







## یادداشت

### حباب سکه به صفر رسیده است

عبدالالله‌محمدولی
تحلیلمگر بازار طلا

در چندماه گذشته بازار طلا و سکه درگیر نوسانات جزئی بوده است. در دهم فروردین‌ماه امسال قیمت هر گرم طلا در بازار ایران به ۴۲۶ هزار و ۶۰۰ تومان رسید. ۱۰ روز بعد یعنی در ۲۰ فروردین ماه، هر گرم طلا ۴۴۴ هزار و ۶۰۰ تومان به فروش رفت و در ۳۰ فروردین ماه نیز قیمت به ۴۲۵ هزار و ۳۰۰ تومان رسید. قیمت هر گرم طلا در ۱۰ اردیبهشت ماه هم ۴۴۲ هزار و ۶۰۰ تومان بوده و در بیستم این ماه به ۴۶۰ هزار و ۳۰۰ تومان و در سی‌ام همین ماه به ۴۴۲ هزار تومان رسیده است.

در چهارمین روز این هفته نیز قیمت هر گرم طلا در بازار داخل ۴۱۵ هزار و ۱۰۰ تومان بوده و قیمت سکه امامی به ۴ میلیون و ۲۲۰ هزار تومان رسیده است، بنابراین با توجه به وزن ۷۶۰ گرمی هر سکه امامی، حباب سکه در بازار به صفر رسیده است. از نرخ سکه در این روز، سهم طلا به کار رفته ۴ میلیون و ۵۰ هزار تومان و سهم اجرت دولت در ضرب سکه نزدیک به ۱۵۰ هزار تومان است. امروز هیچ حبابی در قیمت سسکه وجود ندارد درحالی که پیش از این حباب سکه تا یک میلیون یا ۷۰۰ هزار تومان هم تخمین زده شده بود.

از سوی دیگر، نوسانات اخیر بازار سکه، کارایی بازار را تحت تاثیر قرار داده است؛ چنانچه به دلیل تغییر قیمت هر انس طلا در بازارهای جهانی و تضعیف پول ملی کشور در مقابل دیگر ارزهای خارجی، قیمت‌ها افت کرده است. نکته دیگر درباره بازار طلاست که می‌توان گفت در چهار سال گذشته، صنف طلا و جواهر به طول کامل در رکود بوده است و بهره بازار به دلیل هزینه‌های سرباری که به این صنف تحمیل می‌شود و البته بی‌توجهی دستگاه‌های ذی ربط به این صنف و صنعت به کمترین میزان رسیده است و البته بیشتر این رکود عاید بخش تولید در صنعت طلا و جواهر شده است.

## ایجاد و توسعه نقشه و مسیر یاب «نشان» با حمایت بانک پاسارگاد

«مسیریاب نشان» یک اپلیکیشن رایگان و کاربردی است که با حمایت بانک پاسارگاد و شرکت فناپ توسط شرکت راژمان ایجاد شده و در حال توسعه است. این برنامه، بهترین راه رسیدن به مقصد را به صورت هوشمند و با توجه به مسافت و ترافیک به کاربر نشان داده و تا رسیدن به مقصد وی را راهنمایی می‌کند.

به گزارش روابط عمومی بانک پاسارگاد، «مسیریاب نشان» با در نظر گرفتن ترافیک آنلاین، به کاربر کمک می‌کند تا بتواند موقعیت فعلی خود را روی نقشه پیدا کرده و سریع‌ترین و کم‌ترافیک‌ترین مسیر را تا مقصد انتخاب کند. «نشان» تنها اپلیکیشن نقشه و مسیریابی است که همزمان طرح‌های ترافیک و زوج و فرد را دارد و بسا توجه به آنها مسیریابی می‌کند. این برنامه دارای راهنمای صوتی فارسی است، که تا رسیدن به مقصد، کاربر را گام به گام راهنمایی کرده و در طول مسیر نیز هشدارهایی درباره نزدیک شدن به دوربین کنترل سرعت، پلیس، دست‌اندازاها، تصادف‌ها و … را اعلام می‌کند. نمایش سرعت مجاز معبر و هشدار سرعت غیرمجاز، تخمین زمان تقریبی رسیدن به مقصد و محاسبه فاصله تا مقصد از دیگر امکانات این برنامه است.

براساس این خبر، «نشان» تنها یک مسیریاب نیست و خدمات نقشه را نیز ارائه می‌دهد که با راه‌اندازی مسیریابی حمل و نقل عمومی ایمن خدمات تکمیل خواهد شد. قابلیت جست‌وجوی صوتی، امکان جست‌وجوی نام معابر به فارسی، امکان جست‌وجوی مکان‌های عمومی پرکاربرد نزدیک کاربر، نمایش بیشترین جزئیات در نام معابر شهرهای ایران، امکان گزارش اشکالات نقشه، قابلیت اشتراک‌گذاری موقعیت مکانی، قابلیت ثبت مکان‌های شخصی جهت مسیریابی سریع، قابلیت نمایش دو بعدی و سه بعدی نقشه و امکان نمایش نقشه در دو حالت شب و روز از ویژگی‌های بخش نقشه در اپلیکیشن «نشان» است.

گفتنی است نسخه رسمی «نشان» را می‌توان به‌صورت مستقیم از سایت **www.neshan.org** یا از مارکت‌های معتبر اندرویدی دریافت کرد.

سهام عدالت در یک قدمی ورود به بازار سرمایه

### زمان‌سنجی عرضه سهام عدالت در بورس

مدیرعامل شرکت فراپورس ایران گفت از لحاظ فنی دو ماه بعد از اعلام نیازمندی‌های اولیه و الزامات قانونی و مقررات، قادر به پذیرش سهام عدالت در فراپورس خواهیم بود.

امیر هامونی در گفت‌وگو با ایرنا، به عرضه سهام عدالت در بازار سرمایه اشاره و بیان کرد: از سوی معاونت سازمان بورس نامه‌ای به فراپورس ایران به منظور آمادگی برای پذیرش دهک‌های اول و دوم دارندگان سهام عدالت در بازار سرمایه ابلاغ شد.

وی ادامه داد: در این زمینه فراپورس آمادگی خود را به صورت مکتوب به سازمان بورس اعلام کرده است.

هامونی خاطر‌نشان کرد: از لحاظ فنی دو ماه بعد از اعلام نیازمندی‌های اولیه و الزامات قانونی و مقررات، قادر به پذیرش سهام عدالت در فراپورس خواهیم بود.

مدیرعامل فراپورس ایران اعلام کرد: ابلاغه‌ای از سوی هیات وزیران و مجلس مبنی بر معامله‌پذیر شدن سهام عدالت دهک‌های اول و دوم ارائه شده است و هم‌اکنون در حال پیگیری‌های لازم در این زمینه هستیم. وی افزود: ما اعلام آمادگی کرده‌ایم که بعد از دو ماه از روز مصوب و ابلاغ مقررات این اقدام خواهد شد.

هامونی در پایان خاطر‌نشان کرد: به طور حتم با عرضه سهام عدالت در بورس شاهد تاثیر بهبود وضعیت حاکم بر این سهام و نیز معاملات آن خواهیم بود.

این درحالی است که عبدالله پوری‌حسینی چندی پیش درخصوص خرید و فروش سهام عدالت در بازار سرمایه اعلام کرد که اقدامات لازم از سوی سازمان خصوصی‌سازی برای ورود سهام عدالت به بورس انجام شد.

فرصت امروز: دولت ایران کلیات لایحه حذف ۴ صفر از پول ملی

# گذار ۲ ساله از ریال به تومان



### پیشینه طولانی طرح

بحث حذف صفر از پول ملی ایران از دهه ۸۰ و در زمان ریاست جمهوری محمود احمدی‌نژاد از جمله به عنوان راهکاری برای مقابله با افزایش تورم عنوان شده بود. این بحث‌ها اما به دلیل بحران‌های ارزی و اجرای قانون هدفمندی یارانه‌ها که خود به تشدید تورم دامن زد، بی‌نتیجه ماند. طرح مزبور چند بار نیز در دولت حسن روحانی مطرح شد، اما ولی‌الله سیف، رئیس سابق بانک مرکزی ایران، ضمن تأیید آن زمان اجرای چنین طرحی را به فراموشدن شرایط از جمله «ثبات اقتصادی و تورم تک‌رقمی پایدار» موکل کرده بود.

با قرار گرفتن عبدالناصر همتی در رأس بانک مرکزی اما بحث «اصلاح نظام پولی، تعریف واحد پول جدید و بازنگری در اقطاع اسکناس و مسکوک» با جدیت بیشتری در دستور کار قرار گرفت تا اینکه در نهایت به تصویب کلیات لایحه پیشنهادی بانک مرکزی برای حذف چهار صفر از پول ملی در دولت دوازدهم انجامید.

حال قرار است جزئیات این طرح در دولت بررسی شده و به تصویب برسد. پس از آن نیز لایحه مزبور در صورت تأیید و تصویب مجلس شورای اسلامی، اجرایی خواهد شد. براساس طرح پیشنهادی بانک مرکزی که در دولت تصویب شد، واحد پایه پول ملی ایران دیگر ریال نبوده، بلکه به «تومان» تغییر خواهد یافت. هر «تومان جدید» نیز معادل ۱۰ هزار ریال فعلی و ۱۰۰ ریال جدید خواهد بود.

### فرآیندی دو ساله

رئیس بانک مرکزی ایران پیش‌تر درباره زسان لازم برای اجرای این طرح گفته بود: «یک فرایند زمان‌بر به‌لحاظ حقوقی و فنی دارد و برمبنای برآورد کارشناسان ما اجرای آن نزدیک دو سال طول می‌کشد.» عبدالناصر همتی همچنین درباره روند ورود اسکناس‌های جدیدی و حذف اسکناس‌های قدیمی نیز گفته بود که بعد از قانونی‌شدن، پول‌های جدید

همتی: حذف ۴ صفر هزینه‌ای ایجاد نمی‌کند

## دو فوریت برای خداحافظی با صفرهای ریال!

باشند.

رئیس کل بانک مرکزی خاطر‌نشان کرد: ما ناچاریم برای حفظ ظاهر پول ملی این اصلاحات را انجام دهیم. در حال حاضر رابطه ریال با ارز خارجی ۰.۵۰۸ است که هیچ جای دنیا رابطه به این نحو نیست. ما باید رابطه ظاهری پول‌مان با پول کشورهای دیگر را درست کنیم و جلوی چاپ و امحای بیش از حد اسکناس را هم بگیریم. با این کار مردم را هم راحت می‌کنیم و در واقع این پاسخی به افکار عمومی است. مثلاً اغلب مردم به چک پول ۵۰ هزار تومانی می‌گویند ۵۰ تومانی و این جا افتاده است که بعضا مشکلات حسابداری و محاسباتی ایجاد می‌کند.

همتی درباره برخی اظهارنظرها مبنی بر اینکه حذف چهار صفر بر روی تورم و رشد اقتصادی اثرگذار نیست، گفت: ما هم می‌گوییم این کار بر رشد تورم تاثیری ندارد و اولویت اول ما هم نیست اما جزء کارهای ماست. ما اصلاح ساختار بانکی را شروع کردیم، روش و عملیات سیاست‌های پولی را عوض کردیم، بانک‌های وابسته به تیروهای مسلح را ادغام می‌کنیم و در بخش ارز هم کارهای مهمی در دست انجام داریم که از جمله آن کنترل واردات و بهینه کردن تخصیص ارز است.

رئیس کل بانک مرکزی با بیان اینکه از سال ۱۳۵۰ ارزش پول ملی ۲۵۰۰ برابر کاهش یافته، گفت: این در حالی است که بهترین پول ما که ۱۰۰۰ تومانی بوده به چک پول ۵۰هزار تومانی تبدیل شده، یعنی پول ما ۵۰ برابر شده است در حالی که ارزش پول ملی ۲۵۰۰ برابر کاهش پیدا کرده است. این اقدام واکنشی است برای اینکه تغییری در صورت واحد پولی انجام بدهیم تا مردم هم راحت‌تر مبادلات را انجام دهند.

وی بس بیان اینکه مصوبه هیات دولت درباره حذف چهار صفر نیاز به تصویب مجلس دارد، گفت: اگر نمایندگان به درخواست ما پاسخ مثبت بدهند این لایحه را اجرایی می‌کنیم و گرنه روال فعلی ادامه خواهد یافت. اصلاحات بانکی به ادغام بانک‌ها محدود نمی‌شود

به گزارش ایسنا، اقتصاددانان معتقدند اگر حذف صفر از پول ملی با اصلاحات ساختاری همراه نباشد، نمی‌تواند در کنترل تورم موفق شود. آنها معتقدند دولت بدون همراه کردن اصلاحاتی در سیستم مالی، پولی و مخصوصاً بانکی نمی‌تواند به هدف کنترل تورم برسد، هرچند البته سخنگوی دولت گفته دولت با تغییر واحد پول به دنبال کنترل تورم نیست و فقط می‌خواهد کارایی پول ملی را افزایش دهد اما ممکن است این اظهارات بیشتر برای مصون ماندن از فشارهای رسانه‌ای و کارشناسی بر طرح جدید باشد.

به‌تدریج و با جایگزینی آنها با اسکناس‌های فرسوده قبلی وارد چرخه می‌شوند و هزینه آن قابل مقایسه با هزینه چاپ حجم زیاد اسکناس‌های فعلی نخواهد بود.

با اجرای طرح حذف ۴ صفر از پول ملی ضمن تسهیل و بازیابی نقش ابزارهای پرداخت نقد در تبادلات پولی داخلی و کاهش هزینه‌های چاپ و نشر اسکناس و مسکوک، کارآمدی نظام پولی جدید طی سال‌های آتی استمرار یافته و نرخ برابری واحد پول ملی با ارزهای جهان در کوتاه‌مدت آثار روانی مثبتی به‌همراه خواهد داشت.

بانک مرکزی طول «دوره گذار» از ریال به تومان را ۲۴ ماه پیشنهاد کرده که قرار است در این مدت اسکناس‌ها و سکه‌های قدیمی جمع‌آوری و جایگزین شوند. موضوع اصلاح نظام پولی ایران موضوع جدیدی نیست. تورم شدید و کاهش ارزش پول ملی از مدت‌ها پیش اصلاح نظام پولی در ایران را الزامی کرده بود.

مهم‌ترین علت ضرورت اصلاح نظام پولی ایران، کاهش ارزش واحد پول ایران در قیاس با ارز کشورهای دیگر و همچنین تورم اعلام می‌شود. به عنوان نمونه، شاخص بهای کالاها و خدمات مصرفی در ایران از سال ۱۳۵۰ تا سال ۱۳۹۷ افزایشی بیش از ۲۷۰۰ برابر داشته است. از وجود تورم مزمن و کاهش قدرت خرید واحد پول ایران به عنوان یکی از دیگر دلایل الزام اجرای اصلاح نظام پولی ایران نام برده می‌شود.

مسئولان ایران از افزایش حیثیت پول ملی، کاهش حجم اسکناس در گردش، تسهیل مبادلات پولی ساده روزمره و رفع دشواری‌های محاسباتی کنونی، بازگشت دوباره سکه به چرخه مبادلات اقتصادی، استفاده از نام رسمی واحد پول کشور، کاهش هزینه چاپ و امحای اسکناس و نیز کاهش هزینه‌های ناشی از استهلاک بالای دستگاه‌های خودپرداز و پول‌شمار، به عنوان بخشی از پیامدهای مثبت حذف چهار صفر از پول ملی و تغییر واحد پایه آن از ریال به تومان نام می‌برند.





## اخبار

لزوم تزریق نقدینگی کافی به قطعه‌سازان  
برای تغذیه خطوط تولید و خودروهای ناقص

مدیرعامل سابق گروه خودروسازی سایپا اعلام می‌کند که باید به حدی به قطعه‌سازان نقدینگی تزریق شود که قادر باشند هم خطوط تولید و هم خودروهای ناقص را تغذیه کنند.

سعید مدنی در گفت‌وگو با خبرنگار خبر خودرو، درخصوص تمرکز خودروسازان بر تکمیل خودروهای ناقص به جای افزایش تولید اظهار داشت: تولید خودروهای ناقص با هدف استفاده از کل ظرفیت کارخانه، سیاستی است که از قبل نیز وجود داشته به این امید که قطعات هرچند با تاخیر، تامین و خودروها تکمیل و روانه بازار شوند.

وی افزود: متأسفانه به دلیل شرایط تحریم و مشکلات مالی خودروسازان در تامین نقدینگی قطعه‌سازان، پیشبرد این موضوع کند شد اما برای اینکه بتوان از ظرفیت‌های موجود حداکثر استفاده را کرد، تولید خودروهای ناقص ادامه یافت و تعداد آنها زیاد شد اما به حدی رسید که دیگر این امکان وجود نداشت که بیش از این خودروهای ناقص را تولید کرد چراکه این موضوع عوارض و عواقب خاص خود را -مانند کاهش کیفیت خودروها و مشکلات انتقال از پارکینگ به خط تولید و بازار- داشت.

مدیرعامل سابق گروه خودروسازی سایپا افزود: خوشبختانه حداکثر انرژی معطوف به تکمیل خودروهای ناقص شد و در حال حاضر تعداد این خودروها به تدریج رو به کاهش است، اما تکمیل تمام آنها امری زمانبر بوده زیرا تعداد این خودروها زیاد است و امیدواریم که ظرف چند ماه آینده به تدریج کاهش یابد.

مدنی درخصوص تاثیر این مساله بر تیراژ تولید خودروسازان گفت: این مساله به هر ترتیب، تاثیر خود را بر روی تیراژ تولید خواهد گذاشت. باید تمام تلاش به کار گرفته شود تا تسهیلات

۷ هزار میلیارد تومانی به منظور تخصیص به قطعه‌سازان هرچه سریع‌تر محقق شود، زیرا در حال حاضر خودروها با زیان به فروش می‌رسند و بخش زیادی از خودروها با قیمت‌های قدیمی عرضه می‌گردد و خودروساز به ازای برخی از پیش‌فروش‌ها و پیش‌پرداخت‌ها سود مشارکت پرداخت می‌کند؛ با این شرایط، نقدینگی‌ای برای خودروساز باقی نخواهد ماند.

مدیرعامل سابق گروه خودروسازی سایپا درخصوص تاثیر تکمیل خودروهای ناقص بر کاهش ذخایر قطعات خودروسازان برای تولیدات جدید گفت: این مساله بر ذخایر قطعات خودروسازان تاثیر می‌گذارد، اما به هر حال باید نقدینگی به حدی به قطعه‌سازان تزریق شود که قطعه‌سازان هم خطوط تولید و هم خودروهای ناقص را تغذیه و تکمیل کنند.

## قاچاق قطعات خودرو به ارزش ۴ میلیارد ریال

خودروهای حامل قطعات قاچاق خودرو به ارزش ۴ میلیارد ریال در دلجان توقیف شدند. به گزارش خبرنگاری صداوسیما مرکز اراک؛ جانشین فرماندهی انتظامی استان مرکزی گفت: مأموران انتظامی شهرستان دلجان در تحقیقاتی از تردد ۲ دستگاه خودروی وانت و نیسان، حامل کالای قاچاق در محور مواصلاتی این شهرستان باخبر شده و بلافاصله برنامه‌ریزی لازم برای شناسایی و توقیف آن را آغاز کردند. سرهنگ سپهوند افزود: سرانجام دیروز مأموران پلیس آگاهی شهرستان دلجان در یکی از محورهای مواصلاتی، خودروهای مذکور را مورد شناسایی قرار داده و در عملیاتی موفق به متوقف کردن آنها شدند. وی با اشاره به ارزش ۴ میلیارد ریالی این محموله قاچاق در ارزیابی کارشناسان اداره مبارزه با قاچاق کالا و ارز پلیس آگاهی گفت: در بازرسی از خودروهای توقیفی، ۱۴۶ عدد کیسول گاز کولر و ۲ هزار و ۵۰۰ عدد ترموستات فاقد هر گونه مدارک گمرکی کشف شد. سرهنگ سپهوند افزود: این بار قاچاق از استان‌های جنوبی به مقصد تهران حمل می‌شد. وی گفت: دو متهم و پرونده این کالای قاچاق به مرجع قضایی تحویل شد.

حل مشکل نقدینگی صنعت خودرو نباید  
بیش از یک‌ماه طول بکشد

۱۵هزار میلیارد تومان کسری نقدینگی در این بخش داریم. این روزها که قطعه‌سازان با نبود نقدینگی و کمبود مواداولیه دست‌وپنجه نرم می‌کنند، برخی کارشناسان این صنعت، بیم آن را دارند در صورت عدم تامین به‌موقع منابع مالی، چراغ این صنعت برای همیشه خاموش شود و کشتی خودروسازی ایران به گل بنشیند. حل این مسئله نیازمند توجه فوری متولیان و تغییر سیاست‌گذاری قبلی در این بخش است. از همین رو، موضوع را با دبیر انجمن صنایع همگن نیرومحرکه و قطعه‌سازان خودرو کشور در میان گذاشتیم.

در ادامه گفت‌وگویی داشتیم با آرش محبی‌نژاد درباره راهکارهای برون‌رفت از این مشکلات که از نظراتان می‌گذرد. یکی از موضوعاتی که همواره در بحث صنعت خودرو شنیده می‌شود، بدهی خودروسازان به قطعه‌سازان است که منجر به توقف یا کند شدن چرخ صنعت قطعه‌سازی کشور شده، این بدهی چقدر است که امروز تا این اندازه مشکل‌ساز می‌شود؟

بدهی خودروسازان به قطعه‌سازان در مجموع ۲۰هزار میلیارد تومان است. البته این رقم مطالبات منجمد تامین است که از این مقدار ۹هزار میلیارد تومان معوق شده، از همین رو، قطعه‌سازان و بقیه زنجیره تامین با بحران نقدینگی و تامین مواد اولیه روبه‌رو هستند و همین موضوع باعث کند شدن فعالیت این بخش شده است. مدتی است قطعه‌سازان با کمبود نقدینگی و خودروسازان با کسری قطعه مواجه هستند. به نظر شما چقدر این دو صنعت زمان دارند تا این مشکل را کنار بزنند؟  
اگر این بحران حداکثر تا یک‌ماه آینده حل نشود، به‌طورحتم کشتی صنعت خودرو به گل می‌نشیند. از طرفی، شاهد این هستیم صنعت خودرو ما طی امسال نسبت به مدت مشابه سال گذشته با ۴۰درصد کاهش تولید مواجه شده است. درحال حاضر هم طبق برآوردهای انجام شده، ۱۵هزار میلیارد تومان کسری نقدینگی در این بخش داریم.



صحت‌هایی در مورد محدودیت‌های ارزی بیان می‌شود. استفاده از ایرانیان خارج از کشور

وی ادامه داد: پیشنهاداتی داده شده که برای واردات خودرو نیاز به ارز نداریم و تامین خودرو بدون اخذ وجه می‌تواند انجام شود. سرمایه‌های ایرانیان خارج از کشور در همین شرایط تحریمی قابل استفاده است و می‌توان از آنها برای واردات خودرو وجود دارد. در مکاتبات نیز اعلام شده است که حتی ریال از کشور خارج نمی‌شود و بحث خروج ارز نیز وجود نخواهد داشت. امکان واردات خودرو در عمل وجود دارد و دغدغه ما زیرساخت‌های ایجاد شده است. شاخص بودن خودرو وارداتی و پیشرو بودن آن در ارائه مدل‌های نو به کشور در صنعت خودروسازی در حال حاضر مطرح است. در نتیجه باید راه ورود چنین خودروهایی به کشور باز بماند و مردم باید بدانند تکنولوژی روز خودرویی چه چیزهایی را ارائه می‌دهد.

دبیر انجمن واردکنندگان خودرو درباره واردات خودرو به کشور گفت ما پیشنهاد واردات بدون انتقال ارز و از طریق سرمایه‌های افراد خارج از کشور را داده‌ایم. به گزارش پایگاه خبری «عصر خودرو» به نقل از گسترش‌نیوز، مهدی دادفر دبیر انجمن واردکنندگان خودرو درخصوص پیگیری آزادسازی واردات خودرو اظهار داشت: ما مکرراً در حال مذاکره با مسئولان دولتی هستیم و مکاتباتی نیز با رئیس جمهور و معاون اول داشتیم تا فکری به حال مجموعه واردکنندگان خودرو داشته باشند. پس از خروج خودروها از گمرکات صنف واردکنندگان کاملاً تعطیل خواهند شد و صنفی به این اسم نخواهیم داشت. این سرمایه‌های انسانی و مادی تماماً از بین خواهند رفت و احیای آن نیز به شدت سخت و طاقت‌فرسا و حتی احتمالاً غیرممکن باشد. ما یک صنف اقتصادی را به دلیل تصمیم نادرست از دست خواهیم داد. نکته‌ای که درخصوص واردات خودرو وجود دارد این است که کسی جرأت حمایت از این موضوع را ندارد و

## افت تولید سواری رشد تولید وانت

تولید سواری در این گروه صنعتی در چهار ماه نخست امسال در مقایسه با مدت مشابه پارسال با افت ۳۵درصدی همراه شد. تا پایان تیر ۸۰۵ دستگاه وانت و ۴۴۴ دستگاه کامیونت، کامیون و کشنده از سوی آبی‌پوشان جاده مخصوص تولید شد که در همسنجی با پارسال به ترتیب افت ۶۵،۵درصدی و ۱۱،۲درصدی داشته است. در مدت یادشده، تولید مینی‌بوس، میدل‌باس و اتوبوس در ایران خودرو با ثبت رشد ۳۸،۵درصدی به ۷۲ دستگاه رسید، اما عدد صفر در مقابل تولید ون از سوی این گروه صنعتی ثبت شد.  
**رشد تولید وانت در سایپا**  
بر پایه آمارهای وزارت صنعت، معدن و تجارت، نارنجی‌پوشان جاده مخصوص تا پایان تیر ۱۳۴ هزار و ۷۹۲ دستگاه انواع خودرو تولید

## خرید نامتعارف بنزین باعث از دسترس خارج شدن کارت سوخت می‌شود

به‌عنوان مثال، اگر نهادهای نظارتی متوجه شوند کسی با کارت سوخت خود بیش‌ازحد و به‌صورت غیرمتعارف سوخت‌گیری می‌کند، آنها می‌توانند از او در این باره پاسخ بخواهند.  
پدیدار درباره سازوکار نظارتی سوخت‌گیری با کارت سوخت خودرو توضیح می‌دهد: سوخت‌گیری با کارت سوخت در استان‌های مرزی اجباری خواهد بود و این الزام بسیار درست بوده است. یکی از مدیران شرکت پالایش و پخش فرآورده‌های نفتی تعریف می‌کرد در یکی از شهرهای مرزی، متوجه می‌شوند برخی از کارت‌های سوخت در یک روز تا ۳۰۰ لیتر بنزین سوخت‌گیری می‌کردند. طبیعی است اگر شما راننده تاکسی هم باشید، بیشتر از ۳۰ تا ۴۰ لیتر در روز بنزین مصرف نمی‌کنید و وقتی مصرف سوخت روزانه‌تان به این حد برسد؛ یعنی مصرف مشکوک دارید.  
رئیس کمیسیون انرژی اتاق تهران تأکید می‌کند: شرکت پالایش و پخش فرآورده‌های نفتی اگر میزان مصرف روزانه خودرو را با کارت سوخت نامتعارف تشخیص دهد، آن کارت سوخت را از دسترس خارج می‌کند، اما اینکه سقف مشخصی برای مصرف

تا پایان تیر ۸۰۵ دستگاه وانت و ۴۴۴ دستگاه کامیونت، کامیون و کشنده از سوی آبی‌پوشان جاده مخصوص تولید شد که در همسنجی با پارسال به ترتیب افت ۶۵،۵درصدی و ۱۱،۲درصدی داشته است. به گزارش پایگاه خبری «عصر خودرو»، بررسی آمارهای منتشره وزارت صنعت، معدن و تجارت حاکی از کاهش تولید دو خودروساز بزرگ کشور در چهار ماه نخست امسال در همسنجی با پارسال است، به طوری که ایران خودرو ۳۵،۴درصد افت و سایپا ۲۹،۵درصد کاهش را ثبت کردند.

در این مدت، گروه صنعتی ایران خودرو موفق به تولید ۱۱۹ هزار و ۷۵۸ دستگاه خودرو شد که ۱۱۸ هزار و ۴۲۷ دستگاه آن را خودروهای سواری تشکیل می‌دهند.

با الزامی شدن کارت سوخت خودرو از ۲۰ مرداد، کارت خودروهایی با مصرف نامتعارف بنزین از دسترس خارج می‌شود.  
استفاده از کارت سوخت از ۲۰ مرداد برای چهار استان، از جمله تهران، اجباری می‌شود. مدیران وزارت نفت می‌گویند این چهار استان فعلاً به‌صورت آزمایشی انتخاب شده‌اند و پس از آن، همه رانندگان ایرانی ملزم هستند برای سوخت‌گیری کارت سوخت هوشمند خودرو شخصی را همراه ببرند و جایگاه‌داران دیگر اجازه ندارند کارت سوخت خود را در اختیار این افراد قرار دهند. بیژن زنگنه، وزیر نفت گفته است اجباری شدن کارت سوخت خودرو به‌معنای برگشت سهمیه‌بندی‌ها نیست و فعلاً تصمیم بر این است که با برگشت کارت سوخت، قاچاق بنزین را کنترل کنند.

الزامی شدن استفاده از کارت سوخت چگونه می‌تواند قاچاق بنزین را کنترل کند؟ رضا پدیدار، رئیس کمیسیون انرژی اتاق بازرگانی تهران در این باره می‌گوید: اینکه میزان مصرف سوخت و اشخاص مصرف‌کننده مشخص باشد، باعث شفافیت می‌شود و همین موضوع دست‌نهادهای نظارتی را برای کنترل قاچاق سوخت باز می‌گذارد.



## اولین مرکز نوآوری انرژی در دانشگاه امیرکبیر راهاندازی می شود

براساس این تفاهم‌نامه قرار است مرکز نوآوری انرژی دانشگاه صنعتی امیرکبیر به عنوان اولین مرکز نوآوری در زمینه نفت و انرژی کشور و بزرگترین مرکز نوآوری تخصصی در دانشگاه صنعتی امیرکبیر با همکاری بخش خصوصی راهاندازی شود.

این قرارداد با حضور حسین حسینی تودشکی معاون پژوهش و فناوری دانشگاه صنعتی امیرکبیر، وحید حدادی اصل رئیس دانشکده مهندسی نفت دانشگاه صنعتی امیرکبیر منعقد شد.

به گزارش مهر، براساس این قرارداد دانشگاه صنعتی امیرکبیر فضای لازم برای راهاندازی مرکز به میزان ۸۰۰ مترمربع در دانشکده مهندسی نفت را در اختیار شرکت طرف قرارداد قرار می دهد.



### دریچه

## تفاهم‌نامه ایجاد مرکز نوآوری و شتابدهی فناوری‌های حوزه کتابداری و محتوای دیجیتال امضا شد

اقدامی که موجب بازگشت تعداد زیادی نیروی انسانی به کشور شده و زمینه اشتغال برای افراد تحصیلکرده را فراهم کرده است.

رئیس ستاد توسعه فناوری‌های اقتصاد دیجیتال و هوشمندسازی درباره استفاده از شیوه‌های نوین فناورانه بیان کرد: استفاده از شیوه‌های نوین و فناورانه باعث رونق حوزه‌های بسیاری می‌شود به عنوان مثال اگر از توسعه زبان فارسی صحبت می‌کنیم باید این مسیر با استفاده از همین شیوه‌های نوین پیموده شود.

رئیس بنیاد ملی نخبگان با اشاره به فرهنگ غنی کشور گفت: با توجه به دیرینه فرهنگی در کشور هنوز نتوانسته‌ایم در حوزه تجاری‌سازی محصولات علوم انسانی درست عمل کنیم که خوشبختانه بخش قابل توجهی از محتوا برای این اقدام در سازمان اسناد و کتابخانه ملی وجود دارد.

ستاری در آخر با اشاره به توسعه همکاری‌ها با سازمان اسناد و کتابخانه ملی ابراز کرد: در حوزه توسعه فناوری‌های جدید آماده همکاری با این سازمان هستیم تا از این طریق فعالیت‌ها در حوزه‌های مختلف همچون بازیافت اسناد مدرن‌تر شود.

توسعه در کشور با راهکارهای نوین محقق می‌شود همچنین در این مراسم اشرف بروجردی رئیس سازمان اسناد و کتابخانه ملی برگزار می‌رویداد ویتا را آغازی نوین برای توسعه کسب و کار و گسترش دانش در سطح ملی و بین‌المللی دانست و گفت: توسعه در کشور با راهکارهای نوین محقق می‌شود که این توسعه بر مبنای ظرفیت‌ها، امکانات و سرمایه انسانی محقق می‌شود.

رئیس سازمان اسناد و کتابخانه ملی در ادامه درباره نیروی انسانی خلاق گفت: ایران مجهز به نیروی انسانی خلاق است که باید آنها را دید و حفظ کرد. نیرویی که می‌تواند درهائی نوین از دانش را به روی‌مان باز کنند. در حوزه علوم انسانی نیازمند نگاهی هستیم که کاربردی کردن علوم انسانی را توسعه دهد. همه آنچه امروز در اختیارمان قرار دارد گام‌هایی است که نسل جوان و خلاق توانسته آنها را به دست آورد.

وی درباره نقش حمایتی معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری ابراز کرد: یک هماهنگی بین دستگاه‌های دولتی می‌تواند برای تحقق یک ایده که همان طرح تحول است در سطح ملی شکل گیرد که خوشبختانه معاونت علمی و فناوری همکاری‌های خوبی در این زمینه با سازمان دارد.

براساس این گزارش، نخستین رویداد کارآفرینی «ویتا» توسط کتابخانه ملی با حمایت معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری ۱۴ تیر ۱۳۹۸ در سازمان اسناد و کتابخانه ملی ایران آغاز شد تا گامی برای توسعه همکاری و استفاده از ظرفیت نیروی جوان در حوزه هوش مصنوعی و داده برداشته شود. در یک بازه زمانی یک هفته‌ای از آغاز ثبت نام ۹۰ طرح درخصوص چالش‌های فناورانه‌ای که پیش‌تر در فراخوان ابتدایی اعلام شده بود، به دبیرخانه رویداد ویتا ارسال شد که پس داری ۴۰ طرح برای ورود به مرحله پیش شتابدهی انتخاب شدند.

تفاهم‌نامه راهاندازی مرکز نوآوری و شتابدهی فناوری‌های حوزه کتابداری، اسناد و محتوای دیجیتال میان سورنا ستاری؛ معاون علمی و فناوری رئیس جمهوری و اشرف بروجردی؛ رئیس سازمان اسناد و کتابخانه ملی جمهوری اسلامی ایران امضا شد تا ایجاد زیست بوم کارآفرینی با ایجاد این مرکز در این حوزه شتاب گیرد.

به گزارش پایگاه اطلاع‌رسانی بنیاد ملی نخبگان، عصر روز ۱۴ مردادماه تفاهم‌نامه «راهاندازی مرکز نوآوری و شتابدهی فناوری‌های حوزه کتابداری، اسناد و محتوای دیجیتال» به امضای سورنا ستاری معاون علمی و فناوری رئیس جمهوری و اشرف بروجردی رئیس سازمان اسناد و کتابخانه ملی جمهوری اسلامی ایران رسید تا گامی مهم برای توسعه زیست‌بوم کارآفرینی و کمک به فرهنگ‌سازی اقتصاد دانش‌بنیان برای دانشجویان و فارغ‌التحصیلان دانشگاهی این حوزه برداشته شود.

با امضای این تفاهم‌نامه میان این دو سازمان، حمایت از ایجاد مرکز نوآوری و شتابدهی در این حوزه دنبال و تسریع می‌شود. بر این اساس انجام اقدامات لازم برای تسریع در اخذ مجوزهای لازم برای تاسیس و آغاز به کار مرکز نوآوری شتاب می‌گیرد.

با راه‌اندازی این مرکز از برگزاری رویدادهای فناورانه با مشارکت شرکت‌های دانش‌بنیان و شتابدهنده‌ها در این حوزه حمایت می‌شود و شاهد توسعه فعالیت‌های استارت‌آپی خواهیم بود. شبکه‌سازی و اتصال شتابدهنده‌های حوزه کتابداری، اسناد و محتوای دیجیتال اقدام دیگری است که با انعقاد این تفاهم‌نامه رخ می‌دهد.

از دیگر اقدامات این مرکز فراهم آوردن محتوا و آموزش‌های فنی لازم به منظور توانمندسازی تیم‌های مستقر در شتابدهنده‌ها شامل بازدیدها و دوره‌های آموزشی مرتبط با مسائل و چالش‌های حوزه کتابداری، اسناد و محتوای دیجیتال است.

فعالیت استارت‌آپ‌ها و شتابدهنده‌های فعال در حوزه تولید محتوا

معاون علمی و فناوری رئیس جمهوری در مراسم امضای این تفاهم‌نامه با بیان اینکه گنج بزرگی در کتابخانه ملی نهفته است که می‌تواند زمینه فعالیت استارت‌آپ‌ها و شتابدهنده‌های فعال در حوزه تولید محتوا را فراهم کند تاکید کرد: حجم بزرگی از داده در این مرکز وجود دارد که استارت‌آپ‌ها با فعالیت در این حوزه می‌توانند یک بازی برد برد را برای خودشان و سازمان رقم بزنند. زیرا با رونق فعالیت‌های استارت‌آپی درآمدهای جدیدی برای سازمان ایجاد می‌شود.

ستاری با تاکید بر اینکه امروز علاوه بر استارت‌آپ‌های خدماتی در حوزه فناوری هم اقدامات خوبی انجام شده است، گفت: در دسترس بودن داده‌ها یکی از اصول سرویس‌دهی است که استارت‌آپ‌های حوزه خدمات به راحتی آن را پیاده‌سازی کرده‌اند، اما امروز اتساق دیگری رخ داده است و آن ورود فناوری‌های نوین همچون هوش مصنوعی به این حوزه است؛

## تلاش برای ترویج فرهنگ کارآفرینی در حوزه سلامت

سایر اجرای نظام کارآفرینی هم باید در این زمینه فعال باشند تا بتوان ایده‌های برتر دانشجویی را به محصول تبدیل کرد. وی با تاکید بر ضرورت برنامه‌ریزی دقیق برای تجاری‌سازی

ایده‌ها و محصولات، گفت: به طور مثال اگر گروهی را به مراکز رشد معرفی می‌کنیم، آنها باید پیگیری و حمایت‌های لازم را انجام دهند. دبیر ستاد تحول و نوآوری در آموزش عالی سلامت، هدف از برگزاری این المپیاد را کشف استعدادهای علمی، ترغیب دانشجویان به فعالیت‌های کارآفرینی و معرفی آنها به سایر اجرای نوآوری کشور اعلام کرد.



وی بیان داشت: دانشجویان برتر دانشگاه‌های علوم پزشکی در قالب این المپیاد علمی، ایده‌پروزی و به تولید یک محصول فکر می‌کنند و برخی از آنها توانایی تبدیل شدن به شرکت دانش‌بنیان دارند.

دبیر حیطه کارآفرینی یازدهمین المپیاد علمی دانشجویان علوم پزشکی کشور، ترویج فرهنگ کارآفرینی در حوزه سلامت را از جمله اهداف این رقابت‌های علمی عنوان کرد.

عطاءاله پورعباسی روز سه‌شنبه در حاشیه برگزاری آزمون گروهی مرحله دوم یازدهمین المپیاد دانشجویان علوم پزشکی کشور به خبرنگار علمی ایرنا، اظهار داشت: در تلاش هستیم تا جریانی در دانشگاه‌های علوم پزشکی سراسر کشور ایجاد و به مقوله کارآفرینی توجه بیشتری شود. وی افزود: به نظر می‌رسد توانستیم موجی را در بین دانشجویان پزشکی در حوزه کارآفرینی ایجاد کنیم که در این مدت نتایج خوبی به دست آمده و امسال شاهد ارتقای کیفیت کار دانشجویان هستیم.

استاد دانشگاه علوم پزشکی تهران ادامه داد: البته از المپیادهای علمی دانشجویی نباید انتظار همه چیز را داشت و

## تامین محصولات فناورانه جهاد دانشگاهی

محصولات فناورانه جدید منجر به ارتباط بیشتر با بازار می‌شود و البته این فناوری‌ها سبب می‌شود که بتوانیم با بازار خارج هم ارتباط برقرار کنیم و خوشبختانه در پروژه خرید واگن از چینی‌ها توانمندی جهاد

دانشگاهی به اثبات رسید و پروژه ملی در زمینه ساخت قطار ملی با ۸ واگن منعقد شد؛ تمام توجه ما این است که طرح‌ها را به بهترین شکل اجرایی کنیم. وی درباره حمایت از تولید داخل اظهار داشت: برآورد خوبی از نیازهای فناورانه کشور داشته‌ایم و می‌دانیم که چه پروژه‌هایی باید اجرایی شود و برنامه‌های توسعه‌ای توسط جهاد دانشگاهی شناخته شد.

طبیعی ادامه داد: بیش از ۱۰ سال فرصت لازم است تا توانمندی خود را به جامعه معرفی کنیم، اما اکنون نگاه به آینده به وجود آمده و مهمترین نگرانی ما این است که رفع تحریم عقبگرد نداشته باشد تا بتوانیم از تولید ملی در حالت غیرتحریم هم استفاده کنیم و بتوانیم محصول با فناوری بالا را در جامعه تولید کنیم.

حمیدرضا طیبی رئیس جهاد دانشگاهی اظهار داشت جهاد دانشگاهی دارای توانمندی‌های متعددی در حوزه‌های فناورانه است و تجربه سال‌های گذشته نشان می‌دهد وقتی که خودمان وارد عمل

شویم، موفقیت بیشتری خواهیم داشت. به گزارش باشگاه خبرنگاران جوان، وی ادامه داد: از مقام معظم رهبری و رئیس جمهور درخواست کردیم که توجه بیشتری به توانمندی جهاد دانشگاهی داشته باشند و مقام معظم رهبری دستور برگزاری جلسه با وزرای مختلف را دادند که حاصل آن انعقاد قراردادهای متعددی بود.

طیبی با بیان اینکه مقام معظم رهبری از جهاد دانشگاهی تقاضای لیستی از توانمندی‌ها را داشتند، گفت: جهاد دانشگاهی فهرست ۳۱ طرح و محصول فناورانه را به ایشان ارائه داد و خوشبختانه

بودجه این ۳۱ طرح از محل صندوق توسعه ملی تامین شد و ظرف سال‌های آینده تحولات بزرگی در حوزه فناورانه خواهیم داشت. رئیس جهاد دانشگاهی درباره توانمندی جوانان بیان کرد: ساخت









## ایستگاه بازاریابی

## بازاریابی و فروش تجهیزات پزشکی

به منظور دستیابی به موفقیت و پیروزی در بازاریابی و فروش ملزومات و تجهیزات پزشکی می‌بایست میان الزامات قانونی، حساسیت و کیفیت و بالابردن میزان درآمد و سود محصولات اعتدال ایجاد کرد.

تفاوتی ندارد که شما بر روی وسایل و ابزار کمکی زوم کرده باشید و یا لوازم و وسایل تخصصی پزشکی، یک طرح و استراتژی بازاریابی قدرتمند قادر است به راحتی به سیر صعودی میزان درآمد و موفقیت در فروش و اعتبار و شهرت برند شما منتهی شود.

نکات طلایی در بازاریابی و فروش تجهیزات پزشکی :

## اولین نکته در مورد آموزش بازاریابی تجهیزات پزشکی؛ تمرکز بر روی تصمیم‌گیرندگان

کمیانی‌ها و کارخانه‌های تولیدکننده وسایل و ابزار کمکی و تخصصی پزشکی معمولا کالاهای فراورده‌های خود را به طور مستقیم به استفاده‌کنندگان، پزشکان و مراکز درمانی و بیمارستان‌ها، ارائه و به فروش می‌رسانند. مقصود اصلی این است که برای نمونه، یک پزشک یا جراح از وسایل و ابزاری که طی جراحی و عمل خود از آنها استفاده می‌کند خشنودی و رضایت لازم را داشته باشد و این موجب می‌شود که این جراح از یک برند خوب در همه جراحی‌های خود بهره ببرد. بازاریابی دستگاه‌های بیمارستانی در انتخاب لوازم و وسایل کمکی و تخصصی پزشکی به این طریق عمل می‌کنند که ملزومات پزشکی باید پیش از استفاده تایید شود و به علاوه نرخ و قیمت کالاها و وسایل هم به وسیله بیمارستان مورد گفت و گو قرار گیرد.

کمیانی‌ها و کارخانه‌های تولیدکننده ملزومات پزشکی می‌بایست تعاملات خود را هم با جراحان و پزشکان جهت پیشنهاد و معرفی برند و مارک آنان به منظور استفاده بیمارستانی و بیماران و هم با تشکیلات انتخاب و خرید بیمارستان‌ها که تصمیم‌گیرندگان نهایی انتخاب و خرید ملزومات پزشکی موردنیاز هستند را اصلاح و ارتقا دهند. این نکته نخستین و اصلی‌ترین فعالیت در زمینه بازاریابی و فروش وسایل و لوازم کمکی و تخصصی پزشکی است.

## دومین نکته در مورد آموزش بازاریابی تجهیزات پزشکی؛ برنامه‌ریزی جهت سیکل فروش طولانی‌مدت

در بازاریابی و فروش ملزومات پزشکی باید ارتباطات خود را به شکل مراجعه حضوری و تماس‌های تلفنی طرح‌ریزی کنید. در فروش وسایل و ابزار پزشکی بعضی مواقع باید چندین مرتبه مراجعه حضوری و تماس تلفنی انجام گیرد تا مسئولان خرید و یا پزشکان شما را به گفت و گو بپذیرند، ولی این پروسه خسته‌کننده و دشوار یک مزیت درازمدت دارد و آن این است که مسئولان خرید و پزشکان غالباً به مدت چندین سال از یک برند و مارک وسایل و لوازم پزشکی جهت معالجه بیماران بهره می‌گیرند. در صورتی که حتی کالاها و فراورده‌های شما یک مارک و برند معتبر و معروف در بازار است باید اطمینان مسئولان خرید و پزشکان را به محصولات خود جذب کنید.

## سومین نکته در مورد بازاریابی تجهیزات پزشکی؛ مدد به مسئولان و پزشکان جهت یادگیری درباره تجهیزات تخصصی پزشکی

مسئولان خرید و پزشکان را به شرکت خود دعوت کنید. با این اقدام قادرید از مجال و زمان لازم جهت عرضه اطلاعات علمی و عملی درباره ملزومات پزشکی‌تان برخوردار شوید. مسئولان خرید و پزشکان معمولا در انتخاب و خرید تجهیزات پزشکی به کیفیت و ابتکار حرفه‌ای در این وسایل و لوازم دقت خاصی خواهند داشت. مسلماً در این زمینه نرخ و قیمت محصولات را هم نباید نادیده گرفت.

## چهارمین نکته در مورد آموزش بازاریابی تجهیزات پزشکی؛ تمرکز بر روی بازارهای امیدبخش

به مولفه‌هایی نظیر افزایش جمعیت و شمار پزشکان و مراکز درمانی یک ناحیه و یا یک شهر توجه داشته باشید و نخست فعالیت‌های فروش و بازاریابی خود را در این حیطه معطوف سازید. از دیگر روش‌ها و سیاست‌های بازاریابی و فروش ملزومات پزشکی تمرکز بر روی نواحی است که دیگر رقیبان شما از تلاش و فعالیت کمتری در آنها برخوردارند، زیرا موجب می‌شود تا از سهم بازار بیشتری برخوردار شوید.

## پنجمین نکته در مورد مشاوره بازاریابی تجهیزات پزشکی؛ استفاده از شرکت‌های پخش‌کننده معتبر تجهیزات پزشکی

تولیدکنندگان ملزومات پزشکی و یا کمیانی‌های واردکننده تجهیزات پزشکی به منظور بازاریابی و فروش محصولات خود می‌بایست از کمیانی‌ها و کارتل‌های توزیع‌کننده معروف و معتبر بهره بگیرند. در انتخاب این کمیانی‌ها توجه زیادی به فاکتورهایی نظیر پتانسیل بازاریابی و فروش آنان، سابقه و پیشینه، شهرت و اعتبار آنان داشته باشید.

## ششمین نکته در مورد فروش تجهیزات پزشکی؛ مشارکت در فعالیت‌های خیرخواهانه

با موسسات خیرخواهانه‌ای که به بیماران مدد می‌رسانند مشارکت و همکاری داشته باشید. ملزومات پزشکی خود را قیمت کم و تخفیف‌های زیاد در دسترس این موسسات قرار داده و از آنان درخواست کنید برای شما به طور غیرمستقیم در وبسایت و شبکه‌های اجتماعی‌شان تبلیغ کنند. موضوعات و محتواهایی را در زمینه چگونگی به کارگیری وسایل و ابزار کمکی و تخصصی پزشکی انتشار دهید تا مشکلات بیماران آسان‌تر برطرف و از به وجود آمدن پیشامد و گرفتاری پیشگیری شود. این کار شمار استفاده‌کنندگان از کالاها و وسایل پزشکی شما را بیشتر و فروش محصولات‌تان را بالا می‌برد.

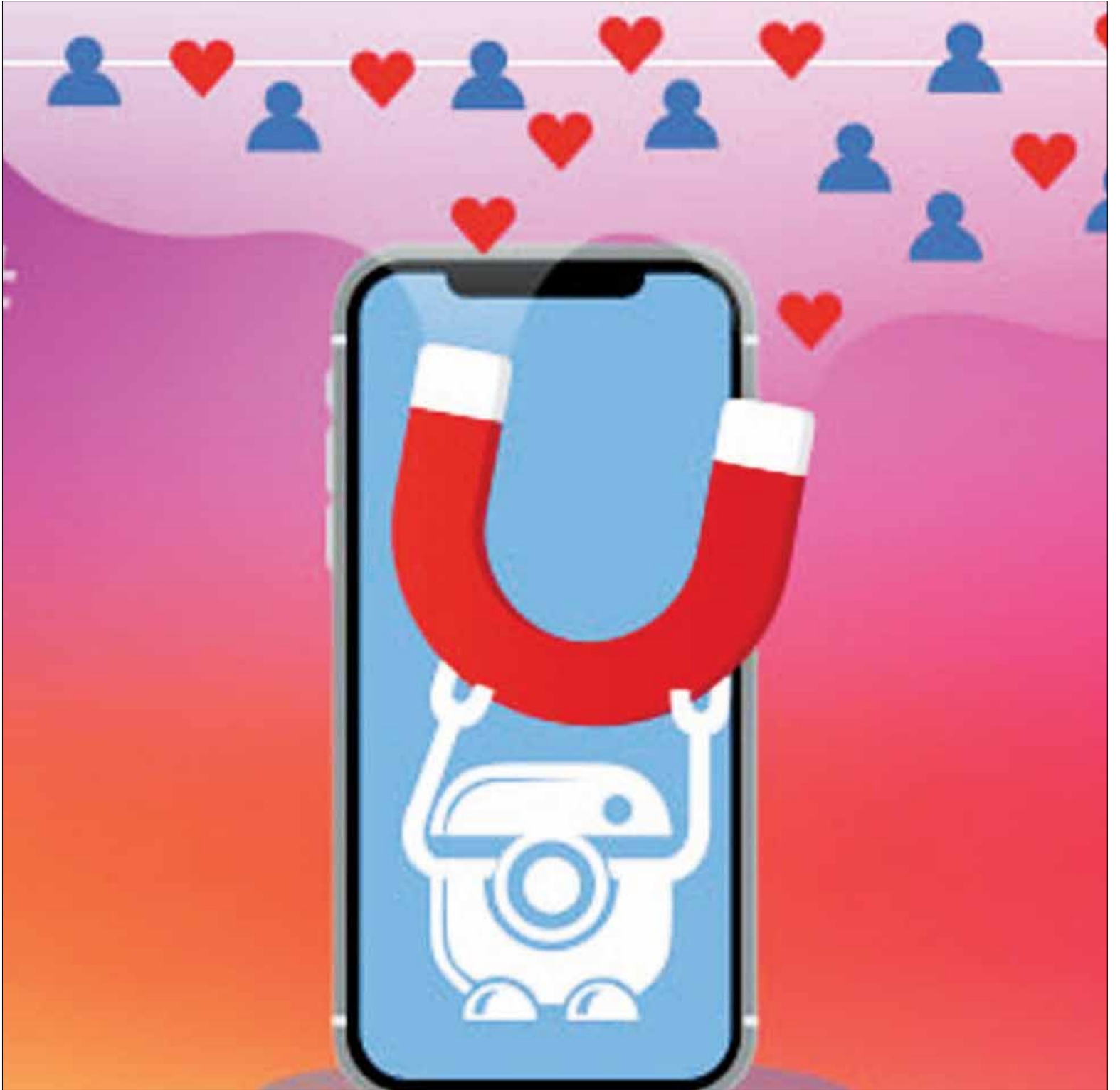
آخرین مورد آموزش فروش و بازاریابی تجهیزات پزشکی؛

ارجاع از نظر مشاوره بازاریابی، با دادن تخفیف جهت خریدهای آتی و یا اهدای کالاها قابل استفاده و ارزان‌قیمت مشتریان را تحریک و ترغیب کنید تا مجدداً به شما مراجعه کنند. با عرضه کالاها و ملزومات خوب و مناسب و باکیفیت به پزشکان سبب شود تا آنان استفاده از محصولات برند شما را به بیماران خود توصیه و معرفی کنند.

منبع: qmpmarketing

## بررسی ضررهای الگوی بازاریابی تاثیر گذار با استفاده از فالوورهای تقلبی

فالوورهای تقلبی و ضرر ۱.۳ میلیارد دلاری برندها



به قلم: مگان گراهام خبرنگار حوزه تبلیغات و بازاریابی در خبرگزاری cnbc  
ترجمه: علی آل‌علی

امروزه بازاریابی تاثیرگذار بدل به یکی از مهم‌ترین الگوهای بازاریابی شده است. برندهای مختلف در سراسر جهان سالانه میلیاردها دلار به منظور توسعه محصولات‌شان از طریق افراد تاثیرگذار صرف می‌کنند. پلتفرم اصلی بازاریابی تاثیرگذار شبکه‌های اجتماعی است. به این ترتیب شبکه‌های اجتماعی روز به روز عرصه تبلیغات و بازاریابی را بیشتر تغییر می‌دهد. بدون تردید تبلیغات از طریق افراد تاثیرگذار مزیت‌های خاص خود را دارد. بازاریاب‌ها و برندهای بزرگ نیز درست به همین خاطر اقدام به همکاری با افراد تاثیرگذار می‌کنند، با این حال اخیراً یک گزارش تازه به روی تارک این الگوی بازاریابی مشهور پرداخته است. بر این اساس بسیاری از بازاریاب‌ها و برندها در سراسر دنیا در حال اتلاف وقت و بودجه‌شان در همکاری با افراد تاثیرگذار هستند.

الگوی بازاریابی تاثیرگذار به برندهای کوچک و بزرگ امکان دسترسی به مخاطب‌های مناسب را می‌دهد. مزیت اصلی این شیوه امکان بهره‌مندی تمام برندها در هر اندازه از آن است. در میان شبکه‌های اجتماعی مختلف نیز اینستاگرام، اسنپ چت و یوتیوب بیشترین نرخ فعالیت افراد تاثیرگذار را دارد. همگام به توسعه هرچه بیشتر الگوی بازاریابی تاثیرگذار ظهور شیوه‌های تقلبی و سودجویی نیز اجتناب‌ناپذیر خواهد بود. به این ترتیب برخی از افراد تاثیرگذار اقدام به خرید فالوورهای تقلبی (فیک) و استفاده از روبات‌های مختلف به منظور دریافت لایک و کامنت برای پست‌های‌شان می‌کنند. اگرچه شبکه‌های اجتماعی مختلف اقدامات جدی در راستای مقابله با روبات‌ها انجام داده‌اند، اما همچنان راهکارهای تقلب برای اکانت‌ها وجود دارد.

براساس گزارش مشترک شرکت چگ (فعال در زمینه امنیت سایبری با محوریت فضای رسانه‌ای دیجیتال)، دانشگاه اقتصادی بالتیمور و پروفیسور رابرت کلاوزوس، استاد برجسته اقتصاد این دانشگاه، فعالیت جعلی و استفاده از فالوورهای فیک از سوی افراد تاثیرگذار سالانه هزینه‌ای معادل ۱.۳ میلیارد دلار بر روی دست برندها می‌گذارد.

براساس گزارش فوق میزان کل سرمایه‌گذاری برندها بر روی حوزه بازاریابی تاثیرگذار در سال جاری ۸.۵ میلیارد دلار برآورد می‌شود، با این حساب ضرر ۱.۳ میلییاردی برندها رقم بسیار شگفت‌آوری خواهد بود. نکته جالب در مورد مطالعه مشترک مورد بحث در این مقاله دقت بسیار بالای آن است. شرکت چگ با استفاده از بانک اطلاعاتی وسیع خود و تجزیه و تحلیل داده‌های مختلف اعتبار خاصی به این پژوهش داده است. براساس اظهار نظر دانیل اوبیتال، مسئول ارشد بخش طراحی

استراتژی شرکت چگ، پژوهش مشترک آنها بخشی از برنامه بزرگترشان برای تجزیه و تحلیل دقیق اتفاقات و جریان‌های مهم در حوزه بازاریابی و تبلیغات است. به این ترتیب هدف اصلی شرکت ایجاد فضایی واقعی در شبکه‌های اجتماعی و کمک به برندها به منظور سرمایه‌گذاری درست بر روی الگوی بازاریابی تاثیرگذار است. شاید با چنین فعالیت‌هایی ضررهای سنگین برندها کاهش یابد.

بدون تردید امروزه استفاده از بازاریابی تاثیرگذار رواج زیادی یافته است. به این ترتیب بسیاری از برندها استفاده از این الگو را نوعی ضرورت اجتناب‌ناپذیر قلمداد می‌کنند. براساس گزارش شرکت چگ، یک فرد تاثیرگذار در مقیاس محلی با داشتن حدود ۱۰ هزار فالوور امکان کسب درآمد ۲۵۰ دلاری برای هر پست تبلیغاتی را دارد. این رقم برای یک فرد دارای فالوورهای میلیونی تا ۲۵۰ هزار دلار نیز افزایش می‌یابد. بدون تردید فردی با ۵۰۰ فالوور نیز امکان انتشار پست‌های تبلیغاتی را دارد. نکته مهم در این میان مربوط به معنای میزان بازدید و تعامل کاربران با پست‌های تبلیغاتی است. در بسیاری از موارد این نوع تعامل‌ها به معنای فروش محصولات نیست. مثال عینی در این زمینه اکانت آریانا رنی است. وی با داشتن ۲.۶ میلیون فالوور یکی از افراد تاثیرگذار مشهور در سطح جهانی محسوب می‌شود. اخیراً وی اقدام به راه‌اندازی خط تولید لباس با برند خود را کرد، با این حال پس از مدت کوتاهی به دلیل فروش بسیار پایین مجبور به تعطیلی پروژه‌اش شد. این امر بیانگر نحوه تاثیرگذاری تبلیغات چنین اکانت‌هایی بر روی کسب و کار برندهاست. وقتی این فرد تاثیرگذار توانایی جلب توجه مشتریان کافی برای محصول برند خود را ندارد، باید نسبت به صحت فعالیت و ادعاهای وی دچار تردید شد.

اگرچه در دنیای بازاریابی تاثیرگذار افراد حرفه‌ای نیز یافت می‌شوند، اما فعالیت بسیاری از اکانت‌ها با استفاده از فالوور و شیوه‌های تقلبی شدت یافته است. این افراد با استفاده از روبات‌های مختلف سعی در افزایش شهرت، لایک و کامنت‌های اکانت‌شان به صورت غیرواقعی دارند. به گفته اوبیتال، تا همین چند سال پیش فقط برخی از افراد بسیار مشهور در زمینه بازاریابی تاثیرگذار فعالیت داشتند، با این حال اکنون شمار افراد به اصطلاح تاثیرگذار به شدت افزایش یافته است. انگار دیگر نیازی به تخصص در یک زمینه به منظور جلب توجه برندها و دریافت مبالغ کلان برای تبلیغ وجود ندارد. درست به همین خاطر نیز میزان ضررهای برندها به شدت افزایش یافته است.

توصیه اوبیتال به برندها سرمایه‌گذاری بر روی راستی‌آزمایی ادعاهای افراد تاثیرگذار است. به این ترتیب همکاری آنها کمترین ضرر را در پی خواهد داشت. در غیر این صورت باید منتظر پیامدهای نامناسب همکاری با اکانت‌های جعلی باشیم. خوشبختانه در بسیاری از موارد تشخیص هویت

منبع: cnbc





# اقتصاد هوشمند ابر فرصت پیش روی کسب و کارها



مدیرعامل فرابورس ایران در ابتدای پتل «نقش فین تک در توسعه اقتصاد هوشمند، فرصت‌ها و چالش‌ها» تعریف سنتی اقتصاد را علم مدیریت منابع محدود برای خواسته‌های نامحدود عنوان کرد و گفت تعریف علم اقتصاد در چند سال اخیر به مدیریت داده و طراحی مکانیزم در مدل‌های الکترونیک تبدیل شده است و در واقع اقتصاد به غیر از انگیزه و داده نیست و مهم این است که سیاست‌گذار چگونه در حوزه‌های مختلف انگیزه ایجاد کرده و مبتنی بر دینا عمل کند.

امیر هامونی تأکید کرد باید در حوزه دینا سرمایه‌گذاری کنیم و فین تک‌ها می‌توانند در این زمینه کمک کنند؛ چراکه نقش کارآمدی در زمینه تولید دینای موثر برای استفاده سیاست‌گذاران دارند.

هامونی در این پتل با بیان اینکه مسئله انسان‌محوری اقتصاد هوشمند مسئله بررنگی در این مقوله است، اظهار داشت: یکی از چالش‌های فعلی در سطح اقتصاد، بحث ناسازگاری بهینه برنامه‌هاست به این مفهوم که ممکن است سیاست و تصمیمی از سوی سیاست‌گذار در یک بخش اتخاذ شود که بر سایر حوزه‌ها اثرات نامطلوب به جای بگذارد و این در حالی است که با اقتصاد هوشمند این ناسازگاری برنامه‌ها از بین رفته و با ارائه دینای قابل قبول برای سیاست‌گذار، اثرات این ناهماهنگی تا کمترین حد تقلیل می‌یابد.

به گفته وی در این حوزه اندازه‌گیری متغیرهای اقتصادی در بخش‌های مختلف کار فین تک‌هاست چراکه با ارائه دینای مناسب از سوی آنها به نهادهای حاکمیتی و سیاست‌گذاران مسئله ناسازگاری برنامه‌های بهینه مرتفع می‌شود؛ به عنوان مثال اثر وضع مالیات بر یک بخش بر حوزه‌هایی مانند بورس، بانک و بیمه سنجیده می‌شود و به سیاست‌گذار در زمینه وضع قوانین بهتر و رفع ناسازگاری‌ها کمک می‌کند.

هامونی در بخش دیگری از پتل نقش فین تک در توسعه اقتصاد هوشمند در خصوص استارت‌آپ‌های فعال در بخش بیمه، گفت: طی یکی دو سال نخست که رویداد فین‌استارز را برگزار کردیم، استارت‌آپ‌های بیمه‌ای که به تازگی شروع به فعالیت کرده بودند

در مقیاس کوچک در این رویداد حضور یافتند و در حال حاضر این استارت‌آپ‌ها به شرکت‌های بزرگ حوزه ایشورتک در کشور تبدیل شده‌اند و جزو شرکت‌های موفق در حوزه بیمه به شمار می‌آیند. به گفته مدیرعامل فرابورس ایران، تامین مالی جمعی در دنیا مدل‌های مختلفی اعم از مدل مبتنی بر اهدا، مدل مبتنی بر پاداش، مبتنی بر وام و مدل مبتنی بر شراکت دارد که از بین این چهار حوزه کراودفاندینگ، شورای عالی بورس در حال حاضر روی حوزه شراکت، مقررات‌گذاری کرده است.

## فراخوان تامین مالی جمعی محدودیت زمانی ندارد

وی با اشاره به اینکه دستورالعمل تامین مالی جمعی در مدل مبتنی بر شراکت ابلاغ شده و طی فراخوانی که منتشر کرده‌ایم، ۱۰ تیم استارت‌آپی درخواست خود را برای دریافت مجوز عملیات تامین مالی جمعی به کارگروه ارزیابی تامین مالی جمعی ارائه داده‌اند، افزود: البته این فراخوان ادامه دارد و محدود به زمان بندی خاصی نیست؛ بلکه هر زمان که تیم‌های جدید بخواهند وارد این حوزه شده و برای دریافت مجوز اقدام کنند، کارگروه ارزیابی تامین مالی جمعی این درخواست‌ها را بررسی می‌کند.

هامونی در ادامه، آمارهایی در خصوص صندوق‌های سرمایه‌گذاری جسورانه، ایشورتک‌ها، رگ تک و بلاک‌چین ارائه کرد و اظهار داشت: صندوق‌های سرمایه‌گذاری جسورانه در حوزه فین تک در سال ۲۰۱۸ رکورد جالبی را در جهان ثبت کرده و تقریباً ۲۰ میلیارد دلار جمع معاملات صنعت فین تک در این سال بوده است که از این میزان، ۱۶ میلیارد دلار به قاره آسیا اختصاص یافته که رقم قابل توجهی است. به گفته وی در حوزه بیمه نیز ایشورتک‌ها در سال ۲۰۱۸ در دنیا ۵.۷ میلیارد دلار معامله به ثبت رسانده‌اند و بیشترین رکورد این حوزه متعلق به سال ۲۰۱۶ بوده که تقریباً ۱۲ میلیارد دلار در قالب M&A، وی‌سی‌ها و... معامله انجام شده است.

مدیرعامل فرابورس ایران در نهایت با اشاره به اینکه در حوزه رگ تک در سال ۲۰۱۸ حدود ۳.۷ میلیارد دلار سرمایه‌گذاری انجام شده است، افزود: در حوزه بلاک‌چین و رمز ارز نیز در سال ۲۰۱۸ رقم ۴.۵ میلیارد

دلار سرمایه‌گذاری صورت گرفته است و همه این آمارها نشان می‌دهد که کشور ما فرصت‌های بسیار زیادی برای توسعه فین تک دارد.

## اقتصاد هوشمند ابر فرصت پیش روی کسب و کارها

علی عبدالهی، رئیس مرکز فناوری اطلاعات و توسعه اقتصاد هوشمند وزارت اقتصاد در پتل «نقش فین تک در توسعه اقتصاد هوشمند، فرصت‌ها و چالش‌ها» عنوان کرد: یکی از برنامه‌های اساسی در دستور کار وزارت اقتصاد بحث توسعه اقتصاد هوشمند است و بررسی‌ها حاکی از آن است که پارادایم‌های دیجیتالی و الکترونیکی فعلی در حال تغییر به پارادایم هوشمندسازی است.

وی مصادیق فین تک‌ها را در اقتصاد هوشمند مقوله‌هایی همچون AI، بلاک‌چین و بایومتریک عنوان کرد و افزود: در یک کلام باید گفت اقتصاد هوشمند ابر فرصت پیش روی کسب و کارهاست.

علی عبدالهی در خصوص اقدامات وزارت اقتصاد در حمایت از فین تک‌ها نیز عنوان کرد که در شاکله دولت این اعتقاد به وجود آمده که توسعه بدون بهره‌گیری از فین تک‌ها ممکن نیست؛ به عنوان مثال اگر در بازار سرمایه از همان ابتدای الکترونیکی شدن به بخش خصوصی اعتماد نمی‌شد امکان نداشت کیک اقتصاد در این بخش تا این اندازه رشد کند.

وی با تأکید بر اینکه امروز نیاز داریم به فین تک‌هایی که در زمینه معاملات الگوریتمی فعالیت می‌کنند اعتماد کنیم تا جای کار پیدا کنند، عنوان کرد: بزرگ‌ترین هنر دولت باید این باشد که پا در کفش فین تک‌ها نکند و فقط مراقب باشد از چارچوب‌های کلی قوانین کشور عبور نکند.

به گفته وی سامانه G2B یکی از مهم‌ترین اقداماتی است که در وزارت اقتصاد با هدف بسترسازی ایجاد شده است.

## اقتصاد هوشمند کلید اصلی ارتباطات سازمانی

در این پتل قاسم نعمتی، رئیس مرکز فناوری اطلاعات و ارتباطات بیمه مرکزی نیز عنوان کرد: اگر موضوع اقتصاد هوشمند قرار است مورد بررسی قرار گیرد باید به چند سوال اساسی پاسخ داد: اینکه اصولاً چرا به دنبال هوشمندسازی در اقتصاد هستیم؟ آیا اقتصاد فعلی هوشمند

نیست؟ حلقه مفقوده کجاست؟

به گفته وی در وضعیت سنتی، حاکمیت به دنبال نقش نظارتی خود است و در هر جا که موضوع جدیدی پیش بیاید که این نقش را تحت‌الشعاع قرار دهد، اولویت حاکمیت حفظ نقش حداکثری خود است، اما در اقتصاد هوشمند دو طرف مردم و حاکمیت دیده می‌شود و بنا به اقتضات آن، محدودیت‌های اعمالی حاکمیت کاهش می‌یابد. وی همچنین اقتصاد هوشمند را کلید اصلی ارتباطات سازمانی، شفافیت اطلاعاتی و سیالی اطلاعات عنوان کرد.

## در اقتصاد هوشمند، انسان محور اصلی است

آیت حسینی، مشاور کسب و کار و مترجم کتاب «جنگل بارانی» در پتل نقش فین تک در توسعه اقتصاد هوشمند به اینکه چگونه می‌توانیم سیلیکون‌ولی جدید بسازیم و این نمونه موفق را در تمامی حوزه‌ها تکرار کنیم، اشاره کرد و گفت: اقتصاد زمانی معنا پیدا می‌کند که مردم در چرخه آن حضور داشته باشند و اقتصاد هوشمند تنها با شعار دادن امکان پذیر نیست؛ بلکه حسن اقتصاد هوشمند این است که تجربه‌گرا شویم و براساس نیازهای مردم، چرخه‌های اقتصاد را بازتعریف کنیم.

وی با تأکید بر اینکه در اقتصاد هوشمند نمی‌توان رگولاتوری بسیار نزدیک به فرد داشت و باید بسیاری از صنایع را بازتعریف کرد، افزود: برای نمونه چرا برای احراز هویت در سیستم بانکی، مراجعه حضوری انجام می‌شود، اگر فین تک‌ها به نیازهای مبتنی بر تجربه پاسخ بدهند بسیار کارساز خواهد بود.

گفتنی است که پتل «نقش فین تک در توسعه اقتصاد هوشمند، فرصت‌ها و چالش‌ها» به عنوان یکی از برنامه‌های فرابورس ایران در جریان کامپ با حضور مدیرعامل فرابورس ایران به عنوان دبیر پتل و آیت حسینی مشاور کسب و کارهای نوآور، علی عبدالهی رئیس مرکز فناوری اطلاعات و توسعه اقتصاد هوشمند وزارت اقتصاد و سید قاسم نعمتی رئیس مرکز فناوری اطلاعات و ارتباطات بیمه مرکزی جمهوری اسلامی ایران به عنوان پنلیست در سومین روز از بیست‌وپنجمین دوره نمایشگاه کامپ برگزار شد.

منبع: سنا



