

فرصت امروز

با رویکرد استقرار اقتصاد دانش بنیان، نوآور، مولد و فرصت ساز

رهبر معظم انقلاب در دیدار جمعی از کارگران سراسر کشور

کلید حل مشکلات اقتصادی تقویت و رونق تولید داخلی است

حضرت آیت‌الله خامنه‌ای، رهبر معظم انقلاب اسلامی صبح دیروز (چهارشنبه) در دیدار هزاران نفر از کارگران سراسر کشور با تبیین وظایف مسئولان، دستگاه‌ها و عناصر مختلف مرتبط با تولید داخلی و تأکید بر مبارزه واقعی با فساد و قاچاق، خاطرنشان کردند: کلید حل مشکلات اقتصادی مردم و معضلات جامعه کارگری...



اینفوگرافی مدیریتی

چگونگی راه‌اندازی یک استارت‌آپ

راه‌اندازی یک استارت‌آپ معمولاً با یک پرسش شروع می‌شود مانند: تا چه زمانی می‌توانم هزینه‌های زندگی خود را بر دوش خانواده‌ام تحمیل کنم؟ چنانچه برای یک شرکت ارائه خدمات مالی یا بانک کار کرده باشید احتمالاً...

گذر شورای پول و اعتبار از گردنه سخت تصمیم‌گیری

نرخ سود ۲۰ درصدی رضایت بانک‌ها، آرامش اهالی اقتصاد



گزارش «فرصت امروز» از مراکز خرید واقع در منطقه خاوران خرید در بزرگراه تهران - مشهد



گردشگری نجوم؛ فرصتی برای تنوع در بازار گردشگری ایران

یک آسمان، میلیون‌ها ستاره و هزاران چشم مشتاق



گزارش «فرصت امروز» از بازار پوشاک پوشاک نمایش می‌خواهد

رهبر معظم انقلاب در دیدار جمعی از کارگران سراسر کشور:

کلید حل مشکلات اقتصادی تقویت و رونق تولید داخلی است

رییس دفتر رئیس‌جمهور:

سوییس آماده سرمایه‌گذاری گسترده در ایران است

اقتصاد ایران و همچنین حضور سرمایه در اقتصاد اروپا و در زمینه جذب سرمایه در حوزه‌های خوشبینی بالایی را منتقل و برای سرمایه‌گذاری گسترده در حوزه‌های مختلف ایران ابراز امیدواری کرد.

ایشان انجام دادن متقن و مستحکم تولید داخلی را سهم مهم کارگران در تقویت تولید برشمردند و افزودند: مصرف‌کنندگان با انصاف نیز، با درک مصلحت کشور، چشم بر برندها و مارک‌های خارجی ببندند و با مصرف کالاهای داخلی به کمک هموطنان کارگر بشتابند.

حضرت آیت‌الله خامنه‌ای برای اثبات ناتوانی تحریم‌ها در سد کردن تلاش‌های داخلی، به پیشرفت‌های شگرف ایران در زمینه صنایع نظامی، زیست فناوری، سدسازی، نانو، صنایع دانش‌بنیان، هسته‌ای و دیگر زمینه‌ها اشاره کردند و افزودند: در برخی از این عرصه‌ها، فشارهای تحریمی بسیار بیشتر بوده است اما نتوانسته در مسیر تلاش و پیشرفت نیروهای داخلی مانعی ایجاد کند.

وزیر کار خبر داد

پیش‌بینی سبد بیمه اجتماعی برای کارگران

وزیر کار گفته است که تلاش می‌کند تا پایان سال همه کارگران ساختمانی بیمه شوند و از پیش‌بینی سبد بیمه اجتماعی برای کارگران خبر داد. به گزارش ایسنا، علی ربیعی در اجتماع ۱۲ هزار نفری کارگران که با حضور رئیس‌جمهور برگزار شد، با اشاره به ابراز نگرانی رئیس‌جمهور نسبت به وضعیت کارگران ساختمانی، از بیمه کارگران ساختمانی تا پایان سال خبر داد.

ایشان در زمینه ضرورت مصرف کالاهای داخلی در دستگاه‌های دولتی افزودند: دولت جلوی سهل‌گرایی و خدای ناکرده سوءاستفاده را بگیرد.

حضرت آیت‌الله خامنه‌ای با اشاره به مشکلات موجود در حوزه‌های کارگری، نظیر اخراج کارگران، بیکاری، توقیف‌ها و مشکلات معیشتی تأکید کردند: این مشکلات با حرف حل نمی‌شود بلکه اقدام و ابتکار می‌طلبد.

موسسات اعتباری غیربانکی تحت نظارت بانک مرکزی در آمدند

به نظر می‌رسد که ماده ۳۹ قانون پولی و بانکی کشور و سایر مقررات بانک‌ها شامل صندوق‌ها که عملاً مانند بانک‌ها و بعضاً فراتر از آنها کار می‌کنند نیز می‌شود.

ممانند صندوق حمایت از توسعه بخش کشاورزی نیز می‌شوند. ایرج ندیمی، نایب‌رئیس کمیسیون اقتصادی در ابتدای ارائه این طرح درباره دلایل توجیهی آن گفت: حدود ۷ هزار صندوق قرض‌الحسنه در کشور وجود دارد و این در حالی است که بسیاری از این صندوق‌ها فاقد مجوز قانونی هستند.

نماینندگان مجلس شورای اسلامی تصویب کردند که بانک مرکزی بر اقدامات پولی و بانکی موسسات اعتباری غیربانکی نظارت کند.

یادداشت

کاهش نقدینگی به دلیل اجرای غلط قانون مالیات بر ارزش افزوده

علی مردان شیبانی

نایب رییس انجمن صنایع نساجی



هیچ کس نمی‌تواند مخالف اجرای قانون مترقی مالیات بر ارزش افزوده باشد. این قانون در تمام دنیا اجرا می‌شود، اما تولیدکنندگان به روش اجرای آن در ایران اعتراض دارند. دولت باید به جای اینکه مالیات بر مصرف یا مالیات بر ارزش افزوده را از مصرف‌کننده نهایی بگیرد، این رقم را از تولیدکننده دریافت کند. متأسفانه مسئولان دولتی تولیدکننده را کارمند بی‌جیره و مواجب خود فرض کرده‌اند. اداره دارایی به اینکه زنجیره پرداخت مالیات بر ارزش افزوده کامل نیست توجه نداشته و از تولیدکننده مالیات دریافت می‌کند. مالیات بر ارزش افزوده هزینه مضاعفی را بر دوش بخش تولید گذاشته است. تقاضای ما از دولت این است که برای دریافت مالیات، تمام خط مصرف را مدنظر قرار دهد، یعنی به جای اینکه از بالا شروع به دریافت مالیات بر ارزش افزوده کند، چرخه دریافت مالیات مشابه تمام نقاط جهان از پایین آغاز شود. وقتی در فروشگاه‌های پیراهنی خریداری می‌شود، مانند تمام نقاط جهان همان جا مالیات بر ارزش افزوده توسط مصرف‌کننده پرداخت شود. در چنین روندی قطعاً تولیدکننده این پیراهن هم به نفع قبلی یعنی تولیدکننده پارچه مالیات بر ارزش افزوده را پرداخت کرده و به این ترتیب زنجیره پرداخت مالیات کامل می‌شود اما در شرایط کنونی این زنجیره در ایران کامل نیست. مالیات بر ارزش افزوده را قانونی بسیار مترقی می‌دانیم به شرط آنکه درست اجرا شود.

متأسفانه اجرای غلط قانون مالیات بر ارزش افزوده در کشور، میزان نقدینگی واحدهای تولیدی را کاهش می‌دهد. پرداخت ۹ درصد مالیات از فروش، عدد کمی نیست. کاهش نقدینگی سبب می‌شود که تولیدکننده نتواند به‌موقع اقساط و تعهدات خود را پرداخت کند. مثلاً نتواند به‌موقع مواد اولیه تهیه کرده یا حقوق کارگران خود را پرداخت کند. یک شرکت یا واحد تولیدی بدون نقدینگی نمی‌چرخد. به تازگی مظاهری، رییس کل سابق بانک مرکزی اعلام کرده که بانک‌ها برای بخش خصوصی هفت قفله شده‌اند. البته اعتقاد دارم که بانک‌ها برای بخش خصوصی مفتاد قفله شده‌اند. به جرات می‌توانم بگویم که در سه تا پنج سال گذشته، دریافت تسهیلات از بانک‌ها برای فعالان این بخش میسر نبوده است. به نظر من کل صنایع از جمله صنایع نساجی از اجرای غلط این قانون بسیار آسیب می‌بینند.

خبر

تصویب سند ملی کار شایسته در دولت



معاون وزیر تعاون، کار و رفاه اجتماعی با اعلام اینکه سند ملی کار شایسته در دولت و مجلس تصویب شده است، درباره زمان اجرای آن گفت: پس از تخصیص بودجه، این سند با حضور تشکل‌های کارگری و کارفرمایی عملیاتی و اجرا می‌شود.

سیدحسن هفده‌تن در گفت‌وگو با فارس، با اشاره به اینکه دولت تدبیر و امید به دنبال پیاده‌سازی نظام جامعه تامین اجتماعی است، اظهار داشت: یکی از الزامات در این راستا، افزایش قدرت خرید کارگران در مسکن است که ویژگی‌های متفاوتی با گذشته دارد. وی افزود: این نظام جامع در دست طراحی است و تا زمان نهایی شدن نمی‌توان جزئیات بیشتری از آن اعلام کرد.

معاون روابط کار و وزیر تعاون، کار و رفاه اجتماعی در پاسخ به این سوال که آیا سند ملی کار شایسته تا پایان برنامه پنجم توسعه به مجلس ارسال خواهد شد یا خیر، تصریح کرد: سند ملی کار شایسته تصویب شده و مهم این است که سند برنامه عملیاتی داشته باشد. وی افزود: در واقع سند ملی کار شایسته شاخص‌ها و نماگرهای مختلفی دارد که هر دستگاه متولی اجرای آن خواهد بود، برای رشد این نماگرها باید بودجه پیش‌بینی شود. این مقام مسئول تاکید کرد: این سند توسط وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی نهایی شده و چون بودجه لازم آن پیش‌بینی نشده است، فعلاً امکان اجرایی شدن ندارد. معاون روابط کار و وزیر تعاون در پاسخ به سوال دیگری مبنی بر اینکه آیا این سند با حضور تشکل کارگری و کارفرمایی تدوین شده است، گفت: به‌طور مداوم، جلسات مختلفی با تشکل‌ها داشتیم و در زمان اجرا با حضور نمایندگان کارگری و کارفرمایی بحث و تبادل نظر خواهد شد.

هفده‌تن گفت: کار شایسته اگر اجرایی و عملیاتی شود، مزد شایسته شده و کار هم با بهره‌وری بیشتر نسبت به گذشته دنبال خواهد شد.



بررسی تاثیر مالیات بر ارزش افزوده در صنعت نساجی

قانونی خوب با اجرایی بد

لیلا مرگن

فعالان صنعت نساجی بر این باورند که قانون مالیات بر ارزش افزوده اگرچه قانونی مترقی بوده و در تمام جهان با نتایج مثبتی همراه بوده است اما در ایران اجرای ناقص این قانون، مشکلات عدیده‌ای را برای تولیدکنندگان این بخش فراهم کرده است. شروین بادامچی، مدیرعامل گروه صنعتی شادیلون در گفت‌وگو با «فرصت امروز» می‌گوید: متأسفانه قانون مالیات بر ارزش افزوده در ایران به درستی اجرا نشده است. وی اضافه می‌کند: هیچ تولیدکننده‌ای نسبت به فلسفه پرداخت مالیات بر ارزش افزوده اعتراضی ندارد اما از آنجا که دولت در اجرای این قانون، راه‌های فرار زیادی برای گروه‌هایی خاصی قرار داده، تولیدکنندگان متضرر می‌شوند.

گروه صنعتی شادیلون بر این باور است که دولت با معاف کردن «متری فروش‌ها» از پرداخت مالیات بر ارزش افزوده، سبب شده همه خریداران پارچه مدعی شوند که پارچه را متری فروخته و از پرداخت مالیات بر ارزش افزوده معاف هستند. وی اضافه می‌کند: دولت واردکنندگان کالاهای قاچاق را رها کرده و به جای آن، مالیات بر ارزش افزوده را فقط از کارخانه‌های تولیدی که صددرصد با فعالیت آنها کنترل و نظارت دارد، دریافت می‌کند. زیرا بسیاری از این کارخانه‌ها ماده اولیه خود را از کارخانه‌های دولتی می‌خرند و حسابرسی‌های دقیق و شفاف از دفاتر و انبارهای آنها انجام می‌شود. بادامچی بیان می‌کند: در حال حاضر ۹۰ درصد از مشتریان ما مالیات بر ارزش افزوده نمی‌دهند. از آنجا که تولیدکننده نمی‌تواند مالیات بر ارزش افزوده را از فروشندگان خرید

به دلیل کامل نبودن زنجیره پرداخت مالیات بر ارزش افزوده، هزینه‌های زیادی به بخش تولید تحمیل می‌شود. زیرا در حال حاضر تولیدکنندگان صنعت نساجی ۹ درصد از فروش خود را مالیات می‌دهند که رقم بزرگی است

تحمیل می‌شود. زیرا در حال حاضر تولیدکنندگان صنعت نساجی ۹ درصد از فروش خود را مالیات می‌دهند که رقم بزرگی است.

وی اضافه می‌کند: اگر زنجیره پرداخت مالیات کامل شود، تولیدکننده نساجی ۹ درصد از خرید خود را مالیات می‌دهد و پس از فروش محصول هم ۹ درصد از فروش به‌عنوان مالیات بر ارزش افزوده در نظر گرفته می‌شود. تفاضل این دو رقم عدد مناسبی است که به بخش تولید آسیبی وارد نمی‌کند. وی معتقد است که اگر مصرف‌کننده نهایی و مراکز خرده‌فروشی نیز مجبور به

پرداخت مالیات بر ارزش افزوده باشند و مأموران دولتی با مراجعه به مغازه‌ها از آنها فاکتورهای رسمی یا برگ‌سبز طلب کنند، نه تنها بسیاری از مشکلات مرتبط با مالیات بر ارزش افزوده حل می‌شود، بلکه جلوی قاچاق کالا نیز گرفته خواهد شد. بادامچی معتقد است که بسیاری از خرده‌فروشان به دلیل آنکه مایل نیستند میزان درآمد آنها مشخص شود، بدون فاکتور خرید می‌کنند. وی با اشاره به اینکه دولت به واحدهای تولیدی اعلام کرده که خریدوفروش بدون فاکتور تخلف به حساب می‌آید، از وجود شرکت‌هایی خبر می‌دهد که با درج آگهی در روزنامه‌ها اقدام به ارائه شماره سریال‌ها و فاکتورهای غیرواقعی به افراد می‌کنند.

شرکت‌های جعلی با ثبت رسمی محمود نبوی، رییس هیات‌مدیره اتحادیه تولیدکنندگان و صادرکنندگان صنایع نساجی و پوشاک درباره معضلات ناشی از خرید کالا با فاکتورهای جعلی به «فرصت امروز» می‌گوید: متأسفانه در زمان خرید ماده اولیه، در برخی موارد فاکتور جعلی ارائه می‌شود.

وی اضافه می‌کند: اگرچه شماره سریال این فاکتورها در زمان خرید کالا در سایت وزارت امور اقتصادی و دارایی چک شده و صحت فاکتور در این سایت تایید می‌شود، اما در زمان حسابرسی معمولاً دو سال بعد است، مأموران حسابرسی می‌گویند که این فاکتورها به لیست سیاه اضافه شده و مورد تایید وزارت اقتصاد نیست. در نتیجه خریدار را جریمه می‌کنند. رییس هیات‌مدیره اتحادیه تولیدکنندگان و صادرکنندگان صنایع نساجی و پوشاک با اشاره به اینکه کنترل برخی تخلفات برعهده دولت بوده و

اشتغال

رییس کانون عالی شوراهای اسلامی کار:

قرارداد ۹۳ درصد کارگران موقت است



هنوز فاصله زیادی بین مزد و معیشت کارگران وجود دارد

از خود سلب کنند.

علی‌بیگی با اشاره به اجرای طرح ملی «کار شایسته» در کشور، ابراز امیدواری کرد با اجرای این طرح و همکاری دولت و بخش خصوصی بخشی از مشکلات جامعه کار حل شود و شاهد ایجاد اشتغال مولد در کشور باشیم. وی معتقد است وقتی که کارگران مورد

کشور ادامه داد: البته افزایش دستمزد امسال برای نخستین‌بار به شیوه‌ای انجام شده که همه سطوح کارگری حقوق‌شان افزایش یابد و دیگر برای سطوح بالای کارگری به شیوه تلفیقی محاسبه نشود.

علی‌بیگی به بیان سایر مشکلات جامعه کارگری علاوه بر تامین معیشت پرداخت و افزود: متأسفانه چون تعداد جوانان تحصیلکرده بیکار در کشور ما به مرز بحران رسیده، عرضه و تقاضا برای نیروی کار متناسب نیست و همین امر زمینه سوءاستفاده از کارگران را فراهم کرده است.

وی اظهار کرد: وقتی که شغل به میزان کافی وجود ندارد افراد حاضرند تن به هرکاری بدهند و با هر شرایطی کار کنند تا از همین حداقل درآمد نیز محروم نشوند. به گفته او قراردادهای «سفید‌امضا» باعث می‌شود کارگران از همان ابتدا تمام حقوق را

رییس کانون عالی شوراهای اسلامی کار کشور با اشاره به اینکه ۹۳ درصد کارگران کشور دارای قراردادهای موقت هستند، گفت: بسیاری از مشکلات کنونی جامعه کار ما ناشی از عدم اجرای دقیق قانون کار است.

اولیا علی‌بیگی در گفت‌وگو با ایسنا، با اشاره به مشکلات متعدد جامعه کارگری گفت: اگرچه سال گذشته شاهد افزایش ۱۷ درصدی پایه حقوق کارگری بودیم، اما هنوز فاصله زیادی بین مزد و معیشت کارگران وجود دارد. وی معتقد است حقوقی که کارگران می‌گیرند برای نیازهای یک خانواده چهارنفره جوابگو نیست، اما امیدواریم در یک فاصله زمانی پنج ساله شاهد کاهش فاصله دستمزد و هزینه زندگی کارگران باشیم. رییس کانون عالی شوراهای اسلامی کار

چگونگی راه‌اندازی یک استارت‌آپ

در آینده زندگی کنید و سعی کنید تا همواره جلوتر از زمانی که در آن زندگی می‌کنید حرکت کنید.

بررسی کنید و دریابید که دنیا چه چیزی کم دارد؟ این مرحله از آن جهت که در یافتن ایده‌های بکر به شما کمک می‌کند از اهمیت بسیار زیادی برخوردار است.

در این مرحله پس از یافتن کمی‌دهی‌های موجود در دنیا به تولید ایده‌های متنوع بپردازید و آنها را روی کاغذ بنویسید.

برای درک بهتر ایده‌ای که در سر دارید و به منظور بررسی همه‌جانبه آن یک نمونه اولیه از ایده‌تان را ایجاد کنید.

سپس نمونه اولیه‌ای را که ایجاد کرده‌اید برای ۱۰۰ نفر به نمایش بگذارید. این کار به شما کمک می‌کند تا با دانستن نظرات افراد مختلف، نقاط ضعف و قوت ایده‌تان را دریابید و براساس آن به بهبود و توسعه ایده خود بپردازید.

استارت‌آپ خودتان را راه‌اندازی کنید و اجازه دهید دیگران متوجه این موضوع شوند که شما در زمینه‌ای مشغول به فعالیت بوده و چیزی جدید ابداع کرده‌اید.

یک شریک برای شرکت استارت‌آپ خود بیابید. تقسیم‌بندی کارها و افزایش سرمایه‌گذاری از جمله مزایای شراکت است.

شرکت استارت‌آپ خود را به ثبت رسانده و سهام آن را میان سهامداران تقسیم کنید.

به دنبال سرمایه و سرمایه‌گذار برای شرکت استارت‌آپ خود باشید و همزمان به عملیاتی کردن ایده اقدام کنید.

ساخت نمونه اولیه را تا زمانی که به نتیجه مطلوب برسید ادامه دهید.



وضعیت مخاطبان و کاربران‌تان را ارزیابی کرده و پیگیری وضعیت‌شان باشید و بررسی کنید که آیا آنها مجدداً به شما مراجعه می‌کنند یا خیر؟

تعداد کاربران و مراجعان خود را به هزار نفر برسانید.

در زمینه تعداد کاربران هفته‌ای ۵ درصد رشد داشته باشید. اگرچه دستیابی به این هدف دشوار به نظر می‌رسد اما تجربه ثابت کرده است که رسیدن به آن غیرممکن نیست.

به رشد و توسعه استارت‌آپ خود ادامه داده و بعد از چهار سال شاهد خواهید بود که تعداد کاربران شما به ۲۵ میلیون نفر خواهد رسید.



1,000

بله آنها مجدداً مراجعه می‌کنند

نه آنها مانند بقیه دیگر مراجعه نکردند

استارت‌آپ‌تان را مجدداً راه‌اندازی کنید، این کار را باید تا زمانی که کاربران و مخاطبان‌تان با شما و کسب‌وکار‌تان باقی بمانند ادامه دهید. (شرکت Airbnb تاکنون سه مرتبه راه‌اندازی شده است)

موفقیت

مراحل مختلف راه‌اندازی یک استارت‌آپ

راه‌اندازی یک استارت‌آپ معمولاً با یک پرسش شروع می‌شود مانند:



تا چه زمانی می‌توانم هزینه‌های زندگی خود را بر دوش خانواده‌ام تحمیل کنم؟

چنانچه برای یک شرکت ارائه خدمات مالی یا بانک کار کرده باشید احتمالاً متوجه شده‌اید که بازار چقدر وسیع و بزرگ است. همچنین هنگامی که طریقه انجام کارها را مشاهده می‌کنید بسیار آزرده خاطر خواهید شد. با توجه به تجربیاتی که اندوخته‌اید صحبت با برخی از دوستان و اطرافیان‌تان به شما کمک می‌کند که به ایده‌های متنوعی دست یابید.

راه‌اندازی یک استارت‌آپ به تنهایی بسیار دشوار است؛ شما به یک تیم نیاز خواهید داشت. دست‌کم شما به دو نفر نیاز دارید تا یکی از آنها روی مشتریان و امکان‌سنجی ارائه محصول در بازار تمرکز کند و دیگری مسئولیت ساخت و آزمایش محصولات را بر عهده داشته باشد.



اطرافیان و دوستان‌تان از همکاری با شما لذت می‌برند اما برای اینکه در آینده ایده‌ای که در ذهن دارید قابلیت عملیاتی شدن دارد یا خیر تنها یک راه وجود دارد و آن راه امتحان و پیاده‌سازی آن ایده در بازار است.

اگر تاکنون در زمینه کاری خود خطر نکرده‌اید هم‌اکنون خواهید آموخت و به این باور خواهید رسید که در دنیای ترسناک راه‌اندازی یک کسب‌وکار از صفر نیاز دارید که ریسک کنید.



ممکن است شما میلیون‌ها دلار در آمد کسب کنید و سپس شرکتی را که راه‌اندازی کرده‌اید ترک کنید یا ممکن است شما سال‌ها در زمینه توسعه و گسترش استارت‌آپ‌تان فعالیت کرده و در نهایت ناچار به تعطیلی آن شوید. در هر صورت چه استارت‌آپ شما موفق باشد یا نباشد دست‌کم کاری را انجام داده‌اید که بیشتر مردم هرگز درک صحیحی از آن نخواهند داشت. چنانچه خوش‌اقبال باشید شاید بتوانید یک ایده دیگر را توسعه داده و یک استارت‌آپ دیگر راه‌اندازی کنید.

آیا استارت‌آپ شما به بار خواهد نشست؟ پس از دریافت سرمایه اولیه هدف اصلی شما این است، محصولی که تولید کرده‌اید را در بازار در معرض آزمایش قرار دهید. محصول موردنظر خود را بسازید و آن را در بازار به بونه آزمایش گذاشته و به مشتریان بفروشید. سپس بررسی کنید که آیا مدل تجاری شما در بازار یک مدل با دوام خواهد بود یا خیر؟



شرکت‌های فعال در زمینه حمایت از استارت‌آپ‌ها در دنیا پس از ۱۰ هفته این امکان را برای شما فراهم می‌کنند تا کسب‌وکار خود را برای سرمایه‌گذاران به نمایش گذاشته و در مورد ایده‌های خود با آنها به گفت‌وگو بپردازید. فراموش نکنید که شرکت‌های استارت‌آپ زیادی قادر به توسعه و وسیع‌تر شدن در این مرحله نیستند. سرمایه‌گذاری در کسب‌وکار شما در این مرحله همچنان یک سرمایه‌گذاری پر خطر خواهد بود. بنابراین چنانچه می‌خواهید به موفقیت دست‌یابید ممکن است ناچار باشید تا فشار زیادی را برای باقی ماندن در بازار در این مرحله تجربه کنید.

کار واقعی شروع می‌شود



چنانچه استارت‌آپ شما تا این مرحله را با موفقیت سپری کرده باشد شما باید در سه تا هفت سال آینده روی توسعه و گسترش محصولات خود در بازار سرمایه‌گذاری کرده تا با جذب مشتریان و حفظ آنها درآمد بیشتری کسب کرده و زمینه‌های توسعه کسب‌وکار‌تان را فراهم کنید.

این شرکت جایی است که شما در ابتدا می‌توانید مقداری سرمایه اولیه و اندک، فضای اداری و مهم‌تر از همه مشاوره دریافت کنید (که این موضوع مانند توانایی ایستادن بر شانه‌های غول‌های اقتصادی است).

در این مرحله شما احتمالاً جهت راه‌اندازی کسب‌وکار‌تان به سرمایه احتیاج خواهید داشت. سرمایه مورد نیاز شما چندان زیاد نخواهد بود چرا که هنوز هزینه‌های بابت بازاریابی و پرداخت حقوق کارمندان‌تان نمی‌پردازید زیرا شما دو یا سه شریک هستید که در ابتدا به دنبال ارائه یک محصول مناسب در بازار هستید که مشتریان از آن استقبال کنند. در این مرحله شما می‌توانید از افرادی که آمادگی سرمایه‌گذاری در استارت‌آپ‌ها را دارند یا کسانی که حاضرند در مراحل اولیه یک استارت‌آپ سرمایه‌گذاری کنند، سرمایه شخصی‌تان یا در نهایت از شرکت‌های شتاب‌دهنده نظیر شرکت ۴۴۰ استفاده کنید.



