













## ۲ اقدام عملیاتی برای بهبود عمق ساخت داخل در صنعت خودرو



به منظور تحقق اهداف سند چشم‌انداز صنعت خودرو، ضروری است عمق ساخت داخل محصولات خودروسازان بهبود یابد، اما از آنجا که داخلی‌سازی نیازمند سرمایه‌گذاری سنگین است، خودروسازان عموماً مایل به واردات و مونتاژ محصولات هستند و از سرمایه‌گذاری در این زمینه اجتناب می‌کنند. برای به صرفه شدن داخلی‌سازی در خودروهای داخلی، قطعات باید در تیراژ بالا تولید شود تا سرمایه‌گذاری بهینه و سودآور شود. بدین منظور خودروسازان برای بهره‌گیری از اقتصاد مقیاس بایستی علاوه بر تولید محصولات متنوع از طریق پلتفرم ثابت، به فکر توسعه صادرات نیز باشند. به گزارش مقاومتی نیوز، براساس سند چشم‌انداز جمهوری اسلامی ایران، چشم‌انداز صنعت خودرو دستیابی به جایگاه نخست صنعت خودرو منطقه، رتبه پنجم آسیا و رتبه یازدهم در جهان با تکیه بر توسعه رقابت‌پذیری مبتنی بر توسعه فناوری تعیین شده است. راهبردهای دستیابی به چشم‌انداز فوق عبارتند از: ایجاد پایگاه ساخت و تولید خودرو با نام و نشان تجاری داخلی و مشترک با نام و نشان معتبر جهانی در منطقه، با تأکید بر صادرات محصولات تولیدی

### بهبود عمق ساخت داخل راهبرد کشور برای تحقق سند چشم‌انداز

برای تحقق اهداف سند چشم‌انداز، نگاه دولت به صنعت خودرو بایستی حفظ اشتغال، کمک به اقتصاد کشور و افزایش رفاه مردم از طریق ارائه محصولات قابل‌قبول به لحاظ کیفی و قیمتی باشد. این در حالی است که هدف اولیه خودروسازان سود بیشتر است؛ لذا بایستی تعارضات فی مابین خودروساز و دولت برطرف شود، به طوری که هر دو تمایلات مشابه داشته باشند. از طرفی برای ایجاد اشتغال در صنعت خودرو و کاهش وابستگی به واردات، بایستی عمق ساخت داخل محصولات خودروسازان بهبود یابد، اما از آنجا که داخلی‌سازی نیازمند سرمایه‌گذاری سنگین است و با تمایلات خودروسازان منافات دارد، این تولیدکنندگان مایل به مونتاژ محصولات هستند و از سرمایه‌گذاری اجتناب می‌کنند. به همین دلیل، طی سالهای اخیر خودروساز به واردات قطعات گرایش داشته است. در واقع خودروسازی در ایران با رویکرد بهره‌بردار از ظرفیت تولید ارزان‌تر قطعات به وجود نیامده است؛ بلکه با رویکرد برخوردار از حمایت‌های دولتی شکل گرفته است. اما اگر قرار باشد خودروسازان به مونتاژ بسنده کنند و ارزش افزوده اجیزری در اقتصاد تولید کنند و به رشد فناوری و به رشد صنعت قطعه‌سازی کمکی نکنند، اشتغال پایدار ایجاد نخواهد شد و حتی با وقوع تحریم‌ها، اشتغال موجود نیز از بین خواهد رفت.

## ارائه ۴ پیشنهاد به دولت برای واردات خودرو بدون انتقال ارز

خارج از کشور صاحب ارز هستند، با ارز خود خودرو خریداری کنند و مابه ازای آن ریال دریافت کنند. دبیر انجمن واردکنندگان خودرو با بیان اینکه خرید اعتباری از شرکت‌های تولیدکننده خودرو سومین راه برای واردات خودرو بدون خروج ارز است، گفت: چنین شرکت‌هایی قابلیت این را دارند که دو تا سه سال به شرکت‌های نمایندگی داخل کشور اعتباری خودرو داده و هیچ پولی دریافت نکنند، چراکه می‌خواهند بازار خود را در ایران به هر قیمتی حفظ کنند. وی ادامه داد: پیشنهاد دیگر این است که بخشی از پول‌های دپوشده حاصل از صادرات نفت که به دلیل تحریم در برخی کشورها مانده است راه از طریق خودرو به کشور برگردانیم تا کار فعالان حوزه خودرو از ریشه کنده نشود. او در رابطه با خودروهای متوقف در گمرک، اظهار داشت:

دبیر انجمن واردکنندگان خودرو گفت چهار پیشنهاد برای واردات خودرو بدون انتقال ارز، به دولت ارائه شده است. به گزارش اقتصادآنلاین به نقل از ایسنا، مهدی دادر با بیان اینکه دغدغه دولت برای ممنوعیت واردات خودرو مشکل ارزی و واردات بود، اظهار داشت: ما چهار پیشنهاد د خصوص واردات خودرو بدون خروج ارز به دولت ارائه کرده‌ایم تا شرکت‌های واردکننده خودرو به تعطیلی کشیده نشوند. نخستین راه برای واردات خودرو آن هم بدون خروج ارز، سرمایه شرکت‌های نمایندگی در خارج از کشور است که این شرکت‌ها می‌توانند تجهیزات و امکانات خود را بفروشند و تبدیل به خودرو کنند تا کسب و کارشان فعال شود. وی افزود: همچنین راه دیگر، استفاده از سرمایه‌های مردمی است که در خارج از کشور زندگی می‌کنند؛ به طور مثال ایرانی‌هایی که در

### حضور پررنگ دلان التهابات بازار خودرو را به اوج رساند

### خودروسازان توجه بیشتری به محصولات برمتقاضی داشته باشند

با نگاهی به تقاضای مشتریان در خرید خودرو درمی‌یابیم که بعضی خودروها بیشتر مورد توجه مردم است. از طرفی افزایش چندباره قیمت خودروها در یک سال و نیم گذشته کار را برای خرید و فروش مردم سخت کرده است. آمارها حکایت از این دارد که محصولات پراید، پژو ۲۰۶ تیب، پژو ۴۰۵، پژو پارس همچنان در صدر خرید مشتریان است و به‌نظر می‌رسد وزارت صمت و خودروسازان باید بیش از پیش به ارائه باکیفیت و قیمت این خودروها توجه کنند. در همین رابطه، محمدرضا منصوری عضو کمیسیون صنایع و معادن مجلس دهم به سایت روزنو گفت: اولین و مهمترین راهکاری که در این باره وجود دارد، افزایش تولید این محصولات است. در هر محصولی اگر افزایش تولید صورت بگیرد، خود به خود کاهش قیمت رخ خواهد داد. در وهله بعد باید با نظارت و پیگیری‌های لازم جلوی کار و تأثیرگذاری دلان در حوزه خودرو گرفته شود. مدت‌هاست که دلان با حضور پررنگ خود التهابات بازار خودرو را به اوج خود رساندند و لازم و ضروری است که یک بار و قطعانه و با کمک همه مسئولان مربوطه و دستگاه‌های نظارتی در مقابل تأثیر منفی این افراد و باندها ایستادگی کرد تا ان‌شاءالله به‌زودی شاهد ریشه‌کن شدن سودجویان در این بخش باشیم. وی افزود: وقتی تقاضا برای محصولی زیاد می‌شود منفی برای عده‌ای به‌وجود می‌آورد و این افراد برای سود حداکثری خود برنامه‌ریزی می‌کنند. از این‌رو بهترین توصیه من به مشتریان که همان مردم هستند این است که در این مواقع که تقاضا افزایش پیدا می‌کند و محصول با قیمت بالا به فروش می‌رسد از خرید خودداری کنند تا این فضای کاذب شکسته شود. این وحدت و همت مردم در چند سال پیش به منصفه ظهور رسید و همه، اثرات مثبت آن نخریدن را دیدند و مردم باید آمادگی داشته باشند که این الگو را برای آرام کردن بازار در هر بخشی به‌کار گیرند که البته این صحبت به معنای این نیست که دستگاه‌های نظارتی از وظیفه خود غافل شوند بلکه می‌خواهیم به نقش پررنگ جامعه در کنترل بازار اشاره کنیم.

نماینده ساه و وزندیه در پایان گفت: چندی پیش و با حکم وزیر صمت، مدیرعامل شرکت ایران خودرو تغییر پیدا کرد و فرد جوانی که پیش از این سابقه حضور در وزارت صمت را داشت، سکاندار این سمت کلیدی شد و ان‌شاءالله با روحیه جوان‌گرایی، پاک‌دستی و پیگیری بودن که از ایشان سراغ دارم شاهد خدمات بزرگ این خودروسازی به مردم باشیم.

### قیمت گواهی اسقاط خودرو به زیر یک میلیون تومان رسید

با توجه به گفته‌های یکی از اعضای هیأت مدیره اتحادیه صنایع بازیافت ایران قیمت گواهی اسقاط به زیر یک میلیون تومان رسیده و علت این موضوع نیز نبود تقاضا در بازار است. به گزارش تینترشهر، سید ابراهیم مناجاتی در این خصوص توضیح داد تا پیش از ممنوعیت واردات خودرو، خودروهای اسقاطی از بازار جمع‌آوری شده و با اسقاط آنها گواهی لازم برای واردات خودرو صادر می‌شد، اما اکنون دو سال است که با ممنوعیت واردات خودرو روند اسقاط دیگر مانند گذشته نیست. وی در ادامه افزود طی دو سال گذشته مراکز اسقاط هر خودروی فرسوده را به قیمت میانگین ۴میلیون تومان می‌خریده و اسقاط می‌کردند، اما اکنون به دلیل نبود تقاضا در این بازار، قیمت گواهی اسقاط به زیر یک میلیون تومان رسیده است. این در حالی است که قیمت گواهی اسقاط خودرو چهار سال پیش حدود ۴میلیون تومان بوده است. مناجاتی یادآور شد که در حال حاضر ۸۰ هزار گواهی اسقاط خودرو تولید شده که تقاضا برای آنها بسیار کم است و به همین دلیل واردکنندگان خودرو گواهی اسقاط را بیش از یک میلیون تومان نمی‌خرند. این عضو هیأت مدیره اتحادیه صنایع بازیافت ایران ضمن اشاره به وظیفه قانونی خودروسازان مبنی بر جایگزینی ۳۰ درصد از تولیدات شان با خودروهای فرسوده و عمل نکردن آنها به این قانون اظهار داشت هر خودروی فرسوده در سال به اندازه ۷۵میلیون تومان سوخت بیشتری مصرف می‌کند که این مسئله موجب آلودگی بیشتر هوا می‌شود. همچنین اختلاف هزینه لوازم یدکی و تلفات تصادفات بین خودروهای فرسوده و خودروهای معمولی از جمله مواردی است که نشان‌دهنده لزوم اسقاط خودروهای فرسوده است. مناجاتی در انتها برای راه حل بحران به وجود آمده نیز راهکار ارائه داده و توضیح داد که در راستای ساماندهی به صنایع اسقاط، ساختمان‌سازها در شهرهای بزرگ به ازای پارکینگ که برای هر واحد آپارتمان می‌سازند، یک گواهی اسقاط خریداری کنند و یا آنکه گواهی اسقاط خودروها به صورتی باشد که در بانک‌ها ادارات مالیات به صورت پول محاسبه شود.

## آگهی مناقصه عمومی



شرکت آب وفاضلاب شهری استان لرستان

نوبت دوم

شرکت آب وفاضلاب شهری استان لرستان در نظر دارد مناقصات عمومی ذیل را از طریق سامانه تدارکات الکترونیکی دولت برگزار نماید. لذا با توجه به اینکه کلیه مراحل برگزاری مناقصه اعم از دریافت اسناد مناقصه تا ارائه پیشنهاد مناقصه گران و بازگشایی پاکت از طریق درگاه سامانه تدارکات الکترونیکی دولت (ستاد) به آدرس www.setadiran.ir صورت خواهد پذیرفت. لازم است کلیه مناقصه‌گران واجد صلاحیت و معادلان سیاسی اثرگذار شرکت در مناقصه محقق سازند. تاریخ انتشار مناقصه در سامانه تاریخ ۹۸/۰۶/۲۶ می‌باشد.

ردیف	عنوان پروژه	برآورد اولیه (ریال)	مبلغ تضمین (ریال)	محل تضمین اعتبار	کد فراخوان در سامانه
۱	بیمه تمام خطر (حوادث) کلیه ناوسایت و تجهیزات، ساختمانیات، اثاثیه و اموال شرکت آب و فاضلاب استان لرستان	-	۳۰۰/۰۰۰/۰۰۰	جاری	۲۰۹۸۰۰۱۳۴۰۰۰۰۰۹۰
۲	بیماری و نوسازی منابع تولید (چاهها) و مخازن ذخیره آب شرب کوه‌دشت	۴/۳۱۱/۷۶۱/۵۹۵	۲۱۵/۵۸۸/۰۸۰	عمرانی	۲۰۹۸۰۰۱۳۴۰۰۰۰۰۹۲
۲	تأمین ۱۶ دستگاه پمپ ۵۲ در سایزهای ۴، ۶ و ۸ اینچ	۲۷/۴۴۰/۰۰۰/۰۰۰	۱/۳۲۷/۰۰۰/۰۰۰	عمرانی	۲۰۹۸۰۰۱۳۴۰۰۰۰۰۹۴
۳	اصلاح قسمتی از شبکه آب شهر معمولان	۱۱/۹۱۱/۴۱۸/۸۶۷	۵۹۵/۵۷۰/۹۴۳	عمرانی	۲۰۹۸۰۰۱۳۴۰۰۰۰۰۹۵
۴	تأمین ۱۲ دستگاه کامیونت تک محور عقب و ۶ جرخ با ظرفیت ۶ و ۸ تن همراه با نصب تانکر (آبرسانی) با ظرفیت ۳۰۰۰ و ۴۰۰۰ لیتر	۶۳/۰۰۰/۰۰۰/۰۰۰	۳/۱۵/۰۰۰/۰۰۰	عمرانی	۲۰۹۸۰۰۱۳۴۰۰۰۰۰۹۶

مهلت زمانی دریافت اسناد مناقصه از ساعت: ۸ صبح مورخ ۹۸/۰۶/۲۶ لغایت ساعت ۱۹ مورخ ۹۸/۰۶/۲۰

مهلت زمانی ارائه پیشنهاد قیمت: تا ساعت ۱۳ مورخ ۹۸/۰۷/۱۰

زمان بازگشایی پاکت: ساعت ۸ مورخ ۹۸/۰۷/۱۱

زمان اعتبار پیشنهاد قیمت: ساعت ۱۳ مورخ ۹۸/۱۰/۱۰

اطلاعات تماس دستگاه مناقصه گزار جهت دریافت اطلاعات بیشتر در خصوص اسناد مناقصه و ارائه پاکت (الف):

آدرس: خرم آباد - میدان ۲۲ پیمان - بلوار ولیعصر (عج) - خیابان شهید شفیق پور (۶۰ متری شمالی) - کدپستی: ۶۸۱۷۸۵۵۳۷۱

تلفن: ۰۶۶-۳۳۲۲۴۵۸۰۴-۳۳۲۲۴۴۹۲-۳۳۲۲۴۵۸۰۴

اطلاعات سامانه ستاد جهت انجام مراحل عضویت در سامانه:

دفتر ثبت نام: ۲۱-۸۸۹۶۹۷۲۷-۰۲۱-۸۵۱۹۳۶۸-۰۲۱

## اتصال ۸۶ کسب و کار به مرکز ملی تبادل داده‌ها

پلتفرم «سروا» به عنوان پلتفرم اتصال کسب‌وکارها به مرکز تبادل ملی داده‌ها (NIX) یک درگاه ارتباطی بخش غیردولتی به بخش دولتی است که به کمک آن، امکان استفاده کسب‌وکارها از داده‌های دولتی از طریق این درگاه فراهم می‌شود. این سامانه در مراسم روز جهانی ارتباطات سال جاری رونمایی شد. هم‌اکنون سازمان فناوری اطلاعات ایران گزارش سه ماهه نخست فعالیت سامانه «سروا» و اتصال برخی از کسب‌وکارهایی که متقاضی استفاده از داده‌های عرضه‌شده هستند، را منتشر کرد. این سامانه یک سامانه تکاملی است و به مرور زمان و با مشارکت سازمان‌های دولتی تکامل خواهد یافت و بر همین اساس در سه ماه گذشته با تقاضای ۸۶ کسب‌وکار برای اتصال و دریافت سرویس موافقت شده است و در حال حاضر ۳۴ کسب‌وکار در حال دریافت خدمات دولتی هستند.



### دریچه

## مرکز نوآوری دفاعی ایجاد می‌شود

ظالمانه‌ای تلاش می‌کند کشورمان را از این حقوق اولیه محروم کند و در سایه تورریسم اقتصادی از هیچ تلاشی برای آسیب رساندن به مردم دریغ نمی‌کند، گام به گام پیش خواهیم رفت و با اتکا به خود، پیشرفت خواهیم کرد. جوانان عزم جزم کرده‌اند و نیازهای کشور را با ابتکار و دستان خودشان می‌سازند.

وزیر دفاع با بیان اینکه تلاش می‌کنیم برای حفظ بازدارندگی و اقتدار کشور، پا به پای پیشرفت‌های علمی و فناوریانه پیش برویم ابراز امیدواری کرد با دست‌یافتن به این پیشرفت و توانمندی‌ها چه در حوزه تجاری و نظامی، تأکیدات مقام معظم رهبری و نیز رئیس جمهوری مبنی بر همکاری این دو بخش محقق و ملت از میوه شیرین همکاری‌ها بهره‌مند شوند.

### حمایت معاونت علمی و فناوری از توانمندی‌های موجود در حوزه دفاعی

معاون علمی و فناوری رئیس جمهوری در این مراسم با بیان اینکه حمایت از ورود توانمندی‌های دانشی و فناوریانه شرکت‌های دانش‌بنیان و ستادهای توسعه فناوری به بخش دفاعی حمایت می‌شود، اظهار داشت: این توافق‌نامه همچنین از ورود توانمندی‌های موجود در حوزه دفاعی به بازار تجاری که قابلیت تجاری‌سازی دارند حمایت می‌کند. ستاری به همکاری معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری و وزارت دفاع و پشتیبانی نیروهای مسلح در راستای تعامل زیست‌بوم نوآوری و حوزه دفاعی کشور اشاره کرد و گفت: از سال‌های پیش همکاری‌های نزدیک و تنگاتنگی بین ستادها، شرکت‌های دانش‌بنیان با وزارت دفاع شده است. گام بزرگی که در وزارت انجام شده این است که وارد تولید نمی‌شود و به شرکت دانش‌بنیان می‌سپارد.

ستاری با بیان اینکه اگر به دنبال پیشرفت و نوآوری هستیم باید کار را به شرکت‌های دانش‌بنیان بسپاریم، اظهار داشت: خوشبختانه این کار در وزارت دفاع بوده و پیش‌تاز این حوزه انجام شده و بسیاری از این شرکت‌ها حیات‌شان را مدیون وزارت دفاع هستند چراکه حوزه دفاعی کشور به شرکت‌های دانش‌بنیان کمک کرد تا نوآوری‌ها خود را گسترش دهند و پابرجا بمانند.

رئیس بنیاد ملی نخبگان گفت: فناوری‌ها و نوآوری‌هایی در بخش خصوصی داریم که با هدف دفاعی ایجاد شده است اما قابلیت و پتانسیل دفاعی دارد. یکی از بندهای توافق‌نامه هم بر ایجاد ظرفیت همکاری و ورود این فناوری‌ها به صنعت دفاعی استوار است، همچنین در حوزه دفاع هم فناوری‌هایی داریم که جنبه محرمانگی ندارد و به ستاری تأکید کرد: معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری مسیر توسعه دانش و فناوری را با حمایت از محصولات که برای نخستین بار انجام می‌شود، پوشش ریسک فناوری‌ها و حمایت از نخستین گام‌ها برای گسترش مرزهای دانش و فناوری هموار می‌کند. این توافق‌نامه در امتداد همکاری‌های پیشین با بخش دفاعی کشور، از ورود توانمندی‌های دانشی و فناوریانه توسط شرکت‌های دانش‌بنیان و ستادهای توسعه فناوری بخش دفاعی و متقابلاً، سرریز توانمندی‌های موجود در حوزه دفاعی که قابلیت تجاری‌سازی دارند حمایت می‌کند.

معاون علمی و فناوری رئیس جمهوری در پایان گفت: در حوزه‌های هوایی قضایی، علوم زیستی و علوم شناختی که توسط ستادهای معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری حمایت می‌شود، همچنین شرکت‌های دانش‌بنیان و استارت‌آپ‌ها همکاری‌هایی صورت گرفته است و به مدد این توافق‌نامه، گسترش خواهد داشت.

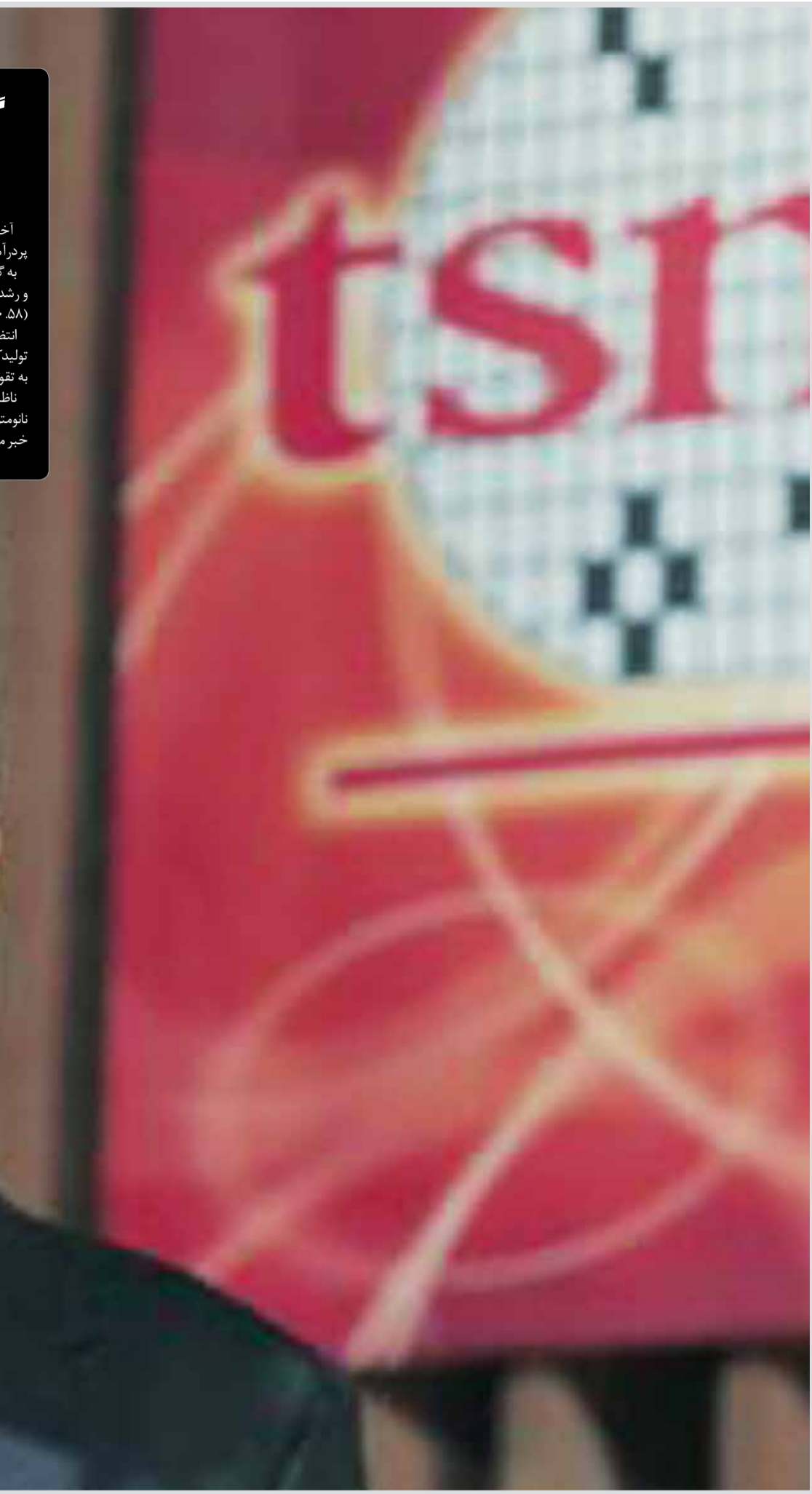
امیر سرتیپ حاتمی، وزیر دفاع و پشتیبانی نیروهای مسلح در آیین امضای توافق‌نامه همکاری مشترک این وزارتخانه با معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری، از توسعه همکاری شرکت‌های دانش‌بنیان با صنعت دفاعی کشور گفت و ادامه داد: بر بستر این توافق‌نامه همکاری، بالغ بر هزار میلیارد تومان برای سال ۹۸ با شرکت‌های دانش‌بنیان پروژه تعریف شده است که این میزان با توجه به نوع و حجم قراردادها، افزایش می‌یابد.

به گزارش بنیاد ملی نخبگان، وزیر دفاع و پشتیبانی نیروهای مسلح افزود: اگرچه فعلاً از ۱۰ درصد ظرفیت شرکت‌های دانش‌بنیان بهره می‌بریم، اما قطعاً ظرفیت‌های بیشتری در دل این شرکت‌ها نهفته است. این توافق‌نامه در زمانی سه ساله صورت می‌پذیرد که با توافق ظرفیت تمدید و تقویت خواهد شد.

امیر سرتیپ حاتمی این موافقتنامه را ترسیم‌کننده الگویی جدید در همکاری‌های میان بخش دفاعی و فناوری دانست و گفت: توافق‌نامه یادشده، شکل تازه‌ای از همکاری‌ها را بین حوزه فناوری و صنعت دفاعی کشور رقم می‌زند. مجال بیشتری برای نقش‌آفرینی شرکت‌های دانش‌بنیان در صنعت دفاعی به دست می‌آید تا نقطه عطفی در تعامل میان این دو بخش شاهد باشیم.

وی به استفاده تجمیعی و متمرکز از توانمندی‌های بخش دانش‌بنیان در حوزه دفاعی به عنوان یکی از ستون‌های این توافق‌نامه اشاره کرد و گفت: امروز از توانمندی شرکت‌های دانش‌بنیان به صورت بخشی و جزء به جزء استفاده می‌شود. با این توافق همکاری در تلاش هستیم از این توانمندی به صورت تجمیعی و متمرکز استفاده کنیم و این گام مهم به ویژه تجاری‌سازی فناوری‌های پیشرفته بومی در حوزه دفاع برداشته شود. وزیر دفاع و پشتیبانی نیروهای مسلح از رونق صنعت دفاعی کشور به کمک شرکت‌های دانش‌بنیان گفت و ادامه داد: ورود توانمندی‌های دفاعی به بخش‌های این توانایی می‌تواند به عنوان پیش‌شران این بخش عمل کند و نمونه‌های موفق از این فناوری‌ها در صنایع دفاع اتفاق بیفتد، تکثیر شود و تعداد بیشتری را شامل شود که ان‌شاءالله اتفاق خواهد افتاد. وزیر دفاع در ادامه با بیان اینکه با شرکت‌های دانش‌بنیان و ستادهای فناوری معاونت علمی و فناوری همکاری دیرینه‌ای داریم، گفت: آثار ارزنده و سازنده این همکاری را در توسعه دانش و فناوری‌های کشور شاهد هستیم. جا دارد از دکتر ستاری صمیمانه تشکر و قدردانی کنم که از یاران و یاوران فناوری‌های دفاعی کشور هستند. وی از حمایت زیرساختی شرکت‌های دانش‌بنیان براساس این توافق‌نامه گفت و ادامه داد: ما زیرساخت‌های بزرگی را در اختیار داریم که ایجاد آن برای بسیاری از شرکت‌ها هزینه‌بر است. این زیرساخت‌ها در اختیار شرکت‌ها قرار می‌گیرد، ضمن آنکه حمایت‌های قانونی و زیرساختی نیز توجه می‌شود. وزیر دفاع با تأکید بر بهره‌مندی از خزانه بزرگ دانشی و فناوریانه شرکت‌های دانش‌بنیان در حوزه فناوری‌های دفاعی ابراز کرد: این تفاهم‌نامه زمینه‌ساز یک گشایش هم در بخش‌های دفاعی و همچنین بخش‌های دانش‌بنیان کشور خواهد بود تا بتوانیم تحول را در بخش‌های اقتصادی هم رقم بزنیم. چراکه در حوزه دفاع بخش‌هایی وجود دارد که می‌تواند در بخش‌های اقتصادی و تجاری استفاده شود و متقابلاً ظرفیت‌های حوزه فناوری و تجاری می‌تواند مقوم بخش دفاعی باشد.

امیر سرتیپ حاتمی بیان کرد: در حالی که تعامل مالی و نظامی آزادانه حق تمامی کشورها است، دشمن به شکل ناجوانمردانه و



## رشد ۱۰۰ پله‌ای دانشگاه شریف در رتبه‌بندی تایمز

در رده ۵۰۱-۶۰۰ جهانی و رده سوم کشوری قرار گرفت. این دانشگاه همچنین موفق شد در سه حوزه پژوهش، درآمد از صنعت و چشم‌انداز بین‌المللی رتبه اول کشوری را کسب کند. کسب رتبه

از ۱۷ پله‌ای نسبت به رتبه‌بندی سال گذشته از دستاوردهای دانشگاه شریف در رتبه‌بندی جدید تایمز است. به گزارش دانشگاه صنعتی شریف، رتبه‌بندی تایمز ۲۰۲۰ در تاریخ ۱۱ سپتامبر ۲۰۱۹ در وبسایت رسمی مؤسسه آموزش عالی تایمز اعلام شد. در این رتبه‌بندی نام ۴۰ دانشگاه ایرانی مشاهده می‌شود که نسبت به سال گذشته ۱۱ دانشگاه رشد داشته است. این ۴۰ دانشگاه به طور کل در شش رده کشوری تقسیم شده‌اند. در هر کدام از رده‌های اول و دوم تنها یک نام مشاهده می‌شود، اما در رده‌های



صاحبان استارت‌آپ و شرکت‌های شتابدهی شده در مدت دو روز و در چند کارگاه آموزشی با مضامین تیم‌سازی، مسائل تقسیم سهام، مصاحبه و رزومه‌نویسی آشنا شوند.

کسب رتبه اول در کشور و رتبه ۱۷ جهانی در حوزه درآمد از صنعت، رتبه اول کشوری در حوزه پژوهش و حوزه چشم‌انداز بین‌المللی، رتبه سوم کشوری در میان ۴۰ دانشگاه و ارتقای بیش

از ۱۰۰ پله‌ای نسبت به رتبه‌بندی سال گذشته از دستاوردهای دانشگاه شریف در رتبه‌بندی جدید تایمز است. به گزارش دانشگاه صنعتی شریف، رتبه‌بندی تایمز ۲۰۲۰ در تاریخ ۱۱ سپتامبر ۲۰۱۹ در وبسایت رسمی مؤسسه آموزش عالی تایمز اعلام شد. در این رتبه‌بندی نام ۴۰ دانشگاه ایرانی مشاهده می‌شود که نسبت به سال گذشته ۱۱ دانشگاه رشد داشته است. این ۴۰ دانشگاه به طور کل در شش رده کشوری تقسیم شده‌اند. در هر کدام از رده‌های اول و دوم تنها یک نام مشاهده می‌شود، اما در رده‌های

سوم، چهارم، پنجم و ششم به ترتیب نام ۵ دانشگاه، ۹ دانشگاه، ۸ دانشگاه و ۱۶ دانشگاه قابل مشاهده است. دانشگاه صنعتی شریف با صعود بیش از ۱۰۰ پله‌ای از رده ۶۰۱-۸۰۰ در سال گذشته، امسال

## کارخانه نوآوری به شیراز می‌آید

افتخارآفرینی در عرصه‌های علمی و تحصیلی در حین تحصیل و یا پس از فارغ‌التحصیلی در بازار کار مشغول فعالیت شوند. رئیس دانشگاه فنی و حرفه‌ای استان فارس همچنین در بخش دیگری از

سخنان خود با اشاره به ساخت کارخانه نوآوری با همراهی اداره کل فناوری اطلاعات و ارتباطات استان فارس در شیراز بیان کرد: با ظرفیت‌های علمی و دانشجویی که در این دانشگاه وجود دارد آماده هرگونه همکاری برای پویایی این کارخانه هستیم.

این استاد دانشگاه گفت: باید طوری برنامه‌ریزی شود که کارخانه نوآوری خروجی داشته باشد و در آن ایده دانشجویان و اساتید به ثروت تبدیل شود. مدیرکل فناوری اطلاعات و ارتباطات استان فارس نیز با اشاره به نقش

تاثیرگذار دانشگاه فنی و حرفه‌ای در ارائه آموزش‌های مهارتی و رشته‌های مرتبط با IT اظهار داشت: این اداره کل آماده بهره‌گیری از ظرفیت‌های موجود و انعقاد تفاهم‌نامه همکاری است.

کارخانه نوآوری با همکاری اداره کل فناوری اطلاعات و ارتباطات استان فارس و دانشگاه فنی و حرفه‌ای فارس در شیراز آغاز به کار خواهد کرد. این کارخانه در محل قبلی کارخانجات مخابراتی

ایران (کما) در شیراز دایر می‌شود. محمد جمعی، رئیس دانشگاه فنی و حرفه‌ای استان فارس روز یکشنبه ۲۴ شهریورماه در دیدار با مدیرکل فناوری اطلاعات و ارتباطات استان فارس اظهار داشت: دانشگاه فنی و حرفه‌ای استان فارس دارای ۱۴ دانشکده در شهرستان‌های مختلف است که سه دانشکده آن از جمله شهید باهنر در شیراز قرار دارد. وی بیان کرد: مبنای آموزش در دانشگاه فنی و حرفه‌ای بر محوریت مهارت‌آموزی است به گونه‌ای که بیش از ۶۰ درصد دروس آموزشی به صورت عملی و کارگاهی برگزار می‌شود.

جامعی با تأکید بر اینکه دانشگاه فنی و حرفه‌ای امروز به عنوان مرکز دانشگاهی پیشرو در عرصه نظام آموزش عالی مهارتی به شمار می‌رود، گفت: دانش‌آموختگان این دانشگاه علاوه بر کسب مهارت و







پیوند دنیای تبلیغات و بازی های آنلاین

## کمپین تبلیغاتی تازه پیسی و دوریتوز با برگزاری مسابقات آنلاین

ترجمه: علی آل علی  
به قلم: رابرت ویلیامز

شرکت پیسی در زمینه تولید نوباره سابقه بسیار طولانی دارد. ایجاد تنوع در نوباره ها به منظور جلب نظر شمار هرچه بیشتری از مشتریان یکی از استراتژی های اصلی این شرکت است. به همین دلیل در سال ۱۹۴۰ برند زیرشاخه پیسی به نام مانتن دیو شروع به فعالیت کرد. از آن زمان تا به حال عرصه فعالیت این برند گسترش زیادی یافته است. نکته قابل توجه در مورد برندهای فعال در حوزه نوشیدنی و خوراکی های میان وعده موفقیت چشمگیر آنها در امر تبلیغات است. دوریتوز به عنوان یکی از غول های صنعت نقلات موفقیت گسترده ای در سال های اخیر کسب کرده است. مانتن دیو و دوریتوز در تازه ترین کمپین خود اقدام به حمایت مالی از مراسم رونمایی از جدیدترین آپدیت بازی استودیو بلیزاد به نام Call Of Duty نسخه Modern Warfare کرده اند. برند پیسی علاوه بر حمایت مالی برنامه رسمی برای برگزاری سری مسابقات آنلاین برای این بازی را نیز تدارک دیده است.

نکته جالب در مورد لیگ مسابقات پیسی امکان مشاهده وضعیت مسابقه از طریق سرویس پخش زنده در Twitch، فیس بوک و توئیتر است. به این ترتیب دامنه وسیعی از مخاطب ها به رقابت میان حرفه ای ترین گیمرهای سراسر دنیا جلب خواهند شد. بخش هیجان انگیز مسابقه موردنظر حضور گیمرهای حرفه ای در کنار سلبریتی های مشهور مانند بازیکنان لیگ حرفه ای NBA است. به این ترتیب جذابیت و هیجان این مسابقات دوچندان خواهد شد. این مسابقات به صورت گروهی در تیم های دو نفره برگزار می شود. هم تیمی شدن سلبریتی های مشهور با بازیکنان حرفه ای به جذابیت های این دیدار می افزاید. تیم برنده این مسابقات یک روز برنده جایزه ۲۵ هزار دلاری برای شرکت در امور خیریه می شود. تیم دوم نیز بودجه ۱۰ هزار دلاری برای کمک به سازمان های خیریه دریافت خواهد کرد. بدون تردید اختصاص جوایز مسابقه به امور عام المنفعه هیجان زیادی در میان شرکت کنندگان مسابقه و بینندگان ایجاد می کند. براساس اعلام رسمی مسئولان شرکت پیسی امکان حضور طرفدارها در مرکز برگزاری این مسابقات وجود خواهد داشت.

یکی از اقدامات مشترک دوریتوز و پیسی پس از معرفی نسخه اولیه سری تازه Call Of Duty تعیین کدهای تخفیف برای محصولات شان به منظور تشویق بازیکنان به ثبت رکوردهای بهتر بود. به این ترتیب برندگان فرصت بهره مندی از محصولات متنوع این دو شرکت با تخفیف های گسترده را داشتند. بدون شک مدیریت مسابقات لیگ بازی های آنلاین دشواری های زیادی دارد. به همین خاطر پیسی در زمینه برگزاری این مسابقه اقدام به همکاری با دوریتوز کرده است. با پخش آنلاین این مسابقات امکان گسترش پیام تبلیغاتی دو برند و تشویق مردم به کمک به سازمان های خیریه وجود خواهد داشت.

هر کسی که با برندهای پیسی و دوریتوز آشنا باشد، الگوهای تبلیغاتی آنها را همانند با برگزاری مسابقات بازی آنلاین نخواهد یافت. این تغییر اساسی در زمینه تبلیغات ناشی از درک عمیق تیم بازاریابی هر دو برند در راستای تغییر دنیای تبلیغات است. بر این اساس دیگر الگوهای سنتی تبلیغات پاسخگوی سطح انتظارات مشتریان نیست. به همین خاطر باید دست به حمایت مالی و برگزاری مراسم های تازه زد. استفاده از عنوان بازی Call Of Duty به عنوان یکی از پرفروش ترین بازی های دو دهه اخیر اقدامی کاملا منطقی به نظر می رسد. این مجموعه از بازی ها از سال ۲۰۰۶ به طور مداوم در مسابقات بازی آنلاین مختلف در سراسر جهان حضور داشته است. امروزه کمتر کسی نام سری های مختلف این بازی را نشنیده است. به همین خاطر انتخاب این سری از بازی ها اقدام کاملا منطقی در راستای توسعه هرچه بیشتر تبلیغات دوریتوز و پیسی خواهد بود.

پیسی به منظور حمایت هرچه بیشتر از کمپین تازه خود اقدام به تولید تعداد محدودی از نوشیدنی های خود با تصویر اختصاصی بازی Call Of Duty کرده است. این اقدام پیش از این نیز به خوبی مورد استفاده قرار گرفته است. پیسی برای سری تازه مرد عنکبوتی و هر کدام از فصل های بازی تاج و تخت نیز همین استراتژی را پیاده کرده بود.

براساس گزارش انجمن جهانی مسابقات آنلاین درآمد تبلیغاتی این مسابقات در سال جاری با ۲۷ درصد رشد به رقم خیره کننده ۱٫۱ میلیارد دلار رسیده است، با این حساب سرمایه گذاری در حوزه صنعت بازی برای تبلیغات تاثیرگذار استراتژی تازه بسیاری از برندها محسوب می شود. برندهای هوندا، At&T و میل لایت در میان سایر برندها بیشترین سرمایه گذاری را در حوزه تبلیغات مبتنی بر بازی های آنلاین و تحت شبکه داشته اند. استراتژی پیسی و دوریتوز نیز در راستای الگوبرداری از همین امر محسوب می شود.

منبع: marketingdive



# ویژگی های یک ایمیل تبلیغاتی خوب



آیا عضو LinkedIn هستید؟ (اگر نیستید بهتر است هرچه سریع تر یک پروفایل برای خود درست کنید.)

این کار دیوانگی است! همواره به خاطر بسیاری که مردم ایمیل های با محتوای غیرمرتبط را دوست ندارند. در ضمن سعی کنید با مخاطبانی که ویژگی های آنان به مشتریان ایده آل شما نزدیک تر هستند ارتباط برقرار کنید.

کلماتی در عناوین ایمیل ها که باعث می شوند ایمیل تان Spam به نظر برسد

« کسب درآمد روایی »

« دوست عزیز »

« یک فرصت استثنایی »

شاید این کلمات وسوسه انگیز به نظر بیایند اما باید حواس تان باشد اگر از هر کدام از آنها در عنوان ایمیل خود استفاده کنید امکان دارد آن ایمیل هرگز به دست مخاطب نرسد. لیستی از کلمات وجود دارد که استفاده از آنها در عنوان، نشانه محتوای Spam است. پس این لیست را تهیه و در انتخاب عنوان پست الکترونیکی خود دقت کنید.

### از عناوین گمراه کننده در بازار بای ایمیلی استفاده شود

حتی اگر عناوین شما از سد Spam Filter نیز عبور کنند خود مخاطب نیز با ناراحت کند از این دست هستند: « خیلی وقته ازت بگذارد و همچنین به خاطر داشته باشید که آنها زمانی این کار را می کنند که فرستنده آنها را خسته یا عصبانی کرده باشد.

گذاشتن کلمات Re و یا Fwd تقلبی در عنوان ایمیل (مثلا زمانی که شما تا به حال با آن مخاطب تماس نگرفته اید) نیز می تواند مخاطبان را به شدت عصبانی کند. دسته دیگری از عناوین که می تواند مخاطبان را ناراحت کند از این دست هستند: « خیلی وقته ازت خبری ندارم » یا « بیا به قرار بزاریم همو ببینیم ». اگر شما کسی را نمی شناسید طوری رفتار نکنید که انگار چندین سال است که با او آشنا هستید. شاید شما برای چند لحظه او را با یک حس آشنا بودن به خود نزدیک کنید اما این حس زمانی که هدف اصلی شما را از ارسال ایمیل بفهمد جای خود را به عصبانیت خواهد داد.

### ایمیل هایی که از جملات کپی شده استفاده می کنند

منظور رعایت نکردن فوت و یا عوض نکردن رنگ در استفاده از یک قالب ایمیل است. حواس تان باشد که در صورت استفاده از قالب آماده هوشمندانه عمل کنید تا مخاطبان تان احساس نکنند مطلب شما کپی ایمیل هایی است که به سایر افراد ارسال می کنید.

### ایمیل هایی که آشنایان شما را درج کرده اند

همه ایمیل ها نباید متن یکسانی داشته باشند. قالب به فروشنده یک نقطه شروع و ایده می دهد و مشخص می کند که چه جاهایی را باید متناسب با مخاطب مدنظر خود شخصی سازی کند. شما نباید یک متن مشخص را برای تعداد زیادی از مردم کپی کنید. هیچ دو خریداری شبیه به هم نیستند پس شما نیز نباید متنی را که برای کسی ارسال کرده اید کپی کرده و برای دیگران نیز ارسال کنید.

### ایمیل هایی که فقط حاوی یک لینک هستند

کلیک کردن بر روی لینک هایی که از طریق ایمیل ارسال می شوند از منابع اصلی ویروس های کامپیوتری به شمار می روند. برای همین ایمیل های فروشی که فقط حاوی یک لینک هستند از جمله ایمیل های Spam به شمار می آیند. حتی اگر در این لینک بهترین منابع را برای مخاطبان تان فراهم کرده باشید ولی برای آنها توضیح ندهید این لینک حاوی چه مطالبی است و چگونه به آنها کمک می کند احتمال اینکه آن را چک کنند نزدیک به صفر است. در ضمن اگر این لینک به آنها کمک نمی کند از ارسال آن صرف نظر کنید.

هر لحظه که به Spam بودن ایمیل تبلیغاتی که ارسال می کنید شک کردید کافی است این قوانین را بررسی کنید. اگر ایمیل شما طوری شخصی سازی نشده بود که تنها به درد یک شخص خاص بخورد این ایمیل به Spam بودن نزدیک می شود. در این صورت دوباره آن را مرور و طوری اصلاح کنید تا تنها برای آن مخاطب خاص مفید باشد. منبع: beloved.marketing

همه ما تا به حال ایمیل های زیادی دریافت کرده ایم که بلافاصله آنها را حذف کرده و یا در دسته ایمیل های اسپم قرار داده ایم. اگر این اتفاق برای ایمیل های تجاری شما هم می افتد باید به دنبال دلیل آن باشید. شاید نمی توانید به درستی توجه مخاطبان را جلب کنید یا شاید عنوان ایمیل شما به اندازه ای جذاب نیست که کسی آن را باز کند. حتی ممکن است مشکل از CTA شما باشد که به گونه ای نیست که روی آن کلیک شود.

ایمیل های تبلیغاتی که بازاریابان ارسال می کنند انواع مختلفی دارند. برخی ایمیل ها به نوعی اطلاعیه بارگذاری محتوای جدید هستند و شما را از مقاله های جدید، حراج های آتی، کدهای تخفیف، سمینارها و ... مطلع می کنند. دسته های دیگر از ایمیل ها مربوط به آپدیت محصولات هستند و به شکل کوتاه و صریح مشتریان را از آخرین ویژگی ها و توانمندی های محصول آگاه می کنند. ایمیل های تجاری می توانند شامل خبرنامه یا مجله باشند که به نوعی برای مخاطب جذابیت بصری نیز دارند.

برخی ایمیل های تبلیغاتی شما را به رویداد و ایونت های خاص دعوت می کنند که باید به اندازه ای جذاب باشد که مخاطب را ترغیب به حضور در آن رویداد کند. حتی از طریق برخی شبکه های اجتماعی مثل لینکدین یا گوگل پلاس امکان دسترسی به اینباکس کاربران و ارسال ایمیل وجود دارد که البته باید با احتیاط مورد استفاده قرار گیرند. از جمله مهم ترین مخاطبان ایمیل های تجاری که عموما از آنها غافل می شویم کارمندان شرکت هستند که به واسطه همین ایمیل ها در جریان آخرین به روز رسانی ها در شرکت قرار می گیرند. البته ایمیل های دیگری نیز با عنوان ایمیل های تایید، تشکر، خوشامدگویی و راهنمایی نیز بین مخاطبان و کسب و کارها رد و بدل می شوند.

ایمیل تبلیغاتی زمانی که به درستی نوشته و به افراد درستی ارسال شود می تواند یک ابزار بسیار موثر برای جذب مشتریان شما باشد. اما اگر این ایمیل ها محتوای مناسب و ارزشی برای خوانندگان به همراه نداشته باشند، گیرنده آن را به پوشه اسپم (Spam) می فرستد. حال اگر که این ایمیل ها برای گیرنده ارزشمند باشند و به صورت خاص برای وی شخصی سازی شده باشند نه تنها آزاردهنده نیستند بلکه می توانند بسیار مفید باشند. شما به عنوان صاحب یک کسب و کار آیا تا به اکنون به دلایل Spam شدن ایمیل ها و اشتباهات تان در بازاریابی ایمیلی فکر کرده اید؟ ما در این مقاله قصد داریم به ۱۴ اشتباه رایج در تبلیغات ایمیلی و ایمیل مارکتینگ اشاره کنیم.

چگونه احتمال اسپم (Spam) شدن یک ایمیل تبلیغاتی افزایش می یابد؟

### از اسم گیرنده در ایمیل استفاده نشود

همه ما ایمیل هایی دریافت کرده ایم که با این کلمات آغاز می شوند: «سلام» یا «آقا/خانم عزیز» یا «مشتری گرامی» آیا شما این ایمیل ها را می خوانید؟

استفاده نکردن از نام مخاطبان در ایمیل باعث می شود که احساس کنند این ایمیل منحصرا برای آنها فرستاده نشده و هزاران کپی از آن برای سایر مشتریان بالقوه نیز ارسال شده است. در عین حال اگر دائما از یک قالب آماده برای ایمیل های تان استفاده می کنید و هر بار نام گیرنده آن را تغییر می دهید، حتما چند بار چک کنید تا مطمئن شوید که اسم درست را در بالای ایمیل نوشته باشید.

ایمیل ارسال می هیچ ارزشی برای مخاطب به همراه نداشته باشد «شرکت ما از شرکت های پیشرو در زمینه ... است. اگر بخواهم در این باره بیشتر توضیح دهم؛ ما در این شرکت به ...»

### این نوع ایمیل ها برای تان آشنا نیست؟

هیچ گاه ایمیلی که برای مشتریان ارزشی به همراه ندارد، ارسال نکنید. به جای این اطلاعات غیرضروری که هیچ ارتباطی به مخاطب ندارد مثلاً می توانید یک محتوای خوب مثل زندگینامه شخصی که آنها می شناسند یا چند نکته سودمند بفرستید. نکات ظریف در شخصی سازی کردن ایمیل تجاری رعایت نشده باشد

## ایستگاه بازاریابی



بررسی برترین اپ های بازاریابی در اینستاگرام (۲)

**بازاریابی موفق در اینستاگرام با ۱۷ اپ کاربردی**

به قلم: کریستیانایئوبوری کارشناس بازاریابی و تبلیغات  
ترجمه: علی آل علی

اپ های طراحی و ویرایش پوسته و طرح های گرافیکی  
Layout ۱

این اپ از سوی اینستاگرام به عنوان ابزاری جانبی ارائه می شود. هدف اصلی از این اقدام بهبود کیفیت ویرایش تصاویر کاربران اینستاگرام است. Layout به صورت کاملا رایگان و برای تمام سیستم های عامل موجود در بازار عرضه شده است. وقتی پای اینستاگرام در طراحی یک اپ در میان باشد، امکان اطمینان از کیفیت بالای آن فراهم خواهد شد. بسیاری از کاربران از این اپ برای ترکیب تصاویر مختلف یا طراحی پوسته برای پست های ویژه شان می کنند. عرضه این اپ به صورت رایگان موجب تقویت دوچندان انگیزه کاربران برای استفاده اش شده است. به همین دلیل Layout همیشه جزو پرانلودترین اپ ها در مارکت های مختلف است.

## ۲. ادوبی اسپارک

اگر با محصولات ادوبی آشنا باشید، از برنامه استفاده رایگان آن به خوبی اطلاع دارید. این شرکت برای آشنایی هرچه بیشتر کاربران با محصولات آنها را در نسخه های محدود رایگان عرضه می کند. به این ترتیب پس از کار با نرم افزارها و مشاهده کیفیت شان امکان خرید نسخه دائمی وجود خواهد داشت.

مزیت اصلی ادوبی اسپارک امکان ساماندهی تمام امور مربوط به ویرایش تصاویر و طراحی پوسته گرافیک به صورت یکجا است، بنابراین دیگر نیازی به استفاده و خرید اپ های مختلف نیست. به علاوه، امکان دسترسی به آرشیو گسترده این برند برای کاربران فراهم است. اگر در زمینه طراحی پوسته گرافیکی تان با مشکل مواجه شدید، استفاده از پوسته های پیش فرض شرکت ادوبی را مدنظر داشته باشید.

## ۳. A Design Kit

اپ اختصاصی اپل برای طراحی پوسته های گرافیکی در دو نسخه رایگان و پولی عرضه شده است. نسخه پولی ویژه بازاریاب های حرفه ای و برندهای بزرگ است. به نظر من امکان استفاده مناسب از نسخه رایگان برای رفع نیازهای شرکت ها وجود دارد.

به مانند محصول شرکت ادوبی، در اینجا نیز A Design Kit به صورت یکپارچه نیازهای کاربران را رفع می کند. علاوه بر این، طراحی اختصاصی آن برای محصولات اپل سازگاری زیادی میان رابط کاربری هر دو پلتفرم ایجاد کرده است. به طور کلی اگر از محصولات اپل استفاده می کنید، بهره مندی از این اپ را در اولویت نخست قرار دهید.

## ۴. PromoRepublic

این اپ از سوی پلتفرم مشهور Hootsuite در دسترس کاربران قرار گرفته است. نکته مهم عرضه آن به صورت رایگان و تحت وب است. به این ترتیب نیازی به دانلود فایل خاصی برای استفاده از آن نخواهد بود. همین امر بدل به مزیت اصلی این ابزار شده است. امروزه بسیاری از برندها برای طراحی پوسته های گرافیکی جذاب اقدام به استفاده از PromoRepublic می کنند. همچنین پشتیبانی پلتفرم مشهور و موفق Hootsuite در زمینه بازاریابی بر اعتبار آن می افزاید. یکی از ویژگی های جالب این پلتفرم امکان دسترسی به آرشیو ۱۰۰ هزار تایی برای طراحی پوسته گرافیکی مان است.

## ابزارهای بهینه سازی ویدئو

## ۵. بومرنگ

اپ رسمی اینستاگرام مجموعه ای از بهترین ابزارهای کاربردی را در اختیار کاربران قرار می دهد. با استفاده از این اپ ها فرصت کافی برای تبدیل ویدئوهای معمولی مان به آثار هنری جذاب وجود خواهد داشت. بومرنگ به صورت کاملا رایگان و برای تمام سیستم های عامل موجود در بازار عرضه می شود. اگر قصد ساخت ویدئو از تصاویر تان را دارید، بومرنگ با کنار هم قرار دادن آنها این فرصت را فراهم می سازد. موفقیت در استفاده از این اپ بستگی به خلاقیت ما در ترکیب امکانات مختلف دارد. به این ترتیب اکانت رسمی برندگان در اینستاگرام از تصاویر بسیار باکیفیتی بهره مند خواهد شد.

## ۶. Lifelapse

این اپ به صورت رایگان و قابلیت پرداخت درون برنامه ای برای بهره مندی از امکانات هرچه بیشترش عرضه می شود. سازگاری با اندروید و IOS بر شمار طرفدارهای Lifelapse می افزاید. تخصص اصلی این نرم افزار در ویرایش ویدئوهای رنگی و تبدیل آنها به نسخه های سیاه و سفید باکیفیت است. علاوه بر این، فیلترهای رنگی مختلف آن نیز شهرت بالایی دارد. نکته مهم درخصوص Lifelapse امکان تولید فیلتر جدید از سوی کاربران و به اشتراک گذاری آن با دیگران است. به این ترتیب آرشیو این برند به طور مداوم در حال پرروررسانی است. اگر از علاقه مندان به ویرایش تخصصی ویدئو هستید، استفاده از این اپ را فراموش نکنید. با استفاده از آن علاوه بر دسترسی به آرشیو وسیع امکان بهره مندی از مشاوره رایگان نیز فراهم می شود. البته در صورت تمایل به بهره مندی از مشاوره های حرفه ای باید هزینه آن را نیز پرداخت کرد.

## ۷. InShot

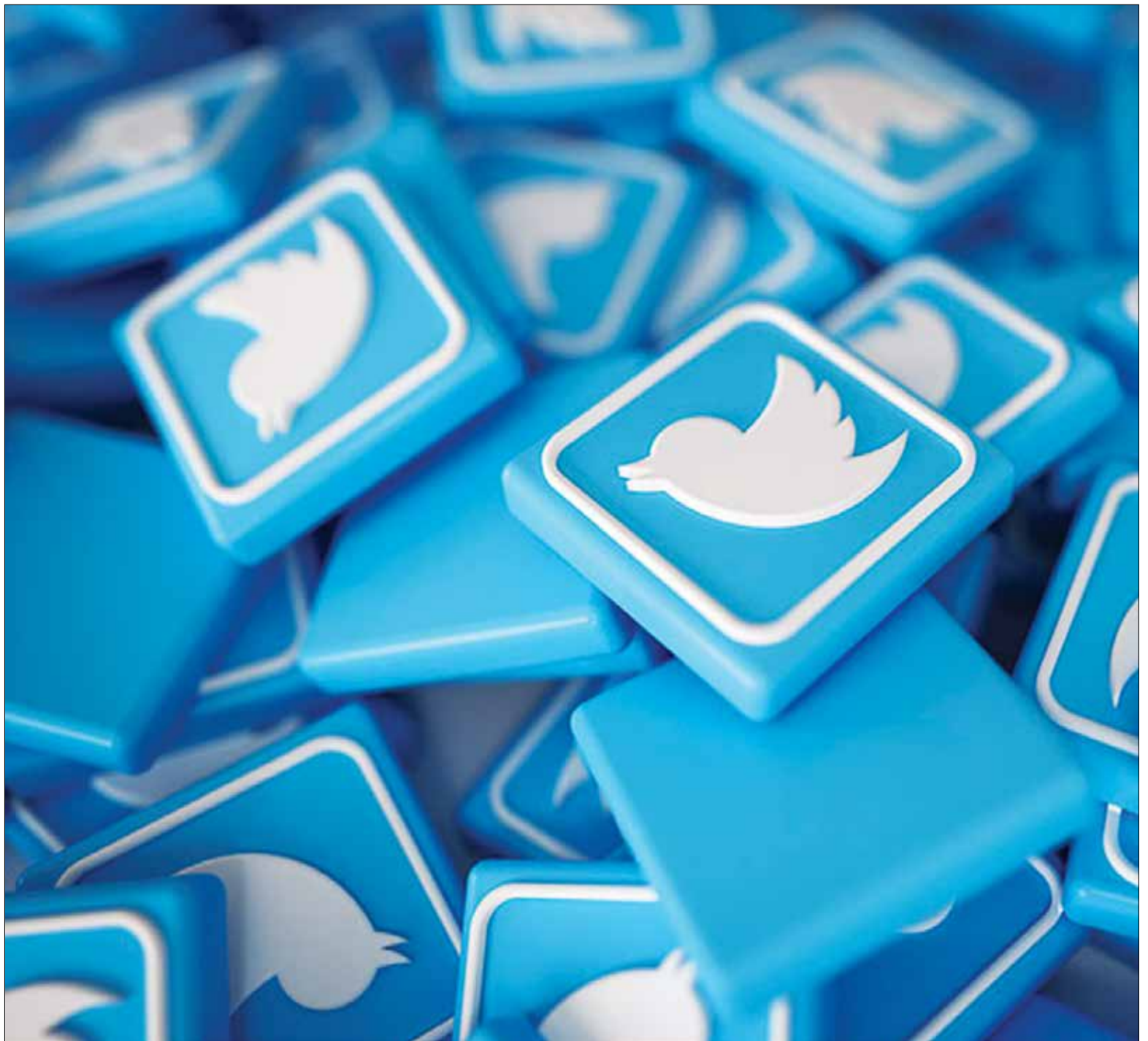
این اپ نیز به صورت رایگان با پرداخت درون برنامه ای عرضه می شود. مزیت اصلی آن امکان استفاده از ابزارهای اصلی اش بدون نیاز به پرداخت هزینه اضافی است. ارائه آن به صورت هماهنگ با اندروید و IOS بر دامنه دسترسی کاربران به آن افزوده است.

یکی از کاربردی ترین اپ ها در زمینه ویرایش ویدئو همین اپ Inshot است. آنها از موتور ویرایشی مرکزی قدرتمند بهره می برند. نحوه کار با این اپ نیازمند اتصال به اینترنت است. به این ترتیب با اتصال آنلاین به موتور ویرایش تکدوین و افزایش کیفیت ویدئوها وجود خواهد داشت. اگر شما به صورت مداوم با استفاده از گوشی همراه تان ویدئوهای مختلف را ویرایش می کنید، استفاده از این اپ علاوه بر هزینه اندک موجب آشنایی تان با نحوه کار با نرم افزارهای ویرایش حرفه ای می شود. نکته جالب اینکه آموزش های موجود در این اپ به صورت کاملا ساده و کاربردی ارائه می شود.

ادامه دارد ...

منبع: hootsuite

## تحت چه شرایطی فعالیت در توئیتر به ضرر برند شما خواهد بود



داشته باشید. در نهایت پوشش اخبار بسیار مهم در حوزه های دیگر نیز می تواند کاملا سودمند باشد. به همین خاطر در صورتی که اخبار را پوشش نمی دهید، بهتر است تا در توئیتر ثبت نام نکنید.

## ۴- به نظرات پاسخ نمی دهید

این امر که مخاطب ارتباط خود را با شما یک طرفه تصور کند، بدون شک پس از مدتی منجر به بروز ناراضی و جایگزین شدن شما خواهد شد. به همین خاطر لازم است تا یک تیم را مسئول رسیدگی به فعالیت های خود در این شبکه کنید تا در زمینه پاسخگویی نیز امکان فعالیت سریع و مناسب به وجود آید. درواقع توئیتر ابزاری برای تعامل است و اگر شما این اصل را کنار بگذارید، بدون شک ماهیت توئیتر را به خوبی درک نکرده و در نظر مخاطبان نیز برندی غیر حرفه ای که توجهی به مشتریان و جامعه هدف خود ندارد، خواهید شد. به همین خاطر در صورتی که برنامه ای برای پاسخدهی به تمامی نظرات مخاطبان خود ندارید، توصیه می شود تا فعالیت در این شبکه را فراموش کنید.

## ۵- داده ها را مورد ارزیابی قرار نمی دهید

در توئیتر به مانند هر شبکه اجتماعی دیگر، نمی توان بر طبق یک استراتژی رفتار کرد. درواقع اقدامات شما باید با توجه به تغییرات بازار و نیاز مخاطبان هماهنگ باشد. با این حال شما تنها زمانی متوجه این موارد خواهید شد که در تلاش برای ایجاد یک پایگاه داده مناسب برای خود باشید. این امر باعث خواهد شد تا تمامی اتفاقات ثبت شده و به مرجمی برای تصمیم گیری های آتی شما تبدیل شود، با این حال تنها جمع آوری داده ها کافی نبوده و لازم است تا آنها را مورد ارزیابی قرار دهید. درواقع اکتفا به نتایج ظاهری اطلاعات، بزرگترین اشتباهی است که در این زمینه می توان مرتکب آن شد. در نهایت توئیتر امکاناتی نظیر نمایش مطالب پر بازدید را در اختیار عموم قرار می دهد که باعث خواهد شد تا بدانید در هر زمینه، به نوع محتوایی با بیش ترین میزان استقبال همراه هستند. این امر راهنمای عمل بسیار خوبی برای بهبود عملکرد شما خواهد بود.

## ۶- شما تنها به دنبال فروش هستید

هیچ کس تمایلی ندارد که بدانند شما چه چیزی را می فروشید. درواقع اقدامات صرفا تجاری بهانه خوبی برای دنبال کردن شما محسوب نمی شود. به همین خاطر نیز توصیه می شود تا مطالب ارزشمند و آموزشی را جزو اولویت های خود قرار داده و تنها به دنبال تبلیغات غیرمستقیم باشید. با درج آدرس سایت شرکت در صفحه خود، بدون شک پس از علاقه مند شدن افراد به برند شما، آنها برای مشاهده محصولات و اقدام برای خرید به سایت و یا نمایندگی های فروش مراجعه خواهند کرد. به همین خاطر نباید در این زمینه بیش از حد عجولانه و تک بعدی رفتار کنید. این اقدام شما باعث خواهد شد تا با نتایج کاملا منفی و متضاد با تصورات خود مواجه شوید.

## مترجم: امیر آل علی

تصور بسیاری از مدیران این است که فعالیت در شبکه های اجتماعی نظیر توئیتر، تحت هیچ شرایطی اقدامی منفی محسوب نشده و تنها تفاوت سطح عملکردها وجود دارد. با این حال واقعیت این است که با توجه به حضور اکثر برندها و افزایش سطح توقع مخاطبان، در صورتی که سطحی حرفه ای را در اختیار نداشته باشید، حتی ممکن است با نتایجی کاملا متفاوت از انتظارات خود مواجه شوید. در همین راستا و در ادامه به بررسی شرایطی خواهیم پرداخت که استفاده از توئیتر کاملا مضر است.

## ۱- شما به ندرت توئیت می کنید

فعال بودن در شبکه های اجتماعی، به معنای زنده بودن برند شما خواهد بود. بدون شک اعتماد به برندی که از آخرین ارسال مطلب آن مدت ها گذشته است، کاملا سخت خواهد بود. درواقع این امر تصویر ذهنی بسیار بدی را در مخاطب به همراه دارد. بدون شک هیچ فردی نمی خواهد به مشتری برندی تبدیل شود که حتی در زمینه فعالیت در توئیتر نیز کاملا ناکارآمد و بی حوصله رفتار می کند. به همین خاطر در صورتی که تمایلی برای فعالیت مداوم در این شبکه را ندارید، توصیه می شود ابتدا به فکر ایجاد حساب رسمی برای برند خود باشید. در این رابطه ضروری است تا حداقل روزی یک بار توئیت کنید.

**۲- جامعه هدف صنعت شما طرفداران توئیتر محسوب نمی شوند**  
بدون شک هدف اصلی از فعالیت در شبکه های اجتماعی، تحت تاثیر قرار دادن جامعه هدف است. تحت این شرایط در صورتی که مخاطبان مدنظر شما طرفداران توئیتر نباشند بدون شک فعالیت شما در این شبکه با نتیجه لازم همراه نخواهد بود. تحت این شرایط توصیه می شود تا قبل از هرگونه فعالیتی، شبکه اجتماعی مورد علاقه جامعه هدف خود را پیدا کنید. بدون شک فعالیت در آن شانس موفقیت شما را به شدت افزایش خواهد داد. در نهایت توجه داشته باشید که حتی امکان دارد که هیچ یک از شبکه های اجتماعی، در منطقه موردنظر شما به محبوبیت همگانی دست پیدا نکرده باشد. تحت این شرایط لازم است تا روش های دیگری را برای جذب مخاطب انتخاب کنید.

## ۳- اخبار را پوشش نمی دهید

مزیت بزرگ توئیتر در مقایسه با سایر شبکه های اجتماعی این است که امکان پیدا کردن مطالب به علت حجم کم آنها، با سهولت بالایی همراه است. به همین خاطر بسیاری از افراد برای پیگیری اخبار از این شبکه استفاده می کنند. تحت این شرایط در صورتی که شما در تلاش برای پوشش اخبار مرتبط با حوزه کاری خود نباشید، با بی توجهی بسیاری مواجه خواهید شد. به همین خاطر ضروری است تا در ابتدا تمامی اخبار مرتبط با حوزه کاری خود را پوشش داده و حتی در زمینه ترجمه نیز فعالیت





## چرا بلاک چین هنوز یک معما است؟



که در بلاک چین لازم است یک اپلیکیشن مرورگر مانند است تا آنچه را که اتفاق می افتد نمایش دهد. این مشکل در خصوص بسیاری از دیگر نرم افزارهای سازمانی که حساب های مالی خود را ردیابی می کنند، وجود دارد. بنابراین، بلاک چین مدل رفتاری نرم افزارهای سازمانی را تغییر می دهد. ساهو خاطر نشان می کند که پیش از این، بلاک چین چگونه توانسته است صنعت خریدفروشی را تغییر دهد؛ به این ترتیب که خریداران با اسکن کد QR محصولات به وسیله گوشی های هوشمند، می توانند به اطلاعات مربوط به محل تولید پوشاک، مواد غذایی یا سایر محصولات دست پیدا کنند.

در حال حاضر، والمارت هم با استفاده از نوعی اپلیکیشن به مشتریان خود این امکان را داده است تا با اسکن یک کد QR روی برچسب محصول، تاریخچه آن را از محل ساخت تا قفسه فروشگاه ردیابی کنند. در ماه ژوئن، سازمان غذا و داروی ایالات متحده (USFDA) اعلام کرد که شرکت های مرک، IBM، و المارت، از شرکت های پروژۀ قانون امنیت زنجیره تأمین غذا و دارو (DSCSA) هستند؛ آنها این امکان را فراهم کرده اند تا داروها و واکسن هایی که در ایالات متحد تولید و توزیع می شوند، قابل ردیابی باشند.

در واقع، بلاک چین با ردیابی دارو از تولیدکننده به شرکت حمل و نقل تا قفسه فروشگاه، این تضمین را فراهم می کند که داروی تأیید شده، تقلبی نیست و فاقد هرگونه آلودگی است.

منبع: COMPUTERWORLD/zoomit

سأهو هم عنوان می کند در حال حاضر افراد در حال تحقیق و بررسی روی این موضوعات هستند که طبیعتاً ساده نخواهد بود و این مسیر فراز و نشیب هایی خواهد داشت.

### گردش سرمایه در بلاک چین

برخلاف اینکه پروژه ها، طرح ها و آزمایش هایی مبتنی بر بلاک چین صورت گرفته اند، اما باز هم طبیعت و ذات این فناوری، شکل خاص و مشخصی ندارد. زیرا بلاک چین اپلیکیشنی تجاری برای ارائه ارزش نیست؛ بلکه بستری زمینه ساز است که همین موضوع، فروش آن را به مدیران سازمان ها دشوار می کند. وستر گفت: معمولاً یک شرکت زمانی دست به سرمایه گذاری روی یک فناوری می زند که بتواند نسبت درآمد حاصل از آن را به هزینه های که صرف می کند، محاسبه کند. وقتی که از این فناوری در یک شبکه بین شرکا استفاده می کنید، ممکن است هزینه تمام شده آن به طور مساوی تقسیم نشود. حتی ممکن است مزایای استفاده از آن هم به صورت مساوی نباشد.

مشکل دیگری که مسئله بازگشت سرمایه را پیچیده تر می کند، مقیاس ناپذیری است؛ زیرا شرکت ها شبکه های خود را بر این اساس می سازند که اعضای را به آن جذب کنند و آن را گسترش دهند اما در این مورد، نمی توان برآورد مناسبی از فرصت پیش رو داشت. با این حال، بلاک چین این قابلیت را دارد که شیوه خرید مصرف کنندگان، ردیابی فعالیت های تجاری، تبادل داده ها و حتی توزیع نرم افزار بین شرکای تجاری را تغییر دهد. در حال حاضر، نرم افزارهای سازمانی تحت عنوان یک مجوز تحویل شرکت ها داده می شوند. این به آن معنا است که شرکت های خصوصی بر اساس عملکردهای بانک های اطلاعاتی مجاز از نرم افزار خود استفاده می کنند. به بیان دیگر، بازرگاری، دستکاری، تغییر و تحلیل داده ها در داخل یک بانک اطلاعاتی صورت می گیرد.

ممکن است سیستم ERP یک شرکت به گونه ای باشد که اطلاعات مربوط به محصولاتش را بررسی کند. سپس این محصول به شرکت دیگری ارسال می شود که سیستم ERP آن ورودی محصول را در بانک اطلاعاتی خود ثبت می کند. وستر می گوید:

این همان داده است، اما نوع بانک اطلاعات متفاوت است. حتی ممکن است تأمین کننده ERP هر دو شرکت یکی باشد، بنابراین شرکت A و شرکت B به دنبال داده های یکسان هستند اما از مجوزهای متفاوتی برای دسترسی به یک هدف مشابه استفاده می کنند. چنین سیستمی چندان کارآمد به نظر نمی رسد. زیرا شرکت ها داده هایی وارد سیستم خود کرده و اطلاعاتی را تأیید می کنند که قبلاً به دفعات بی شمار، بارگذاری و تأیید شده است.

وی افزود: در سیستم های ERP هر تراکنش یا تغییر حالتی به طور خودکار برای هر گروه تکرار می شود؛ به همین دلیل بسیاری از عملیات سیستم های ERP زائد به نظر می رسند. در مقابل، تمام آنچه

با همان روشی که یک نرم افزار سازمانی را توسعه داده است، باعث تخریب و اختلال آن هم بشود؛ بنابراین این بلاتکلیفی دور از انتظار نیست. به عنوان مثال، وقتی یک شرکت برای تبادل اطلاعات بین شرکای تأمین کننده خود، شبکه خود را مبتنی بر فناوری بلاک چین راه اندازی می کند، چه کسی قرار است عهده دار مدیریت سیستم شود یا هزینه ها و سودها چگونه باید بین شرکا تقسیم شود.

آنها همچنین با نگرانی های نظارتی و همین طور دخالت سایر سازمان ها و فناوری ها مواجه هستند. ضمن اینکه این پرسش ها نیز برای آنها مطرح است: «جدول زمانی من چیست؟ چه زمانی قرار است به مزایای استفاده از بلاک چین دست پیدا کنم؟»

در حالی که بسیاری از شرکت ها تا اعماق پروژه های مبتنی بر بلاک چین پیش رفته اند، باز هم تا رسیدن به نقطه ۱۰۰ درصد فاصله زیادی دارند. حتی اگر، در مرحله ای از کار، تصور کردند که پروژه به اتمام رسیده است، اکنون متوجه شده اند که زمان بیشتری برای پیدا کردن شرکای تجاری مناسب نیاز دارند تا بتوانند مطمئن شوند که بلاک چین شبکه هموارتری را نسبت به سیستم های قدیمی فراهم کرده است.

البته بلاک چین قرار نیست نقش یک واسطه بین سیستمی جدید و قدیمی را ایفا کند؛ بلکه بلاک چین مجموعه ای از روش ها است که جریان اطلاعات را از سمت سیستم های ERP (برنامه ریزی منابع سازمان) به فناوری توزیع کننده خودکار هدایت می کند. به طور معمول، در استانداردهای اشتراک گذاری داده ها مانند GSI (که مشهورترین آن ماشین های بارکدخوان هستند) نوعی قابلیت همکاری بین سیستم های داده های قدیمی و سیستم های جدید وجود دارد؛ اما

داستان بلاک چین متفاوت است. شرکتی مانند IBM Food Trust که با خرده فروشان مطرحی مانند والمارت همکاری می کند، فرآیند ردیابی غذا را از زمین کشاورزی به قفسه های فروشگاه انجام می دهد. در واقع اینجا دیگر خبری از استانداردهای GSI نبود؛ بلکه پای یک فناوری کاملاً جدید در میان بود که ضمن فهم اطلاعات بخش های مختلف، انتقال آنها را به صورت الکترونیکی عهده دار می شد.

کوین مک ماهون، مدیر فناوری های نوظهور در مرکز مشاوره مستقر در شیکاگو می گوید: صرف نظر از اینکه بلاک چین در چه بخش هایی کارآمد است و چه هزینه هایی برای اجرایی شدن دارد، نیازمند وجود شرکای تجاری برای ایجاد شبکه و همچنین توافقات تجاری و قوانین دولتی است.

مک ماهون افزود: مواردی مانند وضع قوانین دولتی، زمان و انرژی در کنار هم و ایجاد یک کنسرسیوم برای حل چالش های تجاری بلاک چین، همیشه از معماهای مجهول مشتریان ما بوده است.

در حالی که فناوری بلاک چین به بسیاری از پروژه های آزمایشی راه پیدا کرده است، اما باز هم شرکت ها، نگرانی هایی در خصوص امنیت، پهنای باند و نظارت پذیری این تکنولوژی نوظهور دارند.

در اوایل سال جاری، نتایج منتشر شده توسط شرکت تحقیقاتی IDC پیش بینی کرد که تا آخر امسال ۲.۷ میلیارد دلار سرمایه گذاری صرف بلاک چین می شود که این رقم نسبت به سال ۲۰۱۸، بیش از ۸۰ درصد خواهد بود. بنا بر اعلام IDC سرمایه گذاری های مربوط به بخش های سخت افزاری، نرم افزاری و خدمات رسانی بلاک چین تا سال ۲۰۲۳ به ۱۵.۹ میلیارد دلار خواهد رسید. این شرکت افزود:

همسو شدن با فناوری بلاک چین در سرویس های مربوط به خدمات مالی، تشخیص هویت، تجارت و سایر بازارها امری دلگرم کننده است. براساس پیش بینی های این شرکت در بازه زمانی ۲۰۱۸ تا ۲۰۲۳، تقریباً ۳۰ درصد سرمایه گذاری های بازار جهانی بلاک چین توسط صنعت بانکی صورت خواهد گرفت. در این میان، صنایع تولیدی گسسته و فرآیندی، ۲۰ درصد از سهم بازار را در خصوص سرمایه گذاری در بلاک چین تصاحب خواهند کرد؛ به طوری که تا پایان سال ۲۰۲۳، صنایع تولید فرآیندی، سریع ترین روند رشد در سرمایه گذاری در فناوری بلاک چین را خواهند داشت (۶۸۸ درصد) و به این ترتیب، صنایع فرآیندی دومین صنعت بزرگ سرمایه گذاری در بلاک چین شناخته خواهد شد. در حالت کلی، IDC انتظار دارد که سرمایه گذاری روی بلاک چین تا سال ۲۰۲۳ رشدی فراتر از ۶۰ درصد داشته باشد.

به گفته جیمز وستر، مدیر تحقیقات IDC، طی نظرسنجی اخیر که بین مدیران شرکت ها انجام شده است، ۶۲ درصد شرکت کنندگان اعلام کرده اند که بلاک چین را در چشم انداز بلندمدت خود در نظر گرفته اند. این تعداد نسبت به رقم سال گذشته افزایش حقیقی داشته است، با این حال، ۵۵ درصد پاسخ دهندگان اعلام کرده اند که پروژه های آنها درگیر بلاک چین است و ۵۱ درصد دیگر در حال پیاده سازی بلاک چین هستند. وستر افزود: کاربردهای بلاک چین، مواردی مانند پرداخت های برون مرزی، مدیریت زنجیره تأمین و ردیابی فرآیندها را دربر می گیرد و بسیاری از شرکت ها، این فناوری را از مرحله آزمایش به اجرا سوق می دهند.

با این حال، طی وبیناری که اخیراً برگزار شد، استیسی سوهو، مدیر تحقیقات IDC به همراه وستر اعلام کردند که بی اعتمادی هایی که نسبت به مزایای این فناوری وجود دارد قابل توجه است. به خصوص هنگامی که صحبت از نظارت و دولت به میان می آید. وستر گفت: به نظر من، بلاک چین در حال توسعه است. با این حال، هنوز مجهولات زیادی در خصوص چگونگی این توسعه وجود دارد که طبیعی به نظر می رسد. زیرا بلاک چین پتانسیل اخلاکگری هم دارد و می تواند

### آگهی ردفراز پلاک ثبتی ۱۲۴۶-اصلی بخش ۲ قزوین

با سلام احتراماً خانم ها آفدیس حکیم خواندی و مریم جلیلود و اکرم اعظم و الهه و آقایان امیر امید شهرت همگی خاتمی پور برابر برگ درخواست افراز وارده به شماره ۱۳۶۱۹۸/۱۰۵۱۷ مورخ ۹۸/۶/۳۱ خواستار افراز سهمی خود از شش دانگ پلاک ثبتی شماره ۲۹۹۷- اصلی بخش ۲ قزوین را نموده که بصورت یک باب مغازه واقع در خیابان پیغمبریه قزوین را نموده اند که اسناد مالکیت آن صادر و تسلیم گردیده است که اساسی خوانندگان افراز خانم ها کبری، عاتقه بیگم شهرت مرزبوی و اسمعیل طبیب و آقایان سید ابوالحسن و سید ابوالقاسم و خانم عصمت السادات فاطمه بیگم شهرت مرزبوی و خانم خدیجه عبدال و آقای علی اکبر نورانی می باشند. توجه به درخواست خواهانها اعلام نموده اند که به آدرس خوانندگان دسترسی نداشته لذا به استناد ماده ۲ قانون افراز و ۱۶ آیین نامه افراز افراز از طریق این اداره معذور نمی باشد و به خواهان و احد از خوانندگان برابر آدرس اعلام شده اختاریه ابلاغ قانونی گردیده و برابر ماده ۱۸ مقاد اسناد رسمی از کلیه خوانندگان و افرادی که خود را در این پلاک مالک یا ذینفع می دانند جهت احقاق حق خود از تاریخ انتشار این آگهی می توانند بمدت ۱۰ روز پس از انتشار و رویوت ابلاغ اعتراض خود را به دادگاه صالحه شهرستان تسلیم و رسید آن را دریافت و به اداره ثبت مربوطه تسلیم فرمایند.

تاریخ انتشار: ۹۸/۶/۲۵

حسین غلامحسینی-رئیس اداره ثبت اسناد و مالک ناحیه ۱ قزوین-م الف ۶۱۹۱



