

چطور کار آفرین الگوی خودمان را پیدا کنیم؟



نویسنده: علی آل علی: وقتی آدم وارد حوزه تازه‌ای می‌شود همیشه مسیری بی‌نهایت طولانی تا قله‌های موفقیت پیش رویش قرار دارد. مثلاً نقاش تازه کاری را در نظر بگیرید که تازه ترم یک دانشگاه هست و آثارش کلی عیب و ایراد دارد. بی‌شک تبدیل شدن به هنرمندی همه فن حریف که در همه گالری‌های هنری حضور دارد، آرزویی تقریباً دست‌نیافتنی برای هنرجوی تازه کار ما محسوب می‌شود. این وسط تنها یک نکته کلیدی اندکی امید به شخصیت اصلی قصه ما می‌دهد؛ اینکه نقاش‌های بزرگی در دنیا هستند که همین حالا آثارشان چند صد هزار دلار ارزش دارد و همه گالری‌ها برای همکاری با آنها دست به هر کاری می‌زنند. این ماجرا درباره دنیای کارآفرینی هم مصداق دارد. اگر شما الان تازه اول راه هستید، دلیل نمی‌شود خودتان را همیشه در موقعیت فعلی تصور کنید. حتی بزرگترین کارآفرینان دنیا هم یک روز دقیقاً جای شما بوده‌اند. پس اگر کسانی در این دنیا توانسته‌اند تبدیل به کارآفرینانی موفق شوند، بی‌شک شما هم می‌توانید چنین موفقیتی را تکرار کنید. دست کم شما کلی الگوی مناسب برای عبور از هفت خان کارآفرینی دم دست‌تان دارید!

پیدا کردن کارآفرینی که در بازارهای بی‌ثبات امروزی رنگ موفقیت را دیده باشد، کار خیلی سختی نیست. کافی است نگاهی به لیست ثروتمندترین آدم‌های مجله فورچن بیندازید تا با کلی از کارآفرینان مولتی‌میلیاردر آشنا شوید. البته پیدا کردن چنین کارآفرینانی لزوماً به معنای الگوبرداری از آنها نیست؛ چراکه خیلی از این کارآفرینان اصلاً در حوزه کاری شما فعالیت ندارند. بنابراین باید کمی بیشتر ته توی ماجرا را دربیاورید تا الگوی مناسب‌تان را پیدا کنید.

ما در روزنامه فرصت امروز پیدا کردن یک کارآفرین موفق که اتفاقاً در حوزه کاری خودتان فعالیت دارد را میابری

پرسرعت برای طی کردن پله‌های موفقیت می‌دانیم. فکر می‌کنم شما هم قبول داشته باشید استفاده از تجربیات کارآفرینان موفق کار آدم را خیلی راحت می‌کند، مگر نه؟ هرچه باشد کسانی مثل بیل گیتس در دنیای نرم‌افزارها هر چالشی که به ذهن آدم برسد را پشت سر گذاشته‌اند. با این حساب استفاده از تجربیات چنین شخصیت‌هایی به عنوان الگوی کارآفرینی آدم را پشیمان نخواهد کرد.

اگر فکر کرده‌اید در این مقاله یکسری توصیه‌های تکراری درباره کارآفرینی پیدا می‌کنید، سخت دراشتباهید. در عوض ما دنبال راهکارهایی برای پیدا کردن یک کارآفرین به عنوان الگو برای شما هستیم. اینطوری یکبار برای همیشه از شر بن بست‌های کارآفرینی خلاص خواهید شد؛ چراکه هر مشکلی به راحتی آب خوردن با مراجعه به الگوی‌تان یا آثار وی حل خواهد شد. اجازه دهید بدون هیچ توضیح اضافهای برویم سراغ پرسش اصلی مقاله‌مان: «چطور باید کارآفرین الگو برای خودمان انتخاب کنیم؟»

انتخاب کارآفرین الگو: ایده‌هایی برای شروع پیدا کردن کارآفرینی که تقریباً همه مشکلات احتمالی حوزه کارآفرینی شما را پشت سر گذاشته باشد، خیلی کار راحتی نیست. قبول دارم این کار در نگاه اول چندان سخت به نظر نمی‌رسد، اما کافی است آستین‌ها را بالا زده و وارد گود شوید. آن وقت همین کار ظاهراً ساده تبدیل به ماموریتی غیرممکن خواهد شد!

ما در روزنامه فرصت امروز برای اینکه کار شما خیلی سخت نشود، از قبل سراغ بعضی از راهکارهای خلاقانه برای پیسدا کردن کارآفرین الگو رفته‌ایم. پس به جای گشت و گذارهای طولانی در این زمین بازی پیچ در پیچ تا آخر این مقاله با ما همراه باشید. قول می‌دهم دست آخر فرمول پیدا کردن کارآفرین الگوی‌تان را کشف کنید.

آنالیز اطرافیان: الگوها همیشه دور نیستند!

اگر همین امروز از شما بخواهیم یک تیم بازاریابی جفت و جور کنید، اول از همه سراغ چه کسانی خواهید رفت؟ بی‌شک در دنیایی که کلی ابزار شغل‌یابی وجود دارد، پیدا کردن نیروی کار چندان سخت نیست. با این حال خیلی از کارآفرینسان ترجیح می‌دهند اول از همه کار را با جست‌وجویی کوتاه بین اطرافیان‌شان شروع کنند. چه بسا در میان دوستان یا همکاران سابق‌تان کلی بازاریاب درجه یک وجود داشته باشد. آن وقت با تنها چند تماس کوتاه یک تیم بی‌عیب و نقص بازاریابی خواهید داشت. خوب اگر می‌شود یک تیم بازاریابی را به این سادگی درست کرد، چرا نتوانیم کارفرین الگوی‌مان را با همین دست فرمان پیدا کنیم؟

قبول دارم کارآفرینانی که صفر کیلومتر هستند شناخت زیادی از بازار و آدم‌های اطراف‌شان ندارند. با این حال در دنیایی که فناوری‌های ارتباطی روز به روز پیشرفته‌تر می‌شود، برقراری ارتباط با دیگران اصلاً کار سختی نیست. فرمول طلایی ما در این بخش شروع کار با یک پرس و جوی ساده از بین اعضای خانواده و دوستان است. شاید آنها کارآفرین موفق‌ی را بشناسند که اتفاقاً به درد شما هم می‌خورند!

اگر شما از طریق خانواده یا دوستان موفق به پیدا کردن کارآفرین الگوی‌تان نشدید، می‌توانید سراغ همکاران‌تان بروید. قبول دارم درد و دل کردن با همکاران برای آدم‌های درونگرا حتی از زنده ماندن در دل جنگل‌های آمازون هم سخت‌تر است؛ اما شما چاره دیگری ندارید. دنیای کارآفرینی نیاز به اندکی برونگرایی و تقویت ارتباطات عمومی دارد. با این حساب جست و جو برای یک الگوی خوب نوعی تمرین برای روابط عمومی بهتر هم محسوب می‌شود. اینطوری شما با یک تیر دو نشان خواهید زد.

ارسال ایمیل برای مدیران باسابقه: به وقت کمک گرفتن از ابزارهای دیجیتال

اجازه دهید این بخش را با یک سوال کلیدی شروع کنیم؛ موفق‌ترین برندهایی که در حوزه کار‌تان می‌شناسید، کدامند؟ بی‌شک هر کارآفرینی دو سه تا اسم بزرگ پس ذهنش دارد. قبول دارم چنین برندهایی شاید کارآفرینان بی‌نهایت بزرگی به عنوان مدیرعامل نداشته باشند، اما دست کم تجربه‌شان به کار‌تان می‌آید. توصیه ما در این بخش پیدا کردن ایمیل مدیران ارشد چنین برندهایی و کمک گرفتن از آنها برای یافتن یک الگوی درجه یک است. ماجرا جالب شد، نه؟

از آنجایی که کمتر مدیری حوصله ملاقات‌های حضوری در طول روز را دارد، شما اصلاً نمی‌توانید روی چنین گزینه‌ای حساب کنید. هرچه باشد مدیران شرکت‌های بزرگ وقت‌شان را از سر راه نیاورده‌اند که همینطور الکی صرف مشاوه به شما یا دوستان‌تان کنند. البته لازم نیست خیلی ناامید شوید؛ چراکه فناوری‌های دیجیتال همیشه کنار دست‌تان هستند. کافی است سری به سایت برند دلخواه‌تان بزنید تا شماره تماس و ایمیل مدیران ارشدش را پیدا کنید.

بعد از اینکه ایمیل مدیران ارشد را پیدا کردید، دیگر فقط چند قدم تا رسیدن به مراد دل‌تان فاصله دارید. یک متن کوتاه، دقیق و صدالبته محترمانه برای کمک گرفتن از مدیران مورد نظر طراحی کرده و در قالب ایمیل برای‌شان ارسال کنید. شما در متن‌تان باید بر روی تازه کار بودن خود و همینطور کارنامه کاری شگفت‌انگیز مخاطب‌تان تأکید کنید. اینطوری طرف مقابل انگیزه بسیار بیشتری برای کمک به شما خواهد داشت. اول از همه درخواست‌تان باید معطوف به یک یا دو پرسش کلیدی باشد. در انتها

نیز تأکید کنید اگر کارآفرین موردنظر جواب سوالات شما را ندارد، الگوی شخصی خودش را به شما معرفی کند. اینطوری حداقل سرنخ‌های بیشتری برای موفقیت در دنیای کسب و کار دم دست‌تان خواهد بود.

گاهی اوقات مدیران بزرگ بابت ایمیل‌های محترمانه‌ای که تازه کارها برای‌شان ارسال می‌کنند، حساسی سر ذوق می‌آیند. اگر به اندازه کافی خوش‌شانس باشید، یکی از کسانی که ایمیل‌تان را دریافت می‌کند از شما برای جلسه حضوری دعوت خواهد کرد. آن وقت می‌توانید یک دل سیر درباره سوالات و چالش‌های کارآفرینی‌تان با آنها گپ بزنید. جست و جوی انجمن‌های آنلاین: مشکل شما مشکل همه است!

آیا فکر می‌کنید فقط شما در ایسن دنیای بزرگ دنبال یک کارآفرین الگو هستید؟ بی‌شک کارآفرینان باهوش هیچ وقت چنین تصویری نخواهند داشت. به همین خاطر لازم نیست خیلی نگران باشید یا خودتان را بابت این مسئله سرزنش کنید. راستش را بخواهید، اینکه مشکل شما برای همه مردم دنیا وجود دارد، یک روزنه بی‌نهایت امیدبخش است؛ چراکه می‌توانید مسئله‌تان را با بقیه در میان گذاشته و راه حل‌های طلایی پیدا کنید. اصلاً فلسفه انجمن‌های آنلاین همین است. پس منتظر چه هستید؟ همین حالا دست به کار شده و گوگل را زیر و رو کنید.

همانطور که یک نوازنده حرفه‌ای دوست دارد همه وقتش در کنسرت‌های مختلف یا تمرین‌های حرفه‌ای بگذرد، بی‌شک شما هم دوست ندارید درگیر کارهای پیش پا افتاده‌ای مثل پیدا کردن انجمن‌های کارآفرینی شوید. به همین خاطر ما در این بخش فهرستی از بهترین انجمن‌های دنیا را برای‌تان کنار هم آورده‌ایم تا دیگر مو لای درز کار‌تان نرود. پس شش دانگ حواس‌تان را جمع کنید تا این انجمن‌ها را به شما معرفی کنیم:

انجمن کارآفرینان شاپیفای (Shopify)
انجمن ایکام استراتژی (Ecom Strategy)
لینکدین
سایت میکرو منتور (MicroMentor)
ولاگ اسکور منتورز (Score Mentors)
از میان موارد بالا احتمالاً لینکدین بیشتر از همه نظر شما را جلب خواهد کرد. هرچه باشد پیدا کردن راهکارهای مرتبط با دنیای کسب و کار در پلتفرمی که مخصوص کارآفرینان است خیلی راحت‌تر خواهد بود. پس به جای اینکه خودتان را درگیر هزارتوی گوگل کنید، از همان اول موارد بالا را زیر و رو کنید. البته به نظر ما تمرکز اصلی‌تان باید روی لینکدین باشد. چه بسا در خود لینکدین کلی برند تازه و کارآفرین حرفه‌ای به تورتان بخورد!

رویدادهای کارآفرینی: جایی که همه اسطوره‌ها کنار هم هستند

آیا تا حالا یک مراسم مرتبط با دنیای کارآفرینی برگزار کرده‌اید؟ در چنین مراسم‌هایی معمولاً از کارآفرینان موفق برای سخنرانی و تقویت روحیه دیگران به عنوان سخنران یا مهمان ویژه دعوت به عمل می‌آید. شاید فکر کنید چنین سخنران‌هایی همینطور شانس انتخاب می‌شوند، اما هرچه اعتبار مراسم بیشتر باشد سخنران‌ها هم آدم‌های موفق‌تری خواهند بود. بنابراین شما می‌توانید به راحتی آب خوردن با حضور در چنین مراسم‌هایی بعضی از کارآفرینان مناسب برای حل مشکلات‌تان را پیدا کنید.

همانطور که در پایان مسابقات ورزشی یک کنفرانس مطبوعاتی برای سوال و جواب برگزار می‌شود، در همایش‌های بزرگ هم بخش پانلی مربوط به سوالات حاضران است. آن وقت شما می‌توانید بدون هیچ مشکلی

دغدغه‌تان را مطرح کرده و راهنمایی‌های کلیدی از مهمان‌ها دریافت کنید. خبر خوش اینکه اغلب اوقات اگر سوال شما خیلی تخصصی باشد، مهمان‌ها وقت ویژه‌ای برای بعد از مراسم به شما می‌دهند. اینطوری آرزوی دیرینه‌تان برای ملاقات با اسطوره‌های کارآفرینی محقق خواهد شد. خوب مگر یک کارآفرین به غیر از گپ و گفت با کارآفرین الگوش چه چیز دیگری برای موفقیت در بازار لازم دارد؟ یادتان باشد حضور در مراسم‌های مرتبط با عرصه کسب و کار به تنهایی موفقیت شما را تضمین نخواهد کرد. مهمترین اصل این وسط حضور در مراسم‌های مرتبط با حوزه کاری‌تان است. وگرنه به جز یک تفریح جذاب و خودمایی دیگر هیچ چیز دستگیر‌تان نخواهد شد. متأسفانه خیلی از کارآفرینان به دام اسم و رسم مراسم‌ها می‌افتند. نتیجه کار هم حضور در رویدادی است که هیچ ربطی به کار و کاسبی‌شان ندارد.

کمک گرفتن از رقبای غیرمستقیم: آخرین تکنیک برای پیدا کردن کارآفرین الگو

تا اینجای کار شما چند تا فرمول طلایی برای پیدا کردن کارآفرین الگوی‌تان پیدا کرده‌اید. اگر همه این راه‌ها به بن بست خورد، آن وقت باید برگ طلایی‌تان را رو کنید. این برگ طلایی مراجعه به رقباست. اشتباه نکنید، ما اصلاً شوخی‌مان نگرفته است. هرچه باشد رقبای شما که اتفاقاً موقعیت‌بهتری در بازار دارند باید الگویی داشته باشند، مگر نه؟

یادتان باشد استفاده از الگوهای مربوط به رقبا نباید خیلی با عجله صورت گیرد؛ چراکه رقبای مستقیم هیچ وقت گزینه خوبی این وسط نخواهند بود. در عوض شما باید بیشتر دنبال رقبای غیرمستقیم‌تان باشید. اینطوری آنها هم انگیزه بیشتری برای همکاری با شما نشان خواهند داد. همانطور که در برخورد با مدیران برندهای ارشد از ایمیل‌های مودبانه استفاده کردید، اینجا هم می‌توانید روی معجزه این ایمیل‌ها حساب باز کنید. به علاوه، از آنجایی که رقبای غیرمستقیم شما معمولاً برندهای خیلی بزرگی نیستند، چه بسا امکان ملاقا‌های حضوری هم با آنها فراهم شود. اگر از ما می‌شنوید، اگر شما هم بتوانید یکی از مشکلات آنها را حل کنید، دیگر موفقیت‌تان ردخور نخواهد داشت. هرچه باشد کارآفرینانی که علاوه بر یک سوال کلیدی یک راه حل هم برای مخاطب‌شان دارند، همیشه محبوب خواهند بود.

خیلی از کارآفرینان به محض اینکه با یک دست رد بـرای پیدا کردن جواب سـوالات یا الگوی‌شان رو به رو می‌شوند، همه امیدشان را از دست خواهند داد. امیدوارم دست کم شما جزو این کارآفرینان نباشید؛ چراکه پیدا کردن الگوی مناسب نیازمند صبر و شکیبایی است. به زبان خودمانی، کارآفرینی یک بازی طولانی است. پس اگر فکر کرده‌اید یک شبیه در این زمین مسابقه تبدیل به قهرمانی تکرارنشدنی می‌شوید، سخت دراشتباهید. در عوض پشتکار شما نتیجه نهایی کار را روشن خواهد کرد. پس منتظر چه هستید؟ همین حالا دست به کار شده و از تک تک تکنیک‌های این مقاله برای پیدا کردن کارآفرین الگوی‌تان استفاده کنید.

منابع:

https://www.shopify.com/blog/how-to-find-a-mentor
https://articles.bplans.com/how-to-find-a-mentor
https://www.entrepreneur.com/growing-places-to-find-mentors-and-a-business-۱۰۷۰/advisors-for-entrepreneurs
۲۷۱۹۰۸