؟

تعداد چک‌های الکترونیک صادرشده در نیمه نخست امسال از سه میلیون و ۸۴۹ هزار فقره عبور کرد که نسبت به مدت مشابه سال گذشته ۲۱۴ درصد افزایش داشته است؛ همچنین سهم چک الکترونیک از کل چک‌های صادرشده در سال جاری به ۳۰ درصد رسیده است.

به گزارش ایسنا، روند توسعه چک الکترونیک در شبکه بانکی کشور در سال جاری شتاب گرفته و بر اساس آمار منتشرشده، در شش ماهه ابتدایی سال ۱۴۰۵ بیش از سه میلیون و ۸۴۹ هزار فقره چک الکترونیک صادر شده است.

این میزان در حالی ثبت شده که در مدت مشابه سال گذشته یک میلیون و ۲۲۳ هزار و ۱۸۰ فقره چک الکترونیک صادر شده بود؛ بنابراین تعداد چک‌های الکترونیک صادرشده در نیمه نخست امسال رشد ۲۱۴ درصدی را تجربه کرده است. بر اساس این آمار، تعداد دسته‌چک‌های الکترونیک صادرشده نیز در شش ماهه نخست امسال به یک میلیون و ۲۳۳ هزار و ۷۲۸ فقره رسیده که نسبت به ۴۱۹ هزار و ۶۸۲ فقره دسته‌چک صادرشده در مدت مشابه سال گذشته، ۱۹۱ درصد افزایش داشته است.

همچنین از آبان ماه سال ۱۴۰۱ تا پایان شهریورماه ۱۴۰۵، در مجموع حدود ۱۰ میلیون فقره چک الکترونیک صادر شده است.

بررسی سهم چک‌های الکترونیک از کل چک‌ها نیز نشان می‌دهد این سهم در سال ۱۴۰۳ حدود ۱۰ درصد بوده که در سال ۱۴۰۴ به ۱۷ درصد افزایش یافته و در سال ۱۴۰۵ به ۳۰ درصد رسیده است.

ایسنا روند در حالی ادامه دارد که بانک مرکزی از ابتدای مهرماه ۱۴۰۵ اجرای نقشه راه توسعه چک الکترونیک را آغاز کرده است. بر اساس این برنامه، سهم چک‌های الکترونیک باید در مراحل مختلف افزایش یابد و شبکه بانکی به سمت کاهش تدریجی استفاده از چک‌های کاغذی حرکت کند.

صعود در بورس ماند

ب‌ورس تهران در ادامه روند صعودی و پرشتاب روزهای اخیر، معاملات امروز (سه‌شنبه) را نیز با رشد قابل توجه شاخص‌ها به پایان رساند؛ به‌طوری‌که شاخص کل بیش از ۱۳۵ هزار واحد افزایش یافت و ارزش معاملات خرد نیز به ۳۹ همت رسید. به گزارش ایسنا، شاخص کل بورس تهران امروز با رشد بیش از ۱۳۵ هزار واحدی به هفت میلیون و ۵۹۴ هزار واحد رسید. در جریان معاملات امروز، ۹۹۲ هزار و ۶۳ معامله در بازار سهام ثبت شد و ارزش معاملات خرد نیز حدود ۳۹ همت بود. در معاملات امروز، نمادهای فملی، فارس، فولاد، تابان، شپنا، تاپیکو و شستا از جمله نمادهای اثرگذار بر روند شاخص بورس تهران بودند.

همزمان با رشد بورس تهران، معاملات در فرابورس ایران نیز با افزایش شاخص همراه شد. شاخص کل فرابورس با ۶۴۶ واحد افزایش به ۶۰ هزار و ۷۱۹ واحد رسید.

در فرابورس ایران نیز امروز ۸۵۷ هزار و ۳۸۴ معامله انجام شد و نمادهای فزر، آریا، کتگر، سامان، هرمز، شرانل و ارفع در روند معاملات و شاخص این بازار اثرگذار بودند.

به این ترتیب، بازار سرمایه در ادامه روند صعودی روزهای اخیر، معاملات امروز را نیز با رشد قابل توجه شاخص‌های اصلی به پایان رساند؛ روندی که در کنار افزایش ارزش معاملات خرد، از تداوم حضور نقدینگی در بازار سهام حکایت دارد.

هواپیمای ایرانی امروز از توقیف ترکیه خارج و به کشور بازمی‌گردد؟

براساس اطلاعیه ایرلاین کاسپین، هواپیمای بوئینگ این هواپیمایی که در استانبول با محدودیت مواجه شده، امروز از توقیف خارج شده و به کشور باز می‌گردد.

به گزارش خبرگزاری مهر، هواپیمایی کاسپین در اطلاعیه‌ای درباره محدودیت ایجادشده برای یکی از هواپیماهای بوئینگ این شرکت در استانبول توضیحاتی ارائه کرد.

در این اطلاعیه آمده است که روز دوشنبه، ۶ مهرماه ۱۴۰۵ (۲۸ سپتامبر ۲۰۲۴)، در جریان برنامه عملیاتی پرواز استانبول - تهران، به دنبال بروز یک موضوع اداری در کشور ترکیه، بهره‌برداری عملیاتی از یک فروند از هواپیماهای بوئینگ هواپیمایی کاسپین به‌طور موقت با محدودیت مواجه شد.

هواپیمایی کاسپین تأکید کرده است که این محدودیت در پی یک موضوع اداری در ترکیه ایجاد شده و در حال حاضر بهره‌برداری عملیاتی از هواپیمای مذکور با محدودیت موقت مواجه است.

بلافاصله، فرآیند پیگیری و هماهنگی‌ها از سوی شرکت هواپیمایی کاسپین آغاز و با مشارکت واحدهای ذی‌ربط، اقدامات حقوقی و اداری لازم در دستور کار قرار گرفت. مذاکرات و تعاملات مستمر با مراجع ذی‌صلاح و طرف‌های مرتبط در ترکیه نیز با هدف تسریع در فرآیند رفع محدودیت و بازگشت هواپیما به چرخه عملیاتی در حال انجام است.

شرکت هواپیمایی کاسپین با بهره‌گیری از تمامی ظرفیت‌های کارشناسی و اجرایی خود، موضوع را به‌صورت مستمر و از مسیرهای قانونی و تخصصی دنبال می‌کند و اولویت اصلی شرکت، تسریع در رفع محدودیت ایجادشده، بازگرداندن هواپیمای مذکور به ناوگان عملیاتی و استمرار برنامه پروازی در چارچوب الزامات ایمنی و مقررات هوانوردی است.

همزمان، تمهیدات لازم برای مدیریت شرایط عملیاتی و ارائه خدمات مناسب به مسافران در حال اجراست و برنامه‌ریزی‌های لازم برای استمرار عملیات پروازی و به حداقل رساندن آثار ناشی از این وضعیت در دستور کار قرار دارد.

شرکت هواپیمایی کاسپین ضمن قدردانی از صبوری و همراهی مسافران، اطمینان می‌دهد که موضوع با جدیت در حال پیگیری است. خبرهای تکمیلی متناسب با روند اقدامات و پس از نهایی‌شدن هماهنگی‌های مربوطه، صرفاً از طریق مجاری رسمی شرکت هواپیمایی کاسپین اطلاع‌رسانی خواهد شد.

اعتبار تجاری بنگاه‌ها از کاغذ جدا می‌شود

جدایی چک از کاغذ



«کاربر واقعاً آن را پذیرفته است» وجود دارد.

رشد سهم به ۳۰ درصد نشانه آن است که Adoption در حال شکل‌گیری است.

اگر همین روند ادامه پیدا کند، شرکت‌هایی که امروز طراحی فرآیند دیجیتال اعتبار را آغاز می‌کنند، بعداً مجبور نخواهند شد با عجله از سیستم کاغذی خارج شوند.

چه کسب‌وکارهایی بیشترین نفع را می‌برند؟

نخست، عمده‌فروشان و شرکت‌های پخش.

این کسب‌وکارها تعداد زیادی مشتری اعتباری دارند و روزانه حجم زیادی چک دریافت می‌کنند.

گروه دوم، تولیدکنندگانی هستند که شبکه نمایندگی یا فروش اقساطی دارند.

گروه سوم، شرکت‌های BYB با دوره وصول طولانی‌اند؛ جایی که مدیریت مطالبات بخش مهمی از سرمایه در گردش است.

برای این شرکت‌ها، هرچه فرآیند دریافت، ثبت و کنترل چک دقیق‌تر شود، احتمال خطا کاهش پیدا می‌کند.

فرصت دیگری نیز برای شرکت‌های نرم‌افزاری ایجاد می‌شود.

ERP ها، نرم‌افزارهای حسابداری و FinTechهایی که بتوانند Workflow چک الکترونیکی را با حسابداری، CRM و اعتبارسنجی مشتری یکپارچه کنند، با یک بازار تازه روبه‌رو هستند.

برندگان و بازندگان

برنده اصلی شرکت‌هایی هستند که فرآیند اعتباری خود را داده‌محور کرده‌اند.

برای آنها چک الکترونیکی فقط نسخه دیجیتال کاغذ نیست؛ منبع داده‌ای برای مدیریت مشتری است.

بانک‌ها و شرکت‌های نرم‌افزاری نیز از رشد این اکوسیستم منتفع می‌شوند.

در مقابل، کسب‌وکاری که هنوز اسناد مالی خود را با فایل‌های پراکنده و کنترل دستی مدیریت می‌کند، ممکن است از بخشی از مزیت دیجیتال استفاده نکند.

ریسک دیگر برای مدیرانی است که تصور می‌کنند دیجیتال‌شدن خودبه‌خود امنیت را حل می‌کند.

بدون تعیین سطوح دسترسی، تأیید دومرحله‌ای و کنترل کاربران، ریسک عملیاتی همچنان وجود خواهد داشت.

تصمیم عملی برای مدیر مالی

Decision Trigger این گزارش عبور سهم چک الکترونیکی در معاملات خود شرکت از حدود یک‌چهارم کل چک‌هاست.

وقتی به این نقطه رسیدید، دیگر چک الکترونیکی یک استثنا نیست؛ باید Workflow رسمی داشته باشد.

مدیر مالی بهتر است اکنون پنج موضوع را مشخص کند:

چه کسانی مجاز به صدورند، چه کسانی تأیید می‌کنند، چک‌ها چگونه در ERP ثبت می‌شوند، وضعیت سررسید چگونه پایش می‌شود و در صورت تغییر سمت یا خروج کارمند دسترسی چگونه فوراً لغو می‌شود.

همچنین بهتر است مشتریان بزرگ به‌تدریج برای دریافت و صدور الکترونیکی تشویق شوند.

خبر امروز فقط درباره رشد یک ابزار بانکی نیست.

اعتبار تجاری ایران در حال دیجیتال‌شدن است.

شرکتی که این تغییر را فقط به بانک واگذار کند، بخشی از فرصت را از دست می‌دهد. شرکتی که آن را وارد مدیریت فروش، خزانه‌داری و اعتبار مشتری کند، می‌تواند هم ریسک را کاهش دهد و هم سرمایه در گردش را بهتر مدیریت کند.

یکی از اهداف توسعه چک الکترونیکی، کاهش جرایمی مانند جعل و دستکاری سند است. بانک مرکزی نیز حذف تدریجی کاغذ را با افزایش شفافیت و کاهش چنین ریسک‌هایی مرتبط دانسته است.

اما دیجیتال‌شدن، ریسک را صفر نمی‌کند؛ نوع آن را تغییر می‌دهد. در مدل کاغذی، شرکت نگران جعل امضا، تغییر مبلغ یا سرقت برگ چک بود.

در مدل دیجیتال، امنیت حساب بانکی، تلفن همراه، هویت دیجیتال و دسترسی کاربران اهمیت پیدا می‌کند.

برای شرکت، این یعنی کنترل داخلی باید همراه فناوری تغییر کند. نباید رمز و دسترسی صدور چک الکترونیکی در اختیار یک نفر بدون کنترل ثانویه باشد.

در شرکت‌های بزرگ، مدل Maker-Checker اهمیت بیشتری پیدا می‌کند: یک نفر سند را ایجاد کند و شخص دیگری آن را تأیید کند.

دیجیتال‌شدن بدون Governance مناسب می‌تواند فقط نقطه ضعف را از کنوی میز به تلفن همراه منتقل کند.

حسابداری و خزانه‌داری چه تغییری می‌کنند؟

بخش مالی شرکت معمولاً سه فهرست جدا دارد:

چک‌های دریافتی، چک‌های پرداختی و حساب‌های بانکی.

هرچه حجم عملیات بیشتر باشد، تطبیق این سه دشوارتر می‌شود. چک الکترونیکی ظرفیت آن را دارد که این فرآیند تا حد زیادی خودکار شود.

اگر نرم‌افزارهای حسابداری و ERP بتوانند از طریق زیرساخت بانکی وضعیت سند را دریافت کنند، ثبت دریافت، انتقال، وصول و برگشت می‌تواند سریع‌تر و دقیق‌تر انجام شود.

برای CFO، ارزش اصلی این اتفاق در کاهش نیروی انسانی نیست؛ در Real-time Visibility است.

مدیر می‌تواند بداند چه مقدار از نقدینگی هفته آینده متکی به چک‌هایی است که هنوز وصول نشده‌اند.

این اطلاعات مستقیماً روی تصمیم پرداخت حقوق، خرید مواد اولیه و تأمین مالی اثر دارد.

مدیر می‌باید آماده باشد یکس از چالش‌های دوران گذار این است که همه مشتریان و تأمین‌کنندگان با یک سرعت دیجیتال نمی‌شوند.

ممکن است شرکت شما آماده دریافت چک الکترونیکی باشد اما مشتری همچنان کاغذ را ترجیح دهد.

به همین دلیل، گذار احتمالاً برای مدتی Hybrid خواهد بود.

اما روند سیاست‌گذاری روشن است. بانک مرکزی اجرای نقشه راه توسعه چک الکترونیکی را از ابتدای مهر آغاز کرده و طبق برنامه قانونی، حرکت به سمت کاهش تدریجی چک کاغذی ادامه خواهد داشت.

این یعنی شرکت‌هایی که فرآیند خود را دیرتر تطبیق دهند، در نهایت با هزینه انتقال بالاتری روبه‌رو خواهند شد.

بهتر است اکنون، زمانی که هر دو روش در دسترس‌اند، آموزش و اصلاح سیستم انجام شود.

از ۱۰ درصد تا ۳۰ درصد در دو سال

شاید مهم‌ترین عدد خبر امروز همین باشد.

سهم چک الکترونیکی از کل چک‌ها در سال ۱۴۰۳ حدود ۱۰ درصد بود، در سال ۱۴۰۴ به ۱۷ درصد رسید و اکنون در سال ۱۴۰۵ حدود ۳۰ درصد است.

این روند نشان می‌دهد بازار از مرحله آزمایش اولیه عبور کرده است. در فناوری مالی، تفاوت مهمی میان «محصول موجود است» و

فرصت امروز: یک تغییر آرام اما ساختاری در نظام پرداخت ایران سرعت گرفته است. تعداد چک‌های الکترونیکی صادرشده در شش‌ماهه نخست امسال از ۳ میلیون و ۸۴۹ هزار فقره عبور کرده؛ در حالی که در مدت مشابه سال گذشته حدود ۱.۲۲ میلیون فقره بود. یعنی استفاده از چک الکترونیکی در یک سال ۲۱۴ درصد رشد کرده است. تعداد دسته‌چک‌های الکترونیکی نیز به بیش از ۱.۲۳ میلیون فقره رسیده و سهم چک الکترونیک از کل چک‌های صادرشده که در سال ۱۴۰۳ حدود ۱۰ درصد بود، اکنون به حدود ۳۰ درصد رسیده است.

این اعداد شاید در نگاه نخست صرفاً خبر بانکداری دیجیتال باشند، اما چک در اقتصاد ایران یکی از مهم‌ترین ابزارهای اعتبار تجاری میان بنگاه‌ها است.

شرکت‌ها کالا را امروز تحویل می‌دهند و پول را یک، دو یا سه ماه بعد دریافت می‌کنند. چک در این فاصله نقش سند تعهد پرداخت را بازی می‌کند.

وقتی این ابزار از کاغذ به زیرساخت دیجیتال منتقل می‌شود، فقط شکل چک تغییر نمی‌کند؛ بخشی از فرآیند فروش اعتباری، وصول مطالبات، کنترل ریسک و حتی مدیریت حسابداری شرکت نیز تغییر می‌کند.

چرا رشد ۲۱۴ درصدی برای بنگاه مهم است؟

یکی از هزینه‌های پنهان تجارت سنتی، مدیریت خود سند کاغذی است.

چک باید نوشته شود، تحویل شود، نگهداری شود، ثبت شود، منتقل شود و در سررسید به بانک برسد. در هر مرحله امکان خطای انسانی، مفقودی، جعل یا اختلاف وجود دارد.

در چک الکترونیکی بخش مهمی از این زنجیره دیجیتال می‌شود.

برای شرکتی با صدها مشتری و هزاران سند دریافتی، حذف همین عملیات می‌تواند هزینه اداری قابل توجهی را کاهش دهد.

اما مزیت بزرگ‌تر در Data است.

وقتی چک دیجیتال است، اطلاعات آن از ابتدا ساختار یافته است: صادرکننده، گیرنده، مبلغ، تاریخ و وضعیت سند.

این داده می‌تواند مستقیماً وارد ERP، سیستم خزانه‌داری یا داشبورد وصول شرکت شود.

در نتیجه، مدیر مالی بهتر می‌داند در هر هفته چه مقدار وجه باید وصول شود و کدام مشتری بیشترین ریسک تأخیر را دارد.

اعتبار تجاری حرفه‌ای‌تر می‌شود

در بسیاری از شرکت‌های ایرانی، Credit Management هنوز بسیار تجربی است.

مدیر فروش مشتری را می‌شناسد، چند معامله موفق داشته و تصمیم می‌گیرد دوباره به او ۶۰ روز مهلت بدهد.

اما در مقیاس بزرگ‌تر، این روش خطرناک است.

شرکت باید بداند هر مشتری چقدر بدهی باز دارد، چه تعداد چک صادر کرده، چه سررسیدی در پیش است و سابقه پرداخت او چگونه بوده است.

چک الکترونیکی می‌تواند زیرساخت چنین سیستمی را قوی‌تر کند. اگر داده بانکی با سیستم داخلی شرکت ترکیب شود، Credit Limit مشتری می‌تواند بر اساس رفتار واقعی او تنظیم شود.

یعنی فروشنده به‌جای سؤال ساده «چک می‌دهید؟» می‌تواند تصمیم دقیق‌تری بگیرد:

چه مبلغی، با چه سررسیدی و با چه میزان ریسک؟

این تغییر از منظر سرمایه در گردش بسیار مهم است.

فروش بیشتر الزاماً خبر خوبی نیست؛ اگر مطالبات آن وصول نشوند، فروش می‌تواند بحران نقدینگی ایجاد کند.

امنیت؛ مزیت اصلی یا ریسک تازه؟

براساس اطلاعیه معاونت مسکن و ساختمان وزارت راه و شهرسازی، ثبت‌نام متقاضیان واگذاری اراضی روستایی از ساعت ۱۲ امروز (سه‌شنبه، ۷ مهر) آغاز شده است.

به گزارش خبرگزاری مهر، براساس اطلاعیه معاونت مسکن و ساختمان وزارت راه و شهرسازی، ثبت‌نام متقاضیان واگذاری اراضی روستایی از ساعت ۱۲ امروز (سه‌شنبه، ۷ مهر) آغاز شده است و سه گروه از متقاضیان امکان ثبت درخواست دارند.

این سه گروه شامل بومیان ساکن روستاها، بومیان غیرساکن و ساکنان شهرهای همجوار روستاهای واقع در حریم شهرها هستند.

متقاضیان می‌توانند از طریق مراجعه به سامانه طرح‌های حمایتی مسکن وزارت راه و شهرسازی، درخواست خود را برای واگذاری اراضی روستایی ثبت کنند.

بر اساس اعلام معاونت مسکن و ساختمان وزارت راه و شهرسازی، فرآیند ثبت‌نام برای واگذاری بالغ بر ۲۳۰ هزار قطعه زمین مسکونی در بیش از یک‌هزار و ۴۰۰ روستای کشور انجام می‌شود.

در متن اطلاعیه معاونت مسکن و ساختمان وزارت راه و شهرسازی آمده است:

بر اساس این اطلاعیه، متقاضیان باید واجد شرایط مقرر در آیین‌نامه اجرایی قانون ساماندهی و حمایت از تولید و عرضه مسکن، شامل تأهل یا سرپرست خانوار بودن، نداشتن مالکیت زمین و مسکن و

اخبار

چرا "دیوار" به کاربرانش هشدار داد؟

طبق اعلام کاربران، پلتفرم دیوار در یک پیامک حاوی یک لینک به کاربرانش هشدار داد که نسخه نصب‌شده این برنامه روی گوشی آنها، آسیب‌پذیری امنیتی مهمی دارد و باید هرچه سریع‌تر نسخه جدید از سایت رسمی این پلت فرم نصب شود.

به گزارش ایسنا، پلت فرم آگهی دیوار روز گذشته پس از ارسال پیامک به کاربران نسخه اندروید این برنامه، در یک بیانیه رسمی به ارائه توضیحاتی به کاربرانش پرداخت و اعلام کرد که در جریان بررسی‌های امنیتی دیوار، یک آسیب‌پذیری مهم در برخی نسخه‌های اپلیکیشن اندروید شناسایی شد که در شرایط مشخصی می‌توانست امنیت اطلاعات یا دستگاه کاربر را تحت تأثیر قرار دهد. پس از شناسایی این موضوع، آسیب‌پذیری، برطرف و نسخه به‌روزشده اپلیکیشن منتشر شده است.

در این اطلاعیه اعلام شد که کاربران نسخه‌های تحت تأثیر لازم است در اولین فرصت اپلیکیشن خود را به نسخه ۱۱.۱۵.۰ یا بالاتر به‌روزرسانی کنند و توضیح داد که برای کاهش ریسک، نسخه‌های تحت تأثیر غیرفعال شده‌اند یا کاربرانی که یکی از نسخه‌های تحت تأثیر روی دستگاه آن‌ها نصب بوده است از طریق کانال‌های ارتباطی در دسترس به‌صورت مستقیم مطلع شده‌اند.

طبق اعلام افتاندا، این بیانیه تاکید کرده است که غیرفعال شدن نسخه‌های تحت تأثیر، آسیب‌پذیری نسخه نصب‌شده روی دستگاه را برطرف نمی‌کند. تا زمانی که این نسخه‌ی روی دستگاه باقی مانده باشد، ممکن است همچنان ریسک امنیتی وجود داشته باشد؛ بنابراین نصب نسخه به‌روزشده ضروری است.

این پلت فرم ضمن پوژش بابت ایراد پیش آمده، از کاربران درخواست کرد که نسخه به‌روزرسانی‌شده را صرفاً از منابع رسمی دریافت‌اپلیکیشن از طریق کافه بازار یا https://divar.ir/download دریافت کنند.

عملیات فلیت‌چک فرودگاه‌ها در ۴۰ روز انجام شد

مدیرعامل شرکت فرودگاه‌ها از انجام ۴۰ روز پرواز مستمر هواپیمای فلیت‌چک با هدف اطمینان از صحت عملکرد و ایمنی سامانه‌های ناوبری و کمک‌ناوبری فرودگاه‌های کشور خبر داد.

به گزارش خبرگزاری مهر، مرتضی دهقان، مدیرعامل شرکت فرودگاه‌ها و ناوبری هوایی ایران با اشاره به شرایط ویژه صنعت هوانوردی کشور اظهار کرد: در شرایطی که صنعت هوانوردی ایران با پیامدهای ناشی از جنگ، محدودیت‌های عملیاتی و فشارهای ناشی از تحریم‌ها مواجه است، عملیات وارسی پروازی (فلیت‌چک) در تمامی فرودگاه‌های کشور طی ۴۰ روز انجام شد.

وی افزود: این عملیات با عاملیت مرکز وارسی پروازی و خدمات هوایی و با تلاش مستمر و شبانه‌روزی کارکنان شرکت فرودگاه‌ها و ناوبری هوایی ایران به انجام رسید، در حالی که در شرایط عادی، اجرای چنین عملیات گسترده‌ای حداقل به ۶ ماه زمان نیاز داشت.

مدیرعامل شرکت فرودگاه‌ها بیان کرد: با برنامه‌ریزی دقیق، هماهنگی میان بخش‌های مختلف و همکاری متخصصان فنی، عوامل عملیاتی و مجموعه‌های فرودگاهی کشور، این مأموریت فشرده و کم‌سابقه در مدت ۴۰ روز با موفقیت انجام شد.

وی، وارسی پروازی سامانه‌های ناوبری فرودگاه‌های کشور را یکی از مأموریت‌های حیاتی در حوزه ایمنی پرواز دانست و گفت: این عملیات در گسترده‌ای به وسعت یک میلیون و ۶۴۰ هزار کیلومترمربع انجام شد و جلوه‌ای از تاب‌آوری عملیاتی، دانش فنی، همت و تعهد کارکنان شرکت فرودگاه‌ها و ناوبری هوایی ایران برای صیانت از ایمنی و استمرار پرواز‌ها در آسمان کشور است.

دهقان با تأکید بر اهمیت اطمینان از عملکرد صحیح زیرساخت‌های هوانوردی و سامانه‌های کمک‌ناوبری در تأمین ایمنی پرواز‌ها تصریح کرد: در این عملیات، صحت عملکرد و استمرار قابلیت بهره‌برداری ایمن از دست‌کم ۶۵ سامانه ناوبری هوایی شامل سامانه‌های، DVOR، VOR، NDB و ILS در سطح کشور، همچنین برخی سامانه‌های راداری، طرح‌ها و دستورالعمل‌های پروازی فرودگاه‌های کشور مورد ارزیابی و وارسی قرار گرفت.

معاون وزیر راه و شهرسازی ادامه داد: عملیات وارسی پروازی با هدف اطمینان از صحت عملکرد سامانه‌های ناوبری و کمک‌ناوبری، سامانه‌های راداری و طرح‌های پروازی، به‌صورت مدون و بر اساس برنامه زمان‌بندی مشخص انجام می‌شود.

وی گفت: وارسی پروازی سامانه‌های ناوبری و کمک‌ناوبری و ارزیابی عملکرد زیرساخت‌های مرتبط، مأموریتی کاملاً تخصصی، حساس و مستمر است که ارتباط مستقیمی با ایمنی، قابلیت اطمینان و تداوم پرواز‌ها در آسمان کشور دارد.

مدیرعامل شرکت فرودگاه‌ها با اشاره به انجام این عملیات فشرده در مدت ۴۰ روز اظهار کرد: این مأموریت که در شرایط عادی ۶۰ روز به طول می‌انجامد، با برنامه‌ریزی، هماهنگی و تلاش مستمر مجموعه‌های تخصصی و عملیاتی شرکت فرودگاه‌ها و ناوبری هوایی ایران انجام شد. دهقان در پایان بر تداوم پایش و ارزیابی زیرساخت‌های ناوبری کشور با هدف حفظ استانداردهای ایمنی پرواز تأکید کرد.

صدور ۱۰ میلیون چک الکترونیک از سوی مشتریان

از ابتدای آغاز به کار چک الکترونیک تاکنون حدود ۱۰ میلیون چک الکترونیک از سوی مشتریان شبکه بانکی صادر شده است. به گزارش خبرگزاری مهر، بر اساس اعلام بانک مرکزی، تعداد چک‌های الکترونیک صادر شده از سوی مشتریان در شهریورماه امسال ۸۶۳ هزار و ۷۰۷ فقره بوده است. این آمار در تیرماه امسال به ۴۵۱ هزار و ۳۸ فقره رسیده بود و در مردادماه نیز ۷۰۰ هزار و ۵۸۶ فقره ثبت شده است. در شش ماهه ابتدای امسال بیش از سه میلیون و ۸۴۹ هزار فقره چک الکترونیکی توسط مشتریان شبکه بانکی صادر شده است که نسبت به مدت مشابه سال گذشته (یک میلیون و ۲۲۳ هزار و ۱۸۰ فقره) رشد ۲۱۴ درصدی داشته است. آمارها نشان می‌دهد از ابتدای آغاز به کار چک الکترونیک در شبکه بانکی تاکنون حدود ۱۰ میلیون چک الکترونیک از سوی مشتریان صادر شده است.

رشد صدور دسته چک الکترونیک در شبکه بانکی

در شش ماهه ابتدای امسال یک میلیون و ۲۳۳ هزار و ۷۲۸ دسته چک الکترونیک از سوی شبکه بانکی در اختیار مشتریان حقیقی قرار گرفته است که این آمار در مقایسه با شش ماهه ابتدای سال ۱۴۰۴ (با صدور ۴۱۹ هزار و ۶۸۲ فقره دسته چک الکترونیک) رشد بیش از ۱۹۱ درصدی را نشان می‌دهد. در شهریورماه امسال نسبت تعداد دسته چک‌های الکترونیک اشخاص حقیقی به کل دسته چک‌های الکترونیک و کاغذی اشخاص حقیقی به ۲۹.۷۵ درصد رسیده است که نشان می‌دهد نزدیک ۳۰ درصد از دسته چک‌های صادر شده از سوی بانک‌ها برای مشتریان حقیقی، دسته چک الکترونیک بوده است.

فاز ۱۱ پارس جنوبی به یک میلیارد فوت‌مکعب رسید

گاز بیشتر، زمستان امن‌تر؟



در کارخانه، کاهش یا قطع گاز می‌تواند تولید را متوقف کند، برنامه تحویل را عقب بیندازد، قرارداد فروش را مختل کند و هزینه نیروی انسانی و ماشین‌آلات را بدون تولید واقعی بالا ببرد.

در برخی صنایع، خاموش و روشن کردن خط نیز خود پرهزینه است. کوره‌ای که متوقف می‌شود الزاماً نمی‌تواند چند ساعت بعد با یک کلید دوباره به ظرفیت کامل برگردد. گرم‌شدن تجهیزات، تنظیم کیفیت و رسیدن خط به شرایط پایدار می‌تواند زمان و انرژی اضافی مصرف کند. در نتیجه، هزینه واقعی محدودیت گاز باید این‌گونه محاسبه شود:

فروش از دست‌رفته + هزینه توقف + هزینه راه‌اندازی مجدد + جریمه تأخیر + کاهش بهره‌وری

این رقم در بسیاری از کارخانه‌ها بسیار بزرگ‌تر از قیمت خود گاز است. بنابراین ۲۸ میلیون مترمکعب تولید اضافه فقط یک شاخص انرژی نیست؛ می‌تواند بخشی از ریسک عملیاتی صنایع را کاهش دهد.

چه صنایعی بیشترین حساسیت را دارند؟

پتروشیمی و صنایع شیمیایی از نخستین بخش‌هایی هستند که گاز برای آنها فقط سوخت نیست؛ ماده اولیه نیز محسوب می‌شود.

فولاد، سیمان، شیشه، سرامیک و صنایع معدنی نیز مصرف قابل توجهی دارند و محدودیت انرژی می‌تواند ظرفیت عملیاتی آنها را کاهش دهد. گروه دیگری که کمتر دیده می‌شود، زنجیره پایین‌دستی این صنایع است.

اگر کارخانه فولاد تولید را کاهش دهد، سازنده قطعه، پیمانکار، شرکت حمل‌ونقل و مشتری صنعتی نیز با اثر ثانویه روبه‌رو می‌شوند.

یعنی یک مترمکعب گاز که به صنعت نمی‌رسد، فقط در همان کارخانه اثر نمی‌گذارد؛ در طول زنجیره ارزش حرکت می‌کند.

از این منظر، افزایش تولید فاز ۱۱ می‌تواند برای تعداد بسیار بیشتری از کسب‌وکارها اهمیت داشته باشد تا شرکت‌هایی که مستقیماً قبض گاز صنعتی دریافت می‌کنند.

چرا افزایش تولید به تنهایی کافی نیست؟

مدیرعامل شرکت ملی گاز اخیراً صریحاً گفته است اگر عرضه افزایش پیدا کند اما اتلاف و مصرف ناکارآمد ادامه داشته باشد، ناترازی حل نمی‌شود. در همین چارچوب، برنامه‌هایی برای بهینه‌سازی مصرف و استفاده از گواهی صرفه‌جویی نیز در حال اجراست.

این گزاره از منظر اقتصاداً بسیار مهم است.

افزایش تولید گاز معمولاً به سرمایه‌گذاری چندمیلیارددلاری، حفاری، سکوی دریایی و سال‌ها زمان نیاز دارد. اما بخشی از همان ظرفیت را شاید بتوان با اصلاح مصرف در ساختمان، نیروگاه یا صنعت آزاد کرد. اگر یک کارخانه بتواند مصرف گاز به ازای هر تن محصول را ۱۰ درصد کاهش دهد، عملاً بدون تولید یک مترمکعب گاز جدید بخشی از ظرفیت شبکه آزاد می‌شود.

بنابراین برای نگاه، ناترازی انرژی فقط ریسکی نیست که دولت باید حل کند. می‌تواند یک پروژه بهره‌وری نیز باشد.

هر شرکتی که Energy Intensity خود را اندازه‌گیری نمی‌کند،

فرصت امروز: فاز ۱۱ پارس جنوبی امروز به عددی رسید که برای بازار انرژی ایران اهمیت زیادی دارد. ظرفیت تولید گاز از موقعیت B این فاز با ورود هر ۱۲ حلقه چاه به مدار، به یک میلیارد فوت‌مکعب در روز رسیده است؛ معادل بیش از ۲۸ میلیون مترمکعب گاز در روز. شرکت ملی نفت همچنین اعلام کرده است که تولید این موقعیت طی ۱۷ ماه تقریباً دو برابر شده و نسبت به ابتدای دوره مورد اشاره، نزدیک به ۱۷ میلیون مترمکعب در روز به تولید آن افزوده شده است.

در نگاه نخست، این یک خبر بالادستی صنعت نفت است؛ اما برای مدیر کارخانه، پتروشیمی، فولاد، سیمان یا هر بنگاهی که مستقیم یا غیرمستقیم به گاز وابسته است، معنای دیگری دارد. هر میلیون مترمکعب گاز تازه‌ای که در ماه‌های سرد وارد شبکه شود، می‌تواند بخشی از فشار میان مصرف خانگی، نیروگاه‌ها و صنایع را کاهش دهد.

با این حال، عدد بزرگ امروز نباید یک برداشت اشتباه ایجاد کند: افزایش تولید به معنی پایان ناترازی گاز نیست. مدیرعامل شرکت ملی گاز نیز اخیراً تأکید کرده است که مسئله ناترازی فقط با افزایش عرضه حل نمی‌شود و بدون کاهش اتلاف و اصلاح مصرف، فاصله عرضه و تقاضا باقی خواهد ماند.

بنابراین فاز ۱۱ یک خبر مثبت برای امنیت انرژی است، اما نه مجوزی برای اینکه بنگاه صنعتی فرض کند محدودیت‌های زمستانی دیگر وجود نخواهند داشت.

۲۸ میلیون مترمکعب در روز چرا مهم است؟

در بازار انرژی، زمان اضافه‌شدن ظرفیت اهمیت زیادی دارد. اگر ظرفیت تازه‌ای در اردیبهشت وارد مدار شود، چند ماه تا دوره اوج مصرف زمستانی فاصله دارد. اما افزایش تولید در ابتدای پاییز مستقیماً وارد محاسبات تأمین زمستان می‌شود.

فاز ۱۱ نیز از همین زاویه مهم است.

طبق اطلاعات شرکت ملی نفت، تعداد چاه‌های فعال موقعیت B از چهار حلقه به ۱۲ حلقه رسیده و ظرفیت تولید آن طی دوره اخیر دو برابر شده است. توسعه موقعیت A نیز ادامه دارد و پیشرفت ساخت عرشه آن از کمتر از ۴ درصد به حدود ۵۰ درصد رسیده است.

برای شبکه گاز، این ظرفیت تازه نقش حاشیه اطمینان را دارد.

اما اهمیت آن برای صنعت به یک سؤال ساده برمی‌گردد: اگر در اوج سرما تقاضای خانگی جهش کند، آیا گاز اضافه‌شده می‌تواند مانع کاهش سهم صنعت شود؟

پاسخ هنوز قطعی نیست، زیرا این موضوع فقط تابع فاز ۱۱ نیست. وضعیت سایر فازهای پارس جنوبی، مصرف خانگی، ذخایر سوخت نیروگاه‌ها، دمای هوا و میزان صرفه‌جویی نیز همزمان تعیین‌کننده‌اند. به همین دلیل، مدیر صنعتی نباید افزایش تولید را با «تضمین تأمین» اشتباه بگیرد.

ناترازی انرژی برای بنگاه چگونه به زبان تبدیل می‌شود؟

محدودیت گاز فقط به معنای خاموش‌شدن یک مشعل نیست.

شرایط گمرکی واردات و صادرات طی ۳ ماه آینده اعلام شد

مدت دو ماه (با رعایت تاریخ انقضاء کارنه) و با رعایت کامل قوانین و مقررات بلامانع است. ج) در رابطه با خودروهای ورود موقت از محل مجوز سازمان سرمایه‌گذاری و کمک‌های اقتصادی و فنی ایران و در صورت ارائه مجوز سازمان یادشده، بدون نیاز به مجوز دفتر واردات تا پایان آذر ماه سال ۱۴۰۵ و با رعایت تبصره ۳ ماده ۱۴۲ آیین‌نامه اجرایی قانون امور گمرکی قابل ورود موقت یا تمدید است.

ضمناً در موارد پیش‌گفت پس از انجام تشریفات گمرکی ورود موقت اولیه یا تمدید، رأساً نسبت به مکتابه یا پلیس راهور جهت انجام تشریفات شماره‌گذاری اقدام کنند.

۲. ماشین‌آلات راهسازی و معدنی با رعایت شیوه‌نامه ۱۴۰۳/۰۴/۱۲ در صورت تقاضای تمدید ورود موقت ماشین‌آلات مذکور بیش از دو سال، ضمن رعایت کلیه قوانین و مقررات مربوطه تمدید تا پایان آذر ماه سال ۱۴۰۵ و به مدت سه ماه بدون نیاز به مجوز دفتر واردات بلامانع است.

۳. کالاهای وارداتی از محل بند یک ماده ۳۸ آیین‌نامه اجرایی قانون مقررات صادرات وارداتی از محل بند یک ماده ۳۸ در رابطه با کالاهای وارداتی از محل بند یک ماده ۳۸ آیین‌نامه اجرایی قانون مقررات صادرات و واردات، ضمن رعایت دستورالعمل مورخ ۱۳۹۲/۰۲/۱۷ و همچنین شیوه‌نامه مورخ ۱۳۹۳/۰۲/۲۲، بدون نیاز به نامه دفتر واردات و بر اساس نامه‌فیزیکی صادره توسط وزارت صنعت، معدن و تجارت اقدام قانونی لازم معمول گردد.

بدیهی است گمرکات مکلفند همزمان با انجام تشریفات گمرکی نسبت به پیگیری نامه مذکور از دفتر واردات اقدام نمایند.

برای سایر کالاهای مشمول در رابطه با فهرست IPI برای خودروها و همچنین فهرست IPI برای سایر کالاهای مشمول در رابطه با خودروها و همچنین عمق ساخت داخل برای سایر کالاهای، بدون نیاز به نامه دفتر واردات و بر اساس نامه فیزیکی صادره توسط وزارت صنعت، معدن و تجارت اقدام قانونی لازم معمول گردد.

بدیهی است گمرکات مکلفند همزمان با انجام تشریفات گمرکی نسبت به پیگیری نامه مذکور از دفتر واردات اقدام نمایند.

موارد مرتبط با رویه صادرات

۱. تفویض اختیار تمدید پروانه ورود موقت ماده ۵۱ قانون امور گمرکی به مدت سه ماه از تاریخ انقضاء پیرو بند ۱۰ دستورالعمل صدور مجوز ورود موقت ماده ۵۱ قانون امور گمرکی مورخ ۱۴۰۳/۰۲/۲۲ و

با عنایت به شرایط ویژه اخیر و در جهت تسهیل در امور واحدهای تولیدی، بدینوسیله تمدید پروانه‌های ورود موقت موضوع ماده ۵۱ قانون امور گمرکی، که مجوز آن‌ها توسط دفتر صادرات صادر گردیده و همچنین تمدید پروانه‌های ورود موقتی که مجوز آن‌ها توسط گمرکات اجرایی صادر گردیده است، لیکن صادرات از محل آن‌ها به میزان گشایش‌یابی شده در تبصره یک ذیل بند ۱۰-۵ شیوه‌نامه تفویض اختیار محقق نشده است (پروانه‌های ورود موقتی که اخیراً سررسید گردیده‌اند یا حداکثر تا دو (۲) ماه دیگر سررسید می‌گردند، به استثناء اقلام کشاورزی و مواردی که می‌بایست در کارگروه ماده ۸۲ آیین‌نامه اجرایی قانون امور گمرکی مطرح گردند، به مدت سه (۳) ماه از تاریخ انقضاء با رعایت موارد قانونی مندرج در ماده ۸۲ آیین‌نامه اجرایی قانون امور گمرکی، به گمرکات صادرکننده مجوز ورود موقت تفویض می‌گردد.

بدیهی است دستورالعمل حاضر صرفاً در گمرکات ورود موقت‌کننده قابل بهره‌برداری و اقدام بوده و برای سایر گمرکات جنبه اطلاع‌رسانی و هماهنگی دارد.

۲. ساماندهی استعمال خروج موقت وسائط نقلیه غیر موتور (تریلر و نیمه تریلر) فاقد شماره انتظامی: پیرو بخشنامه مورخ ۱۴۰۳/۰۴/۳۰ موضوع استعمال خروج موقت وسائط نقلیه غیر موتور (تریلر و نیمه تریلر) فاقد شماره انتظامی (تا تاریخ ۱۴۰۴/۰۴/۳۰) که مهلت اعتبار آن طی بخشنامه فوق الذکر تا پایان شهریور ماه جاری تمدید شده است، اعلام می‌دارد: انجام تشریفات خروج موقت وسائط نقلیه غیر موتور فاقد شماره انتظامی تا پایان آذرماه سال ۱۴۰۵ (مهلت یکساله) با رعایت مقررات مربوطه بلامانع است.

ضمناً مطابق بخشنامه صدراالاشاره و به منظور جلوگیری از هر گونه سوء استفاده احتمالی و فراهم شدن امکان انطباق و کنترل دقیق کالا در زمان برگشت، لازم است نسبت به الصاق پلمب شماره دار به قسمت‌های مختلف وسائط نقلیه اقدام و شماره پلمب‌های مذکور را نیز در سامانه مربوطه ذکر نمایند.

با توجه به شرایط خاص کشور و بمنظور تمرکز بر امور ضروری، لازم است گمرکات از مکاتبات غیر ضرور که می‌توان آنها را به زمان مناسب تری موکول کرد، پرهیز کنند.

نوسان ارزی در مرکز مبادله؛ دلار و یورو گران شدند

در معاملات مرکز مبادله ارز و طلای ایران در ۷ مهر ۱۴۰۵، نرخ دلار و یورو با افزایش قیمت همراه بود، اما قیمت فروش حواله درهم کاهش یافت.

به گزارش خبرنگار مهر به نقل از مرکز مبادله ارز و طلای ایران، نرخ ارز در معاملات امروز سه‌شنبه ۷ مهر ۱۴۰۵ با تغییرات متفاوتی نسبت به روز گذشته همراه شد که در این میان نرخ فروش دلار و یورو افزایش یافت، در حالی که نرخ فروش حواله درهم امارات با کاهش مواجه شد.

بر اساس نرخ‌های اعلام‌شده، قیمت فروش حواله دلار آمریکا امروز به ۱۷۳ هزار و ۶۶۰ تومان و ۹۰ ریال رسید که نسبت به روز گذشته ۸۱۰ تومان و ۹۰ ریال افزایش داشته است. نرخ خرید حواله دلار نیز با ۸۰۳ تومان افزایش، از ۱۷۱ هزار و ۲۹۵ تومان به ۱۷۲ هزار و ۹۸ تومان رسید.

در بخش یورو، نرخ فروش حواله با ۲۴۷ تومان افزایش نسبت به روز گذشته به ۱۹۷ هزار و ۴۰۰ تومان و ۱ ریال رسید. نرخ خرید یورو نیز با ۲۴۵ تومان و ۵ ریال افزایش، از ۱۹۵ هزار و ۳۷۹ تومان به ۱۹۵ هزار و ۶۲۳ تومان و ۵ ریال صعود کرد.

نرخ فروش حواله درهم امارات با ۳۷۹ تومان و ۲ ریال کاهش به ۴۷ هزار و ۲۸۶ تومان و ۸ ریال رسید؛ در مقابل، نرخ خرید این ارز با ۲۱۷ تومان و ۹ ریال افزایش به ۴۶ هزار و ۸۶۱ تومان و ۲ ریال رسید.

در سایر معاملات، قیمت فروش حواله روبل روسیه با ۸ تومان و ۴ ریال افزایش به ۲ هزار و ۵۷ تومان و ۴ ریال رسید و نرخ خرید آن با ۸ تومان و ۹ ریال افزایش، ۲ هزار و ۳۸ تومان و ۹ ریال اعلام شد. نرخ فروش حواله یوان چین نیز با ۱۲۲ تومان و ۶ ریال افزایش به ۲۵ هزار و ۸۶۹ تومان و ۶ ریال و نرخ خرید آن با ۱۲۱ تومان و ۸ ریال افزایش، ۲۵ هزار و ۶۳۶ تومان و ۸ ریال تعیین شد.

همچنین نرخ فروش حواله روپیه هند با ۵ تومان و ۱ ریال افزایش به یک هزار و ۸۰۹ تومان و ۱ ریال رسید و نرخ خرید آن با ۴ تومان و ۸ ریال افزایش، یک هزار و ۷۹۲ تومان و ۸ ریال ثبت شد. در بازار حواله یکصد ین ژاپن، نرخ فروش با ۳۹۳ تومان و ۷ ریال افزایش به ۱۱۰ هزار و ۳۰۱ تومان و ۷ ریال و نرخ خرید آن با ۳۹۰ تومان و ۹ ریال افزایش، ۱۰۹ هزار و ۳۰۹ تومان رسید. قیمت فروش حواله هزار وون کره جنوبی نیز با ۸۸ تومان و ۳ ریال افزایش به ۱۲۷ هزار و ۶۶۰ تومان و ۳ ریال و نرخ خرید آن با ۸۸ تومان و ۱ ریال افزایش، ۱۲۶ هزار و ۵۱۱ تومان و ۴ ریال اعلام شد.

بررسی نرخ‌های امروز نشان می‌دهد نرخ فروش دلار، یورو، روبل، یوان، روپیه، یکصد ین و هزار وون افزایش یافته و تنها درهم کاهش داشته است؛ در این میان بیشترین رشد نرخ فروش از نظر مبلغ مربوط به دلار آمریکا بوده است.

پل آغ‌بند – کلاله و پایانه باری راه‌آهن آستارا تقریبا تکمیل شده است

معاون نخست‌وزیر آذربایجان درباره پروژه‌های زیرساختی مشترک میان ایران و آذربایجان گفت: احداث پل بر روی رودخانه ارس، پروژه آغ‌بند-کلاله و پایانه باری راه‌آهن آستارا تقریبا به پایان رسیده است.

به گزارش خبرگزاری مهر، شاهین مصطفی‌یف، معاون نخست‌وزیر جمهوری آذربایجان در حاشیه نشست رؤسای کمیسیون مشترک همکاری‌های اقتصادی ایران و جمهوری آذربایجان با تأکید بر روابط دوستانه و برادرانه تهران و باکو، اظهار کرد: با وجود تنش‌های موجود در منطقه، روابط و همکاری‌های جمهوری آذربایجان و جمهوری اسلامی ایران در حوزه‌های مختلف در حال توسعه است و این روند ادامه خواهد داشت.

وی افزود: در این نشست درباره موضوعات دارای اولویت و چشم‌اندازهای همکاری میان دو کشور گفتگو و مسائل مرتبط با تجارت، لجستیک، حمل‌ونقل و انرژی بررسی شد.

معاون نخست‌وزیر جمهوری آذربایجان با اشاره به افزایش حجم مبادلات تجاری میان دو کشور گفت: حجم تجارت ایران و جمهوری آذربایجان افزایش یافته و در چارچوب کریدور بین‌المللی شمال – جنوب نیز میزان جابه‌جایی بار و کالا روندی افزایشی داشته است.

وی ادامه داد: در تمامی عرصه‌های همکاری، پروژه‌های مشترک میان دو کشور در حال پیشرفت است و در این نشست نیز آخرین وضعیت اجرای این پروژه‌ها مورد بررسی قرار گرفت. مصطفی‌یف با اشاره به برخی پروژه‌های زیرساختی مشترک میان ایران و جمهوری آذربایجان تصریح کرد: احداث پل بر روی رودخانه ارس، پروژه آغ‌بند – کلاله و پایانه باری راه‌آهن آستارا تقریباً به پایان رسیده است و برای افتتاح این پروژه‌ها با همتای ایرانی خود گفتگو کردیم تا در کوتاه‌ترین زمان ممکن شاهد بهره‌برداری از آنها باشیم.

معاون نخست‌وزیر جمهوری آذربایجان در پایان با بیان اینکه ایران و جمهوری آذربایجان در زمینه‌های مختلف همکاری‌های ثمربخشی دارند، خاطرنشان کرد: جمهوری آذربایجان علاقه‌مند به توسعه روابط و همکاری‌های خود با جمهوری اسلامی ایران است.



سازمان آگهی‌ها

۸۸۹۳۶۶۵۱

وقتی یک تصمیم، از نخ تا پوشاک را تحت‌تاثیر قرار می‌دهد



افزایش یافته، رقابت با کالایی که مواد اولیه خود را ارزان تر تأمین کرده، رقابتی برابر نیست.

دبیر انجمن صنایع نساجی همچنین نسبت به ورود برخی کالاها از مسیرهای کولبری که تعرفه کمتری نسبت به واردات رسمی پرداخت می‌کنند، انتقاد کرد و گفت: این تفاوت هزینه، توان رقابت تولیدکنندگان رسمی را کاهش می‌دهد.

قطعی برق حداقل باید برنامه‌ریزی‌شده باشد

وی درباره تاثیر محدودیت‌های انرژی بر صنعت نساجی نیز گفت: فعالان اقتصادی شرایط کلی کشور و محدودیت‌های زیرساختی را درک می‌کنند و بخش خصوصی تلاش کرده در ایزن زمینه با دولت همراهی کند، اما انتظار دارد قطعی برق صنایع دست‌کم به‌صورت هماهنگ و قابل برنامه‌ریزی انجام شود. یک واحد تولیدی باید بتواند بر اساس زمان‌بندی قطعی برق، برای نیروی انسانی، خطوط تولید و هزینه‌های خود برنامه‌ریزی کند. از سوی دیگر، زمانی که تأمین برق یک واحد محدود می‌شود، هزینه‌ها و مطالباتی که در قیوض برق از تولیدکننده دریافت می‌شود نیز باید متناسب با شرایط واقعی ارائه خدمات مورد توجه قرار گیرد.

وی با بیان اینکه محدودیت‌های انرژی در سال‌های گذشته نیز وجود داشته است، گفت: احتمال افزایش فشار در حوزه برق و گاز وجود دارد، هرچند کاهش فروش و افت سطح تولید برخی واحدها نیز تا حدی میزان مصرف را کاهش داده است.

نگاه به زنجیره نساجی باید ملی باشد

دبیر انجمن صنایع نساجی ایران بر ضرورت نگاه یکپارچه به زنجیره تولید تأکید کرد و گفت: صنعت نساجی مجموعه‌ای به‌هم‌پیوسته از تولید مواد اولیه و لیاف تا نخ، پارچه و پوشاک است و تصمیم‌گیری درباره هر حلقه می‌تواند حلقه‌های دیگر را تحت تاثیر قرار دهد. ممکن است واردات ارزاتر پارچه در کوتاه‌مدت به نفع تولیدکننده پوشاک باشد، اما همین تصمیم می‌تواند به تولیدکننده پارچه و پس از آن به واحد ریسندگی و سایر بخش‌های زنجیره آسیب بزند. همین منطق در مورد واردات نخ، لیاف و حتی پوشاک نیز وجود دارد. امامی‌رنوف خاطرنشان کرد: در شرایط فعلی باید منافع زنجیره نساجی در چارچوب منافع ملی دیده شود و اولویت اصلی، حفظ تولید و اشتغال باشد؛ زیرا تعطیلی یک واحد تولیدی تنها به توقف تولید محدود نمی‌شود و می‌تواند به کاهش اشتغال و درآمد خانوارها نیز منجر شود. از سوی دیگر، بازگرداندن واحدی که چراغ آن خاموش شده به چرخه تولید ممکن است سال‌ها زمان ببرد.

لحاظ کند. مقرراتی که واحدهای تولیدی پیش از این نیز در اجرای آنها با مشکل مواجه بودند در شرایط فعلی می‌توانند موانع بیشتری ایجاد کنند. تسهیل ثبت سفارش و واردات مواد اولیه، تسریع ترخیص کالا از گمرک، تأمین سرمایه در گردش و تسهیلات بانکی از جمله حوزه‌هایی است که نیازمند تصمیم‌های متناسب با شرایط فعلی هستند.

امامی‌رنوف تأکید کرد: حتی در مواردی که مصوبات حمایتی تصویب می‌شود، فاصله زمانی میان تصویب، تدوین آیین‌نامه اجرایی، ابلاغ و اجرای آن ممکن است موجب شود بخشی از کارایی مصوبه از بین برود. حمایت از تولید در این شرایط باید سریع، اجرایی و متناسب با نیاز واقعی بنگاه‌ها باشد.

وی خواستار مشارکت پررنگ‌تر تشکل‌های بخش خصوصی، اتاق‌های بازرگانی و فعالان اقتصادی در سستانها و نهادهای تصمیم‌گیر مرتبط با تولید شد و گفت: حضور بخش خصوصی می‌تواند به انتقال سریع‌تر مشکلات واقعی واحدهای صنعتی و تدوین دستورالعمل‌های متناسب‌تر با شرایط منجر شود.

صادرات می‌تواند بخشی از مشکل نقدینگی را جبران کند

دبیر انجمن صنایع نساجی ایران با اشاره به رکود بازار داخلی گفت: زمانی که بازار داخل با کاهش تقاضا مواجه است، صادرات اهمیت بیشتری پیدا می‌کند. بنابراین مقررات صادراتی باید به‌گونه‌ای تنظیم شود که تولیدکننده را به حضور در بازارهای صادراتی ترغیب کند. امکان استفاده سریع‌تر از ارز حاصل از صادرات برای واردات مواد اولیه، تجهیزات و ماشین‌آلات مورد نیاز خود صادرکننده یا سایر واحدهای تولیدی همان صنعت فراهم شود. صادرات در شرایط فعلی خود با دشواری‌هایی در زمینه حمل‌ونقل و حفظ بازارهای خارجی روبه‌رو است و حداقل انتظار این است که مقررات داخلی مانع دیگری در این مسیر ایجاد نکند.

درخواست حمایت تعرفه‌ای از تولید داخل

امامی‌رنوف همچنین خواستار بازنگری در تعرفه واردات کالاهایی شد که مشابه داخلی دارند و اظهار کرد: زمانی که تولیدکننده داخلی به دلیل افزایش هزینه تأمین مواد اولیه، محصول خود را با قیمتی بالاتری تولید می‌کند، واردات کالا با شرایط و تعرفه‌های پیشین می‌تواند آسیب بیشتری به تولید داخلی وارد کند. حمایت تعرفه‌ای مورد نظر صنعت به معنای چشم‌پوشی دائمی از رقابت نیست؛ تولیدکنندگان در شرایط عادی باید از نظر قیمت و کیفیت با محصولات خارجی رقابت کنند، اما در شرایطی که هزینه تأمین مواد اولیه برای تولیدکننده داخلی تحت تاثیر عوامل بیرونی به‌شدت

صنعت نساجی زنجیره‌ای به‌هم‌پیوسته از تولید لیاف و نخ تا پارچه و پوشاک است؛ زنجیره‌ای که به گفته دبیر انجمن صنایع نساجی ایران، تصمیم‌گیری درباره هر یک از حلقه‌های آن می‌تواند مستقیماً بر بخش‌های دیگر اثر بگذارد و در نهایت، تولید و اشتغال را تحت تاثیر قرار دهد.

سید شجاع‌الدین امامی‌رنوف در گفت‌وگو با ایسنا، درباره وضعیت فعلی صنعت نساجی اظهار کرد: شرایط حاکم بر فضای کسب‌وکار، تولید و اقتصاد کشور نسبت به پیش از تحولات اخیر تغییر کرده و مجموعه اتفاقات اقتصادی و منطقه‌ای، قدرت خرید خانوارها را تحت تاثیر قرار داده است. با افزایش سهم هزینه‌های ضروری از جمله خوراک و درمان در سبد خانوار، تقاضا برای برخی کالاها از جمله محصولات نساجی و پوشاک کاهش یافته و بازار این صنعت در سال گذشته و بهار امسال با رکود قابل توجهی مواجه شده است. کاهش فروش نیز با یک فاصله زمانی خود را در قالب کمبود نقدینگی و دشواری تأمین مواد اولیه در واحدهای تولیدی نشان می‌دهد.

تأمین مواد اولیه قطع نشده، اما سخت‌تر و گران‌تر شده است

دبیر انجمن صنایع نساجی ایران درباره وضعیت تأمین مواد اولیه گفت: نمی‌توان گفت واردات و تأمین مواد اولیه به طور کامل متوقف شده اما فرآیند تأمین نسبت به گذشته دشوارتر، زمان‌برتر و پرهزینه‌تر شده است. بخشی از مواد اولیه مورد نیاز صنعت از مسیر کشورهای منطقه و با استفاده از حمل‌ونقل دریایی تأمین می‌شود و در شرایط فعلی، حمل‌ونقل، لجستیک و نقل‌وانتقال مالی با محدودیت‌ها و هزینه‌های بیشتری روبه‌رو شده‌اند.

امامی‌رنوف ادامه داد: ماده اولیه‌ای که پیش از این با هزینه مشخصی خریداری می‌شد، اکنون علاوه بر افزایش قیمت در کشور مبدأ، تا زمان رسیدن به ایران هزینه بیشتری پیدا می‌کند. در نتیجه، قیمت تمام‌شده تولیدکننده داخلی افزایش یافته و قدرت رقابت او در برابر کالای خارجی کاهش پیدا کرده است. تولیدکننده‌ای که پیش از این بخشی از ماده اولیه نظیر چپیس پلی‌استر را از داخل تأمین می‌کرد، ممکن است اکنون ناچار به واردات شود و همان ماده اولیه را با قیمتی به‌مراتب بالاتر تهیه کند. در چنین شرایطی طبیعی است که هزینه تولید محصول نهایی نیز افزایش یابد.

ضرورت بازنگری در مقررات متناسب با شرایط جدید

دبیر انجمن صنایع نساجی با تأکید بر اینکه مقررات عادی لزوما پاسخگوی وضعیت فعلی نیست، گفت: انتظار بخش تولید این است که دولت شرایط متفاوت اقتصادی و جنگی را در تصمیم‌گیری‌های خود

۲۰ بازار تاریخی کشور در حال احیاست

که در حال مرمت است. در خرم‌آباد نیز یکی از خانه‌های تاریخی که در سال‌های گذشته مرمت شده بود، برای استفاده بنیاد ایران‌شناسی اختصاص پیدا کرد تا فعالیت این بنیاد در بافت تاریخی شکل بگیرد.

عضو هیات مدیره سازمان ملی زمین و مسکن تأکید کرد: تجربه نشان می‌دهد وقتی یک بنای تاریخی مرمت و به یک فضای خدماتی تبدیل می‌شود، اثر آن محدود به همان بنا نمی‌ماند و می‌تواند بر خانه‌های پیرامونی نیز تأثیر بگذارد و موجب تقویت روند نوسازی، بهسازی و مقاوم‌سازی در آن محدوده شود.

حمام‌های تاریخی می‌تواند به فضای خدماتی تبدیل شود

وی همچنین به اقدامات انجام‌شده برای مرمت حمام‌های تاریخی اشاره کرد و گفت: در چند شهر با کمک شهرداری‌ها و اختصاص اعتبار از سوی شرکت بازآفرینی شهری، مرمت حمام‌های تاریخی در حال انجام است. این بناها پس از مرمت می‌توانند به عنوان فضاهای خدماتی مورد استفاده قرار گیرند.

مدیرعامل سابق شرکت بازآفرینی شهری ایران با بیان اینکه در برخی شهرهای میانی و کوچک کشور اقدامات خوبی در زمینه احیای بناهای تاریخی انجام شده است، گفت: با حمایت شرکت بازآفرینی شهری، در برخی از این شهرها اقدامات مؤثری برای احیای بناهای تاریخی آغاز شده و همچنان در حال انجام است؛ البته این حوزه همچنان ظرفیت و جای کار زیادی دارد و امیدواریم این روند ادامه پیدا کند.

وی خاطرنشان کرد: احیای بافت تاریخی تنها به مرمت یک بنا محدود نمی‌شود، بلکه باید مجموعه‌ای از اقدامات شامل بهسازی معابر، تأمین خدمات، احیای بازارها و بناهای تاریخی و ایجاد کاربری مناسب برای آنها دنبال شود تا بتواند به تدریج موجب رونق و احیای کل بافت تاریخی شود.

بنابراین گزارش، عبدالرضا گلیپاگانی از دو روز قبل با ادغام سازمان ملی زمین و مسکن با شرکت بازآفرینی شهری ایران، به عنوان عضو هیات مدیره سازمان ملی زمین و مسکن منصوب شد و علی نبیان،

آگهی دعوت مجمع عمومی عادی سالیانه نوبت اول شرکت تعاونی فجر آفرینان طبرستان (سهامی عام) به شماره ثبت ۱۱۶۵۵ و شناسه ملی ۳۹۱۶۸۶-۱۰۷۶-۱

بدینوسیله از کلیه سهامداران محترم این شرکت دعوت می شود در جلسه مجمع عمومی عادی سالیانه نوبت اول که رأس ساعت ۹ الی ۱۳ صبح چهار شنبه مورخه ۱۴۰۵/۰۷/۲۹ در محل شهرستان بهشهر، جاده گمرکندی، جاده دریای چهار فصل، پایین‌تر از شهرک امام خمینی(ره) شرکت تعاونی فجر آفرینان طبرستان تشکیل می‌گردد، حضور بهم رسانند.

آن دسته از اعضای که به هر دلیل نمی توانند شخصا در جلسه حضور بهم رسانند می‌توانند حق رای خود را به نماینده تام الاختیار خود به یکی از دو طریق زیر تا تاریخ ۱۴۰۵/۰۷/۲۵ وکالت دهند:

۱- حضور وکالت دهنده ووکالت گیرنده در دفتر کلان شهرستان و نایب کلان وایسکلان سپاهشهرستان

۲- ارائه وکالت نامه رسمی تنظیم شده در دفتر خانه رسمی

دستور جلسه:

۱. استماع گزارش هیات مدیره در خصوص عملکرد سال منتهی به ۱۴۰۵/۰۳/۳۱

۲. استماع گزارش بازرس قانونی شرکت در خصوص عملکرد سال منتهی به ۱۴۰۵/۰۳/۳۱

۳. بررسی و تصویب صورتهای مالی (تراز سود و زیان) منتهی به سال ۱۴۰۵/۰۳/۳۱

۴. اتخاذ تصمیم نسبت به سود قابل تقسیم

۵. انتخاب روزنامه کنترالانتشار جهت درج آگهی های شرکت

۶. انتخاب حسابرس و بازرس (اصلی و علی البدل) قانونی و تعیین حق الزحمه آنان برای سال مالی ۱۴۰۵

۷. تعیین و تصویب میزان پاداش هیات مدیره و حق حضور اعضای هیات مدیره

۸. تعیین و تصویب بودجه پیشنهادی برای سال مالی ۱۴۰۵

۹. انتخاب هیات مدیره جدید

محمود نظری – رئیس هیات مدیره شرکت فجر آفرینان طبرستان

اخبار

مدیرکل آموزش و پرورش استان مرکزی خبر داد:

ارتقای رتبه علمی استان مرکزی با تولید ۴۰۰ ساعت محتوای آموزشی



اراک- فرناز امیدی: مدیرکل آموزش و پرورش استان مرکزی از دستیابی به رتبه‌های هفتم و هشتم کشوری درنتایج امتحانات نهایی با تولید ۴۰۰ ساعت محتوای آموزشی بومی و بهره‌گیری ازنخستین مدرسه تلویزیونی استانی خبر داد.

عبدالرضا پیرحسینلو درنشست خبری با اصحاب رسانه اظهارداشت: استان مرکزی با همکاری شبکه آفتاب اقدام به

راه‌اندازی نخستین مدرسه تلویزیونی بومی درکشور کرده که در آن معلمان برتر متوسطه دوم، محتوای آموزشی تولید کردند. وی تصریح کرد: این اقدام منجر به ارتقای میانگین نمرات نهایی پایه‌های یازدهم و دوازدهم شده و برنامه‌ریزی‌ها برای تداوم این رشد علمی درسال تحصیلی جدید ادامه دارد. مدیرکل آموزش و پرورش استان مرکزی با اشاره به دستیابی به توازن نیروی انسانی درمدارس این استان گفت: براساس برنامه‌ریزی‌های دقیق وجود نخواهد داشت. پیرحسینلو با تاکید برغیرقانونی بودن دریافت شهریه هنگام ثبت‌نام مدارس، گفت: دریافت هرگونه وجه اجباری در زمان نام‌نویسی درمدارس دولتی و هیات امنایی تخلف است. وی افزود: تنهازهیانه‌های مصوب بیمه و کتاب درسی به دلیل ماهیت تامین کالا و خدمات الزامی است و هرگونه دریافت وجه اضافی یا اجباری ممنوع است.

پیرحسینلو درخصوص مدارس هیات امنایی تصریح کرد: تعیین مبالغ فوق‌برنامه منوط به تصویب شورای آموزش و پرورش منطقه به ریاست فرماندار است و مدیران مدارس مجاز به تعیین خودسرانه شهریه نیستند. مدیرکل آموزش و پرورش استان مرکزی ادامه داد: زیرساخت‌های شبکه شاد با چند هزار میلیارد ریال اعتبار و ورود سرورهای قدرتمند جدیدتقویت شده است و این شبکه درسال تحصیلی جدید با ظرفیت و توان بیشتری به فعالیت ادامه می‌دهد.

پیرحسینلو افزود: آموزش و پرورش درسال تحصیلی جدید برنامه‌ای برای آموزش مجازی درشرایط عادی ندارد و رویکرد اصلی، برگزاری کلاس‌ها به صورت حضوری است.

وی تصریح کرد: درصورت وقوع بحران‌هایی مانند آلودگی هوا، برودت شدید یا دیگر شرایط اضطراری، تعطیلی مدارس یا تغییر شیوه آموزش به صورت نقطه‌ای انجام می‌شود.

مدیرکل آموزش و پرورش استان مرکزی گفت:سرورهای بسیارقدرتمندی برای تقویت شبکه شاد وارد شده است و فرآیندتکمیل این زیرساخت‌ها در روزهای جاری انجام می‌شود. پیرحسینلو افزود: شاد درسال تحصیلی جدید ازظرفیت وتوان فنی باسال گذشته قابل مقایسه نیست و امکانات آن برای پشتیبانی ازکلاس‌های مجازی ارتقا یافته است.

وی با اشاره به تفاوت پیام‌رسان شاد باکلاس مجازی شاد اظهارکرد:کلاس مجازی شاد بستر برگزاری آموزش آنلاین است و این بستر امکان برنامه‌ریزی کلاس‌هایی باظرفیت یک تا ۲ هزار نفر رافراهم می‌کند. پیرحسینلو ادامه داد: تقویت زیرساخت‌های شاد امکان مدیریت بهتر آموزش غیرحضوری درمناطق بحرانی رافراهم می‌کند.

آیت‌الله نورمفیدی:

آتش‌نشانان؛ مجاهدان میدان خطر و مصداق روشن «عمل صالح» هستند

آیت‌الله سیدکاظم نورمفیدی، نماینده ولی‌فقیه در استان گلستان و امام جمعه گرگان، در دیدار جمعی از آتش‌نشانان شهر گرگان باایشان، ضمن تجلیل از جایگاه ارزشمند این قشر فداکار، ایثار و جانفشانی آتش‌نشانان در نجات جان انسان‌ها را از مصادیق برجسته «عمل صالح» دانست و بر ضرورت قدردانی از این مجاهدان عرصه خدمت تأکید کرد.وی با اشاره به تأکید قرآن بر ایمان و عمل صالح افزود: خداوند متعال در آیات متعدد، انسان را نسبت به سرمایه ارزشمند عمر متوجه می‌کند؛ چراکه انسان سرمایه عمر خود را در این دنیا هزینه می‌کند و پرسش اساسی این است که از این سرمایه چه چیزی برای او باقی می‌ماند. انسان اگر مراقب نباشد و عمر خود را درست مصرف نکند، دچار خسارت می‌شود؛ اما کسانی که ایمان آورده و عمل صالح انجام می‌دهند، از این زیان رهایی می‌یابند.آیت‌الله نورمفیدی با بیان اینکه عمل صالح دامنه‌ای بسیار گسترده دارد، تصریح کرد: عمل صالح تنها نماز، روزه، تلاوت قرآن و ذکر گفتن نیست؛ در روایات اسلامی حتی برداشتن یک خار یا مانع از مسیر مردم نیز عمل صالح شمرده شده است.وی ادامه داد: اگر انسانی مانعی را از مسیر مردم بردارد تا فرد دیگری زمین نخورد و آسیب نبیند، همین کار نزد خداوند دارای ارزش است؛ بنابراین دایره عمل صالح بسیار وسیع است و خدمت به مردم یکی از روشن‌ترین جلوه‌های آن به شمار می‌رود.امام جمعه گرگان با اشاره به سختی و حساسیت حرفه آتش‌نشانی گفت: کار شما از جمله کارهای دشوار و ارزشمند جامعه است؛ گاهی صحنه‌های سیل، آتش‌سوزی و حوادث مختلف را می‌بینیم و مشاهده می‌کنیم که آتش‌نشانان برای نجات دیگران، خود را در معرض خطر قرار می‌دهند.وی افزود: در روایات اسلامی برای کسی که مانعی را از سر راه مردم برمی‌دارد، پاداش بزرگی بیان شده است؛ حال تصور کنید کسی که برای نجات جان انسان‌ها وارد آتش، آب، سیل و میدان خطر می‌شود، چه جایگاه و پاداشی نزد خداوند خواهد داشت.آیت‌الله نورمفیدی با تأکید بر اینکه ارزش واقعی این خدمت با پاداش مادی قابل مقایسه نیست، اظهار کرد: شاید پاداش‌های دنیوی و حقوق و مزایا نتواند جبران‌کننده عظمت کاری باشد که شما انجام می‌دهید؛ چراکه شما در لحظه خطر، جان خود را به خطر می‌اندازید تا جان انسان دیگری را نجات دهید.وی خاطرنشان کرد: وقتی خانواده‌ای گرفتار آتش‌سوزی می‌شود و آتش‌نشان برای نجات آنان وارد میدان می‌شود، این یک کار بسیار ارزشمند و انسانی است و پاداش حقیقی چنین ایثاری نزد خداوند محفوظ خواهد بود.نماینده ولی‌فقیه در گلستان با اشاره به دشواری برخی مشاغل، از جمله فعالیت کارگران معادن، گفت: کار در معدن نیز از مشاغل بسیار سخت و پرخطر است؛ اما آتش‌نشانی نیز از جمله کارهایی است که انسان باید در لحظه حادثه، خطر را به جان بخرد و بدون درنگ برای نجات دیگران وارد میدان شود.وی با تأکید بر اینکه ارزش عمل تنها به سختی آن نیست، اظهار کرد: آنچه اهمیت دارد، نیت الهی، نجات انسان‌ها و خدمت به مردم است و باید از همه آتش‌نشانان به خاطر این مسئولیت سنگین و فداکارانه تقدیر و تشکر کرد.

رشد ۱۵ درصدی مصرف سی ان جی در منطقه گلستان همزمان با افزایش قیمت بنزین اضطراری

همزمان با افزایش قیمت بنزین اضطراری در مجاری عرضه سوخت از ۱۷ شهریورماه، مصرف گاز طبیعی فشرده در جایگاه‌های استان گلستان روند افزایشی داشته است.به گزارش روابط عمومی شرکت ملی پخش فرآورده‌های نفتی منطقه گلستان، سید محمد حسینی، مدیر منطقه با اعلام این خبر گفت: میانگین مصرف روزانه سی ان جی در جایگاه‌های استان که پیش از این حدود ۴۶۰ هزار مترمکعب بود، پس از اجرای تغییر قیمت بنزین اضطراری به حدود ۵۳۰ هزار مترمکعب در روز رسیده است.وی افزود: این میزان بیانگر افزایش حدود ۷۰ هزار مترمکعبی مصرف روزانه و رشد تقریبی ۱۵.۲ درصدی است.حسینی اظهار کرد: افزایش مصرف سی ان جی در این بازه زمانی، در کنار سایر عوامل مؤثر بر میزان مصرف، نشان‌دهنده افزایش استفاده از این سوخت در سبد سوختی بخشی از شهروندان استان است.مدیر شرکت ملی پخش فرآورده‌های نفتی منطقه گلستان خاطرنشان کرد: جایگاه‌های سی ان جی استان در حال ارائه خدمات به شهروندان هستند و منطقه گلستان ضمن پایش مستمر وضعیت جایگاه‌ها، روند تأمین و عرضه سوخت را با هدف استمرار خدمات مطلوب دنبال می‌کند

فرستی برای شنیدن صدای مردم

در راستای تقویت ارتباط مستقیم با مردم و پاسخگویی به درخواست‌ها و مسائل مشترکان گاز طبیعی، آقای مهندس سلیمیان، مدیرعامل شرکت گاز استان چهارمحال و بختیاری روز شنبه ۱۱ مهر ماه، ساعت ۹ صبح از طریق سامانه ۱۱۱ ارتباط مردم و دولت پاسخگوی شما خواهند بود. اگر پرسشی، پیشنهادی یا مسئله‌ای در حوزه گازرسانی دارید، با ما در میان بگذارید. صدای شما، راهگشای خدمت بهتر است.



با حضور مدیر و رئیس حراست منطقه انجام شد؛

برگزاری نشست صمیمی در شرکت ملی پخش فرآورده‌های نفتی آذربایجان شرقی



فرصت امروز - ماهان فلاح: نشست رئیس حراست با جمعی از پیشکسوتان این حوزه، با حضور مدیر شرکت ملی پخش فرآورده‌های نفتی منطقه آذربایجان شرقی منطقه آذربایجان شرقی در فضایی صمیمی برگزار شد. مدیر شرکت ملی پخش فرآورده‌های نفتی منطقه آذربایجان شرقی در این نشست با اشاره به نقش مؤثر حراست در حفاظت از منابع و تأسیسات شرکت و تأمین و توزیع پایدار سوخت، از تلاش‌ها و خدمات ارزنده پیشکسوتان این حوزه در دوران خدمت تقدیر کرد.

ناصر راشدی در ادامه با بیان اهمیت استفاده از دانش و تجربیات پیشکسوتان در پویایی سازمان اظهار کرد: ارتباط مستمر پیشکسوتان با محیط کاری موجب ارتقای تعلق سازمانی و انتقال اندوخته ارزشمند سالیهای خدمت به نسل جوان کارکنان خواهد شد.

پورایران رئیس حراست شرکت ملی پخش فرآورده‌های نفتی منطقه آذربایجان شرقی نیز ضمن قدردانی از حضور پیشکسوتان، بر اهمیت حفظ ارتباط و تعامل با همکاران

سرآبادانی درحضور معاون وزیر نیرو تشریح کرد:

مدیریت هوشمند فشار، توسعه منابع اضطراری و اقدامات پدافندی؛

سه محور عبور آbfای مرکزی از تنش آبی



افزود: دراین منطقه، فشار شبکه ازحدود ۵ بار به ۲.۲ بار کاهش یافت وتعداد حوادث وشکستگی‌ها نیز از ۵۲ مورد به ۲۴ مورد رسید.

سرآبادانی ازتوسعه ابزارهای پایش هوشمند شبکه نیز خبرداد وگفت: با نصب ۶۰ دستگاه دیتالاگر سنجنش فشار، وضعیت شبکه به‌صورت آنلاین و لحظه‌ای پایش می‌شود و امکان تنظیم فشارمتناسب با الگوی مصرف درساعات مختلف شبانه‌روز فراهم شده است.

وی افزود:تنظیم هوشمندفشار به‌ویژه درساعات کم‌مصرف شبانه،علاوه بر کاهش فشارهای غیرضروری برشبکه، به کنترل حوادث، کاهش پرت شبکه ومدیریت مصارف مزاد کمک کرده است.

اراک- فرناز امیدی: مدیرعامل شرکت آب و فاضلاب استان مرکزی درنشست شورای انسجام‌بخشی صنعت آب و برق استان که با حضور یزدان رضایی، معاون برنامه‌ریزی و اقتصادی وزیر نیرو و نادرقلی ابراهیمی، نماینده مردم اراک، خنداب و کمیجان درمجلس شورای اسلامی برگزار شد، گزارشی از اقدامات این شرکت برای مدیریت تنش آبی، افزایش تاب‌آوری شبکه و تأمین پایدار آب شرب درشهرهای اراک و ساهو ارائه کرد.

سرآبادانی با قدردانی ازحمایت‌های وزارت نیرو و همکاری و هماهنگی مجموعه صنعت آب و برق استان اظهارداشت: باوجود خشکسالی شش‌ساله و قرارگیری اراک و ساهو در زمره شهرهای دارای تنش بحرانی آب کشور، دو تابستان پیاپی و سخت را بدون قطعی برنامه‌ریزی‌شده آب پشت سر گذاشتیم، وی با تأکید براینکه هفترچاه به‌تنهایی نمی‌تواند پاسخگوی چالش بلندمدت آب باشد،گفت:یکی ازمحورهای اصلی برنامه آبفامدیریت علمی شبکه و کنترل فشار بوده است.

مدیرعامل آbfای استان مرکزی توضیح داد: درابتدای اجرای این برنامه، بیش از ۳۰ درصد شبکه توزیع آب اراک درمحدوده فشار بالاتر از ۶ بار قرار داشت که افزایش شکستگی، حوادث و هدررفت آب را به دنبال داشت؛ اما با مدلسازی شبکه و نصب و بازسازی بیش از ۳۰ دستگاه شیر فشارشکن هوشمند، سهم این محدوده پرفشار به حدود ۷ تا ۸ درصد کاهش یافت.

وی با اشاره به نتایج این اقدام درمنطقه قنات ناصری اراک

پایان محرومیت تاریخی کشاورزان از مزایای بیمه تأمین اجتماعی؛

اصلاح ماده ۶۳ قانون الحاق مطالبه دیرینه جامعه کشاورزی را محقق کرد



در صدر فهرست بیمه کارگران واحد تولیدی مربوط درج کرده و با پرداخت ۷ درصد حق بیمه سهم بیمه‌شده تحت پوشش بیمه تأمین اجتماعی قرار گیرند.

رئیس اتاق اصناف کشاورزی استان آذربایجان شرقی با بیان اینکه این حکم برای کشاورزان و بهره‌برداران واحدهای تولیدی کشاورزی اهمیت ویژه‌ای دارد، گفت: در این چارچوب، کشاورزان واجد شرایط می‌توانند ضمن قرار گرفتن در فهرست بیمه واحد تولیدی، از معافیت سهم کارفرما مطابق قانون بهره‌مند شوند و سهم مربوط به حمایت دولت نیز طبق

گرامیداشت هفته دفاع مقدس در شرکت ملی پخش فرآورده‌های نفتی آذربایجان شرقی

به یاد ۸ سال حماسه و ایثار مراسم گرامیداشت هفته دفاع مقدس با حضور مسوولین، کارکنان و یادگاران سال‌های دفاع و مقاومت در ستاد شرکت ملی پخش فرآورده‌های نفتی منطقه آذربایجان شرقی آذربایجان شرقی برگزار شد.

نادر اسدزاده معاون مالی شرکت ملی پخش فرآورده‌های نفتی منطقه آذربایجان شرقی، ضمن تبریک هفته دفاع مقدس گفت: این هفته فرصتی است برای بازخوانی روایت ایثار و همدلی در صحنه های بی بدیلی که در تاریخ پر افتخار دفاع از میهن اسلامی ثبت گردید. در ادامه مراسم سردار کاظم آفاقی از یادگاران هشت سال دفاع مقدس در خصوص شور و حماسه، عشق و ایثار در جبهه های حق علیه باطل و به ویژه عملیات آزادسازی خرمشهر مطالب ارزنده و خاطره انگیزی را بیان داشت. شایان ذکر است، در بخش پایانی این مراسم، با اهدای لوح از رزمندگان شاغل در شرکت ملی پخش فرآورده‌های نفتی منطقه آذربایجان شرقی تجلیل بعمل آمد.

مدیرعامل آbfای استان مرکزی همچنین از تکمیل یک مرکز تخصصی پایش و تلمتری خبرداد و اظهار کرد: یک مرکز پیشرفته پایش و تلمتری (SCADA) درحال تکمیل است که خدمات مرتبط باهوشمندسازی و پایش شبکه در آن جمعیت خواهد شد.

به گفته وی، درهمین راستا حدود ۳۵۵ دستگاه کنتور هوشمند برای مشترکان خاص، پرمصرف وصنایع بزرگ نصب و جایگزین شده است تا امکان پایش دقیق‌تر مصرف ومدیریت تقاضا فراهم شود.

سرآبادانی با اشاره به اقدامات انجام‌شده درحوزه مدیریت مصرف گفت: تغییر رویکرد در آبیاری ونگهداری فضای سبز شهری، استفاده از پساب تصفیه‌خانه فاضلاب اراک وجایگزینی بخشی ازپوشش‌های پرمصرف بامصالح و روش‌های کم‌مصرف، درکنار اطلاع‌رسانی و فرهنگ‌سازی مستمر ازطریق رسانه‌ها و صدواسامه،درمجموع بیش از ۸۰ لیتر بر ثانیه اثربخشی درمدیریت مصرف ایجاد کرده است.

وی تأکید کرد: مدیریت تقاضا وکاهش مصرف، درکنار توسعه منابع، یکی از ارکان اصلی برنامه آbfا برای عبور پایدار ازتنش آبی است.

وی در ادامه به تشریح اقدامات انجام‌شده برای تأمین پایدار آب شرب ساهو پرداخت و گفت:باهمکاری شرکت آب منطقه‌ای، مجموعه‌ای ازطرح‌های پدافندی و ضربتی برای تقویت منابع آبی این شهرستان اجرا شد.

سازوکار پیش‌بینی‌شده قانونی تأمین خواهد شد. وی خاطرنشان کرد: مطابق اصلاحیه، کشاورزان و کارفرمایان کارگاه‌های کشاورزی تحت شمول نظام صنفی کشاورزی، فارغ از متراژ زمین، مشمول قانون معافیت از پرداخت سهم بیمه کارفرمایانی که حداکثر پنج نفر کارگر دارند خواهند بود.

فرجی‌آزاد تأکید کرد: اجرای این قانون می‌تواند بخش قابل توجهی از دغدغه‌های اجتماعی و بیمه‌ای بهره‌برداران بخش کشاورزی را کاهش داده و زمینه برخورداری آنان از حمایت‌های قانونی تأمین اجتماعی را فراهم کند.

وی با قدردانی از پیگیری‌های انجام‌شده در سطح ملی و استانی اظهار کرد: تبدیل این مطالبه دیرینه جامعه کشاورزی به یک حکم قانونی، حاصل پیگیری و مطالبه‌گری مستمر تشکل‌های صنفی کشاورزی و همراهی دستگاه‌های مسئول است و امیدواریم با اجرای دقیق قانون، کشاورزان واجد شرایط استان آذربایجان شرقی نیز هرچه سریع‌تر از ظرفیت‌های ایجادشده بهره‌مند شوند.

رئیس اتاق اصناف کشاورزی استان آذربایجان شرقی در پایان گفت: اتاق اصناف کشاورزی استان موضوع اجرای این قانون را با جدیت پیگیری خواهد کرد و تلاش می‌کنیم با اطلاع‌رسانی و راهنمایی بهره‌برداران، زمینه استفاده حداکثری کشاورزان از ظرفیت قانونی جدید فراهم شود.

پاسخگویی مناسب به مراجعان و تداوم ارائه خدمات مطلوب به مردم تأکید کرد.

بر اساس آمار ارائه‌شده، در ۶ ماه نخست سال جاری ۲۰ هزار و ۲۰۰ فقره کارت هوشمند سوخت در منطقه البرز صادر شده است که به‌طور میانگین روزانه ۱۶۵ فقره کارت صادر و به متقاضیان تحویل شده است.

متقاضیان دریافت خدمات مرتبط با صدور و پیگیری کارت هوشمند سوخت می‌توانند به سامانه fcs.niopdc.ir مراجعه کنند. این بازدید با هدف بررسی روند خدمت‌رسانی در واحد صدور کارت هوشمند سوخت و حمایت از کارکنان این بخش انجام شد.



ایین واحد، بر ضرورت تسریع در فرآیند صدور کارت،

هنر ارتباطات فروش در دنیای دیجیتال

آدمک بی حرکت جلوی آنها بایستیم از زمین تا آسمان فرق دارد.

اگر نظر ما را بخواید غافل اوقات در خلال گوش دادن به حرفهای مشتریان می‌توانید به طور فعال در بحث مشارکت داشته باشید. این یعنی لزوم نیست فقط شنیدن آنها را. باید کرد یا حتی ایده‌های آنها را در کردن به ذهن نگه دارد. در عوض اگر فکر می‌کنید ایده یا نکته‌ای برای اضافه کردن به بحث آنها دارید، ایده‌های خود را اذیت کنید در عوض به ساده‌ترین شکل ممکن ایده‌های خود را مطرح کنید و فضا را برای یک مکالمه غنی هموار سازید. شاید در ابتدا چنین مکالمه‌هایی حوصله سربر



نیست همین امروز و فردا شرکتان ورشکسته شود.

شما اول از همه باید به این نکته فکر کنید که چرا در بازار حضور پیدا کرده‌اید. چنین مسئله‌ای تمام فعالیت‌های شما را تحت تأثیر قرار داده و کمک می‌کند نظم و برنامه‌ای برای کارها داشته باشید. علاوه بر این، نورتباطاتان با مخاطب را به‌تیر جهت‌دار کرده و کمک می‌کند دور مخاطب‌های بی‌علاقه به کسب و کارتان را افورا خط بکشید.

توسعه دیگری که ما روی آن تأکید بسیار زیادی داریم، تلاش برای استفاده از اصطلاحات و عبارتهای ساده در توضیح کسب و کارتان است. خوب بسیاری از کارآفرینان و مدیران خیال می کنند که در حوزه کاریشان شاخ و برگ دارند و با تکنسینهای آن در حالی است که مشتریان آنها اهمیتی به میزان سخت کوشی و پشتکار شما نمی دهند. تنها نکته مهم از نظر آنها میزان کیفیت محصولات و سرعت عملتان در ارائه خدمات است. با این حساب دیگر جایی برای استفاده از عبارتهای پیچیده یا تخصصی در ارتباط با مشتریان باقی نمی ماند. این کاری است که شما می توانید حتی علاقمندترین مشتریان به کسب و کارتان را نیز ناامید سازد.

گاهی اوقات ارتباط شما با مشتریان در قالب جلسات کاری شکل می‌گیرد. در این صورت باید از همان ابتدا کلیدواژه‌هایی برای طرح بحث داشته باشید. خوب مشتریان شما که وقت‌شان را از سر راه نیاورند که همینطور به خود و به جهت در جلسات به فایده‌تان هدر دهند.

پس بهتر است قبل از اینکه در یک جلسه کاری بازی را سه هیج به رقیب واگذار کنید، محورهای منسجم برای ایجاد ارتباط در نظر داشته باشید. اینطوریه نتنها توانایی اثرگذاری تان بر روی مخاطب هدف افزایش پیدا می‌کند، بلکه به عنوان یک برند تجاری اعتبار بیشتری در بازار کسب خواهید کرد.

اهمیت ارتباط غیر کلامی

حالا دیگر شما به میزانی از مهارت در ایجاد ارتباط مخاطب رسیدهاید که تا حدودی گلیم‌تان را از آب بیرون بکشید. با این حال هنوز کمی از ریزه‌کارها باقی مانده است. خب، در فرآیند ایجاد ارتباط لازم نیست همیشه از کلمات استفاده کنید. گاهی اوقات تأکید بر روی وجوه غیر کلامی ارتباط اهمیت بی اندازه وازوه‌ها و کلمات دارد. این یعنی شما

باید در کنار استفاده از کلمات و عبارتهای مناسب، تا حدودی بدن‌تان را نیز تقویت کنید.

وقتی درباره زبان بدن صحبت می‌کنیم، لازم نیست سراغ تکنیک‌ها یا حتی تمرین‌های طالع‌فرا رفت. زبان شما می‌توانید به ساده‌ترین شکل ممکن با رعایت برخی نکات اساسی، زبان بدن‌تان را تقویت کنید. اولین کاری که باید انجام دهید حفظ ارتباط چشمی در طول مکالمه است. این امر اهمیت بسیار زیادی برای دریافت مخاطب به سوی خرید بیشتر دارد. شاید فکر کنید چنین ایده‌ای فقط برای فروش حضوری کاربرد داشته باشد. در این صورت باید اهمیت ویدئو در دنیای بازاریابی دیجیتال را دوباره گوشزد کنیم. این روزها بسیاری از مشتریان برای خرید یک محصول سراغ ویدئوهای که درباره آن تولید شده، می‌روند. با این حساب اگر شما در فرایند ضبط ویدئو پیرامون محصولات برندتان ارتباط چشمی خوبی با لنز دوربین، مانند چشم مخاطب، داشته باشید، کارتان به خوبی جلو خواهد رفت.

صرف نظر از اوقات چشمی، یک ایده کاربردی دیگر حفظ حالت مناسب است. وقتی کسی با شما حرف می‌زند اگر حالت بدن خانم یا آقایان به گونه‌ای باشد که به موضوع توجه دارد، پس بهتر است در هنگام برقراری ارتباط با مخاطب هدف، از حالت بدنی مناسبی استفاده کنید. این ایده می‌تواند علاوه بر صاف ایستادن باید از دست‌های تان به هنگام صحبت نیز به‌کار گرفته شود. چنین امری به شما کمک خواهد کرد تا پیام‌های تان را هرچه دقیق و کامل‌تر به مخاطب منتقل سازید.

آخرین نکته‌ای که در این بخش باید گوشه‌زد کنیم، استفاده از لباس مناسب و آراستگی به هنگام ایجاد ارتباط با مخاطب است. فکر می‌کنم شما هم قبول داشته باشید که هیچ مشتری به فروشنده دکانی که کتار مستتریان حاضر شودید که آنها انتظارش را دارند. و اگر نه کارتان به طرز کامل اباریک کشیده و اصلا بعيد نیست که توانایی ایجاد ارتباط با انها را به طور كامل از دست بدهيد.

دکتر سحر علیزاده

فراموش نکنید، در بازار همه چیز به رضایت مشتریان ختم می‌شود. پس اگر شما نتوانید رضایت آنها را به دست آورده و ارتباطاتی را پایدار سازید، خیلی کارهای شما را خراب می‌کند. اما دست خواهید داد. این یعنی تمام تلاش‌های شما در طول ماه‌ها یا حتی سال‌ها در یک چشم به هم زدن از بین خواهد رفت. پس ماجرا در این بخش اصلاً شوخی بردار نیست. منتظر چه هستید؟ همین حالا بازنگری اساسی در نحوه پوشش‌تان و همچنین زبان بدن در ارتباط با مشتریان انجام کنید. اگر کمی پا را فراتر گذاشته و چنین نکاتی را به رابطه با تمام ارشدان شرکت مورد توجه قرار دهید، دیگر مایه در درازتان نخواهد رفت.

همانطور که دیدید، فعالیت در فضای کسب و کار هیچ وجه ساده نیست. این نکته زمانی که قصد دارید فروش خود را در بازار داشته باشید حساسی نسبت به آن است. شما باید بدانید که فکر می‌کنم شما هم تا به این می‌رسید که رعایت نکاتی مثل زیان بدن و پوشش مناسب، فرآیند اثرگذاری می‌کنید یا نه. مخاطب و ترغیبش به سوی خرید ساده‌تر خواهد شد. البته در این میان باید همیشه جایی برای خلاقیت و نوآوری کارآفرینان را خالی گذاشت. در این مقاله ارتباط خلق با مخاطب که فقط محدود به یک مورد بحث نیست را بررسی می‌کنیم. در عوض شما می‌توانید با استفاده از تجربه‌تان در بازار یا حتی ترکیب ایده‌های مختلف به راهکارهای تازه‌ای برسید.

سخن پایانی

دنیای ارتباطات امنی وسیعی از موضوعات را شامل می‌شود. شاید در این میان از دیدگاه تجاری ارتباط میان‌برنده و مشترک‌ترین اهمیت را داشته باشد. البته این کار در هر حوزه‌ی بی‌نهایت زیاد است؛ چراکه کار آفرینان معمولاً اهمیت زیادی به کیفیت ارتباطشان با مشتریان می‌دهند. دقیقاً به همین خاطر ما در این مقاله سعی کردیم برخی از نکات کلیدی درباره هنر ارتباطات فروش را به اتفاق شما مرور کنیم.

حالا شما در موقعیتی هستید که می‌توانید برای کیفیت ارتباطان با هم‌مشتريان بالقوه تصمیم‌گیری کنید. تنها نکته‌ای که باید همیشه آویزه گوش‌تان کنید، تغییر سلیقه یا حتی روش‌های ارتباطی مشتریان در طول زمان است. این یعنی هیچ روش یا تکنیک همیشگی در عرصه فروش وجود ندارد. در عوض شما باید همیشه خودتان را با نیازهای تازه و علائق جدید مشتریان هماهنگ سازید.

این مقاله کمکی هر چند کوچک به شما برای آشنایی با هنر ارتباطات مفهومی کرده باشد. مثل همیشه اگر سوالی درباره کتاب مورد بحث در این فروش داشتید، کارشناس‌های ما همیشه آماده کمک به شما و کسب و کارتان هستند. پس تعارف را کنار گذاشته و با ما در ارتباط باشید.

منابع:

<https://mailshake.com/blog/sales-communication-techniques>