

قائم مقام بانک مرکزی:

میزان مطالبات معوق
۹۴ هزار میلیارد تومان استقائم مقام بانک مرکزی کمبود نقدینگی در اقتصاد را توهمی
مردود دانست و به بیان وضعیت آخرین آمار از نقدینگی،
تسهیلات پرداختی بانکها و معوقات بانکی پرداخت.

اولتیماتوم شهرسازی به شهرداری

پول سازترین منبع درآمد شهرداری زیر تیغ

۶

ارائه تسهیلات بانکی به بخش صنعت و معدن ۱۴ درصد قد کشید

سکوت منتقدان نظام بانکی
در برابر آمار

۴

شهرک‌های صنعتی
از خواب بیدار می‌شوند

۳

گزارش مرکز آمار از اشتغال و بیکاری سه ماهه دوم امسال

۶۴ درصد نیروهای آماده کار
بیکارند

۱

کافه مدیران میزان کاهش تورم را بررسی می‌کند

تحقق کاهش تورم در گرو رشد اقتصادی

۱۴

فرصت امروز

رهنمودهایی در باب به کارگیری
تصویر در بازاریابی محتوایی

تصورسازی با تصویر

۱۰

ایستگاه‌هایی

برای بازنگری تفکر مدیریتی

توهم‌هایی که
مدیران را
به چالش می‌کشاند

۱۱

گفت‌وگوی اختصاصی
«فرصت امروز» با مدیر صادرات
شرکت صنایع قهوه پارت سازانورود به
باشگاه جهانی
تولیدکنندگان قهوه

۱۲

سکه‌های ماشینی
از کی و چگونه؟پشت و روی
سکه‌های ناصری

۱۵



نگاهی به روند تبلیغات تولیدکنندگان لوازم خانگی در شرایط تحریم

تبلیغات منسوخ برای محصولاتی که مزیت رقابتی ندارند

۹

گزارش مرکز آمار از اشتغال و بیکاری سه ماهه دوم امسال

۶۴ درصد نیروهای آماده کار بیکارند

عباس نجیب‌امینی

یافته‌های طرح آمارگیری نیروی کار سه ماهه دوم سال، در حالی از سوی مرکز آمار ایران منتشر شد که تقریباً هم‌سوی با آمارهای رشد اقتصادی، روندها رو به بهبود بیان می‌شود. در این گزارش نرخ بیکاری جمعیت ۱۰ ساله و بیشتر با کاهش ۰/۹ نسبت به تابستان ۹۲ رقم ۹/۵ درصد را نشان می‌دهد. نرخ بیکاری جمعیت ۱۵ ساله و بیشتر نیز با کاهش ۰/۸ درصدی همان رقم را ثبت کرده، این در حالی است که هر دوی این ارقام در مقایسه با آمارهای بیکاری بهار ۹۳ کاهش معادل ۱/۲ درصدی داشته‌اند. نکته جالب توجه درباره نرخ بیکاری به تفکیک جنسیت است که اوضاع اشتغال مردان با نرخ بیکاری ۷/۹ درصدی نسبت به زنان وضعیت بهتری دارد. نرخ بیکاری جمعیت ۱۵ ساله و بیشتر برای زنان ۱۸/۱ درصد است که در مقایسه با تابستان ۹۲ کاهش ۳/۱ درصدی را تجربه کرده است. این رقم به ظاهر نشان‌دهنده بهبود وضعیت اشتغال زنان طی یک سال گذشته بوده است.

کاهش بیشتر نرخ بیکاری در نقاط شهری نسبت به نقاط روستایی باعث شده تا نرخ بیکاری در نقاط شهری برای جمعیت ۱۵ ساله و بیشتر از رقم ۱۲ درصد در تابستان ۹۲ به رقمی معادل ۱۰/۵ درصد برسد. در نقاط روستایی این رقم از ۷/۸ درصد تابستان ۹۲ به ۷ درصد رسیده است.

سهم جمعیت در سن کار از تولید و اشتغال
نکته قابل تامل در آمارهای اشتغال و بیکاری درباره نرخ مشارکت اقتصادی است. نرخ مشارکت اقتصادی ۱۵ ساله و بیشتر از تقسیم جمعیت فعال ۱۵ ساله و بیشتر به جمعیت ۱۵ ساله و بیشتر ضریب ۱۰۰ حاصل می‌شود. معادل ۳۷/۲ درصد است که کاهش ۲/۱ را نسبت به تابستان ۹۲ تجربه کرده است. این عدد از این جهت حائز اهمیت است که با توجه به روند کاهش نرخ رشد جمعیت تغییرات جمعیت فعال سهم بیشتری را به نفع نرخ بیکاری در این کاهش داشته است. از سوی دیگر، جمعیت فعال با عنوان مخرج کسر در محاسبه نرخ بیکاری یک مولفه

مهم در کاهش نرخ بیکاری در سال‌های اخیر بوده است.

نکته دیگر درباره نرخ مشارکت اقتصادی جمعیت ۱۵ ساله و بیشتر کاهش ۲/۱ درصدی در نقاط شهری و ۱/۹ درصدی در نقاط روستایی است که بیانگر کاهش جمعیت فعال یا کاهش مشارکت جمعیت ۱۵ ساله و بیشتر در فرآیند تولید کالا و خدمات در کشور است. نکته دیگر درباره آمارهای ارائه شده در این گزارش نسبت پایین اشتغال است. این شاخص نشان می‌دهد که چند درصد از جمعیت واقع در سن کار شاغل هستند نتایج به‌دست آمده از این برآورد نشان می‌دهد که نسبت اشتغال جمعیت ۱۵ ساله و بیشتر معادل ۳۶/۷ درصد بوده که به نسبت آمارهای جهانی در سطح پایینی قرار دارد. نکته جالب توجه اینکه این نسبت در زنان ۱۵ ساله و بیشتر معادل ۱۰/۴ و برای مردان ۶۲/۴ درصد بوده است. پایین بودن این نسبت در زنان نشان‌دهنده این است که تنها ۱۰/۴ درصد از جمعیت زنان واقع در سن کار شاغل هستند که به معنای هدر رفت یک پتانسیل بزرگ در تولید کشور است. از سوی دیگر، حدود ۹۰ درصد باقیمانده از جمعیت در سن کار زنان یا بیکارند یا طبق معیارهای آماری مرکز آمار جزو جمعیت فعال به شمار نمی‌آیند. در واقع این ۹۰ درصد در تولید و اشتغال کشور سهمی ندارند. درباره آمارهای مربوط به مردان هم می‌توان گفت نسبت اشتغال ۳۶/۷ درصدی نشان از آن دارد که حدود ۶۳ درصد باقیمانده از جمعیت واقع در سن کار شاغل نیستند که به همان ترتیب می‌توان گفت، این افراد یا بیکار هستند یا جزو متقاضیان کار به شمار نمی‌آیند. به نظر می‌رسد، این ارقام تصویر بهتری از فضای اشتغال را در کشور منعکس کند. اینکه نرخ بیکاری چقدر باشد واقعا مهم است، ولی به هر حال هدر رفت منابع انسانی که می‌تواند در تولید و رشد اقتصادی کشور موثر باشند، نکته‌ای است که باید توجه بیشتری به آن شود.

بیشترین نرخ بیکاری در جمعیت جوان است
بررسی‌های وضعیت شغلی در بخش‌های عمده اقتصادی نشانگر آن است که شاغلان

مدیرکل امور اقتصادی و دارایی استان تهران:

بار اصلی مالیات بر دوش حقوق‌بگیران است

پرداخت مالیات هستند، مالیات‌ها را نااعلانه و کمتر از میزان واقعی پرداخت کنند و به همین دلیل بیشترین بار در زمینه وصول مالیات بر دوش تولیدکنندگان و حقوق‌بگیران است. وی با بیان اینکه حقوق‌بگیران یکی از رسته‌های وصول مالیات هستند که تحت هیچ شرایطی فرار مالیاتی ندارند، افزود: تولیدکنندگان و شرکت‌هایی که مباحث

مالی آنها شفاف و دقیق است، هیچ‌گاه نسبت به پرداخت به موقع مالیات خود کوتاهی نمی‌کنند. احمدوند عنوان کرد: متأسفانه هستند افرادی که با وجود استفاده از امکانات و منابع کشور، یک ریال هم به‌عنوان مالیات پرداخت نمی‌کنند که این خود نشانه لزوم اصلاح روند و ساختار وصول مالیات در کشور است.

نوبخت معاون رییس‌جمهور

و رییس سازمان مدیریت و برنامه‌ریزی کشور شد



رییس‌جمهور در حکمی، محمدباقر نوبخت را به‌عنوان معاون رییس‌جمهور و رییس سازمان مدیریت و برنامه‌ریزی کشور منصوب کرد. به گزارش پایگاه اطلاع‌رسانی ریاست‌جمهوری، حسن روحانی در حکم خود آورده است: براساس اصل ۱۲۶ قانون اساسی و در اجرای مصوبه شماره ۱۲۹۹۱/۹۳۲/۲۰۶ مورخ ۱۳۹۳/۱۰/۹/۲۶ شورای عالی اداری، با توجه به تعهد، شایستگی و سوابق مفید و ارزنده جناب‌عالی به موجب این حکم به‌عنوان «معاون رییس‌جمهور و رییس سازمان مدیریت و برنامه‌ریزی کشور» منصوب می‌شود.

وی در ادامه آورده است: با عنایت به جایگاه رفیع و نقش ممتاز سازمان مدیریت و برنامه‌ریزی کشور در ایجاد تحول بنیادین در راهبری توسعه کشور، طراحی زیرساخت‌ها و رشد توسعه پایدار و متوازن در کشور انتظار می‌رود جناب‌عالی با بهره‌گیری از صاحب‌نظران و کارشناسان برجسته و پایه‌ریزی ساختاری مناسب و چابک برای آن سازمان، نسبت به تحقق اهداف و وظایف محوله تلاش وافر به کار بندید.

گفتنی است شورای عالی اداری در جلسه مشارکت را با ۲۸/۶ درصد در اختیار دارد. همچنین آمارهای بیکاری و اشتغال به تفکیک گروه‌های سنی حاکی از آن است که نرخ مشارکت اقتصادی در گروه سنی ۲۰ تا ۲۴ سال و ۲۵ تا ۲۹ سال به ترتیب ۳۵/۱ و ۵۲/۱ درصد است. این افراد که عمدتاً از فارغ‌التحصیلان دانشگاهی و جزو افراد در سن ازدواج قرار دارند با نرخ بیکاری ۲۵/۳ و ۱۸/۲ بیشترین نرخ بیکاری را در میان گروه‌های سنی به خود اختصاص داده‌اند. به عبارتی مسئله بیکاری در بین جمعیت جوان و به‌ویژه در جمعیت ۲۰ تا ۲۹ سال همچنان حل نشده باقی‌مانده و مشکل اصلی اشتغال در کشور به شمار می‌آید و باید در اولویت‌های کاری و برنامه‌ریزی‌های کلان اقتصادی قرار گیرد. همه این آمارها و آمارهای رشد اقتصادی در حالی منتشر می‌شود که همچنان در فضای عمومی جامعه رد پای از بهبود در وضعیت اشتغال و نشانه‌های رونق اقتصادی دیده نمی‌شود.

۱۲ آذرماه خود بنا به پیشنهاد محمدباقر نوبخت، معاون برنامه‌ریزی و نظارت راهبردی رییس‌جمهور و تأیید رییس‌جمهور، با احیا و تشکیک سازمان مدیریت و برنامه‌ریزی کشور موافقت کرد. به گزارش پایگاه خبری - اقتصادی صبحانه، یکی از مهم‌ترین بندهای مصوبه مذکور این است که تمامی وظایف، اختیارات و فعالیت‌های مربوط به سازمان مدیریت در سطح استان، از استانداری‌های کشور جدا و مشخص و حداکثر طی مدت شش ماه به آنها واگذار کند.



نیازمندی‌های مشاغل ایران

ضمیمه رایگان روزانه روزنامه فرصت امروز

نمای حقوقی	نمای صنعت	نمای اوقات خوش	نمای تبلیغات
نمای ایران	نمای بازرگانی	نمای سلامت	نمای خودرو
نمای مالی	نمای خانه	نمای دیجیتال	نمای گردشگری

تلفن سازمان آگهی‌ها: ۸۸۵۵۳۶۳۹



نگاهی به روند تبلیغات تولیدکنندگان لوازم خانگی در شرایط تحریم

تبلیغات منسوخ برای محصولات که مزیت رقابتی ندارند

پایین تر می آید و به گروه C و D تنزل پیدا می کند. در واقع محتوای تبلیغات برندهای داخلی بیشتر شبیه جوک هستند و تبلیغات آنها بیشتر به شکل یک شوخی محاوره ای ساخته می شود. همین عامل باعث شده که آنچه در تبلیغات برندهای خارجی مشاهده می شود، در برندهای خارجی به چشم نیاید.

علل استفاده برندهای خارجی از پرموشن های جشنواره ای

این کارشناس تبلیغات درباره علل استفاده برندهای خارجی از تبلیغات جشنواره ای می گوید: وقتی برندها بخواهند جشنواره برگزار کنند، باید سیستم فروش خود را به سمت خردهفروشی نزدیک سازند. اینکه برندهای خارجی به سراغ برگزاری جشنواره می روند نیز براساس همین عامل است. قابلیت کانال فروش آنها این اجازه را به این برندها می دهد که آنها از این روش استفاده کنند. کانال و سیستم فروش آنها خردهفروشی است و بر این اساس با مصرفکنندگان ارتباط مستقیم تری دارند. در واقع نحوه توزیع و قیمت گذاری این برندها نیز همین قابلیت را دارد. این در حالی است که کانال توزیع برندهای داخلی عمدهفروشی است و ارتباط مستمری بین آنها و مصرفکنندگان خرد وجود ندارد. به همین خاطر اگر برندهای داخلی از شیوه تبلیغات جشنواره ای استفاده کنند به مصرفکنندگان نفع و نکته ای منتقل نمی شود و برندهای داخلی با استفاده از این پرموشن ها به جای کمک به مصرفکنندگان به عمدهفروشان کمک کرده اند.

جهانی شدن زود هنگام بازار لوازم خانگی ایران

گنجوی در پایان می گوید: نکته ای که در صنعت لوازم خانگی باید به آن دقت شود تفاوت الگوی رقابتی برندهای داخلی با مجموعه های صنایع دیگر بازار است. در این صنعت به نسبت مابقی صنایع محدودی کشور ما وارد بازار جهانی شده است و حضور برندهای خارجی بیشتر احساس می شود. در واقع بازار جهانی در ابعاد کوچکتر در کشور به وجود آمده است و باید سطح نوآوری برندهای داخلی در این حوزه بالاتر از حوزه های دیگر باشد. این در حالی است که برندهای داخلی لوازم خانگی استانداردار فروش و خدمات قابل قبولی ندارند، بر این اساس برندهای داخلی عملاً نمی توانند رقابتی با برندهای خارجی نداشته باشند. به همین دلایل است که تبلیغات آنها هم در قیاس با تولیدکنندگان خارجی در سطح پایین تری قرار دارد.



رنا نیز مشخص کرده و تغییر می دهند. در واقع مصرفکنندگان تکنولوژی های جدید برندهای خارجی می توانند گروه A,B,C باشند، در حالی که مخاطبان تبلیغات برندهای داخلی به سمت گروه C و D تایل می پیدا می کنند. پس وقتی برندهای داخلی مزیت های داخلی ندارند، نمی توانند در تبلیغات نیز مقابل برندهای خارجی حرفی برای گفتن داشته باشند.

محصولات داخلی در قیاس با تولیدات خارجی، مجال چندانی برای بروز خلاقیت نیست و در همگی آگهی ها از یک سری المان و طرح مشترک استفاده می شود که بیشتر بر واژه های جشنواره و جایزه وغیره تاکید دارند.

برندهای داخلی مزیت رقابتی ندارند

رضا گنجوی، کارشناس ارشد تبلیغات و بازاریابی در گفت و گویی با «فرصت امروز» درباره تفاوت تبلیغات برندهای داخلی و خارجی می گوید: در صنعت لوازم خانگی یک نکته اصلی وجود دارد آن هم مزیت رقابتی است. همین نکته است که در تبلیغات این صنعت نیز بسیار تاثیرگذار است. این نکته درحال حاضر به چالش اساسی در زمینه قیاس برندهای داخلی و خارجی تبدیل شده است. در واقع برندهای داخلی ما قابلیت رقابت با برندهای خارجی را ندارند و برندهای خارجی دایم در پی ایجاد مزیت رقابتی برای رقابت با یکدیگر هستند. این موضوع در صنعت لوازم خانگی داخلی کشور قابل مشاهده نیست و برندهای خارجی با تمرکز بر ایجاد تغییرات تکنولوژی محصولات خود این مزیت رقابتی را میان خودشان ایجاد می کنند. در واقع آنان خالق تکنولوژی و آفریننده مفهوم و دانشی جدید هستند. برندهای

در حالی که برندهای داخلی هیچ گاه روی تکنولوژی و این گونه مسائل کاری انجام نمی دهند، در نتیجه سراغ به کارگیری یکسری مفاهیم کلی در تبلیغات خود می روند.

این کارشناس تبلیغات اضافه می کند: همان طور که می دانید برندهای ایرانی در تبلیغات خود همیشه روی مفاهیم کلی مانند جادار بودن، کم مصرف بودن، فضای مناسب، تمیز بودن و بدون برفک بودن تاکید دارند. آنها با این کار گروه هدف خود

نرگس فرجی

حال و هوای بازار ایران گویای این موضوع است که احتمال هجوم برندهای خارجی به حوزه لوازم خانگی در آینده ای نزدیک آنچنان هم دور از انتظار نیست. مطمئناً ورود سیل برندها به داخل کشور بعد از پایان گرفتن تحریم ها، تمام برنامه های بازاریابی و تبلیغات برندهای داخلی را دچار دگرگونی های اساسی خواهد کرد. پیش بینی می شود که این برندها برای حضور دوباره خود و جلب اعتماد مشتریان ایرانی از شیوه های تبلیغاتی و بازاریابی جدیدی نیز استفاده کنند. پس دیگر خدمات پس از فروش به سبک ایرانی جوابگو چنین بازاری نخواهد بود و برندهای داخلی باید شیوه های عملکرد تبلیغاتی خود را نیز تغییر دهند.

تغییر در شیوه عملکرد تبلیغاتی برندهای داخلی و خارجی حوزه لوازم خانگی در روزهای اخیر به شدت به چشم می آید. برخی از برندهای داخلی تبلیغات خود را به سمت برندینگ برده اند و چند برند خارجی لوازم خانگی نیز این روزها سعی کرده اند از تبلیغات جنرال خود استفاده کنند؛ تبلیغاتی که با بومی کردن و متناسب شدن با فرهنگ و جامعه ایرانی، تاثیرگذاری بیشتری به نسبت آگهی های ساخت شرکت های تبلیغاتی داخلی دارند.

ضرورت پیاده سازی شیوه های جدید تبلیغاتی

کارشناس بر این باورند که شرکت های تبلیغاتی داخلی هر چه سریع تر باید به فکر به کارگیری شیوه های جدید تبلیغاتی باشند. آنها دیگر نمی توانند همان نسخه ای را که برای لوازم خانگی داخلی اجرا می کنند، برای لوازم خانگی خارجی تازه وارد هم پیاده کنند. شرکت های تبلیغاتی اغلب بدون در نظر گرفتن قابلیت برندهای خارجی دست به ارائه تبلیغاتی یکدست می زنند. این در حالی است که برندهای خارجی جدید برای حضور دوباره خود و جلب اعتماد مشتری به شدت نیازمند ابزار تبلیغات هستند؛ تبلیغاتی که بیشتر بر حوزه برندینگ و معرفی محصول متمرکز خواهند بود. بر این اساس شیوه های تبلیغاتی که این برندها به کار می برند، تکاپویی را در بازار داخلی ایجاد خواهد کرد. با این حال، به نظر می رسد تولیدکنندگان داخلی هنوز برنامه تبلیغاتی خاصی را برای رقابت با این برندها در پیش نگرفته اند. تبلیغات حال حاضر بسیار ساده و بی محتوایست و حرف تازه ای برای مخاطبان ندارد. به واسطه کیفیت نه چندان قابل قبول

کمپین نو آورانه توپوتا با تقویمی مبتکرانه

مترجم: مرشیده فروتن

انجمن نمایندگی های توپوتا در استان اونتاریو کانادا (OTDA) در تعطیلات امسال با برآورده کردن آرزوهای ۲۴ فرد لایق ساکن این استان، رویاها را محقق می کند.

کمپین «Ontario Toyota Dealers Wishmaker» توسط فروشگاه «Rain 43» در تورنتو اجرا شده و هر روز در ماه دسامبر به یک آرزو جامه عمل می پوشاند. این اتفاق روز بیست و چهارم دسامبر به اوج خود می رسد.

در اواسط نوامبر، OTDA از مردم استان اونتاریو خواست اسامی نامزدهای دریافت یک جایزه خاص در تعطیلات امسال را ارسال کنند. تا این تاریخ، اتحادیه نزدیک به ۷۰۰ نام را دریافت کرده است. برندگان توسط یک کمیته انتخابی متشکل از کارمندان فروشگاه Rain 43 و فروشندگان توپوتا در اونتاریو انتخاب شده اند.

برند «Ontario Toyota Dealers» واقعا برندی دربره افراد حقیقی و ماشین های عالی است. ایده کمپین تعطیلات، خدمت به مردم و ابراز واقعی این موضوع است که چگونه فروشندگان Ontario Toyot بخشی از کمیته های شخصی خود در سرتاسر این استان را تشکیل می دهند. فرصت ارسال اسامی نامزدها تا ۱۵ دسامبر وجود داشت و OTDA در کنار Rain 43 زمان زیادی را صرف گزینش برندها کرد.

به ظاهر در میان دیگر پروژه های مشابه، مورد اخیر تنها کمپینی است که درحال حاضر برگزار می شود. در کانون کمپین، یک تقویم «Wishmaker Holiday» به بلندی ۱۸ متر با هدف شبیه سازی یک تقویم برجسته طراحی شده که از ۲۵ کانانتینر مخصوص حمل و نقل شماره دار با رنگ های روشن، به علاوه یک علامت موقت ۳۶۵ سانتی متری تشکیل می شود. این تقویم در مدت سه هفته توسط شرکت «SMAK» ساخته شده و اخیراً روی یک نمایشگر در منطقه «Liberty Village» تورنتو موجود است.

برندگان روزانه باید به ناحیه مشخصی از تقویم برای کشف هدیه خود سفر کنند. تاکنون، OTDA یک لپ تاپ و دوربین جدید به یک جوان مبتلا به سرطان، یک سفر به Disney World به زوجی با دو پسر مبتلا به اوتیسم و کفش های



free dance به یک زن مجری برنامه «رقص یا بیاماری پارکینسون» در تورنتو داده است. فیلمبرداران دوربین در دست آماده ثبت این لحظه هستند. ویدئوها برای تماشا در سایت اختصاصی کمپین به آدرس ToyotaWishmaker.ca در دسترس همه قرار گرفته است.

این کمپین به طور آنلاین به اشتراک گذاشته شده و امکان ردیابی آنلاین آن با #ToyotaWishmaker به وجود آمده است. کمپین فوق از طریق کانال های اجتماعی OTDA، روی کیس بوک و به وسیله برنهای آنلاین تبلیغ می شود.

OTDA در حوزه روابط عمومی با شرکت Fleishmann Hillard همکاری می کند. Wills & Co با امور مربوط به خرید رسانه ها سر کار داشته و «Upspot Productions» مسئول تولید فیلم های ویدئویی مربوط به این شرکت است. علاوه بر ساخت تقویم، SMAK ضمن تعامل با مصرفکنندگان، کارهای مرتبط با اعطای جوایز را نیز انجام می دهد.

www.marketingmag.ca

ایستگاه تبلیغات



تحقق رویای عضویت در گروه موسیقی با کمپین منتوس



حتماً حداقل یکبار در زندگی به این موضوع فکر کرده اید که باید به یک گروه موسیقی بپیوندید. شرکت شکلات سازی منتوس تصمیم گرفت با همکاری آژانس تبلیغاتی Neogama BBH به تحقق این آرزو برای یک فرد خوش شانس به شگفت انگیزترین شکل ممکن کمک کند. به گزارش امپای ای نیوز، دست اندازان این کمپین با ارسال یک پوستر به ظاهر معمولی یادآوری کردند که یک گروه موسیقی گمنام در پی جذب فردی که آن فرد با سه شگفتی بزرگ سورپرایز خواهد شد. آنها چند نفر را به عنوان مخاطب در یک استودیو انتخاب و ایشان را با بهترین در امر جهان برای سه دوره و برنده Latino Grammy در سال ۲۰۰۸، ریکاردو دروربتو معروف به جابین ها شگفت زده کردند. پس از نواختن موسیقی راک با این چهره مشهور، از آنها دعوت شد با اعضای گروه دیدار کنند. این گروه، یک گروه راک برزیلی معروف به نام «Legendary» است. بعد از این ملاقات، یک ستاره راک آماتور بی خبر از همه جا به اجرای موسیقی با آنها در تلویزیون در آخر شب دعوت شد.

تبلیغات خلاق



آگهی: آژانس مسافرتی Airfasttickets - شعار: می خواهید ارزان سفر کنید، سری به سایت Airfasttickets.gr بزنید!

از میان خبرها

تبلیغ باشگاه ورزشی با ترمیم ۵ متری



برخی افراد معتقدند همیشه استفاده از طرح های بزرگتر نتیجه بهتری نیز می دهد. در مورد اخیر، کارمندان باشگاه ورزشی «Oxford Fitness» همین طور فکر می کنند.

به گزارش امپای ای نیوز، آنها برای تبلیغ مرکز تناسب اندام خود تصمیم گرفتند اندکی رقابت ایجاد کنند. این یک رقابت معمولی نیست. آنها با ساخت یک ترمیم بزرگ پنج متری، مردم را به انجام رقابت در قالب یک مسابقه تا پایان تشویق کردند.

مسابقه دهندگان همگی شروع به دویدن روی ترمیم کردند. هدف این بود که ببینند چه کسی بیشتر از همه روی ترمیم می دود. آیا فکر می کنید این کاری آسان است؟ نه کاملاً آنها سرعت ترمیم را به آهستگی تا آن حد بالا می برند که پاهای مردم با خودشان از دستگاه به بیرون پرت شود. این نمونه ای عالی از نحوه سروصدا به پا کردن یک مرکز تناسب اندام و تبلیغ پیام برند است.

دست بسته دولت



بهمن آرمان اقتصاددان

در حال حاضر دولت با دو مشکل اساسی روبه‌رو است و به هیچ وجه سعی نمی‌کند از مردم پنهان کند چرا که این مشکلات جزو اخباری هستند که مکرر از طریق رسانه‌های گروهی بازتاب پیدا می‌کند و به گوش عموم می‌رسد. نخست، مسئله کاهش شدید قیمت نفت است که تمام محاسباتی را که در بودجه عمومی کشور در نظر گرفته شده تحت تاثیر قرار داده و دوم، مسئله توافق فراگیر با گروه ۵+۱ است که به نتیجه نرسیده و تحریم‌های اقتصادی و بلوکه شدن پول‌های کشورمان در سایر کشورها کماکان ادامه دارد. از سوی دیگر همکاری لازم از طریق کشورهای نظیر چین و روسیه که به صورت سنتی با ما دارای روابط بازرگانی و اقتصادی بودند به عمل نمی‌آید به طوری که ما عملاً نتوانستیم از منابع مالی حاصل از فروش نفت‌مان که در چین بلوکه شده بود استفاده کنیم و با وجود اینکه بانک مرکزی در نشست‌های مختلفی که با مقامات چینی برگزار کرد به توافق رسیده بود که چیزی‌ها ۷۰ میلیارد دلار برای پروژه‌های صنعتی ایران فاینانس در اختیارمان قرار دهند، این مسئله عملی نشد. از جمله مهم‌ترین این پروژه‌ها چند طرح پتروشیمی به ارزش ۱۰ میلیارد دلار و هفت کارخانه فولادسازی نیمه تمام و دو کارخانه آلومینیوم‌سازی در مسجد سلیمان واقع در استان خوزستان است که متأسفانه هیچ کدام‌شان به گشایش اعتبار منجر نشدند. از طرفی روس‌ها نیز با وجود اینکه در این زمینه دارای تکنولوژی انحصاری تولید پودر آلومینا هستند با ما همکاری نکردند و از این طرح خارج شدند. اکنون دولت با مشکلات بزرگی روبه‌رو است و باید هر چه سریع‌تر تدابیر لازم از جمله اعمال یک سیاست ریاضتی اقتصادی در ایران مثل کاهش یارانه‌های را که روی قیمت سوخت پرداخت می‌شود به عمل آورد. همچنین اصلاح نرخ ارز در بودجه عمومی نیز می‌تواند بخشی از درآمدهای دولت را جبران کند. از سوی دیگر دولت باید از خود جسارت و شهامت لازم را نشان دهد و در نهایت به کسانی که دارای درآمد بالا هستند یارانه پرداخت نکند. همچنین با تدوین سیاست‌های انگیزشی بخش خصوصی در شرایطی قرار دهد تا بتوانند سرمایه‌گذاری‌های بیشتری انجام دهند. در حال حاضر متأسفانه دست دولت بسته است و توان کافی را جهت اجرای برنامه‌های خود به‌ویژه برنامه‌های خروج از رکود ندارد. واقعیت این است که هر دو عامل برونی و درونی در ناکامی دولت و شکل‌گیری این روند نقش داشتند و خواهند داشت. بعید به نظر می‌آید که بتوان بر مشکلات بیرونی غلبه کرد و از طرفی ما در داخل نیازمند پاره‌ای از اصلاحات در ساختار اداری خود هستیم تا در نهایت بتوانیم راحت‌تر از بحران رکودی خارج شویم.

خودپرداز

شما با شماره یک، سه، هشت...



سعید هوشیار طنز نویس

امروز می‌خواهیم مشتری‌مداری و تکریم ارباب‌رجوع را در یک شرکت خاص بررسی کرده و به چالش بکشیم. چند سالی است که اپراتورهای تلفن همراه کار خود را آغاز کرده‌اند، در یادداشت امروز یکی از این اپراتورها را انتخاب کرده و ارتباط‌شان با مشتری را بررسی و تحلیل خواهیم کرد. دلیل این انتخاب نیز قبض ۲۵۰ هزار تومانی بود که برای بنده در ماه قبل صادر شد که موجب یک طرف شدن تلفن همراهمان شد. این یادداشت تماس بنده با تلفن‌های پاسخگویی یکی از اپراتورهای تلفن همراه را شرح می‌دهد. (برخی جزئیات امر را حاصل ذهن بیمار بنده بدانید)

«برای ارتباط با بخش فروش عدد ۱، بخش پیگیری فروش عدد ۲، بخش واريز کمک‌های نقدی عدد ۳، بخش افزایش دریافت پیامک‌های تبلیغاتی عدد ۴ و برای ارتباط با اپراتور عدد ۱۴۵۸۹۰ را شماره‌گیری کنید» بنده عدد ۱۴۵۸۹۰ را شماره‌گیری کردم.

«شما شماره یک، چهار، پنج، هشت، نه، صفر را شماره‌گیری کردید، به دلیل مکث بیش از حد ما بین عدد هشت و نه دوباره شماره را وارد کنید.» دوباره ۱۴۵۸۹۰ را شماره‌گیری کردم.

«شما شماره یک، چهار، پنج، هشت، نه، صفر را شماره‌گیری کردید. اگر صحیح است عدد سه و اگر صحیح نیست عدد ۱۱ را شماره‌گیری کنید.» بنده عدد سه را شماره‌گیری کردم.

«مشترک گرامی طراحی‌های زمستانه همراه با بالاترین قیمت و پایین‌ترین کیفیت آماده ارائه به شما مشتری گرامی است، از اینکه صبورانه منتظر ارتباط با ما هستید متشکریم. برای ارتباط با اپراتور اگر می‌شود یکبار دیگر عدد ۲۴۶ را شماره‌گیری کنید که دور هم باشیم.» ۲۴۶ را شماره‌گیری کردم.

«شما شماره دو، چهار، شش را شماره‌گیری کردید اگر مایل به ادامه هستید عدد یک و اگر به غلط کردن افتاده‌اید عدد دو را شماره‌گیری کنید.» یک را شماره‌گیری کردم.

«شما مشتری سیریشی هستید. در صورتی که مایل به ادامه کار نیستید عدد یک را شماره‌گیری کنید و در صورتی که مایل به ادامه هستید نمی‌دانم چکار کنید.» هیچ کاری نکردم و منتظر ماندم.

«شما نفر ۸۵ میلیون در صف انتظار هستید، از صبر شما متشکریم. (کمی موزیک) شما نفر ۸۴ میلیون و ۹۹۹ هزارمین نفر در صف انتظار هستید، همچنان برای انصراف و ابراز پشیمانی می‌توانید عدد ۱ را شماره‌گیری کنید.» پس از ساعات‌ها انتظار شارژ گوشی بنده تمام شد و بسیار از ارتباط با مشتری این اپراتور خرسند شدم و جواب سوالی را نیز گرفتم که چرا قبض ۲۵۰ هزار تومان شد!

سودوکو

در هشت ماه سال گذشته صادرات از طریق تجارت چمدانی حدود ۷۵ میلیون و ۲۷۴ هزار دلار بوده است که معادل ۰.۳۷ درصد از ارزش کل صادرات کشور در این مدت است. در کنار مبادلات تجاری ایران با کشورهای عضو CIS تجارت محدود و کوچک دیگری نیز در گمرکات مرزی مستقر در شمال، شمال شرق و شمال غرب کشور از طریق مرز نشینان این مناطق با مرز نشینان سایر کشورهای مذکور صورت می‌گیرد که محدود به اقلام کلایی خاصی بوده و به آن تجارت چمدانی می‌گویند. بر همین اساس، در هشت ماهه سال ۱۳۹۳ حدود ۵۱ میلیون و ۲۴۵ هزار دلار و در هر روز به طور متوسط ۲۰۸ هزار کالا از طریق تجارت چمدانی از طریق گمرکات مرزی به کشور CIS ارسال شده‌اند که این رقم تنها در حدود ۰.۲۳ درصد از ارزش کل صادرات کشور را تشکیل می‌دهند. همچنین در هشت ماهه سال گذشته صادرات به طریق تجارت چمدانی حدود ۷۵ میلیون و ۲۷۴ هزار دلار بوده است که معادل ۰.۳۷ درصد از ارزش کل صادرات کشور در این مدت است. بر همین اساس مقایسه ارزش صادرات در مدت زمان مورد نظر حاکی از کاهش ۳۲ درصدی ارزش تجارت چمدانی در هشت ماهه سال جاری نسبت به هشت ماهه سال گذشته است.

قاب

پژوهشگران دانشگاه صنعتی امیرکبیر موفق به ساخت دستگاهی برای شناسایی و ارزیابی خرابی ریل راه‌آهن شدند که با امکان حرکت روی ریل و با استفاده از دو دوربین تصویربرداری از تمام اجزای خط مانند ریل، پاندها، تراورس و بالاست فیلم و عکس تهیه و در بانک اطلاعاتی خود ذخیره می‌کند.



کیوسک

در آینده تمام مردم کره زمین پهباد خواهند داشت

به گزارش وال استریت ژورنال، کارشناسان از ساخت نسل جدیدی از هواپیماهای بدون سرنشین کوچک که توانایی هدایت از راه دور را دارند در آینده نزدیک برای افراد عادی در دنیا خیر می‌دهند. گفتنی است قیمت این نسل از هواپیماها به نام GOPRO در محدوده ۵۰۰ تا هزار دلار خواهد بود و حتی می‌توان روی آنها یک دوربین نیز نصب کرد. شرکت سازنده این هواپیماهای بدون سرنشین در منطقه کالیفرنیا ایالات متحده قرار دارد و قرار است به رقابت با سایر نمونه‌های مشابه ساخته شده تا به اکنون که قیمت بسیار بالاتر و کارایی کمتر داشته‌اند، برآید. این هواپیما در هر دور پرواز می‌تواند در حدود ۱۸ دقیقه در آسمان باشد و توسط نرم‌افزار موجود روی گوشی تلفن همراه هدایت شود.

ایران رکورددار تعداد کاربران اینترنت در بازار خاورمیانه

به گزارش سی ان ان، جان دیفتیوس، تهیه‌کننده سری برنامه‌های بازار خاورمیانه برای شبکه گفت: فناوری‌های مختلف اقبال لیب تاپ، گوشی‌های تلفن همراه و تبلت و انواع رایانه وارد همه ابعاد و شئون زندگی امروزی شده است. باآنکه متوسط درآمد مردم منطقه خاورمیانه در زمره بالاترین درآمدهای جهانی قرار دارد، ضریب نفوذ اینترنت در این منطقه نسبتاً پایین است. البته این روند در حال تغییر است. در کل جهان حدود سه میلیارد کاربر اینترنت وجود دارد که ۲۷ درصد آنها معادل ۱۱۲ میلیون نفر در خاورمیانه هستند. از مجموع این ۱۱۲ میلیون کاربر اینترنت در خاورمیانه، ایران با ۴۵ میلیون کاربر اینترنتی درصد کشورهای منطقه قرار دارد. در مصر ۴۳ میلیون کاربر اینترنت وجود دارد که دومین کشور از این نظر در منطقه است. تعداد کاربران اینترنت در مراکش ۱۸ میلیون و ۵۰۰ هزار نفر و در عربستان سعودی ۱۶ میلیون و ۵۰۰ هزار نفر است. در امارات عربی متحده بیش از هشت میلیون کاربر اینترنت وجود دارد که معادل ۸۸ درصد جمعیت کل امارات عربی متحده است. به گفته مایکل دل، مدیرعامل شرکت رایانه‌ای دل، در منطقه خاورمیانه علاقه بسیار زیادی به فناوری‌های نوین وجود دارد.»

پیاده‌روهای هلند منبع تولید انرژی

به گزارش یورونیوز، استفاده از انرژی خورشیدی در حال افزایش است. انرژی خورشیدی، بیش از دیگر منابع انرژی تجدیدپذیر مورد توجه قرار گرفته است. معمولاً برای بهره‌برداری از انرژی خورشیدی از صفحات خورشیدی استفاده می‌شود که روی پشت بام‌ها نصب می‌شود. این صفحات خورشیدی، انرژی خورشیدی را جذب و به منابع دیگر انرژی تبدیل می‌کنند. اما در یکی از شهرهای کوچک هلند، انرژی خورشیدی از طریق صفحات خورشیدی جذب نمی‌شود، بلکه از طریق پیاده‌روهایی به دست می‌آید که مردم روی آن حرکت می‌کنند. این پروژه در شهر کرومینی به اجرا گذاشته شده است. پیاده‌روهای این شهر به‌گونه‌ای طراحی شده است که در کف پیاده‌رو و مسیرهای کوچک شهری برای تردد دوچرخه و انسان، صفحات خورشیدی ویژه قرار داده شده است. این صفحات خورشیدی انرژی خورشیدی را جذب می‌کنند و از این انرژی برای گرم کردن خانه‌ها استفاده می‌شود. این صفحات خورشیدی به شکل صفحات معمولی نیستند، بلکه ترکیبی از شیشه و پلاستیک و بتن هستند که در سطح زمین مقاوم باشند. این منبع انرژی هیچ خطری ندارد.

منطقه آزاد

معادله دو طرفه مثبت

اخیر کاملاً منطقی است چرا که اگر دولت کالا را گران نکند باید از بودجه‌های عمرانی و زیرساخت‌هایی که به توسعه کسب‌وکار منجر می‌شود هزینه کند. از رسانه‌ها و دولت انتظار داریم که آگاهی لازم را در خصوص چرایی و چگونگی این تصمیمات به جامعه بدهند. متأسفانه مشکلی که وجود دارد این است که آگاهی لازم به عموم مردم دام و تله کسانی که اقتصاد کشور را به اینجا کشانده‌اند نیستند. آن چیزی که بین تورم و زندگی مردم اتفاق می‌افتد یک معادله است و باید هر دو طرف آن مثبت شود. باید شرایط زندگی مردم، کسب‌وکارشان و همچنین رفاه‌شان را مدنظر قرار بدهیم و یادمان باشد هر کاری که در حوزه اقتصاد انجام می‌دهیم برای رفاه و آسایش شهروندان باشد.

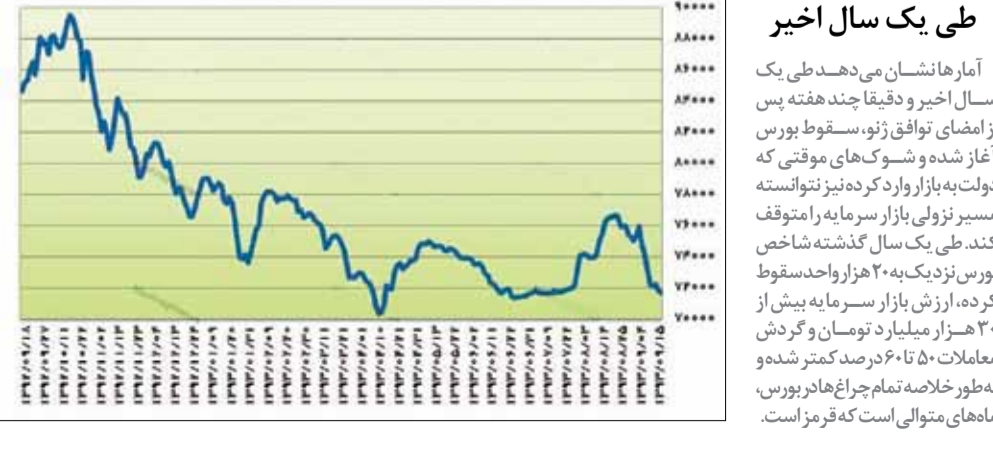
پاورقی ۳۶

طراحی و تولید یخچال فریزر ۴ کشو

برایم مهم نیست، کار می‌کنم، نسبت به کارم به من حقوق بدین! اگر مناسب بود می‌مانم اگر نه می‌روم.» از همان روز او مشغول به کار شد و حدود یک ماه طول کشید تا با محصولات آشنا شود. مسئولیت طراحی یخچال فریزر چهار کشو را به او سپرد. بعد از مدتی که کار طراحی به خوبی پیش می‌رفت یک روز آمد و گفت: «من اینجا نمی‌تونم کار کنم چون تسوی واحد طرح و توسعه کسی با من همکاری نمی‌کنه.» او کار را رها کرد و رفت. من به فکر فرو رفتم که چگونه او را حفظ کنم. در اینجا باید از هنر مدیریت استفاده و راهی پیدا می‌کردم تا او را برای شرکت نگه دارم که زیر نظر خودم طراحی کند و من به کارهای دیگر شرکت برسم. در آن زمان دفتری در نزدیکی میدان ونک داشتیم که فروش در آنجا انجام می‌شد. اکنون هم همان جا را داریم و یکی از شرکت‌های تجاری زیرمجموعه امرسان در آنجا فعالیت دارد. به آنجا رفتم و هر چه فکر کردم که آقای ونکی را کجا مستقر کنم، جایی پیدا نکردم تا اینکه چشمم به آشپزخانه افتاد که به عنوان جایگانی از آن استفاده می‌شد! دستور دادم تا آنجا را تخلیه کردند و سریع کاغذ دیواری کردیم. به آقای ونکی خبر دادم

نمودار امروز

نزول دائمی شاخص بورس طی یک سال اخیر



آمارها نشان می‌دهد طی یک سال اخیر و دقیقاً چند هفته پس از امضای توافق ژنو، سقوط بورس آغاز شده و شوک‌های موقتی که دولت به بازار وارد کرده نیز نتوانسته مسیر نزولی بازار سرمایه را متوقف کند. طی یک سال گذشته شاخص بورس نزدیک به ۲۰ هزار واحد سقوط کرده، ارزش بازار سرمایه بیش از ۳۰ هزار میلیارد تومان و گردش معاملات ۵۰ تا ۶۰ درصد کمتر شده و به‌طور خلاصه تمام چراغ‌ها در بورس، ماه‌های متوالی است که قرمز است.