

بانک مرکزی در بخشنامه جدید خود، کارمزد انواع خدمات بانکی را به‌روزرسانی کرده است. پرسش آن است که کارمزدهای جدید بانکی، چالش است یا فرصت؟ اساسا کارمزد چه تفاوتی با سود تسهیلات بانکی دارد، مازاین قانونی آن کدام است و آیا بانک‌ها می‌توانند برای پرداخت تسهیلات بانکی، هم سود تسهیلات بگیرند و هم علاوه بر سود، مبلغی دیگر تحت عنوان کارمزد تسهیلات از مردم مطالبه کنند؟ مهمتر از همه، آیا نرخ‌های جدید کارمزد بانکی، رقابت میان بانک‌ها (برای ارائه بهتر خدمات بانکی به مردم) را افزایش خواهد داد؟

در بانکداری بدون ربا، روابط حقوقی بین بانک‌ها و مشتریان (تسهیلات‌گیرندگان)، مبتنی بر معاملات معمولی است که توسط مجلس شورای اسلامی و شورای نگهبان، مشروع شناخته شده و معرفی شده‌اند و هم‌اکنون در سطح جامعه در حال انجام است. معمولا حاصل معامله از نظر تجاری، «کسب سود» است.

ادامه در همین صفحه

فرصت امروز

برای کسب وکار آفرینی

نماگرهای بورسی به سقف تاریخی خود رسیدند صعود بورس به وقت اردیبهشت



زمین برای ساخت ۳.۶ میلیون مسکن تامین شد

رصد مسکن ملی در میدان

روند اجرای طرح نهضت ملی مسکن با ۱۰ برنامه جدید وزارت راه و شهرسازی با محوریت معاونت مسکن و ساختمان، سرعت گرفته است. دیدارهای چهره به چهره با متقاضیان، تزریق منابع مالی جدید، تامین خدمات زیربنایی و رونمایی، رصد پروژه‌ها از طریق سامانه تم و تمرکز بر مسکن حمایتی و دهک‌های پایین از جمله کارهایی است که توسط این وزارتخانه انجام می‌شود...

مسیر خروج ایران از انزوای اقتصادی باز شد

سیگنال پالرمو به اقتصاد

فرصت امروز: همزمان با سفر ترامپ به خاورمیانه و در حالی که افکار عمومی، چشم به مذاکرات ایران و آمریکا دوخته است، خبر تصویب لایحه پالرمو در مجمع تشخیص مصلحت نظام، توجه بسیاری از فعالان اقتصادی و ناظران سیاسی را به خود جلب کرد. این اتفاق مهم در حالی رخ داده که نشانه‌هایی از پیشرفت در مذاکرات تهران و واشنگتن به چشم می‌خورد و خوش‌بینی‌ها نسبت به آینده اقتصاد ایران افزایش یافته است. کنوانسیون پالرمو، یکی از چهار کنوانسیون بین‌المللی مورد تاکید FATF است که ایران فقط به دو مورد آن پیوسته بود. حال با تصویب لایحه پالرمو در مجمع تشخیص، گام مهمی برای کاهش ریسک‌های اقتصادی ایران برداشته...

اولین مقصد خانواده‌ها و بنگاه‌ها برای سرمایه‌گذاری کجاست؟

جذابیت بازارهای مالی برای ایرانیان

مدیریت و کسبوکار

چگونه در رکود اقتصادی بدرخشیم؟

وقتی صحبت از بازار کسب و کار می‌شود، همه ما تصویری روشن و پرچرب و جوش در ذهن داریم؛ بازاری پر از فرصت فروش و مشتریان پرشوری است که مثل یک رودخانه جاری‌اند، اما دنیای واقعی همیشه این‌گونه نیست. بازار هم مثل طبیعت فصل‌هایی دارد. گاهی بهار و تابستان است، زمانی پاییز و زمستان. در این میان یکی از سخت‌ترین فصل‌هایی که کسب و کارها تجربه می‌کنند، رکود بازار است. زمانی که تقاضا افت می‌کند، مشتریان دست به عصا می‌شوند و چرخ‌های اقتصاد کند می‌چرخند. در چنین روزهای بسیاری از برندها اولین کاری که می‌کنند این است که کمربندها را سفت کرده و دست از بازاریابی می‌کشند، اما آیا این بهترین تصمیم است؟ ما در این مقاله قصد داریم با هم نقشه‌نگی را مرور کنیم که به شما نشان می‌دهد چگونه می‌توان در دل رکود فرصت ساخت و از رقبا پیشی گرفت. با...

چالش کارمزدهای جدید بانکی

«اتخاذ تصمیم در مورد نرخ کارمزد انواع خدمات بانکی، متناسب با هزینه تمام شده خدمات» را از جمله اختیارات قانونی هیأت عالی بانک مرکزی تعیین کرده است. بنابراین قانونگذار در قانون بانک مرکزی برای تعیین انواع کارمزد بانکی، معیار «متناسب با هزینه تمام‌شده» را در نظر گرفته است. حال سوال این است که بانک مرکزی برای تعیین کارمزد هر نوع خدمات بانکی، براساس چه معیار و چگونه نرخ کارمزد خدمات بانکی، به صورتی که «متناسب با هزینه تمام‌شده» باشد، را تعیین می‌کند؟

گرچه بانک مرکزی در بخشنامه خود، گفته است که «با عنایت به ضوابط ابلاغی ناظر به خدمات بانکی ریالی و الکترونیکی و نیز تغییر سطح عمومی قیمت‌ها و همچنین بر مبنای پیشنهادهایاصله از شورای هماهنگی بانک‌های دولتی و قانون بانک‌ها و موسسات اعتباری خصوصی و بررسی‌های به عمل آمده و در نهایت پس از هماهنگی با هیأت عالی بانک مرکزی، انواع و حداکثر میزان کارمزد خدمات بانکی ریالی و الکترونیکی، مورد بازنگری و به‌روزرسانی قرار گرفت»، اما نرخ‌های جدید کارمزد، زمینه مناسبی برای ایجاد رقابت بین بانکی برای ارائه هرچه بهتر خدمات بانکی به مردم ندارد. قاعدتا بانک‌ها در جریان کامل هزینه تمام شده خدمات بانکی هستند و می‌توان با استعلام از آنها و بررسی علمی مبالغ پیشنهادی، نرخ انواع کارمزد بانکی، متناسب با متوسط هزینه تمام‌شده این خدمات را تعیین کرد.

بخش چهارم: کارمزد در بانک‌های اروپا و آمریکا براساس بررسی و جست‌وجو از هوش مصنوعی در بانک‌های اروپایی و آمریکایی، نرخ کارمزد خدمات بانکی در بخش‌های مختلف، متفاوت است، اما به طور کلی، می‌توان این موارد را اینطور دسته‌بندی کرد:

۱- کارمزد حساب جاری: ماهانه یا سالانه برای نگهداری حساب
۲- کارمزد تراکنش‌ها: برداشت وجه، واریز، انتقال داخلی و خارجی
۳- کارمزد حواله‌ها و انتقال‌های بین‌المللی: برای انتقال پول در سطح بین‌المللی (SWIFT)
۴- کارمزد حواله‌های الکترونیکی و آنلاین: استفاده از سامانه‌های آنلاین و موبایلی
۵- کارمزد خدمات کارت اعتباری و دبیت‌کارت: صدور، تمدید، تعویض و عملیات مربوط به کارت‌ها
۶- کارمزد خدمات مشاوره مالی و سرمایه‌گذاری: مشاوره‌های سرمایه‌گذاری، مدیریت دارایی‌ها
۷- کارمزد خدمات ویژه: پرداخته‌های خاص، حساب‌های تجاری یا مخصوص شرکت‌ها.

در اروپا، بانک‌ها اغلب به خاطر سیاست‌های قوی حمایت کاربران، کارمزدهای پایین‌تری برای حساب‌های جاری دارند، اما خدمات خاص ممکن است هزینه‌بر باشد. بعضی بانک‌های اروپایی نیز حساب‌های رایگان با خدمات محدود ارائه می‌دهند.

بانکی در مجموع در دسته عملیات مجاز بانکی قرار دارد. عملیات بانکی، منحصر به تسهیلات بانکی و تجهیز منابع بانکی نیست.

گرچه متأسفانه در قانون بانک مرکزی، مدلی خاص برای کسب و کار بانک‌ها تعیین نشده است، اما مدل درآمدی و کسب و کار بانک‌ها در ایران عمدتا مبتنی بر کسب سود از پرداخت تسهیلات و همچنین کسب درآمد از محل ارائه خدمات است. در پرداخت تسهیلات، بانک‌ها با مشتری معامله می‌کنند و درآمدشان از این معامله (یعنی پرداخت تسهیلات) سود است. بنابراین در پرداخت تسهیلات بانکی، مطالبه مبلغی اضافه بر سود، تحت عنوان «کارمزد تسهیلات»، مبنای قانونی ندارد. «سود» یا «کارمزد خدمات بانکی»، متفاوت است. «سود» حاصل معامله مشروع است؛ در حالی که «کارمزد» حق‌الزحمه بانک بابت کارهایی است که برای مشتری انجام می‌دهد.

بخش دوم: مبنای قانونی دریافت کارمزد از مشتریان کارمزد خدمات بانکی، مولود قوانین بعد از انقلاب نیست، بلکه سوابقی از کارکرد این پدیده در بانکداری قبل از انقلاب و قوانین آن مشاهده می‌شود. بند ۴ ماده ۱۴ قانون پولی و بانکی (مصوب ۱۳۵۱)، «تعیین میزان حداقل و حداکثر بهره و کارمزد دریافتی از پرداختی بانک‌ها» را یکی از موارد مداخله و نظارت قانونی بانک مرکزی در امور بانکی، معرفی کرده است. بعد از انقلاب نیز بند ۴ ماده ۱۹ قانون عملیات بانکی بدون ربا، «تعیین انواع و میزان حداقل و حداکثر کارمزد خدمات بانکی (مشروط بر اینکه بیش از هزینه کار انجام شده نباشد) و حق‌الوکاله به‌کارگیری سپرده‌های سرمایه‌گذاری که توسط بانک‌ها دریافت می‌شود» را از موارد مداخله بانک مرکزی در امور بانکی، دانسته است.

بخش سوم: معیار قانونی تعیین نرخ انواع کارمزد با توجه به قوانین و مقررات مورد اشاره، به نظر می‌رسد معیار اصلی تعیین میزان کارمزد انواع خدمات بانکی براساس مبنای قانون عملیات بانکی بدون ربا، آن است که کارمزد خدمات بانکی بایستی برابر با هزینه تمام شده آن برای بانک‌ها باشد؛ به عنوان مثال، اگر نقل و انتقال یک میلیارد ریال از یک حساب به حساب دیگر، ۱۰۰ هزار تومان هزینه سیستمی برای بانک داشته باشد، در این صورت کارمزد این نقل و انتقال بانکی باید همان ۱۰۰ هزار تومان باشد. این یعنی از نظر قانون عملیات بانکی بدون ربا، بانک‌ها در بحث کارمزد خدمات بانکی نمی‌توانند درآمدزایی کنند و فقط بایستی هزینه تمام‌شده خود را از مشتری دریافت کنند. به نظر می‌رسد این ملالک در قانون جدید بانک مرکزی تا حدی تغییر یافته است؛ زیرا بند ۵ قسمت «ب» ماده ۴، یکی از اختیارات بانک‌ها را «دریافت کارمزد در برابر ارائه خدمات در چارچوب دستورالعمل‌های مصوب هیأت عالی» اعلام کرده و در تشریح اختیارات قانونی هیأت عالی بانک مرکزی،

هرچند با توجه به نوع عقد (عقد مبادله‌ای یا عقود مشارکتی)، میزان سود حاصل از انواع معاملات ممکن است با توجه به وضعیت اقتصادی بازار متفاوت باشد. پس بانک‌ها در پرداخت تسهیلات، معامله انجام می‌دهند و درآمد آنها از پرداخت تسهیلات بانکی، سود حاصل از این معاملات (تسهیلات بانکی) است. بنابراین آنچه که در پرداخت تسهیلات قانونا عاید بانک‌ها می‌شود، فقط «سود تسهیلات» است. «سود» نیز درآمد حاصل از انجام معاملات مشروع است. پس از نظر موازین حقوق بانکی، «سود تسهیلات»، «کارمزد» نیست و «کارمزد» در واقع، مزد خدمات بانکی است. بخش نخست: تفاوت سود و کارمزد خدمات بانکی فعالیت بانک‌ها صرفا محدود به پرداخت وام و تسهیلات بانکی نیست و افزون بر پرداخت تسهیلات، خدمات مختلف بانکی هم به مردم ارائه می‌دهند که بدان «خدمات و سرویس‌های بانکی» (BANKING SERVICES) گفته می‌شود. در پاره‌ای از این خدمات، بانک فقط یک کار معین (مثلا دریافت وجوه قبوض آب، برق و گاز) انجام می‌دهد اما در موارد دیگر، بانک علاوه بر ارائه خدمات، نوعی تعهد یا ریسک بانکی را هم برعهده می‌گیرد؛ مانند صدور ضمانت‌نامه که بانک، تعهد ضمانت‌خواه در مقابل ذی‌نفع را به مدت و مبلغ مشخص به عهده می‌گیرد. صدور ضمانت‌نامه بانکی یا اعتبار اسنادی نیز نوعی خدمات بانکی است، اما نوع خدماتی که بانک با صدور ضمانت‌نامه یا اعتبار اسنادی برعهده می‌گیرد، با سایر خدمات بانکی متفاوت است. بانک با صدور ضمانت‌نامه بانکی یا اعتبار اسنادی، ریسک مالی پرداخت مبلغ ضمانت‌نامه یا اعتبار اسنادی را برعهده می‌گیرد. پس جنس خدمات بانکی صدور ضمانت‌نامه و اعتبار اسنادی، متفاوت از سایر خدمات بانکی است. به عبارتی، صدور ضمانت‌نامه و اعتبار اسنادی برای بانک‌ها از نوع خدمات دارای ریسک مالی بالا (high risk) محسوب می‌شود.

در خدمات بانکی هیچ گونه معامله‌ای بین بانک و مشتری انجام نمی‌شود؛ یعنی چیزی خرید و فروش نمی‌شود، بلکه بانک فقط خدمتی ارائه می‌کند و در ازای ارائه این خدمات، مبلغی تحت عنوان «کارمزد» دریافت می‌کند. مثال‌ها از انواع خدمات بانکی، فراوان است. نقل و انتقال پول بین حساب‌های مشتریان، پرداخت قبوض خدمات عمومی، مانند گاز، برق و آب یا پرداخت عوارض شهرداری و پرداخت مالیات، از انواع خدمات بانکی است. قاعدتا میزان کارمزد بانک‌ها در آن دسته از خدماتی که متضمن ریسک بالای بانکی است، بایستی بیشتر از خدمات معمول بانکی باشد. قانون بانک مرکزی، «خدمات بانکی» را این‌گونه معرفی کرده است: «مجموعه اقداماتی غیر از عملیات بانکی، نظیر صدور ضمانت‌نامه و گشایش اعتبار اسنادی که مؤسسه اعتباری می‌تواند در چارچوب قوانین مربوط به مشتریان ارائه دهد و در قبال آن کارمزد دریافت کند.» البته این تعریف چندان درست نیست؛ زیرا خدمات

اخبار

فروش ۱۰ همت شمش طلا در سال ۱۴۰۴

از ابتدای اسمال تا ۲۳ اردیبهشت ماه و طی ۱۱ جلسه حراج در مجموع ۱۱۸۹ کیلوگرم ششمش طلا در مرکز مبادله به ارزش بیش از ۱۰ هزار و ۵۰۰ میلیارد تومان (۱۰۵ همت) به فروش رسیده است. از ابتدای اسمال تا پایان هفته گذشته، ۱۱ جلسه حراج حضوری شمش طلا در مرکز مبادله ارز و طلای ایران برگزار شده که در مجموع ۱۱۸۹ کیلوگرم شمش طلا و با مجموع قیمتی ۱۰ هزار و ۵۰۰ میلیارد تومان از سسوی متقاضیان خریداری شده است. در آخرین جلسه حراج شمش طلا در هفته اخیر نیز ۹۵ کیلوگرم شمش طلا به ارزش نزدیک به ۸۲۰ میلیارد تومان در حراج شماره ۱۰۸ مرکز مبادله ایران مورد معامله قرار گرفت که میانگین قیمت این حجم معاملات، ۸۶۲۸ میلیون تومان (۸ میلیارد و ۶۲۸ میلیون تومان) به ازای هر ششمش طلای استاندارد ثبت شد. این در حالی است که در اولین جلسه حراج شمش طلا در سال جاری، قیمت هر قطعه شمش طلا یک کیلوگرمی در حراج مرکز مبادله ۹ میلیارد و ۶۹۳ میلیون تومان رسیده بود که حاکی از کاهش یک میلیارد تومانی قیمت شمش طلا یک کیلوگرمی طی ۱۱ جلسه حراج دارد. فروشندگان شمش طلا در مرکز مبادله ایران، شامل صادر کنندگانی است که در قبال رفع تعهد ارزی حاصل از صادرات خود، مکلف به واردات ششمش طلا هستند و خریداران این حراج‌ها، تولیدکنندگان و سازندگان مصنوعات طلا و جواهر، فروشندگان عمده ششمش طلا، خرده‌فروشان طلای آب‌شده هستند که همگی مکلف به دارا بودن پروانه کسب مجاز و معتبر هستند از زمان راه‌اندازی تالار معاملات ششمش طلا در مرکز مبادله ایران در دی ماه ۱۴۰۲ تا امروز در مجموع و طی ۱۰۸ جلسه حراج حضوری ششمش طلا، ۱۹ هزار و ۲۹ کیلوگرم شمش به فروش رسیده است که نزدیک به ۱۶ هزار کیلوگرم از آن در سال ۱۴۰۲ و طی ۸۲ جلسه حراج به فروش رسید.

سهم ۹۹ درصدی حقوقی‌ها در معاملات اوراق بدهی

در پایان فروردین ماه امسال، ارزش معاملات اوراق بدهی اشخاص حقوقی به ۲۶۸۹ همت رسید که بیانگر سهم ۹۹٫۹ درصدی این گروه است. براساس گزارش سازمان بورس و اوراق بهادار، در پایان فروردین ماه سال جاری، نسبت ارزش معاملات اشخاص حقوقی و حقیقی در اوراق بدهی بازار سرمایه به ۹۹٫۹۹ درصد از سسوی اشخاص حقوقی بود و سهم شاخص حقیقی در این این بازه زمانی تنها ۰٫۰۱ درصد بود.

اوراق بدهی، یکی از انواع اوراق بهادار است که به منظور تأمین مالی بنگاه‌های اقتصادی منتشر می‌شود. به عبارت دیگر، این‌ اوراق نوعی وام هستند که وام‌دهنده و وام‌گیرنده به ترتیب خریداران و ناشرین این اوراق هستند و تاریخ سررسید، تاریخ پایان دوره اوراق بدهی است. در این تاریخ، ناشر اوراق، ارزش این اوراق را به دارندگان آنها پرداخت می‌نماید. بازار اوراق بدهی شرکی، اوراق منتشرشده توسط شرکت‌های بزرگ به جای تأمین مالی از طریق بازار پول و بانک‌ها، از بازار سرمایه این منابع جمع‌آوری می‌شوند.

براساس آمارها، ارزش معاملات اوراق بدهی اشخاص حقیقی در پایان نخستین ماه سال جاری به ۲۰۹ میلیارد تومان رسید و این در حالی است که ارزش معاملات این اوراق از سسوی اشخاص حقوقی در بازار سرمایه در این مدت به ۲۶۸۹ همت رسید که سهمی ۹۹٫۹۹ درصدی از معاملات این اوراق را در بازار سرمایه به خود اختصاص داده است. ارزش معاملات اوراق بدهی برای اشخاص حقوقی در پایان اسفندماه ۱۴۰۳ بیش از ۲۴۷۸ همت بود نشان‌دهنده بالاترین میزان معاملات اوراق بدهی در سال ۱۴۰۲ است. همچنین ارزش معاملات اوراق بدهی برای اشخاص حقیقی در اسفندماه ۱۴۰۲ به ۵۵۴ میلیارد تومان رسید که نسبت آن در همان محدوده ۰۰٫۱ درصدی محفوظ مانده بود.

نگاهی به وضعیت بیمه حوادث در سال گذشته ماجرای بیمه حوادث همگانی در قبوض برق

با صدور قبوض جدید برق در سال جاری، برخی مشترکان با ردیفی تازه در قبض خود مواجه شدند؛ مبلغی با عنوان «بیمه حوادث همگانی» که پرسش‌هایی درباره علت دریافت، پشتوانه قانونی و نحوه محاسبه آن ایجاد کرده است. به گزارش «ایسنا» و براساس توضیحات ارائه‌شده از سوی توابیر، درج این هزینه جدید مبتنی بر تبصره ۶ قانون بودجه سال ۱۴۰۲ است و مبلغ آن برای مشترک در شبکه برق خانگی، ۹۰ هزار تومان در سال تعیین شده است. این مبلغ تنها یک بار در سال دریافت می‌شود و هدف از آن، جبران خسارات ناشی از حوادث مرتبط با برق مانند نوسانات ولتاژ یا آتش‌سوزی‌های ناشی از مشکلات شبکه عنوان شده است.

فرآیند صدور قبض برق، بر پایه میزان مصرف و تعرفه‌های مصوب وزارت نیرو انجام می‌شود. اجزای اصلی قبض برق شامل مبلغ مصرف که این مبلغ تحت تأثیر به مصرف و اقلیم منطقه است، در صورتی که مصرف برق صفر باشد، این مبلغ نیز صفر خواهد بود. بهای سوخت نیروگاه که این هزینه نیز مانند مبلغ مصرف، به پله مصرف و اقلیم وابسته است و در صورت صفر بودن مصرف، این مبلغ نیز صفر خواهد بود. آيونمان نیز بدون توجه به میزان مصرف محاسبه می‌شود و مبلغ ماهانه آن برابر با ۱۴ هزار و ۱۹۰۴۱۹ ریال است. مالیات بر ارزش افزوده شامل ۱۰ درصد مجموع ردیف‌های ۱ تا ۳ است. مبلغ آن به سازمان مالیاتی داده می‌شود و ارتباطی با مبلغ برق ندارد. عوارض برق نیز شامل ۱۰ درصد مجموع ردیف‌های ۱ تا ۲ است. طبق قانون، صرف توسعه انرژی‌های تجدیدپذیر و توسعه برق‌رسانی به روستاهای می‌شود. بیمه مشترکان مبلغی ثابت برای مشترکان خانگی است که ماهانه ۳۰۰ تومان محاسبه می‌شود و ارتباطی با میزان مصرف برق ندارد و بیمه همگانی، طبق قانون، هر مشترک خانگی در سال ۱۶۰۳ مبلغ ۹۰ هزار تومان باید بابت بیمه همگانی پرداخت کند. قانون بیمه همگانی، وظایف، اختیارات و جزییات آن در سایت بیمه همگانی به ادرس http://ndifb.ir قابل مشاهده است.

طبق گزارش توابیر، بیش از ۷۲۵۰ پرونده خسارت ناشی از حوادث برق در سالنامه بیمه ثبت شده است. از این تعداد، ۶۲۲۵ پرونده بررسی شده و حدود ۲۰۰ میلیارد تومان خسارت پرداخت یا آماده پرداخت است. همچنین ۱۱۲۵ پرونده دیگر در حال بررسی قرار دارند. در مجموع، مبلغ پیش‌بینی‌شده از محل دریافت حق بیمه از مشترکان، حدود ۳۰۰ میلیارد تومان است. مبالغ دریافتی به حساب معرفی‌شده خزانه‌داری کل کشور واریز و مدیریت پرداخت‌ها از سوی صندوق بیمه حوادث همگانی وزارت نیرو انجام می‌شود. اطلاعات تکمیلی در این باره در سایت رسمی این صندوق به نشانی ndifb.ir در دسترس است. با اجرای بندهای قانونی مرتبط با بودجه سال ۱۴۰۲، هزینه بیمه حوادث همگانی به عنوان بخشی از قبوض برق اعمال شده است. این اقدام با هدف حمایت از مشترکان در برابر خسارات ناشی از حوادث مرتبط با شبکه برق انجام شده و مشکلات دریافت و پرداخت آن تحت نظارت وزارت نیرو و مدیریت کل کشور صورت می‌گیرد. در این حال، اطلاع‌رسانی دقیق و شفاف‌سازی درباره اجزای مختلف قبض، نقش مهمی در افزایش اعتماد عمومی و آگاهی مشترکان دارد. آشنایی با نحوه محاسبه قبض برق و ردیف‌های درج‌شده در آن، می‌تواند به درک بهتر سیاست‌های اجرایی حوزه انرژی و حقوق مصرف‌کنندگان کمک کند.

اولین مقصد خانواده‌ها و بنگاه‌ها برای سرمایه‌گذاری کجاست؟

جذابیت بازارهای مالی برای ایرانیان



تولیدی و صنعتی، تأکید دارد و منتهی به انتخاب شعار «سرمایه‌گذاری برای تولید» در سال ۱۴۰۴ شده است، اما نهادهای جامعه، مسیری کاملاً خلاف این امر را پیموده‌اند. مدت‌های مدیدی است که شعار مربوط به هر سال و همچنین سیاست‌های کلی نظام، مبتنی بر افزایش تولید و رشد صنعتی کشور است. با این‌وجود حتی دولت و بخش‌های مربوط به نفت و گاز که دولتی محسوب می‌شوند، عمده پس‌انداز خود را به سرمایه‌گذاری در دارایی‌های مالی، اختصاص داده‌اند و نسبت به بخش واقعی اقتصاد و زیرساخت‌ها و صنعت کشور، توجه کمتری نشان می‌دهند. این واقعیت تلخ به نامناسب‌بودن محیط اقتصادی کشور برای سرمایه‌گذاری در تولید و صنعت برمی‌گردد. سرمایه‌گذاری در این بخش‌ها، نیازمند رفع تحریم‌ها، کاهش فساد اداری، بهبود حقوق مالکیت و آزادسازی‌های اقتصادی است. چیزی که در حال حاضر در محیط اقتصادی کشور قابل رویت نیست. بنابراین در این فضا بدیهی است که سرمایه‌گذاری در دارایی‌های مالی که بازدهی کوتاه‌مدتی دارند، بر سرمایه‌گذاری‌های فیزیکی که بازدهی بلندمدت دارند، ترجیح داده می‌شود. در نتیجه نمی‌توان انتظار داشت که اقتصاد ایران، رشد پایدار و باثباتی را تجربه کند.

در مورد تعامل بخش واقعی و مالی اقتصاد مرکز پژوهش‌ها در این گزارش، تعاملات بخش‌های واقعی و مالی اقتصاد ایران در قالب ماتریسی با عنوان ماتریس حسابداری اجتماعی مالی را مورد بررسی قرار داده است. ماتریس حسابداری اجتماعی مالی، دارای یک ساختار منسجم است که امکان تحلیل همزمان بخش‌های واقعی و مالی را در قالب حساب‌های «تولید»، «عوامل تولید»، «تهادهای داخلی»، «انباشت سرمایه فیزیکی و تغییر در موجودی انبار»، «مالی» و «دنیایی خارج» فراهم می‌سازد. از طرف دیگر، پل ارتباطی میان بخش‌های واقعی و مالی، پس‌انداز نهادهای داخلی است. به عبارت دیگر، نهادهای داخلی تصمیم می‌گیرند که پس‌انداز خود را به صورت دارایی‌های غیرمالی (سرمایه‌گذاری فیزیکی) یا دارایی‌های مالی (سرمایه‌گذاری غیرفیزیکی) یا ترکیب هر دو نوع دارای غیرمالی و مالی، سرمایه‌گذاری کنند. از آنجایی که سرمایه‌گذاری در ادبیات علم اقتصاد، موتور محرک رشد اقتصادی محسوب شده و همچنین سرمایه‌گذاری فیزیکی که به معنای فراهم کردن زیرساخت‌های اصلی و حیاتی جهت رشد بخش صنعت و دیگر بخش‌های واقعی اقتصاد تلقی می‌شود، بنابراین درک اینکه نهادهای جامعه چگونه پس‌اندازهای خود را سرمایه‌گذاری می‌کنند، از اهمیت بالایی برخوردار است.

همانطور که اشاره شد، پس‌انداز نهادهای جامعه به دو صورت سرمایه‌گذاری می‌شود: نخست، سرمایه‌گذاری در تشکیل سرمایه ثابت ناخالص فعالیت‌های اقتصادی با عنوان «سرمایه‌گذاری فیزیکی» است و دوم، خرید دارایی‌های مالی با عنوان «بخش مالی» یا «سرمایه‌گذاری غیرفیزیکی» در ماتریس حسابداری اجتماعی مالی است. داده‌ها و ارقام بازوی کارشناسی مجلس، براساس آمارهای ماتریس حسابداری اجتماعی مالی سال ۱۳۹۵، حاکی از آن است که اغلب نهادهای فعال اقتصادی کشور، پس‌انداز خود را صرف خرید دارایی‌های مالی می‌کنند. مطابق

فرصت امروز: یافته‌های آماری نشان می‌دهد که خانوارهای ایرانی، ۳۱ درصد از پس‌انداز خود را صرف خرید دارایی فیزیکی و ۴۸ درصد از پس‌انداز خود را در بخش مالی سرمایه‌گذاری کرده‌اند. بیشترین دارایی مالی خانوار به‌ترتیب سهام، پول نقد و سپرده بوده و بیشترین سرمایه‌گذاری فیزیکی نیز ساختمان بوده است. سرمایه‌گذاری در بخش ساختمان به دلیل بازدهی بالا و امنیت نسبی برای خانوارها جذاب بوده، اما تمرکز بر این بخش باعث کاهش سرمایه‌گذاری در دیگر بخش‌های اقتصادی شده است. به نظر می‌رسد هیچ اشتیاق و انگیزه‌ای برای سرمایه‌گذاری در بخش صنعتی کشور که دارای ارزش افزوده بالاتری در بلندمدت است، وجود ندارد و اغلب نهادهای جامعه به فکر کسب سودهای کوتاه‌مدت هستند. پس‌انداز نهادهای جامعه به دو صورت سرمایه‌گذاری می‌شود: نخست، سرمایه‌گذاری در تشکیل سرمایه ثابت ناخالص فعالیت‌های اقتصادی با عنوان «سرمایه‌گذاری فیزیکی» و دوم، خرید دارایی‌های مالی با عنوان «سرمایه‌گذاری غیرفیزیکی». یافته‌های گزارش مرکز پژوهش‌های مجلس نشان می‌دهد که اغلب نهادهای فعال اقتصادی کشور، پس‌انداز خود را صرف خرید دارایی‌های مالی کرده‌اند. به زبان آماری، خانوارهای ایرانی، ۴۸ درصد از پس‌انداز خود را به خرید دارایی‌های مالی، ۳۱ درصد را به سرمایه‌گذاری فیزیکی و ۲۱ درصد را به سایر سرمایه‌گذاری‌ها اختصاص داده‌اند. همچنین ۷۱ درصد از پس‌انداز دولت را سرمایه‌گذاری‌های غیرفیزیکی و ۲۹ درصد را سرمایه‌گذاری‌های فیزیکی تشکیل می‌دهد. شرکت‌های فعال در صنعت نفت و گاز نیز ۹۹ درصد از پس‌انداز خود را به دارایی‌های مالی و فقط یک درصد را به سرمایه‌گذاری فیزیکی اختصاص داده‌اند. شرکت‌های مربوط به صنعت مالی هم ۹۸ درصد از پس‌انداز خود را در دارایی‌های مالی و ۲ درصد را در سرمایه‌گذاری غیرفیزیکی هزینه کرده‌اند. در مقابل، ۷۴ درصد از پس‌انداز شرکت‌های غیرمالی را سرمایه‌گذاری غیرفیزیکی و ۲۶ درصد را سرمایه‌گذاری فیزیکی شامل می‌شود. بنابراین نهادهای جامعه، اشتیاق و انگیزه‌ای برای سرمایه‌گذاری در زیرساخت صنعتی کشور نداشته و بیشتر به فکر کسب سودهای کوتاه‌مدت هستند.

بازارهای مالی برای ایرانیان جذاب‌ترند

بخش‌های واقعی و مالی به مثابه دو شقه اقتصاد هستند که با سازوکارهای مشخصی به تعامل با یکدیگر می‌پردازند. اهمیت این تعاملات پس از بحران مالی سال ۲۰۰۸ با سرایت بحران از بخش مالی به واقعی و همچنین همه‌گیری کرونا در سال ۲۰۲۰ با پایتخت بحران از بخش واقعی به مالی، بیش از پیش مورد توجه اقتصاددانان و سیاست‌گذاران قرار گرفت. در همین راستا، مرکز پژوهش‌های مجلس به بررسی ارتباط میان بخش‌های واقعی و مالی اقتصاد ایران براساس آمارهای ماتریس حسابداری اجتماعی مالی سال ۱۳۹۵ پرداخته و به زبان آماری نشان می‌دهد که بازارهای مالی برای ایرانیان جذاب‌تر هستند تا سرمایه‌گذاری در زیرساخت‌های صنعتی. براساس جدیدترین داده‌های مرکز پژوهش‌ها از سید سرمایه‌گذاری نهادهای جامعه، به نظر می‌رسد این نهادها، انگیزه لازم برای مشارکت در سرمایه‌گذاری زیرساختی و صنعتی را ندارند و برخلاف سیاست‌های کلی نظام که بر افزایش سرمایه‌گذاری در بخش‌های

بورس سبزپوش شد و سکه و طلا منفی شدند

۳ سناریو پیش روی بازار ارز

روز جمعه هم دیپلمات‌های ایرانی و اروپایی درباره توافق هسته‌ای، دیدار و گفت‌وگو کرده‌اند.

حال سوال این است که برآیند این خبرها و گمانه‌زنی‌ها در معاملات هفته پیش روی بازار ارز چه خواهد بود؟ گمانه‌زنی‌ها و اظهارات قبل از مذاکرات با آمریکا غالباً در این مدت متفاوت از میز مذاکرات بوده ولی پس از آنکه ترامپ اعلام کرد که با مفاد توافقنامه با ایران موافقت کرده است، عباس عراقچی وزیر خارجه ایران در مصاحبه‌ای گفت که ایران هنوز سند مکتوبی از آمریکا در این رابطه دریافت نکرده است. در چنین شرایطی، نفت جهانی در واکنش به سخنان ترامپ در حاشیه سفر به منطقه خاورمیانه نزولی شد و اصلاح سنگینی را ثبت کرد که نشان می‌دهد بازارهای جهانی به توافق ایران و آمریکا خوش‌بین هستند ولی دلار تهران اصلاح چندانی را تجربه نکرده است. این اتفاق نشان می‌دهد که بازار ارز در محدوده حمایتی است و با خبر قطعی تصمیم‌گیری می‌دهد. بررسی‌های کارشناسی، سه سناریو را در برابر بازار ارز قرار می‌دهد. به گزارش «اوپایران»، سناریوی اول آن است که با انتشار یک فاند قطعی مثبت از توافق دلار نزولی می‌شود و به سمت شکست حمایت‌های ۸۲ و ۷۹ هزار تومانی گام برمی‌دارد. سناریوی دوم، ثبات وضعیت کنونی و عدم انتشار اخبار منفی است که دلار را در کانال ۸۳ و ۸۴ هزار تومانی رنج خواهد کرد و سناریوی سوم، انتشار اخبار منفی و افزایش بدبینی است که می‌تواند باعث پیشروی قیمت دلار شود. براساس این گزارش، اونس جهانی طلا در معاملات هفته گذشته منفی شد و برخلاف هفته‌های قبل که رشد اونس جهانی، بازار طلا و سکه را به کام دارندگان آنها شیرین کرده بود، در این هفته اصلاح اونس جهانی طلا، بازدهی طلا و سکه را منفی کرد، آتش‌بس میان هند و پاکستان، کاهش تعرفه‌های تجاری میان چین و آمریکا و یک دوره توقف ۱۰ روزه برای دستیابی به مفاد یک توافق گسترده، اظهارامیدواری ترامپ از امکان توافقات بالقوه با ژاپن، کره جنوبی و هند، لفو تحریم‌های سوریه توسط ترامپ و برقراری دوباره مذاکرات میان روسیه و اوکراین، از جمله مواردی بودند که تقاضا برای دارایی امن طلا را کاهش دادند و اصلاح بیشتر از ۵

درصدی برای اونس طلا در این هفته رقم زدند. همچنین در بازار داخلی در این هفته، ربع سکه بیشتر از همه زیان کرد و کمترین زیان از آن سکه یک گرمی بود. علی‌رغم کاهش قیمت‌ها در بازار طلا و سکه، حباب‌ها در این بازار رشد کردند؛ تا جایی که حباب سکه امامی در طول این هفته ۳درصد رشد کرد و به ۱۷ درصد رسید. حباب طلای آب شده هم ۱۸۶ درصد رشد کرد و از محدوده منفی هفته قبل وارد محدوده مثبت ۰٫۹۵ درصدی در این هفته شد.

گفتنی است قیمت طلا در معاملات روز جمعه با تقویت دلار، کاهش نگرانی در مورد جنگ تجاری و کاهش جذابیت دارایی‌های امن، کاهش یافت و در مسیر ثبت چشمگیرترین کاهش هفتگی‌اش در شش ماه گذشته قرار گرفت. بهای هر اونس طلا برای تحویل فوری، با ۰٫۱ درصد کاهش به ۳۲۳۵ دلار و ۵۹ سنت رسید. بهای هر اونس طلا در بازار معاملات آتی آمریکا نیز با ۰٫۴ درصد افزایش، ۲۲۳۹ دلار و ۲۰ سنت قیمت خورد. شمش طلا از ابتدای هفته تاکنون، بیش از ۲ درصد از ارزش خود را از دست داد و در مسیر ثبت بدترین عملکرد هفتگی خود از نوامبر گذشته قرار گرفت. دلار هم از ابتدای هفته تاکنون ۰٫۴ درصد افزایش یافته و به سمت چهارمین افزایش هفتگی متوالی خود پیش می‌رود. دلار بالاتر، طلا را که به ارز آمریکا قیمت‌گذاری می‌شود، برای خریداران خارجی گران‌تر خواهد کرد. آمریکا و چین در اوایل این هفته توافق کردند که موقتاً تعرفه‌های شدید متقابل را کاهش دهند و از شدت جنگ تجاری که ترس از رکود جهانی را برانگیخته، بکاهند. طبق گزارش رویترز، بازارها در سال میلادی جاری، ۵۷ واحد پایه کاهش نرخ بهره را تخمین می‌زنند و پیش‌بینی می‌شود که این کاهش از ماه سپتامبر آغاز شود. طلا که به طور سنتی به عنوان یک پوشش ریسک در برابر ابهامات اقتصادی و سیاسی در نظر گرفته می‌شود، در محیطی با نرخ بهره پایین رشد خواهد کرد. همچنین در بازار سایر فلزات ارزشمند نیز بهای هر اونس نقره با ۰٫۲ درصد کاهش به ۳۲ دلار و ۶۱ سنت و هر اونس پلاتین با ۰٫۳ درصد افزایش به ۹۹۲ دلار و ۵۵ سنت رسید. هر اونس پالادیوم با ۰٫۷ درصد کاهش، ۹۶۱ دلار و ۵۰ سنت قیمت خورد.

خبرنامه

صنعت فولاد خواستار ورود فوری رئیس جمهور شد

صنعت در خاموشی

پس از اعتراضات شدید وزیر صمت به تصمیم قطع برق صنایع بزرگ و باقی‌مانده صنایع کوچک، دولت در پی اصلاحیه‌ها و تغییراتی در قانون بودجه است. اما علیرضا زاکانی، رئیس کمیسیون اقتصادی مجلس شورای اسلامی، می‌گوید: «تصمیم قطع برق صنایع بزرگ و صنایع کوچک برای جلوگیری از بحران مستقیم‌تر و عمل ضربه‌زننده به گزارش مسئولان وزارت صمت، پس از واکنش سریع مدیرعامل سازمان صنعت، معدن و تجارت به تصمیم قطع کامل برق کارخانه‌های سیمان، فولاد و آلومینیوم طی روز آینده، اکنون صدای اعتراضات را نهادهای صنعتی نیز بلند شده است. این اقدامات می‌تواند منجر به تعطیل شدن واحدهای تولیدی و خسارات جدی به اقتصاد کشور شود». او همچنین می‌افزاید: «این اقدامات می‌تواند به تعطیلی واحدهای تولیدی و خسارات جدی به اقتصاد کشور منجر شود».

«سیدرسول خلیفه سلطانی»، دبیر انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران در گفت‌وگو با خبرنگار مهر، گفت: «در پی تصمیم وزارت کشور مبنی بر اعمال محدودیت ۹۰ درصدی بر مصرف فولاد و سیمان، این اقدام را غیرکارشناسی و آسیب‌زا توصیف می‌کنم. دولت و خواستار ورود مستقیم رئیس‌جمهور یا معاون او برای توقف این اقدام می‌شود. او ضمن اشاره به پیامدهای گسترده این تصمیم، توضیح داد: محدودیت شدید برقی نه‌تنها اشتغال هزاران کارگر را تهدید می‌کند، بلکه تهدید تولیدکنندگان در بازار داخلی و صادراتی را به اختلال جدی روبه‌رو می‌رساند. دبیر انجمن فولاد همچنین از پیگیری‌های صورت گرفته از سوی انجمن و وزیر صمت برای لغو این مصوبه خبر داد و افزود: وزیر صنعت به شدت به این تصمیم معترض است و به رئیس‌جمهور اعلام کرده‌اند که مصوبه بدون حضور نمایندگان وزارت صمت اتخاذ شده و با تفاهم‌نامه‌ها نیز میان دو وزارتخانه در تضاد کامل است».

«خليفة سلطانی» با یادآوری خسارات انباشته صنعت فولاد در سال‌های اخیر، تصریح کرد: طی چهار سال گذشته، بیش از ۱۴ میلیارد دلار ارزش تولید به این محدودیت‌های برق و گاز از دست رفته است. وی همچنین افزود: نفع به‌منوان اولویت‌های قری‌مدتی انرژی معرفی می‌شود، با این‌حال، برای تسهیل روند تغییر این رویکرد، در تضاد کامل است. انتظار می‌رود رئیس‌جمهور با معاون اول ایشان با ورود فوری به این موضوع، مانع از اجرای شدن این تصمیم نشوند و همچنین شخص‌کند چرا تفاهم‌نامه‌ای برای وارد کردن صنایع از اولویت قطعی برق امضا شده بود، چنین سریع برای خارج کردن این صنایع از اولویت قطعی برق امضا شده بود، چنین سریع برای خارج کردن این صنایع از اولویت قطعی برق امضا شده بود، چنین سریع

قول جدید وزیر صمت

قطعی برق واحدهای صنعتی کم می شود

وزیر صمت از کاهش محدودیت قطعی برق واحدهای صنعتی، خبر داد و گفت که در برنامه ریزی‌های انجام شده و هماهنگی با وزارت نیرو و وزارت کشور، محدودیت‌های قطعی برق واحدهای صنعتی کاهش خواهد یافت. گزارش پایگاه اطلاع‌رسانی دولت، «سیدمحمدتابک» در جلسه شورای زیر نظر شهردار هرسین با اشاره به لزوم اولویت‌بندی پروژه‌ها به دلیل محدودیت منابع مالی، گفت که برخی طرح‌ها مانند تصفیه‌خانه فاضلاب مورد توجه ویژه قرار گیرند، زیرا غفلت از آنها ممکن است در آینده آلودگی‌های بزرگی ایجاد کند. وزیر صمت همچنین بر توازن اشتغال محلی، استفاده از نیروهای بومی، تأکید کرد. و کمبود آب را یکی دیگر از چالش‌های اصلی کشور دانست. او گفت که در این راستا، باید سیستم‌های آسپاب برای واحدهای صنعتی ایجاد شود تا بتوان در بلندمدت این معضل را برطرف کرد. «تابک» به به‌میزهای استان کرمانشاه، از جمله ۳۷۱ کیلومتر مرز مشترک با عراق و فعالیت چند بازارچه مرزی، اشاره کرد و گفت: «بهره‌گیری از ظرفیت‌های می‌توان صنعت نساجی در شهرستان هرسین را توسعه داد و شرایط مساعدی برای جذب سرمایه‌گذاران در سایر حوزه‌های صنعتی فراهم ساخت.

در نشست هم‌اندیشی توسعه پایدار کشاورزی مطرح شد

درخواست کمک کارشناسی برای کم آبی

رئیس‌جمهور در نشست هم‌اندیشی توسعه پایدار کشاورزی، از اساتید و شناسان حاضر در این نشست و نیز همه صاحب‌نظران این حوزه، برای به‌به‌ر مخاطرات ناشی از محدودیت منابع آبی و اصلاح شیوه‌های کشت و مازارزی، باری طلبد و گفت: به این نشست امداد تا نظرات و راهکارهای شما را بشنوم و با یکدیگر درباره بهترین راهکارها گفت‌وگو کنیم. به‌گزارش «مسعود پزشکیان» پیش از ظهر جمعه در آغاز این نشست که در باغ بلبل گیاه‌شناسی تهران برگزار شد، در سخنان کوتاهی با اشاره به اینکه سواره این دغدغه را داشته‌ام که بهترین روش آموزش برای دانشجویان ششکده‌های کشاورزی حضور در مزارع و آموزش عملی است، افزود: کلاس‌های دانشجویان کشاورزی باید از تالیفی به‌زرعی باشد تا به شکل عملی‌ش، دانش و برداشت و هم‌ه فرآیندهای تولید محصولات غذایی را تمرین کنند.

رئیس‌جمهور با بیان اینکه فعالیت دانشجویان در اراضی زراعی علاوه بر آموزش علمی می‌تواند درآمد تولید محصولات را نیز نصیب دانشکده‌ها و خود دانشجویان کند، ادامه داد: امروز دانشگاه‌های نسل ۵ و ۶ در دنیا، آموزش علمی را کاملاً جایگزین آموزش‌های تئوری صرف کرده‌اند و دانشجویان دانشگاه‌ها، در دوران تحصیل، کاملاً با فرایندهای عملیاتی رشته‌های تحصیلی خود درگیر می‌شوند.

«پزشکبان» با تأکید بر اینکه باید در هر زمینه‌ای به دنبال روضه‌های شمیم که ما را به توسعه پایدار و ماندگار رهنمون می‌کنند، تصریح کرد: سفره‌ای که به کرمانشاه اختصاص دادیم که بخش قابل توجهی از راضی به خدمت چندرنگند اختصاص یافته بود، اساساً این است که آیا با توجه به اقلیم، وضعیت آب و صرفه اقتصادی، چندرنگند بهترین محصول برای خدمت در کرمانشاه هست یا نه؟ آیا توجه به وضعیت منابع آب و نیز محصول آب، محصول بهتری نمی‌شود در این استان کشت کرد و سوال مهمتر آنکه، آیا با توجه به تشدید تنش آبی، اساساً کشت و کار در این مناطق کار قابل‌انجامی هست یا نه؟

رئیس‌جمهور با باری طلیسز از اسناد و کارشناسان حاضر در این نشست، بر سر همه صاحب‌نظران این حوزه، باری غلبه بر مخاطرات ناشی از محدودیت منابع آب و اصلاح شیوه‌های زندگی و کشاورزی گفت: به این نشست محدودیت‌های نظارت و راهکارهای شما را بشنوم و با یکدیگر درباره بهترین راهکارها گفت‌وگو کنیم. هرچند ساعت این نشست رسمی محدود است، اما اگر شما ضررید در این زمینه مسئولیت بپذیرید من محدودیت زمانی باری گفت‌وگو می‌شمارم و می‌توانیم در فرصت دیگری من فصل بحث کنیم.

«پزشکیان» با بیان اینکه اگر آمادگی دارید در این زمینه مسئولیت بپذیرید، اختیارات لازم به شما اعطا شده و حمایت‌های لازم نیز از شما عمل خواهد آمد، خاطرنشان کرد: حتی می‌توانید مسئولیت کارها را در شمول‌های مختلف کشور، براساس اقلیم و مناطق مختلف آب و هوایی به شما واگذار کنیم تا همراهی یکدیگر مشکلات ناشی از کم‌آبی و الگوهای غلط کشاورزی را حل و فصل کنیم.

فرصت امروز: تالار شیشه‌ای در معاملات هفته گذشته، مقاومت و ۲۰۰ هزار واحدی شاخص کل را با مقاومت ۹۷۰ هزار میلیاردی شاخص هم‌وزن را شکست و شاهد شاخص اقبال حقیقی موقعیت‌های سهامی بود. بورس تهران، هفته نخست اردیبهشت در شرایطی آغاز کرد که قدرتمندترین حمایت خود را بعد از سال ۱۳۹۹ همراه داشت؛ در نتیجه، تراز ۳ میلیون و ۱۰۰ هزار واحدی را شکست و با ثبت ۶ هزار و ۳۷۷ میلیارد تومان بد مالکیت حقیقی، قله‌ای جدید برای رشد سهام ساخت. بورس ایران در هفته دوم اردیبهشت نیز شاهد رشد شاخص‌های سهامی بود. ولی ای بار با خروج پول حقیقی ۹۵۷ میلیارد تومانی مواجه شد. در هفته سوم اردیبهشت اما شاخص کل بورس تهران پس از ثبت هفته، شاهد کاهش تراز بود اما شاخص هم‌وزن همچنان بد تراز داشت و از شدت خروج پول حقیقی کاسته شد. رهاییات در هفته گذشته (هفته چهارم اردیبهشت): شاخص کل تهران به بالای مرز ۳ میلیون و ۲۰۰ هزار واحد رسید تا بار دیگر قله‌ای جدید برای نماگر اصلی بورس ثبت شود. تراز شاخص بورس تهران در انتهای هفته قبل، ۳ میلیون و ۱۶۹ هزار واحد بود که در پایان این هفته تا سطح ۳ میلیون و ۲۳۶ هزار واحد بالا رفت و بزاده‌ی مثبت ۲،۱۲ درصدی را ثبت کرد. شاخص هم‌وزن نیز در معاملات هفته گذشته، نزدیک به ۰،۷۴ درصد افزایش یافت و در تراز ۹۷۲ هزار و ۹۸۳ واحد ایستاد. به نظر می‌رسد بازار سهام با دوقطبی انتظارات مثبت و حقایق منفی مواجه است؛ از سبب، اختیار مثبت مذاکرات و احتمال برداشته شدن تحریم‌ها و همچنین تصویب پالرمو در مجمع تشخیص قرار دارد و در دیگر، جدول قطعی نرخ صنایع، سنگتال‌های منفی مذاکرات نرخ سود بالاتر از ۳۰ درصد دیده می‌شود.

سان بورس در مرز امید و ناامیدی

موسس تهران در هفته‌ای که گذشت، عملکرد مثبتی از خود نشان داد و نمادگرهای بورسی به سقف تاریخی خود رسیدند؛ به‌طوری‌که شاخص کل بورس تهران، مقاومت ۳ میلیون و ۲۰۰ هزار واحدی و شاخص هم‌وزن، مقاومت ۹۷۰ هزار واحدی را شکست و همچنین اقبال حقیقی به موقعیت‌های سهامی بازگشت رکوردشکنی بازار سهام در معاملات هفته پیش رو نیز ادامه داد. «عطا شاکری»، کارشناس بازار سرمایه در پاسخ به سوال به «کوابران» توضیح داد: به نظر می‌رسد با توجه به وضعیت سیاه و سفید پیش روی سرمایه‌گذاران، باید در کوتاه‌مدت کماکان وزن تصمیم‌گیری را به عناصر روانی و چشم‌اندازات شرکت‌ها نسبت داد. تداوم انتظارات مثبت در بخش صادرات خارجی با چشم‌انداز کاهش ریسک سیستماتیک، رشد اقتصادی بهتر و کاهش مسائل زیرساختی، پشتیبانی و سرسبزی نسبی را حفظ خواهد نمود. در این بین، صنایعی که بیش از سایر صنایع، متأثر از نتایج مذاکرات ایران و آمریکا هستند، گزینه‌های به‌یادماندنی و پیشگامان رشد خواهند بود.

سال ۱۳۹۷ به بعد، این بار پیشگامان رشد، شرکت‌های «به گفته «شاکی»، شاید برخلاف رشدای تئوری بازار سرمایه کامودیتی‌محور نباشند و گروه‌هایی مانند بانک‌ها یا شرکت‌های پتروشیمی به‌یشتی بمانند و بنابر و صنایع ربالی به میزان بیشتری شرکت‌های پتروشیمی و صنایع پتروشیمی، خصوصاً که وضع قیمت جهانی نفت و کامودیتی‌ها در این روزها چندان تعریفی ندارد. نکته دیگری که

استخراج غیرمجاز رمزارزها ادامه دارد

برق‌دزدی پنهان در ناترازی اشکار

است. با افزایش ارزش بیت‌کوین و احتمال تداوم روند صعودی ارزش ارزهای دیجیتال، سودآوری استخراج رمزارزها بار دیگر مورد توجه سرمایه‌گذاران قرار گرفته است. در سال‌های اخیر، صنعت ماینینگ در ایران، رشد قابل توجهی داشته و مراکز مجاز و غیرمجاز متعددی در این حوزه فعالیت دارند. آنچه استخراج غیرمجاز رمزارزها را به چالشی مهم بدل می‌کند، بحران ناترازی انرژی و قطعی برق در ایران است. در حالی که استخراج رمزارزها می‌تواند به ایجاد مشاغل و سودآوری برای فعالان این حوزه منجر شود، اما همواره با چالش‌های در زمینه تامین انرژی همراه بوده است. در سالهای اخیر و همزمان با تشدید خاموشی و قطعی برق، مسئولان بارها مصرف بالای انرژی توسط مراکز استخراج را یکی از دلایل اصلی ناترازی برق معرفی کرده‌اند. به همین دلیل، قانونگذاری در زمینه استخراج ارزهای دیجیتال در دستور کار دولت و مجلس قرار گرفت و این حوزه به عنوان یکی از نخستین فعالیت‌های مرتبط با رمزارزها در کشور - قانونگذاری شد. با این حال، حتی مراکز دارای مجوز نیز از تبعات ناترازی انرژی در امان نبوده‌اند و بارها با محدودیت‌ها و قطعی‌های برق مواجه شده‌اند؛ موضوعی که نه تنها مانع از ادامه فعالیت این مراکز شده، بلکه انگیزه‌هایی برای استخراج غیرقانونی و غیرمجاز رمزارزها ایجاد کرده است. بارگرفت شدن هوا و فودنی به فصل تابستان، بار دیگر نگاه‌ها به سمت صنعت استخراج ارزهای دیجیتال جلب شده و نگرانی‌هایی درباره تکرار خاموشی‌های گسترده برای مراکز قانونی استخراج وجود دارد. شرایطی که می‌تواند پیامدهای اقتصادی قابل توجهی برای فعالان صنعت رمزارز در کشورمان را پی داشته باشد.

بقودی

کلیه مدارک شامل سند مالکیت (پرگ سبز)، سند گمبای، کارت شناسایی و کارت سوخت خودروی سواری سیستم وانت آریسان تیپ HVGCNG-PU1 مدل ۱۳۹۶، رنگ سفید، به شماره پلاک ۲۴۹ ق ۱۲ از ۸۵ ایران با شماره موتور ۱۰۷۴۹-۱۱/۵۰ و شماره شاسی ۶۰۳۵۶-NAAB6PE5AHC4، بنام مرتضی با زمانی با کدملی ۳۴۷۲۵۶۳۴۶ مفقودشده و از درجه اعتبار ساقط است. (اهدان)

93

[illegible]

شد. دلیل کاهش تقاضا در روزهای سه‌شنبه و چهارشنبه، نزدیک شدن شاخص به محدوده ۳ میلیون و ۲۰۰ هزار واحد و احتمال برگشتن شدن اختلافات میان ایران و آمریکا در ادامه کار بود. به همین حال، شاخص کل هم‌وزن نیز موفق به شکست محدوده ۹۶۰ هزار واحدی گردید. میانگین ارزش معاملات خرد این هفته ۱۴ محدوده همت بود که نشان از خروج بازار از وضعیت رکودی دارد.

رگزاری اخبار مذاکرات ادامه دارد

او با اشاره به استقبال سرمایه‌گذاران از سهام‌های بزرگ افزود، در این هفته سهم‌های بزرگ بازار، مورد توجه سرمایه‌گذاران قرار گرفتند که دلیل آن، احتیاط سرمایه‌گذاران و نقش‌بندیدن سهام بزرگ بازار بود. البته از اینجا به بعد از میزان هیجانات کاسته می‌شود و تمرکز نقدینگی به سمت سهامی متعادل می‌شود که از جریان خبری قدرتمندتری برخوردارند. با گزارش‌های مالی ۱۲ ماهه و ماهانه آنها از وزن بنیادی بالاتری برخوردار شد. طی معاملات این هفته، گروه بانک و لایسگاه مورد توجه سرمایه‌گذاران قرار گرفتند. گروه بانک به واسطه امید به تصویب FATF و مذاکرات و همچنین گروه لایسگاهی به واسطه انتشار اخباری مبنی بر تغییر نرخ قیمت‌گذاری فرآورده‌های نفتی، مورد توجه سرمایه‌گذاران قرار گرفت. همچنین در گروه خودرویی نیز نماد خسبا به عنوان لیدر جایگزین خودرو رشد که این اتفاق به واسطه واگذاری به بخش خصوصی رخ داد و نسبت قیمت به سود گذشته‌تر بازار در حال حاضر ۸.۲ واحد است که از تقسیم سودی که در مجامع انجام می‌گیرد، انتظار کاهش این نسبت در فصل بهار و تابستان را داریم. بنابراین با توجه به این نسبت ۱۱ واحد است که نشان از عدم گرانی بازار در این نواحی دارد.

به گفته «میدعلی»، هیزمان با انتشار اخبار مثبت مذاکرات، شاهد اصلاح قیمتی در بازار دلار و طلا هستیم که دلیل آن، کاهش انتظارات تورمی است و به نظر می‌رسد تا زمانی که تداوم اخبار مثبت وجود داشته باشد، رکود بازار طلا و دلار را شاهد باشیم. همچنین در بازار جهانی به واسطه تعرفه‌های ترامپ شاهد رکود قیمتها هستیم. به عنوان مثال، شاهد فراد صادراتی ایران همچنان در محدوده ۴۲۰ دلار به ازای هر تن معامله می‌شود. تداوم این رکود، سودآوری شرکت‌ها را تحت تاثیر قرار می‌دهد. در فصل بهار و تابستان به واسطه شروع ساخت و ساز ساختمان و محدودیت مصرف برق، نرخ سیمان افزایشی می‌شود که این هم‌چنین در معاملات تالار سیمان بورس کالا نمایش داده شد. مهم‌ترین به طور فصلی با نزدیک شدن به فصل گرما، کرک اسپرد فرآورده‌های نفتی به واسطه افزایش تقاضای فرآورده، افزایش می‌یابد. تاکنون بازار به واسطه اخبار مثبت مذاکرات و کاهش ریسک تنش‌های ژاپن در منطقه رشد کرده است و به نظر می‌رسد در آینده نیز مهمترین عاملی که بر بازار سرمایه ایران تاثیر می‌گذارد، همان روند مذاکرات میان ایران و آمریکا باشد.

هیات موضوع قانون تعیین تکلیف وضعیت ثبتی اراضی و ساختمانهای فاقد سند رسمی

[illegible]

پیام حق شناس - رئیس ثبت اسناد و املاک
تاریخ انتشار نویت دوم: ۱۱ / ۰۳ / ۱۴۰۴

هیات موضوع قانون تعیین تکلیف وضعیت ثبتی اراضی و ساختمانهای فاقد سند رسمی
آگهی موضوع ماده ۳ قانون و ماده ۱۳ آئین نامه قانون تعیین تکلیف
وضعیت ثبتی و اراضی و ساختمانهای فاقد سند رسمی

هیات موضوع قانون تعیین تکلیف وضعیت ثبتی اراضی و ساختمانهای فاقد سند رسمی

برابر ای اصلاحی شماره ۱۰۹۸۹ مورخ ۱۳۰۴/۱۱/۲۱ هیات اول موضوع قانون تعیین تکلیف
۵۲۵۸۵ مورخ ۱۳۰۴/۱۱/۲۱ مورخ ۱۳۰۴/۱۱/۲۱ هیات اول موضوع قانون تعیین تکلیف
در خصوص ترانزیت مالکانه با معارض قضائی آقای/ خانم بزادان محترم فرزند دیندار بشمل
شمارهنامه ۸۷۷۷۶-۳۳۵۰ صادره از دفتر شهیدان کی به تاریخ ۱۳۰۴/۱۱/۲۱ مورخ ۱۳۰۴/۱۱/۲۱
۱۵۵۸۵ پلاک ۴۷۰ مورخ ۱۳۰۴/۱۱/۲۱ هیات اول موضوع تعیین تکلیف در خصوص ترانزیت مالکانه
برابر ای اصلاحی خرابی از کار رسمی آقای / خانم جعفر بنی و سایرین و کرم
محرمی گزارش کرده است. لذا به منظور اطلاع معروض مراب رد و نوبت به تاریخ ۱۳۰۴/۱۱/۲۱
آقای می به صورت کی/خاص نشانی به دستور داد معارض قضائی آقای/خانم جعفر بنی
باشد می شوند از تاریخ انتشار اینگهی به مدت ده روز از تاریخ انتشار اینگهی به مدت ده روز
پس از رسید، طرف مدت کی ماه از تاریخ تسلیم اعتراضی، داخواست خود را به مراجع
قضائی تقدیم نمایند. بدیهی است در صورت انقضای مدت مذکور و عدم صدور اعتراض طبق
مقررات مذکور، اقدام خواهد شد. ۴/۳

هیات موضوع قانون تعیین تکلیف وضعیت ثبتی اراضی و ساختمانهای فاقد سند رسمی

آگهی موضوع ماده ۳ قانون و ماده ۱۲ آیین نامه قانون تعیین تکلیف وضعیت ثبتی و اراضی و ساختمانهای فاقد سند رسمی

برابر آرای شماره ۱۴۰۴۶۰۳۶۰۰۰۰۱۶، ۱۴۰۴۶۰۳۶۰۰۰۰۱۶، ۱۴۰۴۶۰۳۶۰۰۰۰۱۶ و ۱۴۰۴۶۰۳۶۰۰۰۰۱۶ مورخ ۱۴۰۴/۰۱/۰۶ هجری اول موضوع قانون تعیین تکلیف وضعیت ثبتی و اراضی و ساختمانهای فاقد سند رسمی مستقراً در واحد ثبتی حوزه ثبت و تصرفات مالکانه با معارض قضائی /خاتم /مجلس سیرت سید عباسی فرزند جعفرعلی بشمار سندنامه ۶۹۴ شماره ۹۹ دفتر در تشکیل داد قلمه زمین مزروعی به مساحت ۶/۲۸۵۲۹/۱۶ و ۱۴۰۳۸/۱۶، ۱۴۰۳۸/۲۴ و ۴۴۳۹/۲۴ متر مربع در قسمتی از پلاک ۱ اصلی فعله گری واقع در بخش ۱ حوزه ثبت ملک مستقر می باشد بکارگزار داد قلمه زمین فاقد سند رسمی آرای خاتم چارعلی جعفری مجری حوزه ثبت گردیده است /به منظور اطلاع عموم مراتب در نویت به فاصله ۱۵ روزگی آرای می شود در صورتی که اعتراضی نباشد به صدور سند قضائی متقاضی اعتراضی داشته باشند می توانند از تاریخ انتشار اولین آگهی به مدت دو ماه اعتراض خود را به ای اداره مسلم و سیرت و از اخذ سند، طرف مذکور از تاریخ هیات اعتراض، بدخواست خود را به اداره قضائی نمایند، بدیهی است در صورت تقاضای ثبت مذکور و عدم وصول اعتراض طبق مقررات سند ملک صادر خواهد شد ۴۴/۱۶

پایه خود شبانی - رئیس ثبتی استان و املاک

تشیار نوبت اول: ۱۴۰۴/۰۲/۲۷
تشیار نوبت دوم: ۱۴۰۴/۰۳/۱۱

نماگرهای بورسی به سقف تاریخی خود رسیدند

صعود بورس به وقت اردیبهشت

مدیر کل راهداری یزد در جمع خبرنگاران :

وضعیت اقتصادی حمل و نقل عمومی در استان نیازمند بازنگری جدی است



کیلومتر راه روستایی درجه یک شنی و سه هزار و ۱۸۵کیلومتر راه روستایی خاکی است و از مجموع راه‌های استان حدود یکپنجاه و ۲۶۷کیلومتر آن راه‌های

شریانی و ملی است.

وی در ادامه افزود: یزد در بحث طول راه‌های شریانی رتبه ۱۰ کشور را دارد، از لحاظ طول بزرگراه در جایگاه هشتم، طول راه اصلی در رتبه ۱۴، و طول راه های فرعی در جایگاه ۱۵ و طول راه روستایی رتبه ۲۲ کشور را دارد. مدیر کل راهداری و حمل و نقل جاده‌ای استان یزد در پاسخ یکی از خبرنگاران گفت: با توجه به رفع اکثر نقاط جاده‌خیز جاده‌های استان، نباید حوادث رانندگی منجر به فوت استان را به نواقص ایمنی راه در استان نسبت داد بلکه عمدها ناشی از بی‌توجهی رانندگان به قوانین راهنمایی و رانندگی است.

وی در ادامه بسیاری از تلفات جاده‌ای استان را مربوط به واژگونی و ناشی از خستگی رانندگان ذکر کرد و ابراز امیدواری کرد با افزایش توجه، آگاهسازی و حساس‌سازی مردم در مورد حوادث جاده‌ای، شاهد کاهش حوادث رانندگی و تلفات ناشی از آن در جاده‌ها باشیم.

رستگاری در بخش دیگری از سخنان خود به مسئله توزیع عادلانه بار پرداخت و ابراز داشت: هرچند شاهد اقدامات جزیرهای در سطح کشور هستیم، اما موضوع هستیم ولی در استان یزد تدوین برنامه جامعی برای توزیع عادلانه بار مورد نظر است.

مدیر کل راهداری و حمل و نقل جاده‌ای استان یزد وجود برخی مخالفت‌ها در این حوزه را طبیعی مانست و ابراز امیدواری کرد که با اجرایی شدن این برنامه با در نظر گرفتن ملاحظات منطقه‌ای، شاهد پیاده شدن این سامتار در استان در حوزه توزیع بار در استان و کشور باشیم و بتوانیم شرایط بهتری برای فعالان این بخش ایجاد کنیم.

هزینه ۲۷۶ میلیاردی شرکت گاز برای بهینه‌سازی موتور خانه‌های در خراسان رضوی

مدار گرمایش و پائنه‌های حرارتی شده و سرویس و تنظیم مشعل هم علاوه بر افزایش راندمان حرارتی باعث کاهش آلاینددها و گازهای گلخانه‌ای می‌شود و افزایش راندمان احتراقی موتورخانه‌ها و کاهش مصرف گاز از اهداف نهایی اجرای این طرح است. اخلاقی گفت، مدارس، دانشگاه‌ها و مؤسسات علمی، سازمان های دولتی و اماکن گردشگری استان می‌توانند برای استفاده از مزایای این طرح به سایت شرکت ملی گاز ایران به نشانی **www.nigc.ir** مراجعه و با انتخاب گزینه طرح بهینه‌سازی مصرف انرژی نسبت به ثبت درخواست خود اقدام کنند. اجرای این طرح همگام با سیاست‌های وزارت نفت مبتنی بر کاهش مصرف گاز است.

رئیس بهینه سازی انرژی و کربن شرکت گاز خراسان رضوی یادآور شد: موتورخانه قلب مصرف کننده انرژی گاز است به همین دلیل بهینه‌سازی مصرف در آن می‌تواند در مدیریت مصرف به‌ویژه در روزهای خیلی سرد کمک بزرگی به پایداری جریان گاز داشته باشد.

خراسان رضوی پس از تهران بزرگ، دارنده بیشترین مشترک گازطبیعی کشور است.

قرار داد و مصرف گاز را ۱۷ تا ۲۴ درصد در این مراکز کاهش داد.

وی با بیان این که در این طرح اقداماتی شامل عایق کاری، سرویس و تنظیم مشعل، نصب ضد رسوب و ... با هزینه شرکت گاز به صورت رایگان انجام می‌شود، افزود: عایق‌کاری لوله‌ها و دیگ باعث جلوگیری از اتلاف حرارت از

در راستای اجرای “پوش آب را در یابیم”؛

مدیرعامل آبفای گیلان با حضور در برنامه زنده تلویزیونی

خواستار تغییر رفتار و اصلاح الگوی مصرف شد

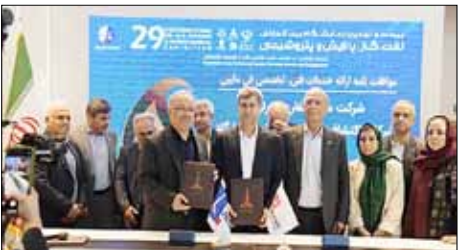


سال گذشته یک باب مخزن ذخیره آب شرب با ظرفیت ۳۰ هزار مترمکعب در ارتفاعات لاکان وارد مدار بهره برداری شد و به رنگ خط انتقال شهر رشت وصل گردید که این امر باعث افزایش فشار آب در شبکه توزیع شد.

وی تصریح کرد، یکی دیگر از پروژه هایی که در برنامه کاری شرکت قرار دارد و طی سال جاری به اجرا خواهد رسید پروژه خط انتقال آب شرب از فلکه گاز تا محل شرکت آب و فاضلاب در پارک شهر می باشد که با وارد مدار شدن این خط، فشار آب در مرکز شهر رشت به میزان قابل توجهی بالا خواهد رفت، همچنین اجرای پروژه ۳ ساله خط انتقال لاکان تا پیرپار نیز اسیال آغاز خواهد شد.شایان ذکر است مخزن ذخیره آب مسکن مهر رشت با ظرفیت ۹ هزار مترمکعب به زودی وارد مدار بهره برداری خواهد شد. غیانی با اشاره به اینکه پوشش ملی آب را دربرایم” اهدافی همچون تغییر رفتار مصرف در آذهان عمومی دارد، بیان داشت: تغییر رفتار مصرف و اصلاح الگوی مصرف برنامه دیگر شرکت آفا در راستای مدیریت تنش آبی می باشد، با این توضیح که الگوی مناسب مصرف برای هر خاؤلر ۱۱ مترمکعب است، به ازای هر مترمکعب آب مصرفی ۱۶ هزار تومان تعرفه توسط مشترک پرداخت می شود که باید گفت این عدد در مقابل هزینه تولید بسیار پایین است.

در بیست و نهمین نمایشگاه نفت انجام شد:

امضای ۵ قرارداد تأمین دکل و خدمات جانبی حفاری



مهران پرهیز مدیرعامل شرکت انرژی گسترهانا رسید. در همین ارتباط دو قرارداد ارائه خدمات فنی، تخصصی فی ما بین شرکت

شرکت گاز استان ایلام برای دومین سال متوالی رتبه بر تر HSE استان را کسب کرد



نظارت بر رعایت الزامات HSE بیمکاران، ممیزی ها و بازرسی ها از محیط کار، فرآیندها،تایسیات و تجهیزات و همچنین تهیه تجهیزات حفاظت فردی و رعایت الزامات و دستورالعمل های HSE و اهمیت به سلامت کارکنان از

کرج – **اباصلت عابد:** اعضای شورای اسلامی شهر کرج با حضور در محل احداث ایستگاه آتش نشانی شعبان آباد، از آخرین وضعیت پیشرفت فیزیکی این پروژه شهری بازدید کرد.

به گزارش پایگاه خبری کرج امروز، علیرضا رحیمی، رئیس کمیسیون شهرسازی و معماری شورای اسلامی شهر کرج و عمار ایزدیار، رئیس کمیسیون برنامه و بودجه شورای اسلامی شهر کرج به همراه محمد پساولی، رئیس سازمان آتش نشانی و خدمات ایمنی شهرداری کرج از ایستگاه در حال ساخت شعبان آباد در منطقه مهرشهر بازدید کردند.

رئیس سازمان آتش نشانی و خدمات ایمنی شهرداری کرج در حاشیه این بازدید با تأکید بر نقش کلیدی این ایستگاه در افزایش پوشش امدادی محله

دیدار رئیس سازمان بسیج مداحان و هیأت‌های مذهبی کشور با شهردار اراک



عرصه های فرهنگی اولویت مهم در مدیریت شهری است و نیازمند پیوسته‌های فرهنگی قوی در حوزه های مختلف می باشد، عنوان داشت: توجه به مباحث فرهنگی در کنار سایر فعالیت های عمرانی و توسعه ای از مهم‌ترین اولویت‌ها در مجموعه مدیریت شهری است. وی خدمت در مجموعه کلون مداحان را افتخاری بزرگ کرد و تصریح کرد: همدلی و همراهی ذاکترین اهل بیت با سازمان بسیج مداحان و هیات های مذهبی کشور عنوان کرد: بسیج مداحان می تواند مسیرهای پربرکتی را با همدلی و همراهی مدیریت شهری در برگزاری مراسم های فرهنگی و مذهبی طی نماید و امیدوارم با ادامه این همکاری ها بتوانیم رسالت فرهنگی مذهبی خود را با مشارکت حداکثری شهروندان به ویژه جوانان در ارتقا سطح فرهنگ دینی شهر اراک اجرایی نماییم. مصطفی خورسندی، علیرضا محمودی و شهردار بسیجی و چهلوی خوانند و از مسامحت و همکاری شهردار پس از شنیدن نظرات و پیشنهادات ذاکترین اهل بیت در حوزه فرهنگی و فعالیت های مدیریت شهری تقدیر و تشکر نمود.

با هدف استفاده از توان سازندگان داخلی

دو قرارداد ساخت تجهیزات کاربردی صنعت حفاری امضا شد



اهواز – شبنم قاجانود: در بیست و نهمین نمایشگاه بین المللی نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی تهران، دو قرارداد ساخت تجهیزات کاربردی در صنعت حفاری بین شرکت ملی شرکت حفاری ایران و دو نخستین قرارداد داشت بنیان داخلی امضا شد.

شرکت سازنده داشت بنیان داخلی امضا شد.

پیش تر از سوی مدیریت خدمات سیالات حفاری شرکت ملی حفاری ایران اعلام نیاز شده بود. قرارداد مربوط به ساخت دستگاه از سوی مهندس مهران مکوندی مدیرعامل شرکت ملی حفاری ایران و سید امیر موبد اعلائی مدیرعامل شرکت ملی حفاری ایران در قرارداد دیگر سفارش ساخت ۹ دستگاه دپول زئناوتر اصلی دستگاه های حفاری به اعضای قطعات پدکی را به شرکت مورت سازان فن آوری بهینه ایرانیان (فایا مورت) داده و اسناد مربوط به ساخت این تجهیز به اعضای مهران مکوندی و محمدرضا زمانی مدیران عامل دو شرکت رسید. بیست و نهمین نمایشگاه بین المللی نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی با مشارکت دو هزار و ۲۰۰ سازنده داخلی و خارجی در محل دائمی نمایشگاه های بین المللی تهران برگزار شد.

مدیر منطقه ۴ شهرداری کرج خبرداد:

آغاز طرح ضربتی رفع سد معبر در مهرشهر



طرح مساندیمی فضای شهری با محوریت رفع سد معبر کرج از اجرای حسین عطایی، با اعلام این خبر اظهار داشت: تمامی تابلوهای غیرمجاز، فعالیت‌های صوف مزاحم و زوائد بصری شامل پرچم‌های ساحلی و بنرها از پیاده‌روها و خیابان‌ها جمع‌آوری شدند. عطایی تأکید کرد: این طرح هم‌اکنون در محلات فاز یک و دو مهرشهر در حال اجراست و پس از آن، در سایر محلات منطقه ادامه خواهد یافت. وی، حذف زوائد بصری از فضای عمومی را برای احترام به حقوق شهروندان دانست و افزود: این موضوع از اولویت‌های برنامه‌های این معاونت است و امیدواریم با همکاری و مشارکت فعال ساکنین، کسبه و مالکین محترم با مدیریت شهری، بتوانیم به این مهم دست یابیم. وی در پایان از صاحبان واحدهای تجاری و صنف فعال در سطح منطقه خواست با رعایت قوانین و پرهیز از ایجاد سد معبر، ضمن احترام به حقوق شهروندی، در افزایش زیبایی بصری شهر با مدیریت شهری همکاری داشته باشند.

حضور پرقدردت پالایشگاه سازند در نمایشگاه بین‌المللی

نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی ایران



اراک – فرناز امید: بیست و نهمین نمایشگاه بین‌المللی نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی ایران با حضور پرقدردت شرکت پالایش نفت خام میمن (ره)–سازند برگزار شد. این واحد سازنده‌ای از طریق برپایی غرفه در این نمایشگاه که از ۱۸ الی ۲۱ اردیبهشت ماه سال جاری در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار شد و پذیرای بازدیدکنندگان به ویژه فعالان در عرصه صنعت نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی شد. بر اساس این گزارش، این شرکت با هدف تقویت تعامل با فعالان صنعت نفت، معرفی دستاوردهای سال ۱۴۰۳ و ارائه برنامه‌های آتی خبر داد و این رویداد را فرصتی

مختصر برای رایزنی، انتقال تجربه و جذب سرمایه‌گذاری را پروژه‌های کلان صنعت نفت و گاز کشور دانست. پالایشگاه سازند با حضور اتریخین در این نمایشگاه ضمن معرفی برخی از فعالیت‌های خود، بستر ارتباط دوسویه با مدیران و صاحبان کسب‌وکار، شرکت‌ها و استارت‌آپ‌های حاضر در نمایشگاه به منظور همکاری‌های متقابل را فراهم ساخت. مدیران و کارشناسان شرکت پالایش نفت آمل خاسینی (ره)–سازند با حضور در غرفه این شرکت در سالن ۴۱ ضمن تشریح برخی از محصولات و خدمات گسترده شرکت، پاسخگوی سوالات و موارد مطرح شده از سوی بازدیدکنندگان شدند. گفتنی است، این نمایشگاه با عنوان بزرگترین رخداد صنعتی و تجاری ایران در حوزه صنعت نفت، گاز و پتروشیمی با حضور جمع کثیری از شرکت‌های توانمند داخلی و خارجی این حوزه برپا شد.

با اهتمام و حمایت استاندار هرمزگان و پیگیری های هرمزگان محقق شد:

توزیع بالغ بر ۵ هزار میلیارد تومان اوراق مالی و تخصیص نقدی به پروژه های نیمه تمام آبرسانی شهرها و روستاها

بندرعباس – خبرنگار فرصت امروز: با اهتمام استاندار هرمزگان و پیگیری های شرکت آب و فاضلاب استان، بالغ بر پنج هزار میلیارد تومان از محل اوراق مالی و تخصیص نقدی به پروژه‌های نیمه تمام آبی شهرها و روستاهای هرمزگان و اهیرعب از شیرین کن‌های اختصاصی یافت. عبدالحمید حمزه پور مدیرعامل شرکت آب و فاضلاب هرمزگان در تشریح جزئیات این اقدام، با اشاره به شرایطی سابقه خشکسالی در استان افزود: در سال آبی جاری (۱۴۰۳-۱۴۰۴)، استان هرمزگان با کاهش بیش از ۹۰ درصدی بارندگی‌ها مواجه بوده که اوج خشکسالی ۲۰ ساله اخیر محسوب می‌شود که خوشبختانه با پیگیری های استاندار و حمایت وزارت نیرو و شرکت مهندسی آب و فاضلاب کشور، این اعتبار کلان در پایان سال ۱۴۰۳ به پروژه های حیاتی آبی استان اختصاص یافت. وی افزود: این تخصیص مالی علاوه بر پایداری منابع آبی از طریق ۵۰ سایت آب شیرین کن که حدود ۴۰ درصد آب استان را تأمین می‌کنند، موجب فعال‌سازی تعداد قابل توجهی از پروژه های نیمه تمام و اولویت دار در شهرها و روستاهای خواهد شد. به گفته حمزه پور، تخصیص منابع و به موقع این اعتبارات تسریع در روند تکمیل و بهره برداری از پروژه های مربوطه، نقش مؤثری در تأمین و پایداری آب شرب مناطق مد نظر، خواهد داشت. مدیرعامل شرکت آب و فاضلاب هرمزگان افزود: این بودجه ها در قالب اعتبارات ملی و استان اختصاصی یافته است.

هم‌افزایی شرکت ملی پخش فرآورده‌های نفتی

منطقه گلستان و پدافند غیرعامل؛ گام بلند برای ایمنی پایدار

گراگان – خبرنگار فرصت امروز: مدیرکل پدافند غیرعامل استان گلستان با حضور در دفتر مدیر شرکت ملی پخش فراورده‌های نفتی منطقه گلستان ضمن دیدار و گفت‌وگو، بر لزوم ارتقا همکاری‌های بین‌بخشی در راستای تقویت زیرساخت‌های حیاتی و تاب‌آوری در برابر تهدیدات تأکید کرد.یه گزارش روابط عمومی شرکت ملی پخش فراورده‌های نفتی منطقه گلستان، در این نشست، سید محمد حسینی، مدیر منطقه ضمن ارائه گزارشی از عملکرد این شرکت در حوزه پدافند غیرعامل، بر اهمیت آمادگی در مواجهه با تهدیدات احتمالی تأکید کرد.وی با اشاره به اقدامات انجام‌شده در جهت افزایش ایمنی و تاب‌آوری تأسیسات نفتی، اعلام آمادگی کرد که شرکت نفت همچنان در راستای تقویت پدافند غیرعامل گام بردارد. مدیرکل پدافند غیرعامل استان نیز از تلاش‌ها و برنامه‌های شرکت نفت در این حوزه تقدیر کرده و بر لزوم هماهنگی بیشتر میان دستگاه‌های مرتبط برای افزایش امنیت و ایمنی تأسیسات نفتی تأکید کرد.

بازدید کارکنان شرکت گاز استان گلستان از بیست‌ونهمین

نمایشگاه بین‌المللی نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی

گراگان – خبرنگار فرصت امروز: کارکنان شرکت گاز استان گلستان با حضور در بیست و نهمین نمایشگاه بین المللی نفت، گاز، پالایش و پتروشیمی از دستاوردهای سازندگان و شرکت های فعال در حوزه صنعت نفت بازدید کردند. به گزارش روابط عمومی گاز گلستان محمدرضا حاجی آبادی رییس روابط عمومی در حاشیه این بازدیدی گفت :کارکنان این شرکت به منظور آشنایی با آخرین دستاوردها و فناوری های روز در صنعت نفت ، گاز از بیست و نهمین نمایشگاه بین المللی نفت ، گاز و پتروشیمی بازدید کردند .وی افزود :این بازدید در تاریخ ۱۸ الی ۲۲ اردیبهشت ماه سال جاری در تهران برگزار شد.حاجی آبادی تصریح کرد: همزمان های این نمایشگاه شرکت های بزرگ داخلی ،خارجی و دانش بنیان بودند که فرصت مناسبی را برای تبادل اطلاعات و تجربیات فراهم آوردند و در این بازدید کارکنان شرکت گاز استان گلستان با جدیدترین تجهیزات و فناوری های موجود در صنعت نفت آشنا شدند و دستاوردهای شرکت های پیشرو را مشاهده بودند .وی در پایان گفت :کارگاه های سمینارهای تخصصی برگزار شده در این نمایشگاه نیز فرصتی برای ارتقا دانش فنی و مدیریتی کارکنان فراهم کرد و این بازدید بعنوان بخشی از برنامه های توسعه ای و آموزش شرکت در نظر گرفته شده است و امیدواریم نتایج مثبتی را در بهبود فرایند ها و خدمات این شرکت به همراه داشته باشد .

ساعت فعالیت ناوگان اتوبوسرانی یزد تغییر کرد



یزد– **سید محمد جواد عرفان‌فر :** سرپرست سازمان حمل و نقل بار و مسافر شهرداری یزد گفت: ساعت کار ناوگان اتوبوسرانی درون شهری یزد از روز شنبه هفته آینده ساعت ۵:۳۰ صبح آغاز می‌شود. به گزارش مدیریت ارتباطات و امور بین الملل شهرداری یزد سرپرست سازمان حمل و نقل بار و مسافر شهرداری یزد تغییر ساعت فعالیت ناوگان اتوبوسرانی درون شهری خبر داد.

تعمیر دقیق ناوگان اتوبوسرانی درون شهری یزد از روزهای ۶:۰۰ الی ۲۱:۰۰ فعالیت دارند.

دقیق بیان کرد: تمامی مسئولین اجرایی و گشت‌های نظارت و بازرسی برای نظارت بر عملکرد و خدمات ناوگان در پایانه‌ها و نقاط مختلف استقرار خواهند یافت.

مقاله‌ی «فرصت امروز» در شماره‌ی ۲۶۹۶، صفحه‌ی ۸

نویسنده: علی آل‌علی

وقتی صحبت از بازار کسب و کار می‌شود، همه ما تصویری روشن و پرجنب و جوش در ذهن داریم؛ بازاری پر از فرصت فروش و مشتریان پرشوری است که مثل یک رودخانه جاری‌اند، اما دنیای واقعی همیشه این‌گونه نیست. بازار هم مثل طبیعت فصل‌هایی دارد. گاهی بهار و تابستان است، زمانی پاییز و زمستان. در این میان یکی از سخت‌ترین فصل‌هایی که کسب و کارها تجربه می‌کنند، رکود بازار است. زمانی که تقاضا افت می‌کند، مشتریان دست به عصا می‌شوند و چرخ‌های اقتصاد کند می‌چرخند. در چنین روزهایی بسیاری از برندها اولین کاری که می‌کنند این است که کمربندها را سفت کرده و دست از بازاریابی می‌کشند، اما آیا این بهترین تصمیم است؟ ما در این مقاله قصد داریم با هم نقشه گنجی را مرور کنیم که به شما نشان می‌دهد چگونه می‌توان در دل رکود فرصت ساخت و از رقبا پیشی گرفت. با ما همراه باشید تا با تکنیک‌های طلایی بازاریابی در شرایط سخت اقتصادی آشنا شوید.

حفظ حضور ذهنی: علیه فراموشی!

در روزهایی که بازار در لاک خود فرو می‌رود، بسیاری از برندها در سکوتی سنگین غرق می‌شوند، اما این دقیقا همان زمانی است که حفظ حضور ذهنی بیش از هر زمان دیگری اهمیت دارد. اگر برند شما در ذهن مشتریان زنده بماند، روزی که اقتصاد دوباره جان بگیرد شما نفر اول لیست خرید خواهید بود. برند کوکاکولا در دوران رکود دهه ۱۹۳۰ میلادی با وجود کاهش بودجه‌های بسیاری از رقبا تبلیغات خود را حفظ کرد و همین تصمیم هوشمندانه باعث شد در پایان رکود از نظر سهم بازار بکه‌تاز شود.

حفظ حضور ذهنی یعنی حتی زمانی که مشتری کمتر می‌خرد، شما همچنان در دید او باشید. این حضور می‌تواند از طریق تبلیغات دیجیتال کم‌هزینه‌تر، فعالیت‌های مستمر در شبکه‌های اجتماعی یا کمپین‌های روابط عمومی خلاقانه باشد. هدف این نیست که مشتری حتما در لحظه خرید کند، بلکه باید اطمینان حاصل کرد که برند شما فراموش نمی‌شود. بسیاری از کسب و کارها در این دوره به سمت بازاریابی محتوا می‌روند. ارائه مقالات، ویدئوها و پادکست‌های ارزشمند باعث می‌شود مخاطب با برند شما احساس نزدیکی کند. درست مثل چراغی که در شب‌های تاریک راه را نشان می‌دهد، محتوای مناسب می‌تواند پیوند میان شما و مشتریان را حفظ کند.

بهرتر است به یاد داشته باشیم رکود حافظه مشتریان را پاک نمی‌کند، فقط انتخاب‌های‌شان را سخت‌تر خواهد کرد. اگر در این دوران کنارشان باشید، در روزهای بهتر نتیجه وفاداری‌شان را خواهید دید.

تمرکز بر ارزش پیشنهادی برند

در شرایطی که پول ارزشمندتر و هزینه‌ها با وسواس بیشتری سنجیده می‌شوند، مصرف‌کنندگان به دنبال بیشترین ارزش ممکن برای پول خود هستند. به همین دلیل برجسته کردن ارزش پیشنهادی برند بیش از همیشه اهمیت پیدا می‌کند. برندهایی که می‌توانند به مشتریان بگویند چرا ما بهترین انتخاب برای تو هستیم، شانس بیشتری برای بقا و رشد دارند.

ارائه ارزش پیشنهادی روشن یعنی توضیحی واضح و قانع‌کننده از اینکه محصول یا خدمت شما چگونه مشکلات مشتری را حل می‌کند یا زندگی او را بهتر می‌سازد. مثلا در بحران اقتصادی سال ۲۰۰۸، هیوندای با معرفی برنامه «خرید بدون نگرانی» که امکان بازگرداندن خودرو در صورت از دست دادن شغل را فراهم می‌کرد، نشان داد چگونه می‌توان با درک دغدغه مشتری، ارزش آفرینی کرد.

در این دوران، مشتریان کمتر به برندهای پرزرق و برق توجه می‌کنند و بیشتر به دنبال راه حل‌هایی واقعی برای مشکلات واقعی هستند. بنابراین، مهم است که پیام‌های بازاریابی شما ساده، مستقیم و کاملاً مرتبط با نیازهای فعلی باشد. برندها می‌توانند با بازطراحی بسته‌های پیشنهادی، ایجاد تخفیف‌های هدفمند یا اضافه کردن خدمات رایگان ارزش بیشتری به مشتری ارائه دهند. نکته طلایی این است که حس فداکاری و همراهی برند باید در این بسته‌های جدید به چشم بیاید. باید پادمان باشد که رکود فرصتی است برای نزدیک‌تر شدن به مشتریان از طریق ارزش آفرینی واقعی؛ چیزی

فرصت امروز

روزنامه مدیریتی – اقتصادی

شنبه | ۲۷ اردیبهشت ۱۴۰۴ | شماره ۲۶۹۶ | صفحه ۸ |

صاحب امتیاز: موسسه مطبوعاتی فرصت سازان امروز

مدیر مسئول و سردبیر: محمدرضا قدیمی

چاپ: صمیم

دفتر مرکزی: تهران، خیابان ولیعصر، خیابان زرتشت غربی، روبروی بیمارستان مهر

پلاک ۴۵، طبقه سوم شرقی

دفتر مرکزی: ۸۸۹۹۱۹۲۷

آیین نامه اخلاق حرفه ای روزنامه: WWW.FORSATNET.IR/REGULATIONS

WWW.FORSATNET.IR

INFO@FORSATNET.IR



مشتری راضی، یک رسانه رایگان برای برند شماست. وفاداری مشتری در دوران رکود پلی است که برندها را از روزهای خاکستری به روزهای روشن‌تر می‌رساند؛ پلی که ساختنش با توجه و عشق به مشتری آغاز می‌شود.

انعطاف در استراتژی قیمت‌گذاری

در دوران رکود حساسیت مشتریان نسبت به قیمت به شدت افزایش می‌یابد. اینجاست که انعطاف در استراتژی قیمت‌گذاری می‌تواند برگ برنده برندها باشد. قیمت‌گذاری هوشمندانه، هنر یافتن تعادل میان حفظ سودآوری و پاسخ به دغدغه‌های مالی مشتریان است. نمونه موفق این تکنیک را می‌توان در فروشگاه‌های زنجیره‌ای وال‌مارت دید که با استراتژی «قیمت‌های همیشه پایین» توانست در دوران بحران اقتصادی، مشتریان زیادی را به سوی خود جذب کند و سهم بازار خود را افزایش دهد.

انعطاف در قیمت‌گذاری می‌تواند به صورت تخفیف‌های دوره‌ای، بسته‌های اقتصادی، پیشنهادهای ارزش افزوده یا حتی معرفی محصولات ارزان‌تر باشد. نکته کلیدی این است که این تغییرات باید هوشمندانه و با در نظر گرفتن جایگاه برند انجام شود؛ نباید به گونه‌ای باشد که ارزش ادراک شده برند آسیب ببیند. همچنین برندها می‌توانند به مشتریان امکان انتخاب بیشتر بدهند. ارائه گزینه‌های خرید اقساطی، پیشنهادات ویژه برای خرید گروهی یا خدمات پس از فروش رایگان، روش‌هایی برای ایجاد حس ارزش بیشتر بدون کاهش مستقیم قیمت‌ها هستند. درک درست از وضعیت مالی مشتریان و پاسخ مناسب به آنها می‌تواند برند شما را به یک قهرمان در چشم مشتریان تبدیل کند؛ قهرمانی که حتی در سخت‌ترین شرایط، پشت آنها را خالی نکرده است.

نوآوری در محصول

شرایط سخت اقتصادی اگرچه چالش‌برانگیز است، اما می‌تواند عاملی برای نوآوری نیز باشد. بسیاری از بزرگ‌ترین نوآوری‌های تاریخ دقیقا در دل بحران‌ها متولد شده‌اند. به همین خاطر، برندهایی که در دوران رکود به جای عقب‌نشینی، به سمت بهبود یا ایجاد محصولات و خدمات جدید حرکت می‌کنند، در واقع خود را برای جهشی بزرگ آماده می‌سازند. نوآوری الزاما به معنای اختراعات شگفت‌انگیز نیست.

بازاریابی در روزهای خاکستری: چگونه در رکود اقتصادی بدرخشیم؟

گاهی اوقات، یک تغییر کوچک در محصول یا اضافه کردن یک ویژگی کاربردی می‌تواند تحولی بزرگ ایجاد کند. به عنوان مثال، اپل برای ورود به بازار کشورهای در حال توسعه نسخه ارزان‌تر آیفون را عرضه کرد و با این کار هم به نیاز بازار پاسخ داد و هم سهم بازار خود را گسترش داد.

در شرایط رکود مشتریان به دنبال کالاهایی هستند که زندگی‌شان را آسان‌تر یا مقرون به صرفه‌تر کند. بنابراین، نوآوری‌های هدفمند می‌توانند ارزش درک شده محصول را چند برابر کنند. تحلیل دقیق نیازهای جدید مشتریان، اولین قدم برای جهت دادن به نوآوری‌هاست. شرکت‌هایی که تیم‌های توسعه محصول خود را تشویق به خلاقیت و ریسک‌پذیری کنترل شده می‌کنند، معمولا شانس بیشتری برای بقا و حتی رشد در دوران رکود دارند. اینس نوآوری‌ها حتی می‌توانند به تمایز رقابتی پایداری در دوران رونق تبدیل شوند.

در نهایت باید گفت رکود شاید بازار را کند کند، اما خلاقیت را متوقف نمی‌کند. اگر برندی جسارت کند و به جای ترسیدن، دست به نوآوری بزند، آینده روشن تری در انتظارش خواهد بود.

تقویت ارتباط انسانی برند

در زمان‌های بحرانی مردم بیش از هر زمان دیگری به ارتباط انسانی نیاز دارند. برندهایی که در این دوران بتوانند چهره‌ای انسانی، صمیمی و همدلانه از خود نشان دهند، جایگاه ویژه‌ای در دل مشتریان پیدا خواهند کرد. این یعنی وقت آن است که برندها ارتباطات انسانی خود را تقویت کنند؛ آن هم نه فقط با شعار! تقویت ارتباط انسانی فراتر از تبلیغات رسمی یا پیام‌های خشک حوزه برندینگ است. این یعنی صحبت کردن با مشتریان به زبان خودشان، شنیدن دغدغه‌ها و نشان دادن اینکه برند همراه آنهاست. مثلا در دوران پاندمی کرونا، برند ای بی ان بی با ارسال پیام‌های شخصی به میزبانان خود درباره تغییر سیاست‌های کنسلی و ارائه کمک‌های مالی توانست وفاداری جامعه خود را حفظ کند.

یکی از راه‌های ایجاد ارتباط انسانی، استفاده از روایت‌های شخصی، داستان‌های واقعی مشتریان یا حتی معرفی اعضای تیم برند به مخاطبان است. این کار باعث می‌شود برند از یک موجودیت بی‌روح به دوستی آشنا تبدیل شود. در شبکه‌های اجتماعی، پاسخگویی فعال، تعامل دوستانه و ارائه محتواهای احساسی و انگیزشی می‌تواند نقش بسیار موثری ایفا کند. این ارتباطات انسانی، مثل پلی عمل می‌کند که در روزهای سخت اعتماد مشتریان را حفظ می‌کند. در نهایت باید به یاد داشت که تکنولوژی ابزار ماست، اما ارتباطات انسانی پیامی است به پادماندنی؛ در سخت‌ترین روزها برندهایی که دل به دل مشتری می‌دهند، آینده را برای خود روشن‌تر می‌کنند.

شروع همکاری‌های استراتژیک

رکود زمانی است که دست به دست هم دادن می‌تواند راهگشا باشد. بسیاری از برندها در دوران سخت با همکاری‌های استراتژیک توانستند منابع خود را بهینه کرده و فرصت‌های جدیدی ایجاد کنند. اتحادهای هوشمندانه می‌توانند هزینه‌ها را کاهش داده، دامنه دسترسی را افزایش دهند و مزیت رقابتی ایجاد کنند. همکاری می‌تواند میان برندهای مکمل، کسب و کارهای کوچک و بزرگ یا حتی میان برند و جامعه محلی شکل بگیرد. برای نمونه، برند گو پِرو با برند ردبول همکاری کرده و این اتحاد باعث شد هر دو برند با کمترین هزینه ممکن بیشترین مخاطب ممکن را به دست بیاورند. این همکاری‌ها می‌توانند شامل کمپین‌های مشترک بازاریابی، پروژه‌های مشترک تحقیق و توسعه یا حتی به اشتراک‌گذاری شبکه‌های توزیع باشند. نکته کلیدی این است که همکاری باید بر پایه ارزش‌های مشترک و اهداف مکمل بنا شود. برای یافتن شرکای مناسب، برندها باید نگاه استراتژیک داشته باشند و به دنبال کسانی باشند که نقاط ضعف‌شان را پوشش دهند یا دسترسی به بازارهای جدید را ممکن سازند. شفافیت، تعهد و اعتماد، سه رکن اصلی هر همکاری موفق هستند. در نهایت، رکود می‌تواند قدرت انفرادی برندها را کاهش دهد، اما قدرت جمعی را افزایش می‌دهد. همکاری‌های استراتژیک می‌توانند همچون قایقی باشند که برندها را از دریای توفانی رکود عبور داده و به ساحل امن فرصت‌ها برسانند.

سخن پایانی

رکود اقتصادی مثل راه رفتن روی طناب باریکی است که زیر آن پرتگاهی از نگرانی و عدم قطعیت وجود دارد، اما درست مانند یک بندباز ماهر، برندهایی که مهارت‌های لازم را داشته باشند می‌توانند از این مسیر عبور کنند و حتی قوی‌تر از همیشه به مقصد برسند. ما در این مقاله دیدیم چطور نقشه راهی برای موفقیت در شرایط رکود باید داشت. هر کدام از تکنیک‌های مورد بحث در این مقاله به ما یادآوری می‌کنند که رکود پایان راه نیست، بلکه می‌تواند آغازی برای ساختن برندی قوی، منعطف و محبوب‌تر باشد. فقط کافی است جای انفعال، با چشمانی باز و دستانی خلاق، فرصت‌ها را شکار کنیم. پس اگر امروز آسمان بازار آبری است، نگران نباشید. ایرها کنار خواهند رفت. مهم این است که در این روزهای خاکستری چراغ بردتان را روشن نگه دارید و با امید، خلاقیت و پشتکار، آینده‌ای روشن‌تر برای خود بسازید.

منابع:

https://neilpatel.com/blog/marketing-during-a-recession-how-to-market-۰۴/۲۰۰۹/https://hbr.org۲-in-a-downturnhttps://www.forbes.com/councils/۲۳/۲۰۲۳/forbesagencycouncilsurviving-a-recession-with-a-strong-marketing-strategy